







Министерство просвещения Российской Федерации

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования Грозненский государственный нефтяной технический университет имени академика М. Д. Миллионщикова

ОСНОВНАЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНАЯ ПРОГРАММА «ПРОФЕССИОНАЛИТЕТ»

Среднее профессиональное образование

Образовательная программа подготовки специалистов среднего звена

Специальность 38.02.08 Торговое дело

На базе основного общего образования

Квалификация (и) выпускника специалист по торговому делу

Утверждено протоколом ученого совета ФГБОУ ВО «ГГНТУ им. акад. М.Д. Миллионшикова»

протокол № В от « /8 » <u>У</u> ... г.

Согласовано с предприятием-работодателем ООО «Успех»

Ген. директор

РА. Аласханов

Modnuch

Содержание

Раздел 1. Общие положения	2
1.1. Назначение основной профессиональной образовательной программы	3
1.2. Нормативные документы	3
1.3. Перечень сокращений	4
Раздел 2. Основные характеристики образовательной программы	5
Раздел 3. Характеристика профессиональной деятельности выпускника	6
3.1. Область(и) профессиональной деятельности выпускников:	6
3.2. Профессиональные стандарты	7
3.3. Осваиваемые виды деятельности	8
Раздел 4. Требования к результатам освоения образовательной программы	10
4.1. Общие компетенции	10
4.2. Профессиональные компетенции	15
4.3. Матрица компетенций выпускника	55
Раздел 5. Структура и содержание образовательной программы	59
5.1. Учебный план	59
5.2. Обоснование распределения вариативной части образовательной программы	67
5.3. План обучения в форме практической подготовки на предприятии (на рабочем месте)	68
5.4. Календарный учебный график	74
5.5. Рабочие программы учебных дисциплин и профессиональных модулей	80
5.6. Рабочая программа воспитания и календарный план воспитательной работы	80
5.7. Практическая подготовка	80
5.8. Государственная итоговая аттестация	81
Раздел 6. Условия реализации образовательной программы	81
6.1. Материально-техническое и учебно-методическое обеспечение образовательной прогр	аммы81
6.2. Применение электронного обучения и дистанционных образовательных технологий	82
6.3. Кадровые условия реализации образовательной программы	83
6.4. Расчеты финансового обеспечения реализации образовательной программы	83

Перечень приложений к ОПОП:

- Приложение 1. Рабочие программы профессиональных модулей
- Приложение 2. Рабочие программы учебных дисциплин
- Приложение 3. Материально-техническое оснащение
- Приложение 4. Программа государственной итоговой аттестации
- Приложение 5. Рабочая программа воспитания
- Приложение 6. Фонды оценочных средств

Раздел 1. Общие положения

1.1. Назначение основной профессиональной образовательной программы

Настоящая основная профессиональная образовательная программа «Профессионалитет» (далее — ОПОП-П) по специальности 38.02.08 Торговое дело разработана на основе федерального государственного образовательного стандарта среднего профессионального образования по специальности 38.02.08 Торговое дело, утвержденным приказом Министерства просвещения Российской Федерации от 19.07.2023 N 548 (далее — ФГОС, ФГОС СПО).

ОПОП определяет объем и содержание среднего профессионального образования по специальности 38.02.08 Торговое дело, планируемые результаты освоения образовательной программы, примерные условия образовательной деятельности.

Основная профессиональная образовательная программа (далее – образовательная программа), реализуемая на базе основного общего образования, разработана образовательной организацией на основе требований соответствующих федеральных государственных образовательных стандартов среднего общего среднего профессионального образования И положений федеральной основной общеобразовательной программы среднего общего образования, а также с учетом получаемой профессии среднего профессионального образования.

1.2. Нормативные документы

Федеральный закон от 29.12.2012 № 273-ФЗ «Об образовании в Российской Федерации»;

Федеральный государственный образовательный стандарт среднего профессионального образования по специальности 38.02.08 Торговое дело (Приказ Министерства просвещения Российской Федерации от 19.07.2023 N 548);

Порядок организации и осуществления образовательной деятельности по образовательным программам среднего профессионального образования (Приказ Минпросвещения России от 24.08.2022 г. № 762;

Порядок проведения государственной итоговой аттестации по образовательным программам среднего профессионального образования (Приказ Минпросвещения России от 08.11.2021 № 800) (далее – Порядок);

Положение о практической подготовке обучающихся (Приказ Минобрнауки России № 885, Минпросвещения России № 390 от 05.08.2020);

Перечень профессий рабочих, должностей служащих, по которым осуществляется профессиональное обучение (Приказ Минпросвещения России от 14.07.2023 № 534);

Перечень профессий и специальностей среднего профессионального образования, реализация образовательных программ по которым не допускается с применением исключительно электронного обучения, дистанционных образовательных технологий (приказ Минпросвещения России от 13.12.2023 N 932);

Постановление Правительства Российской Федерации от 13 октября 2020 г. № 1681 «О целевом обучении по образовательным программам среднего профессионального и высшего образования»;

Приказ Министерства науки и высшего образования Российской Федерации и Министерства просвещения Российской Федерации от 05.08.2020 № 882/391

«Об организации и осуществлении образовательной деятельности при сетевой форме реализации образовательных программ»;

Приказ Министерства труда и социальной защиты Российской Федерации от 15.07.2020 №333н «Об утверждении профессионального стандарта 07.002 Специалист по организационному и документационному обеспечению управления организацией»;

Приказ Министерства труда и социальной защиты Российской Федерации от 18.03.2021 № 140н «Об утверждении профессионального стандарта 07.012 Специалист архива»;

Постановление Правительства РФ от 13 октября 2020 г. № 1681 «О целевом обучении по образовательным программам среднего профессионального и высшего образования»;

Приказ Минобрнауки России от 02.07.2013 № 513 «Об утверждении Перечня профессий рабочих, должностей служащих, по которым осуществляется профессиональное обучение».

1.3. Перечень сокращений

ГИА – государственная итоговая аттестация;

ДЭ – демонстрационный экзамен;

МДК – междисциплинарный курс;

ОК – общие компетенции;

ОП – общепрофессиональный цикл;

ООД – общеобразовательные дисциплины;

ОТФ – обобщенная трудовая функция;

СГ – социально-гуманитарный цикл/ ОГСЭ – общий гуманитарный и социальноэкономический цикл; ЕН – естественно-научный и математический цикл;

ПА – промежуточная аттестация;

ПК – профессиональные компетенции;

ПМ – профессиональный модуль;

ПМн – профессиональный модуль по направленности;

ОПОП – основная профессиональная образовательная программа;

П– профессиональный цикл;

ПП- производственная практика;

ПДП- производственная практика по профилю (преддипломная);

ПС – профессиональный стандарт;

ТФ – трудовая функция;

УМК – учебно-методический комплект;

УП – учебная практика;

ФГОС СПО – федеральный государственный образовательный стандарт СПО

Раздел 2. Основные характеристики образовательной программы

Параметр		Данные
Отрасль, для которой разработана образовательная программа	2. Легкая промыш	льная сфера и управление
	4. Гадиоэлсктрони5. Сельское хозяй6. Туризм и сфера7. Химическая отр	ство услуг
Перечень профессиональных	08.026 Специалист в сф	рере закупок
стандартов, соответствующих профессиональной деятельности выпускников (при наличии)	08.039 Специалист по в деятельности	внешнеэкономической
	40.062 Специалист по в	качеству
	08.035 Маркетолог	
	08.040 Специалист по п цен на товары, работы	прогнозированию и экспертизе и услуг
	08.043 Экономист пред	приятия
	08.037 Бизнес-аналити	C
	06.043 Специалист по в	интернет-маркетингу
Специализированные допуски для прохождения практики, в том числе по охране труда и возраст до 18 лет	Медицинская книжка	
Реквизиты ФГОС СПО	Федерации от 19.07.202 федерального государс	просвещения Российской 23 N 548 «Об утверждении твенного образовательного фессионального образования 2 08 Торговое дело»
Квалификация (-и) выпускника	Специалист торгового дела	
в т.ч. дополнительные квалификации	Кассир торгового зала	
Направленности (при наличии)	Направленность 1: Тов потребительских товар	ароведение и продажа
	Направленность 2: Ком интернет-маркетинга;	мерция и осуществление
Нормативный срок реализации на базе ООО	2 года 10 месяцев	
Нормативный объем образовательной программы на базе СОО:	4428 часов	
Согласованный с работодателем срок реализации образовательной программы	1 год 10 месяцев	
Согласованный с работодателем объем образовательной программы	2952 часа	
Форма обучения	очная	
Структура образовательной	Объем, в ак.ч.	в т.ч. в форме
программы Обязательная часть образовательной программы	4112	практической подготовки 884

социально-гуманитарный цикл/ ОГСЭ, ЕН	504	324
общепрофессиональный цикл	484	138
профессиональный цикл	1748	1748
в т.ч. практика:	504	504
- учебная - производственная	- 180	- 180
- по профилю специальности/ преддипломная (при наличии)	- 180	- 180
	-144	-144
Вариативная часть образовательной программы	828	324
ГИА в форме демонстрационного экзамена + указывается из ФГОС	216	216
Всего	4428	884

Раздел 3. Характеристика профессиональной деятельности выпускника

3.1. Область(и) профессиональной деятельности выпускников:

08 Финансы и экономика; 33 Сервис, оказание услуг населению (торговля, техническое обслуживание, ремонт, предоставление персональных услуг, услуги гостеприимства, общественное питание и прочее).

3.2. Профессиональные стандарты

Перечень профессиональных стандартов, учитываемых при разработке ПОП:

№	Код и Наименование ПС	Реквизиты утверждения	Код и наименование ОТФ	Код и наименование ТФ
1	08.026 Специалист в сфере закупок	Приказ Министерства труда и социальной защиты Российской Федерации от 10 сентября 2015 № 625н	ОТФ А Обеспечение закупок для государственных, муниципальных и корпоративных нужд	ТФ А/01.5 Предварительный сбор данных о потребностях, ценах на товары, работы, услуги ТФ А/02.5 Подготовка закупочной документации ТФ А/03.5 Обработка результатов закупки и заключение контракта
2	08.039 Специалист по внешнеэкономической деятельности	Приказ Министерства труда и социальной защиты Российской Федерации от 17 июня 2019 № 409н	ОТФ А Исследование внешних рынков для сбыта продукции организации ОТФ В Осуществление внешнеэкономической	ТФ А/01.5 Сбор и анализ информации о требованиях к продукции организации на внешних рынках ТФ А/02.5 Определение конкурентных преимуществ продукции организации на внешних рынках ТФ В/01.6 Подготовка к заключению

			T	T
			деятельности	внешнеторгового
			организации	контракта
				TΦ B/02.6
				Документарное
				сопровождение
				внешнеторгового
				контракта
3	40.062 Специалист по	Приказ Министерства	ОТФ А Мониторинг	ТФ А/01.5 Определение
	качеству	труда и социальной	соответствия качества	требований к продукции
	-	защиты Российской	продукции (работ, услуг)	(работам, услугам),
		Федерации от 22		необходимых для
		апреля 2021 № 276н		эксплуатации продукции
		•		ТФ А/02.5 Анализ
				рекламаций и претензий
				к качеству продукции
				(работ, услуг)
4	08.035 Маркетолог	Приказ Министерства	ОТФ А	ТФ А/01.6 Подготовка к
•	oc.ozz mapkeresier	труда и социальной	Маркетинговое	проведению
		защиты Российской	исследование с	маркетингового
		Федерации от 8	использованием	исследования
		ноября 2023 г. № 790н	инструментов комплекса	ТФ А/02.6 Проведение
		Полори 2023 1. 3 (2 7 7 011	маркетинга	маркетингового
			маркетина	исследования с
				использованием
				инструментов комплекса
5	08.040 Специалист по	Поттор Моттор	ОТФ А Маххита положе	маркетинга ТФ A/01.5 Сбор
3	· ·	Приказ Министерства	ОТФ А Мониторинг	1
	прогнозированию и	труда и социальной защиты Российской	первичных ценовых показателей	первичных ценовых
	экспертизе цен на	'	Показателей	показателей товаров,
	товары, работы и услуг	Федерации от 03		работ и услуг ТФ A/02.5
		декабря 2019 № 764н		
				Систематизация
				(объективных) ценовых
				показателей товаров,
				работ и услуг с
				использованием
				информационных
				интеллектуальных
	00.042	п	OTA A D	технологий
6	08.043 Экономист	Приказ Министерства	ОТФ А Экономический	ТΦ А/01.6 Сбор,
	предприятия	труда и социальной	анализ деятельности	мониторинг и обработка
		защиты Российской	организации	данных для проведения
		Федерации от 30		расчетов экономических
<u> </u>		марта 2021 № 161н	0.000	показателей организации
7	08.037 Бизнес-аналитик	Приказ Министерства	ОТФ В Обеспечение	ТФ В/01.5 Разработка
		труда и социальной	изменений в организации	требований к
		защиты Российской		выбранному решению и
		Федерации от 22		управление ими
		ноября 2023 года №	ОТФ С Выявление	ТΦ С/01.5 Сбор
		821н	бизнес-проблем или	информации о бизнес-
			бизнес-возможностей	проблемах или бизнес-
				возможностях
11	06.043 Специалист по	Приказ Министерства	ОТФ D Реализация	ТФ D/01.5 Проведение
	интернет-маркетингу	труда и социальной	стратегии поискового	аудита
	-	защиты Российской	продвижения в	веб-сайта

	I .	
Федерации от 19	информационно-	
февраля 2019 № 95н	телекоммуникационной	
	сети «Интернет»	
	ОТФ Е Реализация	ТФ Е/01.5 Проведение
	контекстно-медийной	анализа готовности веб-
	стратегии продвижения в	сайта к продвижению,
	информационно-	анализ веб-
	телекоммуникационной	сайтов конкурентов
	сети «Интернет»	
	ОТФ F Реализация	ТФ Г/01.5 Проведение
	медийной стратегии	аналитических работ по
	продвижения в	реализации медийной
	информационно-	стратегии продвижения в
	телекоммуникационной	информационно-
	сети «Интернет»	телекоммуникационной
	_	сети "Интернет"
	ОТФ G Реализация	ТФ G/01.5 Проведение
	стратегии социального	аналитических работ по
	продвижения в	изучению конкурентов
	информационно-	
	телекоммуникационной	
	сети «Интернет»	

3.3. Осваиваемые виды деятельности

Направленность: Товароведение и продажа потребительских товаров

Наименование видов деятельности	Код и наименование ПМ
Виды деятельности (общие)	
Организация и осуществление торговой деятельности	ПМ. 01 Организация и осуществление торговой деятельности
Виды деятельности по выбору	
Товароведение и организация экспертизы качества потребительских товаров (по выбору)	ПМ. 02 Товароведение и организация экспертизы качества потребительских товаров
Осуществление продаж потребительских товаров и координация работы с клиентами (по выбору)	ПМ.03 Осуществление продаж потребительских товаров и координация работы с клиентами
Вид деятельности по запросу работодателя	
Выполнение работ по одной или нескольким профессиям рабочих, должностям служащих: 12721 Кассир торгового зала	ПМ.05 Выполнение работ по одной или нескольким профессиям рабочих, должностям служащих: 12721 Кассир торгового зала

Направленность: Коммерция и осуществление интернет-маркетинга

Наименование видов деятельности	Код и наименование ПМ
Виды деятельности (общие)	
Организация и осуществление торговой деятельности	ПМ. 01 Организация и осуществление торговой деятельности
Виды деятельности по выбору	
Организация и осуществление интернет-	ПМ.04 Организация и осуществление
маркетинга (по выбору)	интернет-маркетинга
Вид деятельности по запросу работодателя	
Саморазвитие в условиях рыночной	ПМ.06 Саморазвитие в условиях рыночной
экономики	экономики

Раздел 4. Требования к результатам освоения образовательной программы

4.1. Общие компетенции

Код ОК	Формулировка компетенции	Знания, умения
OK 01	Выбирать способы решения задач профессиональной	Умения:
	деятельности применительно к различным контекстам	распознавать задачу и/или проблему в профессиональном и/или социальном контексте, анализировать и выделять её составные части
		определять этапы решения задачи, составлять план действия, реализовывать составленный план, определять необходимые ресурсы
		выявлять и эффективно искать информацию, необходимую для решения задачи и/или проблемы
		владеть актуальными методами работы в профессиональной и смежных сферах
		оценивать результат и последствия своих действий (самостоятельно или с помощью наставника)
		Знания:
		актуальный профессиональный и социальный контекст, в котором приходится работать и жить
		структура плана для решения задач, алгоритмы выполнения работ в профессиональной и смежных областях
		основные источники информации и ресурсы для решения задач и/или проблем в профессиональном и/или социальном контексте
		методы работы в профессиональной и смежных сферах
		порядок оценки результатов решения задач профессиональной деятельности
ОК 02	Использовать современные средства поиска, анализа и	Умения:
	интерпретации информации, и информационные технологии	определять задачи для поиска информации, планировать процесс поиска, выбирать необходимые источники информации

	для выполнения задач	выделять наиболее значимое в перечне информации, структурировать получаемую информацию, оформлять
	профессиональной деятельности	результаты поиска
	деятельности	оценивать практическую значимость результатов поиска
		применять средства информационных технологий для решения профессиональных задач
		использовать современное программное обеспечение в профессиональной деятельности
		использовать различные цифровые средства для решения профессиональных задач
		Знания:
		номенклатура информационных источников, применяемых в профессиональной деятельности
		приемы структурирования информации
		формат оформления результатов поиска информации
		современные средства и устройства информатизации, порядок их применения и
		программное обеспечение в профессиональной деятельности, в том числе цифровые средства
ОК 03	Планировать и реализовывать	Умения:
	собственное профессиональное и личностное развитие,	определять актуальность нормативно-правовой документации в профессиональной деятельности
	предпринимательскую деятельность в	применять современную научную профессиональную терминологию
	профессиональной сфере,	определять и выстраивать траектории профессионального развития и самообразования
	использовать знания по правовой и финансовой	выявлять достоинства и недостатки коммерческой идеи
	грамотности в различных	определять инвестиционную привлекательность коммерческих идей в рамках профессиональной деятельности
	жизненных ситуациях	выявлять источники финансирования
		презентовать идеи открытия собственного дела в профессиональной деятельности
		определять источники достоверной правовой информации

	находить интересные проектные идеи, грамотно их формулировать и документировать
	оценивать жизнеспособность проектной идеи, составлять план проекта
	Знания:
	содержание актуальной нормативно-правовой документации
	современная научная и профессиональная терминология
	возможные траектории профессионального развития и самообразования
	основы предпринимательской деятельности, правовой и финансовой грамотности
	правила разработки презентации
	основные этапы разработки и реализации проекта
Эффективно	Умения:
взаимодействовать и работать в коллективе и команде	организовывать работу коллектива и команды
	взаимодействовать с коллегами, руководством, клиентами в ходе профессиональной деятельности
	Знания:
	психологические основы деятельности коллектива
	психологические особенности личности
Осуществлять устную и	Умения:
письменную коммуникацию на государственном языке Российской Федерации с	грамотно излагать свои мысли и оформлять документы по профессиональной тематике на государственном языке
учетом особенностей социального и культурного	проявлять толерантность в рабочем коллективе
confidence of Kynth yphoro	Знания:

	правила построения устных сообщений
	особенности социального и культурного контекста
Проявлять гражданско-	Умения:
патриотическую позицию, демонстрировать осознанное	проявлять гражданско-патриотическую позицию
поведение на основе	демонстрировать осознанное поведение
духовно-нравственных	описывать значимость своей специальности
ценностей, в том числе с учетом гармонизации	применять стандарты антикоррупционного поведения
межнациональных и	Знания:
применять стандарты	сущность гражданско-патриотической позиции
антикоррупционного поведения	традиционных общечеловеческих ценностей, в том числе с учетом гармонизации межнациональных и межрелигиозных отношений
	значимость профессиональной деятельности по специальности
	стандарты антикоррупционного поведения и последствия его нарушения
Содействовать сохранению	Умения:
окружающей среды, ресурсосбережению, применять	соблюдать нормы экологической безопасности
знания об изменении климата, принципы бережливого производства, эффективно действовать в чрезвычайных ситуациях	определять направления ресурсосбережения в рамках профессиональной деятельности по специальности
	организовывать профессиональную деятельность с соблюдением принципов бережливого производства
	организовывать профессиональную деятельность с учетом знаний об изменении климатических условий региона
	эффективно действовать в чрезвычайных ситуациях
	патриотическую позицию, демонстрировать осознанное поведение на основе градиционных российских духовно-нравственных ценностей, в том числе с учетом гармонизации межнациональных и межрелигиозных отношений, применять стандарты антикоррупционного поведения обхружающей среды, ресурсосбережению, применять внания об изменении климата, принципы бережливого производства, эффективно действовать в чрезвычайных

		Знания:
		правила экологической безопасности при ведении профессиональной деятельности
		основные ресурсы, задействованные в профессиональной деятельности
		пути обеспечения ресурсосбережения
		принципы бережливого производства
		основные направления изменения климатических условий региона
		правила поведения в чрезвычайных ситуациях
ОК 08	Использовать средства	Умения:
	физической культуры для сохранения и укрепления здоровья в процессе профессиональной деятельности и поддержания необходимого уровня физической подготовленности	использовать физкультурно-оздоровительную деятельность для укрепления здоровья, достижения жизненных и профессиональных целей
		применять рациональные приемы двигательных функций в профессиональной деятельности
		пользоваться средствами профилактики перенапряжения, характерными для данной специальности
		Знания:
		роль физической культуры в общекультурном, профессиональном и социальном развитии человека
		основы здорового образа жизни
		условия профессиональной деятельности и зоны риска физического здоровья для специальности
		средства профилактики перенапряжения
ОК 09	Пользоваться профессиональной	Умения:
	профессиональной документацией на государственном и иностранном языках	понимать общий смысл четко произнесенных высказываний на известные темы (профессиональные и бытовые), понимать тексты на базовые профессиональные темы
		участвовать в диалогах на знакомые общие и профессиональные темы

строить простые высказывания о себе и о своей профессиональной деятельности
кратко обосновывать и объяснять свои действия (текущие и планируемые)
писать простые связные сообщения на знакомые или интересующие профессиональные темы
Знания:
правила построения простых и сложных предложений на профессиональные темы
основные общеупотребительные глаголы (бытовая и профессиональная лексика)
лексический минимум, относящийся к описанию предметов, средств и процессов профессиональной деятельности
особенности произношения
правила чтения текстов профессиональной направленности

4.2. Профессиональные компетенции

Виды деятельности	Код и наименование компетенции	Показатели освоения компетенции
Организация и осуществление торговой деятельности	ПК. 1.1. Проводить сбор и анализ информации о потребностях субъектов рынка на товары и услуги, в том числе с использованием цифровых и информационных технологий.	Навыки: поиска и систематизации открытых источников информации о внутренних и внешних рынках для сбыта товарной продукции; проведение анализа и оценки объема спроса на товарную продукцию организации на внутренних и внешних рынках; обработки, формирования и хранения данных, информации, документов, в том числе полученных от поставщиков (подрядчиков, исполнителей); составления перечня требований внешних рынков к товарной продукции организации;

подготовки рекомендаций по омологации товарной продукции по итогам анализа требований определенного внешнего рынка;

проведения анализа конъюнктуры и емкости товарных рынков, мониторинга внутренних и внешних рынков;

подготовки аналитических документов по конкурентным преимуществам продукции организации на внешних рынках.

Умения:

пользоваться современными поисковыми системами для сбора информации о внешних и внутренних рынках;

проводить исследование рынка поставщиков, создавать и вести базу поставщиков и покупателей товаров;

обобщать и систематизировать коммерческую информацию, формировать базы данных с информацией о ценах на товары, работы, услуги, требованиях внешних и внутренних рынков к товарной продукции, статистически ее обрабатывать в формате электронных таблиц и формулировать аналитические выводы;

анализировать внешнюю конкурентную среду для выявления аналогичных или взаимозаменяемых товаров;

создавать и вести информационную базу данных поставщиков и покупателей;

составлять документы, формировать, архивировать, направлять документы и информацию;

обобщать полученную информацию, обрабатывать ее с применением программных продуктов;

ПК. 1.2. Устанавливать хозяйственные связи с поставщиками и потребителями товаров и услуг, в том числе с применением коммуникативных возможностей искусственного интеллекта.	обобщать и систематизировать коммерческую информацию для подготовки сводных отчетов и аналитических материалов. Знания: методов и инструментов работы с базами данных внутренних и внешних рынков; требований к порядку заполнения и ведения рабочей документации, схем электронного документооборота; стандартов и требований внешних рынков к товарной продукции. Навыки: оформления договоров с поставщиками и потребителями товаров и услуг; мониторинга поставщиков (подрядчиков, исполнителей) и заказчиков в сфере закупок; установления контактов с деловыми партнерами, заключения договоров, предъявления претензий; составления деловых писем, предложений, заказов на поставку
	договоров, предъявления претензий; составления деловых писем, предложений, заказов на поставку товаров, проведения безналичных расчетов.
	Умения: применять нормы гражданского законодательства в области регулирования договорных отношений;
	осуществлять выбор поставщиков; оформлять заказы на поставку товаров с применением компьютерных программ;

ПК. 1.3. Осуществлять подготовку, оформление и проверку закупочной документации, в том числе с использованием электронного документооборота и сквозных цифровых	правовых норм оформления и заключения договоров с поставщиками и потребителями товаров и услуг; структуры и содержания договора поставки, спецификации и сопроводительного письма критериев; поиска и методов отбора поставщиков; методов и инструментов работы с базами больших данных; требований к порядку заполнения и ведения рабочей документации, схем электронного документооборота. Навыки: формирования начальной (максимальной) цены закупки, описания объекта закупки, требований к участнику закупки, порядка оценки участников, проекта контракта; составления и оформления закупочной документации, осуществления
	составлять документы, деловые письма, предложения, заказы на поставку товаров, осуществлять безналичные расчеты, в т. ч. с использованием современных технических средств; создавать и вести информационную базу поставщиков и покупателей с применением технологий больших данных; обобщать полученную информацию, статистически ее обрабатывать и формулировать аналитические выводы, архивировать полученную информацию и обеспечивать ее безопасность; работать в единой информационной системе.

технологий.

ее проверки для проведения закупочной процедуры, организационнотехнического обеспечения деятельности закупочных комиссий, оценки результатов и подведение итогов закупочной процедуры;

осуществления подготовки протоколов заседаний закупочных комиссий на основании решений, принятых членами комиссии по осуществлению закупок;

публичного размещения полученных результатов; осуществления проверки необходимой документации для заключения контрактов и процедуры подписания контракта с поставщиками (подрядчиками, исполнителями);

публичного размещения отчетов, информации о неисполнении контракта, о санкциях, об изменении или о расторжении контракта, за исключением сведений, составляющих государственную тайну;

организации осуществления оплаты поставленного товара, выполненной работы (ее результатов), оказанной услуги, а также отдельных этапов исполнения контракта, денежных сумм по банковской гарантии в предусмотренных случая, организации возврата денежных средств, внесенных в качестве обеспечения исполнения заявок или обеспечения исполнения контрактов.

Умения:

применять основные положения нормативно-правовых актов в сфере закупочной деятельности;

составлять документы, формировать, архивировать, направлять документы и информацию;

обосновывать начальную (максимальную) цену закупки;

		описывать объект закупки;
		разрабатывать закупочную документацию;
		работать в единой информационной системе;
		взаимодействовать с закупочными комиссиями и технически обеспечивать деятельность закупочных комиссий;
		анализировать поступившие заявки, оценивать результаты и подводить итоги закупочной процедуры;
		формировать и согласовывать протоколы заседаний закупочных комиссий на основании решений, принятых членами комиссии по осуществлению закупок;
		проверять необходимую документацию для заключения контрактов и осуществлять процедуру подписания контракта с поставщиками (подрядчиками, исполнителями).
		,
		Знания:
		законодательства Российской Федерации о контрактной системе в сфере закупок товаров;
		особенностей составления закупочной документации;
		методов определения и обоснования начальных максимальных цен контракта.
	ПК. 1.4. Осуществлять подготовку к	Навыки:
заключению внешнеторгового контракта и его документальное сопровождение.	направления запросов, приглашений и информации потенциальным участникам внешнеторгового контракта;	
		проведения предварительного анализа поступающих коммерческих

предложений, запросов от потенциальных партнеров на внешних рынках;

составления списка отклонений от приемлемых условий внешнеторгового контракта (перечень разногласий);

документального оформления результатов переговоров по условиям внешнеторгового контракта;

подготовки сводных отчетов и предложений о потенциальных партнерах на внешних рынках;

формирования списка потенциальных партнеров для заключения внешнеторгового контракта;

обработки, формирования, хранения информации и данных об участниках внешнеторгового контракта;

формирования проекта внешнеторгового контракта;

осуществления проверки необходимой документации для заключения внешнеторгового контракта;

подготовки процедуры подписания внешнеторгового контракта с контрагентом.

Умения:

классифицировать товары на внутренних и внешних рынках;

разрабатывать тексты рекламной информации о продукции организации на иностранном языке для последующего распространения на внешних рынках;

осуществлять деловую переписку по вопросам заключения

внешнеторгового контракта;

осуществлять взаимодействие с участниками внешнеторгового контракта;

подготавливать коммерческие предложения, запросы;

оформлять документацию в соответствии с требованиями законодательства Российской Федерации и международных актов.

Знания:

основных технических характеристик, преимуществ и особенностей продукции организации, поставляемой на внешние рынки;

нормативных правовых актов, регламентирующих внешнеэкономическую деятельность;

международных правил толкования наиболее широко используемых торговых терминов в области внешней торговли;

международных договоров в сфере стандартов и требований к продукции;

стандартов и требований внешних рынков к товарной продукции;

методов и инструментов работы с базами данных и источниками маркетинговой информации о внешних рынках внешних рынков;

методов разработки рекламной информации для внешних рынков и инструментов продвижения товаров и услуг на внешних рынках;

основных видов и методов международных маркетинговых коммуникаций;

документооборота внешнеторговых сделок;

	условий внешнеторгового контракта;
	J vice ziii zii ziii zii zii zii zi zi zi zi z
	норм этики и делового общения с иностранными партнерами.
ПК. 1.5. Осуществлять контроль исполнения	Навыки:
обязательств по внешнеторговому контракту.	подготовки документа о приемке результатов отдельного этапа исполнения контракта;
	сбора информации, документов по вопросам исполнения обязательств по внешнеторговому контракту;
	разработки плана-графика контрольных мероприятий по исполнению обязательств по внешнеторговому контракту;
	мониторинга отклонений от выполнения обязательств по внешнеторговому контракту;
	документальное оформление отклонений от выполнения обязательств по внешнеторговому контракту и организация претензионной работы;
	подготовка предложений по применению мер ответственности и совершению соответствующих действий в случае нарушения обязательств по внешнеторговому контракту.
	,
	Умения:
	составлять и оформлять отчет, содержащий информацию о ходе
	исполнения контракта, о соблюдении промежуточных и
	окончательных сроков исполнения контракта, о ненадлежащем
	исполнении контракта (с указанием допущенных нарушений) или о
	неисполнении контракта и о санкциях, которые применены в связи с
	нарушением условий контракта или его неисполнением, об изменении или о расторжении контракта в ходе его исполнения, об изменении
	контракта или о расторжении контракта;
	Kompakia ikin o paeropikenini kompakia,

	осуществлять организацию оплаты/возврата денежных средств, организовывать уплату денежных сумм по банковской гарантии в предусмотренных случаях; обобщать и систематизировать коммерческую информацию для подготовки сводных отчетов и аналитических материалов; осуществлять цифровые платежи, облачные вычисления, системный анализ больших данных, использовать технологии 5G в организации деловой переписки и электронного документооборота.
	Знания: правил оформления документации по внешнеторговому контракту; порядка документооборота в организации; основ риск-менеджмента во внешнеэкономической деятельности.
ПК. 1.6. Организовывать выполнение торгово-технологических процессов, в тисле с применением цифровых технол	прыполнения торгово-технологических операции в том числе с г

проводить анализ перемещения покупателей по торговому залу по данным камер видео наблюдений с целью оптимизации торгового пространства;

осуществлять контроль за количеством и сроками хранения продовольственных товаров с применением датчиков контроля (интернет-вещей);

использовать технологии дополненной реальности для повышения объема продаж;

применять цифровые вывески с использованием компьютерного зрения;

применять технологии интернет-вещей в организации работы торговых площадок;

управления полочным пространством магазина в облачной ABM SHELF;

оформлять факт продажи товаров с применением цифровых инструментов: онлайн-касс, электронных платформ, ресурсов интернет, безналичных платежей, регистрация продаж в системе ЕГАИС;

применять электронный документооборот;

осуществлять торгово-технологические процессы, в том числе, с использованием техники эффективных коммуникаций;

применять основные ИИ-решения - системы распознавания естественного языка, интеллектуальные системы поддержки принятия решений, распознавания и синтез речи, интеллектуальный анализ текстовых документов, роботы, видео аналитика, чат-боты;

оформлять заказы на поставку товаров с применением компьютерных программ;

осуществлять цифровые платежи, облачные вычисления, системный анализ больших данных, использовать технологии 5G в организации деловой переписки и электронного документооборота;

		пользоваться современными поисковыми системами для сбора
		информации о внутренних внешних рынках.
		Знания:
		видов торговых структур;
		форм и видов торговли, составных элементов торговой деятельности:
		материально-технической базы торговли; инфраструктуры
		потребительского рынка;
		средств, методов, инноваций в отрасли;
		организации торгово-технологических процессов в офлайн и онлайн
		торговле;
		требований к порядку заполнения и ведения рабочей документации,
		схем электронного документооборота;
		основных и дополнительных услуг оптовой и розничной; целей, задач,
		принципов, объектов, субъектов внутренней и внешней торговли;
		требований законодательства Российской Федерации нормативных
		правовых актов, регулирующих торговую деятельность;
		правил торговли;
		количественных и качественных показателей оценки эффективности
		торговой деятельности
Товароведение и	ПК. 2.1. Осуществлять кодирование	Навыки:
организация экспертизы	товаров, в том числе с применением цифровых технологий.	применения методик идентификации ассортиментной
качества потребительских		принадлежности потребительских товаров;
товаров (по выбору)		решения задач классификации и кодирования потребительских
		товаров, в том числе с помощью цифровых технологий.
		Умения:
		применять цифровые технологии кодирования потребительских
		товаров;
		идентифицировать ассортиментную принадлежность
		продовольственных и непродовольственных товаров;

	оценивать маркировку потребительских товаров на соответствие с требованиями технических регламентов и национальных стандартов. Знания:
	классификации продовольственных и непродовольственных товаров; методов и способов кодирования потребительских товаров, в том числе с применением цифровых технологий; обязательных требований к маркировке потребительских товаров.
ПК. 2.2. Идентифицировать ассортиментную принадлежность потребительских товаров.	Навыки: применения технических регламентов и национальных стандартов для оценки маркировки потребительских товаров. Умения:
	идентифицировать ассортиментную принадлежность продовольственных и непродовольственных товаров; применять документы в области технического регулирования, стандартизации и подтверждения соответствия в профессиональной деятельности; оценивать маркировку потребительских товаров на соответствие с требованиями технических регламентов и национальных стандартов.
	Знания: основных понятий в сфере товароведения потребительских товаров; технических требований и градации качества потребительских товаров, установленных в нормативно-технической документации; обязательных требований к маркировке потребительских товаров.
ПК 2.3. Создавать условия для сохранности количественных и качественных	Навыки: осуществления контроля над обеспечением оптимальных условия

т	арактеристик товара в соответствии с ребованиями действующих санитарных равил на разных этапах товародвижения.	хранения и реализации потребительских товаров; выявления дефектов, вызывающих ухудшение качественных и количественных характеристик потребительских товаров; разработки мероприятий по предупреждению и сокращению потерь товаров. Умения:
		устанавливать и обеспечивать оптимальные условия хранения, транспортирования и реализации потребительских товаров; выявлять дефекты потребительских товаров при приемке, хранении и реализации; реализовывать мероприятия по предупреждению и сокращению потерь товаров.
		Знания: факторов, формирующих и сохраняющих качество товаров; условий хранения, транспортирования и реализации потребительских товаров; дефектов потребительских товаров товарных потерь и способов их сокращения.
К	IК 2.4. Выполнять операции по оценке ачества и организации экспертизы отребительских товаров.	Навыки: выявления современных тенденций в области обеспечения качества и безопасности товаров, в том числе с использованием аналитики больших данных; подбора необходимых нормативно-технических документов для оценки качества и организации экспертизы товаров с использование современных баз данных; организации подготовки и проведения экспертизы потребительских товаров и оформления ее результатов; оценки качественных и количественных характеристик товаров на соответствие требованиям нормативно-технической документации;

регистрации данных о соответствии качества поступающих в организацию товаров техническим регламентам, стандартам (техническим условиям), условиям поставок и договоров; систематизации данных о фактическом уровне качества товаров; оформления документов для предъявления претензий к поставщикам о несоответствии качества поступивших товаров техническим регламентам, стандартам (техническим условиям), условиям поставок и договоров.

Умения:

обобщать и анализировать современный российский и зарубежный опыт в области обеспечения качества и безопасности товаров, в том числе с использованием аналитики больших данных; проводить оценку качественных и количественных характеристик товаров по требованиям нормативно-технических документов; организовывать экспертизу потребительских товаров и оформлять ее результаты.

Знания:

законодательства Российской Федерации и EAЭС в области технического регулирования, стандартизации и подтверждения соответствия;

современного российского и зарубежного опыта в области обеспечения качества и безопасности товаров;

основных методов оценки качества и безопасности потребительских товаров;

организации проведения экспертизы товаров и оформления ее результатов;

сквозных цифровых технологий, применяемых в сфере обеспечения качества и безопасности товаров.

ПК 2.5. Осуществлять управление

Навыки:

ассортиментом товаров, в том числе с использованием искусственного интеллекта и сквозных цифровых технологий.

анализа ассортимента товаров и ассортиментной политики торгового предприятия, в том числе с применением современных цифровых технологий.

Умения:

анализировать ассортимент товаров и выявлять приоритетные направления его совершенствования, в том числе с применением современных цифровых технологии;

формировать торговый ассортимент по результатам анализа потребности в товарах;

применять цифровые технологии кодирования потребительских товаров;

устанавливать и обеспечивать оптимальные условия хранения, транспортирования и реализации потребительских товаров; реализовывать мероприятия по предупреждению и сокращению потерь товаров.

Знания:

ассортимента товаров, показателей ассортимента и факторов, влияющих на его формирование

приоритетных направлений совершенствования ассортимента товаров;

основных положений категорийного менеджмента;

специфики процесса управления в категорийном менеджменте;

алгоритма разработки ассортиментной матрицы товарной категории; порядка формирования категорий в ассортименте;

структуры ABC – и XYZ – анализа;

классификации продовольственных и непродовольственных товаров; методов и способов кодирования потребительских товаров, в том числе с применением цифровых технологий;

обязательных требований к маркировке потребительских товаров;

Осуществление продаж потребительских товаров и координация работы с клиентами (по выбору) ПК 3.1. Осуществлять формирование клиентской базы и ее актуализацию на основе информации о потенциальных клиентах и их потребностях, в том числе с использованием цифровых и информационных технологий.	сквозных цифровых технологий, применяемых в сфере обеспечения качества и безопасности товаров. сбора информации о бизнес-проблемах и определение рисков предпринимательской единицы. Умения: собирать информацию о бизнес-проблемах; анализировать финансовую отчетность на предмет рисков использования отчетов в анализе рисков. Знания: рисков: понятия и видов; методов оценки риска, связанных с бизнесом; мер снижения риска, связанных с бизнесом; методов оценки выполнимости бизнес-идеи; основных способов анализа и оценки рисков; состава моделей оценки риска; способов оценки риска ликвидности. Навыки: сбора, формирования, обработки, анализа и актуализации информации о клиентах и их потребностях; поиска и выявления потенциальных клиентов; формирования и актуализации клиентской базы; проведения мониторинга деятельности конкурентов. Умения: работать с различными источниками информации и использовать ее открытые источники для расширения клиентской базы и доступные информационные ресурсы организации; вести и актуализировать базу данных клиентов; формировать отчетную документацию по клиентской базе;
--	---

	анализировать деятельность конкурентов; определять приоритетные потребности клиента и фиксировать их в базе данных;
	планировать исходящие телефонные звонки, встречи, переговоры с потенциальными и существующими клиентами; вести реестр реквизитов клиентов; использовать программные продукты. Знания:
	специализированных программных продуктов;
	методики выявления потребностей клиентов.
ПК 3.2. Осуществлять эффективное	Навыки:
взаимодействие с клиентами в процессе ведения преддоговорной работы и продажи товаров.	определения потребностей клиентов в товарах, реализуемых организацией; формирования коммерческих предложений по продаже товаров; подготовки, проведения, анализа результатов преддоговорной работы и предпродажных мероприятий с клиентами; информирования клиентов о потребительских свойствах товаров; стимулирования клиентов на заключение сделки; взаимодействия с клиентами в процессе оказания услуги продажи товаров; закрытия сделок; соблюдения требований стандартов организации при продаже товаров; использования специализированных программных продуктов в процессе оказания услуги продажи.
	Умения:
	планировать объемы собственных продаж; устанавливать контакт с клиентом посредством телефонных переговоров, личной встречи, направления коммерческого

предложения;

использовать и анализировать имеющуюся информацию о клиенте для планирования и организации работы с ним;

формировать коммерческое предложение в соответствии с потребностями клиента;

планировать и проводить презентацию продукции для клиента с учетом его потребностей и вовлечением в презентацию, используя техники продаж в соответствии со стандартами организации;

использовать профессиональные и технические термины, пояснять их в случае необходимости;

предоставлять информацию клиенту по продукции и услугам в доступной форме;

опознавать признаки неудовлетворенности клиента качеством предоставления услуг;

работать с возражениями клиента;

применять техники по закрытию сделки;

суммировать выгоды и предлагать план действий клиенту;

фиксировать результаты преддоговорной работы в установленной форме;

обеспечивать конфиденциальность полученной информации; анализировать результаты преддоговорной работы с клиентом и разрабатывать план дальнейших действий.

Знания:

методики выявления потребностей;

техники продаж;

методик проведения презентаций; потребительских свойств товаров; требований и стандартов производителя. ПК 3.3. Обеспечивать эффективное взаимодействие с клиентами (покупателями) в процессе продажи товаров, в том числе с использованием специализированных программных продуктов.

Навыки:

сопровождения клиентов с момента заключения сделки до выдачи продукции;

мониторинг и контроль выполнения условий договоров.

Умения:

оформлять и согласовывать договор в соответствии со стандартами и регламентами организации;

подготавливать документацию для формирования заказа;

осуществлять мероприятия по размещению заказа;

следить за соблюдением сроков поставки и информировать клиента о возможных изменениях;

принимать корректирующие меры по соблюдению договорных обязательств;

осуществлять/контролировать отгрузку/выдачу продукции клиенту в соответствии с регламентами организации;

оформлять документацию при отгрузке/выдаче продукции;

осуществлять урегулирование спорных вопросов, претензий;

организовывать работу и оформлять документацию в соответствии со стандартами организации;

соблюдать конфиденциальность информации;

предоставлять клиенту достоверную информацию;

корректно использовать информацию, предоставляемую клиенту;

соблюдать в работе принципы клиентоориентированности;

обеспечивать баланс интересов клиента и организации;

обеспечивать соблюдение требований охраны.

Знания:

принципов и порядка ведения претензионной работы; ассортимента товаров; стандартов организации;

	стандартов менеджмента качества;
	гарантийной политики организации.
ПК 3.4. Реализовывать мероприятия для	Навыки:
обеспечения выполнения плана продаж.	анализа и разработки мероприятий по выполнению плана продаж;
	выполнения запланированных показателей по объему продаж.
	Умения:
	разрабатывать предложения для формирования плана продаж
	товаров;
	собирать, анализировать и систематизировать данные по объемам
	продаж;
	планировать работу по выполнению плана продаж;
	анализировать установленный план продаж с целью разработки
	мероприятий по реализации;
	анализировать и оценивать промежуточные результаты
	выполнения плана продаж;
	анализировать возможности увеличения объемов продаж;
	планировать и контролировать поступление денежных средств;
	обеспечивать наличие демонстрационной продукции;
	применять программы стимулирования клиента для увеличения
	продаж;
	планировать рабочее время для выполнения плана продаж;
	планировать объемы собственных продаж;
	Знания:
	специализированных программных продуктов
ПК 3.5. Обеспечивать реализацию мероприятий по стимулированию покупательского спроса.	Навыки:
	разработки программ по повышению лояльности клиентов;
	разработки мероприятий по стимулированию продаж;

информирования клиентов о текущих маркетинговых акциях, новых товарах, услугах и технологиях;

участие в проведении конференций и семинаров для существующих и потенциальных покупателей товаров;

стимулирования клиентов на заключение сделки;

Умения:

оценивать эффективность проведенных мероприятий стимулирования продаж;

разрабатывать мероприятия по улучшению показателей удовлетворенности;

разрабатывать и проводить комплекс мероприятий по поддержанию лояльности клиента;

анализировать и систематизировать информацию о состоянии рынка потребительских товаров;

анализировать информацию о деятельности конкурентов, используя внешние и внутренние источники;

анализировать результаты показателей удовлетворенности клиентов;

вносить предложения по формированию мотивационных программ для клиентов и обеспечивать их реализацию;

вносить предложения по формированию специальных предложений для различных категорий клиентов.

Знания:

методики позиционирования продукции организации на рынке;

	методов сегментирования рынка; методов анализа эффективности мероприятий по продвижению продукции.
ПК 3.6. Осуществлять контроль состояния товарных запасов, в том числе с применением программных продуктов.	Навыки: контроля состояния товарных запасов. Умения: анализировать и систематизировать данные по состоянию складских остатков; обеспечивать плановую оборачиваемость складских остатков; анализировать оборачиваемость складских остатков. Знания: инструкций по подготовке, обработке и хранению отчетных материалов.
ПК 3.7. Организовывать продажинфокоммуникационных систем и (или) и составляющих в новых каналах сбыта, в точисле с использованием цифровых информационных технологий.	Навыки: анализа выполнения плана продаж. Умения: составлять отчетную документацию по продажам. Знания: приказов, положений, инструкций, нормативной документации по регулированию продаж и организацию послепродажного обслуживания.

	ПК 3.8. Организовывать послепродажное консультационно-информационное сопровождение клиентов, в том числе с использованием цифровых и информационных технологий.	Навыки: информационно-справочного консультирования клиентов; контроля степени удовлетворенности клиентов качеством обслуживания; обеспечения соблюдения стандартов организации. Умения: разрабатывать план послепродажного сопровождения клиента; инициировать контакт с клиентом с целью установления долгосрочных отношений; инициативно вести диалог с клиентом; резюмировать, выделять главное в диалоге с клиентом и подводить итог по окончании беседы; определять приоритетные потребности клиента и фиксировать их в базе данных; разрабатывать рекомендации для клиента; собирать информацию об уровне удовлетворенности клиента качеством предоставления услуг; анализировать рынок с целью формирования коммерческих предложений для клиента; проводить деловые переговоры, вести деловую переписку с клиентами и партнерами с применением современных технических средств и методов продаж; вести деловую переписку с клиентами и партнерами; использовать программные продукты. Знания:		
		инициировать контакт с клиентом с целью установления долгосрочных отношений; инициативно вести диалог с клиентом; резюмировать, выделять главное в диалоге с клиентом и подводить итог по окончании беседы; определять приоритетные потребности клиента и фиксировать их в базе данных; разрабатывать рекомендации для клиента; собирать информацию об уровне удовлетворенности клиента качеством предоставления услуг; анализировать рынок с целью формирования коммерческих предложений для клиента; проводить деловые переговоры, вести деловую переписку с клиентами и партнерами с применением современных технических средств и методов продаж; вести деловую переписку с клиентами и партнераминые продукты.		
		основ организации послепродажного обслуживания.		
Организация и осуществление интернет-маркетинга (по	ПК 4.1. Определять готовность веб-сайта к	Навыки: проведения технического анализа аудируемого веб-сайта;		

выбору)	продвижению.	проведения базового аудита эргономичности (юзабилити)			
		аудируемого веб-сайта;			
		проведения аудита визуально-эстетического решения аудируемог вебсайта.			
	Умения:				
		выявлять технические ошибки в работе веб-сайта;			
		документировать выявленные ошибки в работе веб-сайта;			
		формулировать предложения по исправлению выявленных			
		технических ошибок и ошибок в эргономичности (юзабилити);			
		выявлять технические преимущества веб-сайтов конкурентов;			
		выявлять особенности эргономичности (юзабилити) веб-сайтов			
		конкурентов, влияющие на занимаемые ими позиции в выдаче			
		поисковой машины;			
		использовать инструменты для проведения технического аудита.			
		Знания:			
		основы эргономичности (юзабилити) веб-сайтов;			
		основы веб-технологии;			
		основы веб-дизайна;			
		основы компьютерной грамотности;			
		методы обработки текстовой информации;			
		правила реферирования, аннотирования и редактирования текстов;			
		основы письменной деловой коммуникации использовать			
		инструменты для проведения технического аудита;			
		правил составления и план документа аудита интернет-маркетинга			
		организации;			
		основ оптимизации веб-сайта под требования поисковых машин;			
		способов корректировки внутренних ошибок веб-сайта;			
		особенности функционирования современных систем			
		администрирования веб-сайтов;			

		особенности функционирования современных поисковых машин; правила формирования служебного файла, размещенного в корневом каталоге веб-сайта и сообщающего поисковым машинам алгоритм индексации содержимого веб-сайта.
-	ционно-	навыки: анализа поисковой выдачи; анализа веб-сайтов конкурентов из поисковой выдачи; анализа поведения пользователей при поиске необходимой информации в информационно-телекоммуникационной сети "интернет"; определения стратегии поискового продвижения; проверки и корректировки списка ключевых слов и словосочетаний, используемых при поисковом продвижении; анализа присутствия компании в информационном пространстве на основе данных из поисковых систем. Умения: определять факторы, влияющие на позиции веб-сайтов в поисковой выдаче; составлять список ключевых слов и словосочетаний для анализа поисковой выдачи; актуализировать информацию о поведении пользователей вебсайтов заданной тематики в информационнотелекоммуникационной сети "интернет"; анализировать собранную информацию и принимать решение о порядке работы с веб-сайтом с целью оптимизации по требованиям поисковой машины; составлять список ключевых слов и словосочетаний, необходимых для оптимизации веб-сайта под требования поисковых машин; анализировать релевантность составленного списка ключевых слов

	и словосочетаний тематике оптимизируемого веб-сайта;
	анализировать список ключевых слов и словосочетаний на
	соответствие техническому заданию.
	Знания:
	внутренних ошибок веб-сайта, влияющих на результат работы поисковых машин, и способов устранения ошибок; особенностей функционирования современных систем администрирования веб-сайтов; правил составления и критериев качества списка ключевых слов и словосочетаний; стандартов делового общения в письменной и устной форме; особенностей функционирования современных поисковых машин; правил формирования служебного файла, размещенного в корневом каталоге веб-сайта и сообщающего поисковым машинам алгоритм индексации содержимого веб-сайта; правил формирования основных тегов (заголовков страницы, ключевых слов страницы, описания страницы); методов обработки текстовой и графической информации;
	основ копирайтинга и веб-райтинга.
ПК 4.3. Оформлять заявочные и платежные	Навыки:
документы участников торговопромышленной выставки.	определения стратегии продвижения в социальных сетях.
	Умения:
	определять маркетинговые стратегии;
	составлять smm-стратегии;
	составлять контент-планы;
	создавать стратегии продвижения;
	сегментировать целевую аудиторию для разных задач и продуктов.
	Знания:

	основ эргономичности (юзабилити) веб-сайтов и веб-дизайна; правил реферирования, аннотирования и редактирования текстов.
ПК 4.4. Проводить рекламные кампании в	Навыки:
социальных медиа для привлечения пользователей в интернет-сообщество.	размещение текстовых рекламных объявлений в социальных медиа информационно-телекоммуникационной сети «интернет»;
	размещение медийных рекламных объявлений в социальных медиа информационно-телекоммуникационной сети «интернет».
	Умения:
	разрабатывать уникальные торговые предложения; разрабатывать рекламные модули;
	создавать стратегии продвижения;
	сегментировать целевую аудиторию для разных задач и продуктов; обосновывать выбор целевой аудитории;
	создавать тексты и рекламные слоганы.
	Знания:
	перечня (количество и названия) рекламных механизмов показа аудитории рекламных сообщений в сети Интернет;
	особенности функционирования современных рекламных систем в составе социальных медиа.
ПК 4.5. Составлять технические задания в	Навыки:
соответствии с требованиями заказчика.	разработки лендинга.
	Умения:
	создания текстов для социальных сетей, для сайтов, лендингов, презентаций;
	различать виды текстов;
	рассчитать бюджет на создание лендинга;

ПК 4.6. Проводить аналитические работы по реализации стратегий продвижения в информационно-телекоммуникационной сети "Интернет".	
--	--

Саморазвитие в условиях	ПК.6.1. Грамотность в области цифровых	Навыки:
цифровой экономики	решений	
		владеть технологиями выхода из проблемных ситуаций
		Умения:
		использовать цифровые решения
		профессиональной деятельности;
		производить анализ явлений и обрабатывать полученный;
		Знания:
		цифровые решения для технических задач;
		характеристика процесса проектирования цифровых решений
	ПК 6.2. Критическое мышление	Навыки:
		владеть навыками критического анализа;
		владеть технологиями выхода из проблемных
		ситуаций;
		Умения:
		применять современные цифровые решения при
		проектировании информационных систем;
		выявлять проблемные ситуации используя
		методы анализа и абстрактного мышления;
		осуществлять поиск решений проблемный ситуаций;
		Знания:
		основные методы критического анализа;
		методология системного подхода.
	ПК.6.3. Изучение и использование цифровых ресурсов	Навыки:
		владеть навыками критического анализа;
		использование платформ взаимодействия
		социальных сетей, а также поисковых систем
		Умения:
		использовать социальные сети и поисковые системы

	Знан	ия:	
-	1		ł
		использование социальных систем для поиска информации;	l
		использование поисковых систем для поиска оптимизации и ее анализа	l
		информации	l

4.3. Матрица компетенций выпускника

4.3.1. Матрица соответствия видов деятельности по ФГОС СПО, видам деятельности по запросу работодателя видам профессиональной деятельности по профессиональным стандартам, квалификационным справочникам с учетом отраслевой специфики

Направленность «Товароведение и продажа потребительских товаров»:

Часть	Наименование	Код и наименование	Код	Код и наименование	Код и наименование
ОПОП-П	вида	профессиональной	профессионального	обобщенной трудовой	трудовой функции
обязательная /вариативная	деятельности	компетенции	стандарта	функции	
ВД по ФГОС	Организация и	ПК. 1.1. Проводить сбор и	08.026	ОТФ А Обеспечение	TΦ A/01.5
СПО	осуществление	анализ информации о		закупок для	Предварительный сбор
	торговой	потребностях субъектов		государственных,	данных о потребностях,
	деятельности	рынка на товары и услуги,		муниципальных и	ценах на товары, работы,
		в том числе с		корпоративных нужд	услуги
		использованием цифровых			
		и информационных			
		технологий.			
		ПК. 1.2. Устанавливать	08.026	ОТФ А Обеспечение	TΦ A/01.5
		хозяйственные связи с		закупок для	Предварительный сбор
		поставщиками и		государственных,	данных о потребностях,
		потребителями товаров и		муниципальных и	ценах на товары, работы,
		услуг, в том числе с		корпоративных нужд	услуги

применением			
коммуникативных			
возможностей			
искусственного интеллекта.			
ПК. 1.3. Осуществлять	08.026	ОТФ А Обеспечение	ТФ А/02.5 Подготовка
подготовку, оформление и		закупок для	закупочной
проверку закупочной		государственных,	документации
документации, в том числе		муниципальных и	
с использованием		корпоративных нужд	
электронного			
документооборота и			
сквозных цифровых			
технологий.			
ПК. 1.4. Осуществлять	08.026	ОТФ А Обеспечение	ТФ А/02.5 Подготовка
подготовку к заключению		закупок для	закупочной
внешнеторгового контракта		государственных,	документации
и его документальное		муниципальных и	
сопровождение.		корпоративных нужд	
ПК. 1.5. Осуществлять	08.026	ОТФ А Обеспечение	ТФ А/03.5 Обработка
контроль исполнения		закупок для	результатов закупки и
обязательств по		государственных,	заключение контракта
внешнеторговому контракту.		муниципальных и	
контракту.		корпоративных нужд	
ПК. 1.6. Организовывать	08.026	ОТФ А Обеспечение	ТФ А/03.5 Обработка
выполнение торгово-		закупок для	результатов закупки и
технологических		государственных,	заключение контракта
процессов, в том числе с		муниципальных и	
применением цифровых		корпоративных нужд	
технологий.			

ВД по ФГОС	Товароведение и	ПК. 2.1. Осуществлять	08.026	ОТФ А Обеспечение	ТФ А/01.5
СПО	организация	кодирование товаров, в том		закупок для	Предварительный сбор
	экспертизы	числе с применением		государственных,	данных о потребностях,
	качества	цифровых технологий.		муниципальных и	ценах на товары, работы,
	потребительских			корпоративных нужд	услуги
	товаров (по	ПК. 2.2. Идентифицировать	08.026	ОТФ А Обеспечение	ТФ А/02.5 Подготовка
	выбору)	ассортиментную		закупок для	закупочной
		принадлежность		государственных,	документации
		потребительских товаров.		муниципальных и	
				корпоративных нужд	
			08.039	ОТФ В Осуществление	ТФ В/01.6 Подготовка к
				внешнеэкономической	заключению
				деятельности организации	внешнеторгового
					контракта
		ПК 2.3. Создавать условия	08.039	ОТФ В Осуществление	ТФ В/02.6
		для сохранности		внешнеэкономической	Документарное
		количественных и		деятельности организации	сопровождение
		качественных			внешнеторгового
		характеристик товара в			контракта
		соответствии с			
		требованиями			
		действующих санитарных			
		правил на разных этапах			
		товародвижения.			
		ПК 2.4. Выполнять	08.039	ОТФ А Исследование	ТФ А/01.5 Сбор и анализ
		операции по оценке		внешних рынков для	информации о
		качества и организации		сбыта продукции	требованиях к продукции
		экспертизы		организации	организации на внешних

		потребительских товаров.			рынках
		ПК 2.5. Осуществлять управление ассортиментом товаров, в том числе с использованием искусственного интеллекта и сквозных цифровых технологий.	08.039	ОТФ А Исследование внешних рынков для сбыта продукции организации	ТФ А/02.5 Определение конкурентных преимуществ продукции организации на внешних рынках
ВД по ФГОС СПО	Осуществление продаж потребительских товаров и координация работы с клиентами (по выбору)	ПК 3.1. Осуществлять формирование клиентской базы и ее актуализацию на основе информации о потенциальных клиентах и их потребностях, в том числе с использованием цифровых и информационных технологий.	31.011	ОТФ А Осуществление продаж и работы с клиентом, послепродажное обслуживание	ТФ А/01.3 Формирование клиентской базы
		ПК 3.2. Осуществлять эффективное взаимодействие с клиентами в процессе ведения преддоговорной работы и продажи товаров.	31.011	ОТФ А Осуществление продаж и работы с клиентом, послепродажное обслуживание	ТФ А/02.3 Ведение преддоговорной работы и предпродажных мероприятий
		ПК 3.3. Обеспечивать эффективное взаимодействие с клиентами (покупателями) в процессе продажи товаров, в том числе с	31.011	ОТФ А Осуществление продаж и работы с клиентом, послепродажное обслуживание	ТФ А/03.3 Обеспечение выполнения договорных обязательств ТФ А/05.3 Обеспечение соблюдения стандартов организации

использованием специализированных программных продуктов. ПК 3.4. Реализовывать мероприятия для обеспечения выполнения плана продаж.	40.062	ОТФ А Мониторинг соответствия качества продукции (работ, услуг)	ТФ А/06.3 Обеспечение выполнения плана продаж ТФ А/01.5 Определение требований к продукции (работам, услугам), необходимых для эксплуатации продукции
ПК 3.5. Обеспечивать реализацию мероприятий по стимулированию покупательского спроса.	08.040	ОТФ А Мониторинг первичных ценовых показателей	ТФ А/01.5 Сбор первичных ценовых показателей товаров, работ и услуг ТФ А/02.5 Систематизация (объективных) ценовых показателей товаров, работ и услуг с использованием информационных интеллектуальных технологий
ПК 3.6. Осуществлять контроль состояния товарных запасов, в том числе с применением программных продуктов.	08.040	ОТФ А Мониторинг первичных ценовых показателей	ТФ А/02.5 Систематизация (объективных) ценовых показателей товаров, работ и услуг с использованием информационных интеллектуальных

			технологий
ПК 3.7. Организовывать	06.029	ОТФ В Организация	ТФ В/01.5 Проведение
продажи		поставок нетиповых и	консультаций по
инфокоммуникационных		комплексных решений по	использованию и
систем и (или) их		инфокоммуникационным	возможностям
составляющих в новых		системам и (или) их	инфокоммуникационных
каналах сбыта, в том числе		составляющим	систем и (или) их
с использованием			составляющих
цифровых и			
информационных			
технологий.			
ПК 3.8. Организовывать	31.011	ОТФ А Осуществление	ТФ А/04.3
послепродажное		продаж и работы с	Послепродажное
консультационно-		клиентом,	консультационно-
информационное		послепродажное	информационное
сопровождение клиентов, в		обслуживание	сопровождение клиента
том числе с			
использованием цифровых			
и информационных			
технологий.			

Направленность «Коммерция и осуществление интернет-маркетинга»:

Часть	Наименование	Код и наименование	Код	Код и наименование	Код и наименование
ОПОП-П	вида	профессиональной	профессионального	обобщенной трудовой	трудовой функции
обязательная	деятельности	компетенции	стандарта	функции	
/вариативная					
ВД по ФГОС	Организация и	ПК. 1.1. Проводить сбор и	08.026	ОТФ А Обеспечение	TΦ A/01.5
СПО	осуществление	анализ информации о		закупок для	Предварительный сбор

торговой	потребностях субъектов		государственных,	данных о потребностях,
деятельности	рынка на товары и услуги, в		муниципальных и	ценах на товары,
	том числе с использованием		корпоративных нужд	работы, услуги
	цифровых и			
	информационных			
	технологий.			
	ПК. 1.2. Устанавливать	08.026	ОТФ А Обеспечение	ТФ А/01.5
	хозяйственные связи с		закупок для	Предварительный сбор
	поставщиками и		государственных,	данных о потребностях,
	потребителями товаров и		муниципальных и	ценах на товары,
	услуг, в том числе с		корпоративных нужд	работы, услуги
	применением			
	коммуникативных			
	возможностей			
	искусственного интеллекта.			
	ПК. 1.3. Осуществлять	08.026	ОТФ А Обеспечение	ТФ А/02.5 Подготовка
	подготовку, оформление и		закупок для	закупочной
	проверку закупочной		государственных,	документации
	документации, в том числе с		муниципальных и	
	использованием		корпоративных нужд	
	электронного			
	документооборота и			
	сквозных цифровых			
	технологий.			
	ПК. 1.4. Осуществлять	08.026	ОТФ А Обеспечение	ТФ А/02.5 Подготовка
	подготовку к заключению		закупок для	закупочной
	внешнеторгового контракта		государственных,	документации
	и его документальное		муниципальных и	
	сопровождение.		корпоративных нужд	

		ПК. 1.5. Осуществлять контроль исполнения обязательств по внешнеторговому контракту. ПК. 1.6. Организовывать выполнение торговотехнологических процессов, в том числе с применением цифровых технологий.	08.026	ОТФ А Обеспечение закупок для государственных, муниципальных и корпоративных нужд ОТФ А Обеспечение закупок для государственных, муниципальных и корпоративных нужд	ТФ А/03.5 Обработка результатов закупки и заключение контракта ТФ А/03.5 Обработка результатов закупки и заключение контракта ТФ А/02.6 Проведение
			09.020	ОТФ А Изакажарамия	маркетингового исследования с использованием инструментов комплекса маркетинга
			08.039	ОТФ А Исследование внешних рынков для сбыта продукции организации	ТФ А/01.5 Сбор и анализ информации о требованиях к продукции организации на внешних рынках ТФ А/02.5 Определение конкурентных преимуществ продукции организации на внешних рынках
ВД по ФГОС СПО	Организация и осуществление интернет-маркетинга	ПК 4.1. Определять готовность веб-сайта к продвижению.	06.043	ОТФ D Реализация стратегии поискового продвижения в	ТФ D/01.5 Проведение аудита веб-сайта

		информационно- телекоммуникационно й сети «Интернет» ОТФ Е Реализация контекстно-медийной стратегии продвижения в информационно- телекоммуникационно й сети «Интернет»	ТФ Е/01.5 Проведение анализа готовности вебсайта к продвижению, анализ вебсайтов конкурентов
ПК 4.2. Анализировать интернет-пространство, а также поведение пользователей при поиске необходимой информации в информационно-телекоммуникационной сети "Интернет".	06.043	ОТФ G Реализация стратегии социального продвижения в информационнотелекоммуникационной сети «Интернет»	ТФ G/01.5 Проведение аналитических работ по изучению конкурентов
ПК 4.3. Оформлять заявочные и платежные документы участников торгово-промышленной выставки.	33.019	ОТФ А Операционная деятельность по подготовке к проведению торговопромышленных выставок	ТФ А/04.5 Ведение документооборота торгово-промышленной выставки
		ОТФ В Операционная деятельность по организации торговопромышленных	ТФ В/05.6 Контроль исполнения клиентами обязательств по оплате участия в торгово-

		выставок	промышленной выставке
ПК 4.4. Проводить	06.043	ОТФ G Реализация	ТФ G/01.5 Проведение
рекламные кампании в		стратегии социального	аналитических работ по
социальных медиа для		продвижения в	изучению конкурентов
привлечения пользователей в		информационно-	
интернет-сообщество.		телекоммуникационно	
		й сети «Интернет»	
ПК 4.5. Составлять	06.043	ОТФ F Реализация	ТФ F/01.5 Проведение
технические задания в		медийной стратегии	аналитических работ по
соответствии с требованиями		продвижения в	реализации медийной стратегии продвижения в
заказчика.		информационно-	информационно-
		телекоммуникационно	телекоммуникационной
		й сети «Интернет»	сети "Интернет"
ПК 4.6. Проводить	06.043	ОТФ Е Реализация	ТФ Е/01.5 Проведение
аналитические работы по		контекстно-медийной	анализа готовности веб-
реализации стратегий		стратегии	сайта к продвижению,
продвижения в		продвижения в	анализ веб-сайтов
информационно-		информационно-	конкурентов
телекоммуникационной сети		телекоммуникационно	
"Интернет".		й сети «Интернет»	
		ОТФ F Реализация	ТФ F/01.5 Проведение
		медийной стратегии	аналитических работ по
		продвижения в	реализации медийной
		информационно-	стратегии продвижения в информационно-
		телекоммуникационно	телекоммуникационной
		й сети «Интернет»	сети "Интернет"
		ОТФ G Реализация	ТФ G/01.5 Проведение
		стратегии социального	аналитических работ по

				продвижения в информационно-	изучению конкурентов
				телекоммуникационно	
				й сети «Интернет»	
ВД по запросу работодателя	Саморазвитие в условиях цифровой	ПК 6.1. Грамотность в области цифровых решений	-	-	-
	экономики	ПК 6.2. Критическое мышление	-	-	-
		ПК 6.3. Изучение и использование цифровых	-	-	-
		ресурсов			

4.3.2. Матрица соответствия компетенций и составных частей ОПОП-П по специальности:

										К	од обі	цих и	профе	ссиона	льных	комп	етенці	ий, осв	аиваемь	іх в раі	мках д	исцип.	пин (пр	офесс	ионал	іьных	моду	лей)							
Инд екс	Наименование		(Общи	е кол	ипете	енциі	и (ОК	()]	Профе	ссиона	льные	компе	тенци	и (ПК)									
ekt		1	2	3	4	5	6	7	8	9	1.1	1.2	1.3	1.4	1.5	1.6	2.1	2.2	2.3.	2.4	2.5	3.1	3.2	3.	3. 4	3. 5	3. 6	3. 7	3. 8	4.1	4.2	4.	4.4	4.5	4. 6
Обяза прогр	тельная часть образовательной аммы																																		
СГ. 00	Социально-гуманитарный цикл																																		
CΓ.0 1	История России	О	О			О	О			О																									
СГ.0 2	Иностранный язык в профессиональной деятельности				О					О																									
СГ.0 3	Безопасность жизнедеятельности	О	О		О			О																											
СГ.0 4	Физическая культура				О				О																										

СГ.0	Основы финансовой	О	О	О	О	О	О															
5	грамотности																					
ОП.	Общепрофессиональный																t					
00	цикл																					
	Экономика и основы анализа																					
ОП.	финансово-хозяйственной																					
01	деятельности торговой	О	О	О	О	О		О	О													
	организации																					
	П																					
ОП.	Прикладные компьютерные программы в																					
02	профессиональной	О	О	О	О	О		О		О												
	деятельности																					
-	2						\perp			-							1					
ОП.	Эксплуатация торговотехнологического	О	o	О	О	О		О			О											
03	оборудования и охрана труда																					
ОΠ.	Автоматизация торгово-	О	О	О	О	О		О				О										
04	технологических процессов																					
ОП.	Основы предпринимательства	О	О	О	О	О		0					0									
05	Основы предпринимательства		0																			
	Правовое обеспечение																					
ОΠ.	профессиональной	О	О	О	О	О		О						О								
06	деятельности																					
П.00	Профессиональный цикл																					
11.00	профессиональный цикл																					
ПМ.	Организация и																					
01	осуществление торговой																					
	деятельности																					
МД	Организация торгово-сбытовой																					
К	деятльности на внутреннем и	О	О	О	О	О	О		О	О	О	О	О	О								
01.0	внешнем рынках																					
1																						
МД	Опродилогина и солимости																					
K.01	Организация и осуществление продаж	О	О	О	О	О	 О		О	О	О	О	О	О								
.02	продил																					

МД К.01 .03	Организация и осуществление закупок для государственных, муниципальных и корпоративных нужд	0	О	О	О	О	0	C	,	0	О	0	0	0												
УП. 01	Учебная практика							C)	О	О	О	О	О												
ПП. 01	Производственная практика							C)	О	О	О	0	О												
ПМ 02	Товароведение и организация экспертизы качества потребительских товаров	0	0	О	0	0	О																			
МД К 02.0 1	Основы товароведения	О	О	О	0	О	О								0	О	О	0	О							
МД К 02.0 2	Товароведение потребительских товаров	О	О	О	О	О	О								0	О	О	О	О							
МД К.02 .3	Оценка качества и основы экспертизы потребительских товаров	0	О	О	0	О	О								О	О	0	О	О							
МД К.02 .04	Управление ассортиментом товаров	О	О	О	О	О	О								О	О	0	О	О							
УП. 02	Учебная практика														О	О	О	О	О							
ПП. 02	Производственная практика														О	О	О	О	О							
ПМ. 03	Осуществление продаж потребительских товаров и координация работы с клиентами																									

МД К 03.0 1	Технология продаж потребительских товаров и координация работы с клиентами	О	О	О	О	О	О							О	О	О	О	О	О	О	О						
УП. 03	Учебная практика													О	0	О	О	0	0	0	О						
ПП. 03	Производственная практика													О	0	О	О	О	О	О	О						
ПМ. 04	Организация и осуществление интернет- маркетинга																										
МД К.04 .01	Технология интернет- маркетинга	О	0	О	О	О	О															О	О	О	О	О	О
УП. 04	Учебная практика																					О	О	О	О	О	О
ПП. 04	Производственная практика																					О	О	О	О	О	О

Раздел 5. Структура и содержание образовательной программы

5.1. Учебный план

			I (ак.ч.)	К.ч.)	Промет чна аттеста: форм экзам (ак.ч	я ция в ме ена		вида	ам уче	бной		рограм пьност н.)			аспреде ятий <i>(п</i>	ю курс		•	
		аттестации	раммь	в) випъ	инам		й			e m	юм чис	сле:		1 к	урс	2 к	урс	3 к	урс
Индекс	Наименование циклов, учебных предметов, курсов, дисциплин		ательной прог	гоговая аттеста	/рсам, дисцип	ОДУЛЯМ	іе практическо си	зной работы	занятий	одготовки	лекций,	ких занятий	оект) (ак.ч.)	1 семе стр	2 семе стр	3 семе стр	4 семе стр	5 семе стр	6 семе стр
1	(модулей), практик	Формы промежуточной	Общий объём образовательной программы (ак.ч.)	Государственная итоговая аттестация (ак.ч.)	Экзамены по предметам, курсам, дисциплинам	Экзамены по модулям	Объём практики в форме практической подготовки	Объём самостоятельной работы	Объём учебных	в форме практической подготовки	уроков, консультаций, семинаров	лабораторных и практических занятий	Курсовая работа (проект)	17 нед. (в т.ч. учебные занятия -17нед)	24 нед.(в т.ч. уч занятия -23нед., сам р -0,5 нед., 0,5 ПА)	17 нед. (в т.ч. уч.занятия - 17 нед)	24 нед.(в т.ч.уч.занятия - 19 нед., 2УП, 2ПП, 1ПА)	17 нед.(в т.ч.уч.занятия - 12 нед, 2УП, 2ПП, 1ПА)	24 нед.(в т.ч.уч.занятия - 9 нед., 2УП, 2ПП, 1ПА, 4ПДП, 6ГИА)
ООД.00	Общеобразовательный цикл	12Д3 /3Э	147 6	0	18	0	0	26	143	145	785	647	0	612	820	0	0	0	0
ООД.01	Русский язык	/Э	84		6				78		48	30		34	44				
00Д.02	Литература	/ДЗ	96						96		48	48		34	62				

_	1				1			1		1				
ООД.03	Математика	/Э	289	6			283	103	180	103	83	200		
ООД.04	Иностранный язык	/ДЗ	72				72			72	32	40		
ООД.05	Информатика	/ДЗ	110				110		50	60	50	60		
ООД.06	Физика	/ДЗ	108				108		54	54	34	74		
00Д.07	Химия	 /Кдз №1	72				72		40	32	32	40		
ООД.08	Биология	 /Кдз №1	72				72		60	12	32	40		
ООД.09	История	/ДЗ	136				136		100	36	64	72		
ООД.10	Обществознание	E\	108	6			102	42	60	42	34	68		
00Д.11	География	/ДЗ	72				72		60	12	32	40		
ООД.12	Физическая культура	/ДЗ	72				72			72	32	40		
00Д.13	Основы безопасности и защиты Родины	/ДЗ	68				68		34	34	34	34		
ООД.14	Родной (чеченский) язык	ДЗ	34				34		17	17	34			
00Д.15	Родная (чеченская) литература	ДЗ	51				51		34	17	51			
	Индивидуальный проект (предметом не является)		32			26	6			6		6		

	Промежуточная аттестация по циклу		18																
СГ.00	Социально- гуманитарный цикл	33/5 ДЗ	502	0	0	0	0	84	418	15	125	293	0	0	0	170	146	56	46
СГ.01	История России	ДЗ	61					10	51		45	6				51			
СГ.02	Иностранный язык в профессиональной деятельности	/-/- /ДЗ	124					21	103			103				17	36	28	22
СГ.03	Безопасность жизнедеятельности	/ДЗ	84					14	70		40	30				34	36		
СГ.04	Физическая культура	3/3/3 /Д3	167					28	139			139				51	36	28	24
СГ.05	Основы финансовой грамотности	ДЗ	66					11	55	15	40	15				17	38		
	Промежуточная аттестация по циклу																		
ОП.00	Общепрофессиональны й цикл	3Д3/ 3 Э	446	0	0	0	0	74	372	58	270	102	0	0	0	54	72	124	122
ОП.01	Экономика и основы анализа финансово- хозяйственной деятельности торговой организации	/ДЗ	77					13	64	14	50	14					36	28	
ОП.02	Прикладные компьютерные программы в профессиональной деятельности	/ДЗ	76					12	64	14	50	14					36	28	

ОП.03	Эксплуатация торговотехнологического оборудования и охрана труда	ДЗ	65					11	54		40	14				54			
ОП.04	Автоматихзация торгово- технологических процессов	/ДЗ	53					9	44		30	14						44	
ОП.05	Основы предпринимательства	/ДЗ	108					18	90	30	60	30						24	66
ОП.06	Правовое обеспечение профессиональной деятельности	3	67					11	56		40	16							56
	Промежуточная аттестация по циклу																		
П.00	Профессиональный цикл	20Д3 /5Эк в	1788	0	0	108	576	184	920	151	642	238	40	0	0	286	496	324	390
ПМ. 00	Профессиональные модули	19ДЗ /5Эк в	1644	0	0	108	432	184	920	151	642	238	40	0	0	286	496	324	246
ПМ. 01	Организация и осуществление торговой деятельности	4Д3/ 1Экв	245	0	0	18	72	26	129	35	70	39	20	0	0	59	142	0	0
МДК.0 1.01	Организация торговосбытовой деятельности на внутреннем и внешнем рынках	/ДЗ	43			18		7	36	16	20	16					36		
МДК.0 1.02	Организация и осуществление продаж	/ДЗ	71					12	59	19	20	19	20			59			

МДК.0 1.03	Организация и осуществление закупок для государственных, муниципальных и корпоративных нужд	3	41					7	34		30	4					34		
УП.01.	Учебная практика	Кдз №2	36				36										36		
ПП.01.	Производственная практика	Кдз № 2	36				36										36		
	Промежуточная аттестация по модулю	Экв	18																
ПМ. 02	Товароведение и организация экспертизы качества потребительских товаров	5Д3/ 1Экв	450	0	0	18	72	60	300	38	230	70	0	0	0	152	112	108	0
МДК.0 2.01	Основы товароведения	/3	86					14	72	22	50	22				34	38		
МДК.0 2.02	Товароведение потребительских товаров	/-/3	127					21	106	16	90	16				34	36	36	
МДК.0 2.03	Оценка качества и основы экспертизы потребительских товаров	/ДЗ	106			18		18	88		60	28				50	38		
МДК.0 2.04	Управление ассортиментом товаров	ДЗ	41					7	34		30	4				34			
УП.02.	Учебная практика	Кдз №3	36				36											36	
ПП.02.	Производственная практика	Кдз №3	36				36											36	

	Промежуточная аттестация по модулю		18																
ПМ. 03	Осуществление продаж потребительских товаров и координация работы с клиентами	3Д3/ 1Экв	227	0	0	18	72	23	114	14	100	14	0	0	0	0	0	36	150
МДК.0 3.01	Технология продаж потребительских товаров и координация работы с клиентами	/3	137			18		23	114	14	100	14						36	78
УП.03.	Учебная практика	Кдз №4	36			10	36												36
ПП.03.	Производственная практика	Кдз №4	36				36												36
	Промежуточная аттестация по модулю		18																
ПМ. 04	Организация и осуществление интернет-маркетинга	4Д3/ 1Экв	162	0	0	18	72	12	60	0	40	20	0	0	0	0	0	36	96
МДК.0 4.01	Технология интернет- маркетинга	/3	72					12	60		40	20						36	24
УП. 04	Учебная практика	Кдз №5	36			18	36												36
ПП. 04	Производственная практика	Кдз №5	36				36												36
	Промежуточная аттестация по модулю		18																

ПМ. 05	Выполнение работ по одной или нескольким профессиям рабочих, должностям служащих: 12721 Кассир торгового зала	3Д3/ 1Экв	247	0	0	18	72	26	131	0	100	31	0	0	0	75	128	0	0
МДК.0 5.01	Технология выполнения работ по профессии: 12721 "Кассир торгового зала"	/3	157			18		26	131		100	31				75	56		
УП.05	Учебная практика	Кдз №6	36			10	36										36		
ПП.05	Производственная практика	Кдз №6	36				36										36		
	Промежуточная аттестация по модулю		18																
дпь	Дополнительный профессиональный блок ООО "Успех"	1Эк в	313	0	0	18	72	37	186	64	102	64	20	0	0	0	114	144	0
ПМ.06	Саморазвитие в условиях цифровой экономики		313	0	0	18	72	37	186	64	102	64	20	0	0	0	114	144	0
МДК.0 6.01	Цифровая экономика	/3	110					18	92	20	52	20	20				56	36	
МДК.0 6.02	Цифровые средства обработки информации	/3	113			10		19	94	44	50	44					58	36	
УП.06	Учебная практика	Кдз №7	36			18	36											36	
ПП.06	Производственная практика	Кдз №7	36				36											36	

	Промежуточная аттестация по модулю		18																		
	Промежуточная аттестация по циклу		108			108															
пдп.0 0	Производственная практика по профилю специальности (преддипломная)	дз	144				144												144		
	Промежуточная аттестация, всего ак.ч.		126												18		36	36	36		
	Практика, всего ак.ч.		576														144	144	288		
	Самостоятельная работа, всего ак.ч.		368												26	102	114	72	54		
итого	0:		4212	0	18	108	576	368	3142	369	1822	1280	40	612	820	510	714	504	558		
ГИА.0 0	Государственная итоговая аттестация		216	216															216		
ВСЕГО):		4428	216	18	108	576	368	3142	369	1822	1280	40	612	846	612	828	576	828		
			be		эм учеб Бю вып					сам.р	аботы,	в т.ч.	С	612	846	612	684	432	324	351 0	97,5 нед.
	рственная итоговая аттес		семестре	учеб	ная пр	актик	a										72	72	72	216	6 нед.
`	.ч./6 нед.) проводится в фор трационного экзамена и зап		в се	прои	изводст	гвенна	ія пра	ктика	ı								72	72	72	216	6 нед.
диплом	пного проекта (работы)		Всего в	-	изводст циально		-				ІЮ								144	144	4 нед.
				экза	мены (в том	числе	экза	мены	по мо	дулю)				3		2Экв	2Экв	2Экв	126	3,5не д.

	дифференцированные зачеты	2	8/1Кд з	4	4Д3/2 Кдз	3/2Кд з	4/2Кд 3		
	зачёты			1	4	4	3		
	Государственная итоговая аттестация							216	6 нед.
								442 8	123 нед.

Условные обозначения:
комплексный дифференцированный зачет
зачёт
дифференцированный зачёт
экзамен

5.2. Обоснование распределения вариативной части образовательной программы

№ п/п	Код и наименование учебной дисциплины/профессионального модуля	Количество часов	Обоснование
1.	ПМ.05 Выполнение работ по одной или нескольким профессиям рабочих, должностям служащих: 12721 Кассир торгового зала	247	ООО «Успех»
2.	ПМ.06 Саморазвитие в условиях цифровой экономики	313	ООО «Успех»
Итого		560	

5.3. План обучения в форме практической подготовки на предприятии (на рабочем месте)

№	Содержание практической	П	М/ МДК	Длительность	Семестр	Наименование	Ответственный от
п/п	подготовки (виды работ)	Код	Название	- обучения (в часах)	обучения	рабочего места, участка	предприятия (при необходимости)
	1. Проведение анализа конъюнктуры и емкости товарных рынков и подготовка аналитических документов по конкурентным преимуществам продукции организации на внешних рынках. 2. Осуществление проверки необходимой документации для заключения внешнеторгового контракта. 3. Подготовка процедуры подписания внешнеторгового контракта с контрагентом. 4. Составление и оформление закупочной документации, осуществления ее проверки для проведения закупочной процедуры, организационно-технического обеспечения деятельности закупочных комиссий, оценки результатов и подведение итогов закупочной процедуры. 5. Приемка товаров по количеству и качеству; Изучение инструкций по охране труда.	ПМ. 01	Организация и осуществление торговой деятельности	36	4	OOO «Yenex»	

2.	Общая организационная	ПМ. 02		36	5	ООО «Успех»	
2.	•	11171. 02		30		OGG WY CHCA//	
	• •		Товароведение				
	розничного предприятия-базы		и организация				
	практики.		экспертизы				
	2. Схема размещения		качества				
	ассортимента товаров		потребительски				
	однородных групп.		х товаров				
	2. Расчет основных показателей		и товиров				
	ассортимента.						
	3. Анализ ассортиментной						
	политики предприятия с учетом						
	факторов, влияющих на						
	формирование ассортимента.						
	4. Оценка условий приемки						
	товаров, наличия помещений						
	для хранения продукции с						
	отклонениями по количеству и						
	качеству.						
	5. Соблюдения санитарно-						
	эпидемиологических						
	требований к товарам.						
	1						
	6. Анализ условия хранения						
	товаров.						
	7. Изучение						
	товаросопроводительных						
	документов и правильности их						
	оформления.						
	8. Оценка торговой и						
	производственной маркировки						
	товара.						
	9. Оценка качественных						
	характеристик товара.						
	10. Выявление дефектов						
	A-T-34152		l	L	l	I	

	(пороков) товаров и определение градации качества. 11. Выявление источников товарных потерь и разработка мероприятий по их предупреждению и сокращению.						
3.	1. Наполнение и поддержание в актуальном состоянии клиентской базы. 2. Анализ текущей клиентской базы и уровня удовлетворенности клиентов качеством предоставленных услуг розничного торгового предприятия. 3. Анализ программы лояльности торговой организации и разработка предложений по ее совершенствованию на основе принципов клиентоориентированности 4. Проведение первичного мерчандайзинг- аудита розничных торговых объектов 5. Разработка плана оформления витрин и выставок, в т.ч. с применением цифровых технологий. 6. Осуществление отгрузки/выдачи продукции клиенту в соответствии с регламентами организации, оформление документации при отгрузке/выдаче продукции	ПМ.03	Осуществление продаж потребительски х товаров и координация работы с клиентами	36	6	ООО «Успех»	

		1	ı				
	7. Мониторинг и контроль выполнения условий договоров с использованием специальных программных продуктов. 8. Урегулирование спорных вопросов, претензий. 9. Разработка мероприятий по выполнению плана продаж. 10. Формирование аналитических отчетов по продажам с применением специальных программных						
	продуктов. 11. Выполнение операций по контролю над состоянием и анализу товарных запасов с применением программных продуктов Разработка мероприятия по организации послепродажного обслуживания.						
4.	1. Проведение технического анализа аудируемого веб-сайта. 2. Проведение базового аудита эргономичности (юзабилити) аудируемого вебсайта. 3. Проведение аудита визуально-эстетического решения аудируемого вебсайта. 4. Анализ поисковой выдачи. 5. Анализ веб-сайтов конкурентов из поисковой выдачи.	ПМ.04	Организация и осуществление интернет-маркетинга	36	6	ООО «Успех»	

	T	 T	T
6. Анализ поведения			
пользователей при поиске			
необходимой информации в			
информационно-			
телекоммуникационной сети			
«Интернет»			
7. Определение стратегии			
поискового продвижения.			
8. Проверка и			
корректировка списка ключевых			
слов и словосочетаний,			
используемых при поисковом			
продвижении.			
9. Анализ присутствия			
компании в информационном			
пространстве на основе данных			
из поисковых систем.			
10. Определение стратегии			
продвижения в социальных			
сетях.			
11. Размещение текстовых			
рекламных объявлений в			
социальных медиа			
информационно-			
телекоммуникационной сети			
«Интернет».			
12. Размещение медийных			
рекламных объявлений в			
социальных медиа			
информационно-			
телекоммуникационной сети			
«Интернет».			
13. Разработка лендинга.			
14. Анализ использования			
информационных,			
навигационных и			
		 	L

5.	функциональных страниц веб-сайта посетителями, пришедшими по ссылкам из систем контекстномедийной рекламы. 15. Анализ показателей эффективности проведения контекстно-медийной рекламной кампании. Составление отчетов по результатам работы выделения сегментов целевой аудитории. 1. Ознакомление с предприятием. Инструктаж по охране труда и технике безопасности. 2. Консультирование по ассортименту продовольственных товаров, обслуживание покупателей. 3Соблюдение правил приемки по количеству и качеству. 4. Соблюдение правил хранения товаров 5. Подготовка товаров к продаже, размещение и выкладка. Эксплуатация торговотехнологического	ПМ.05	Выполнение работ по одной или нескольким профессиям рабочих, должностям служащих: 12721 Кассир торгового зала	36	4	ООО «Успех»	
	технологического оборудования. 1. Грамотность в области цифровых решений 2. Критическое мышление 3. Изучение и использование цифровых ресурсов	ПМ.06	Саморазвитие в условиях цифровой экономики	36	5	ООО «Успех»	

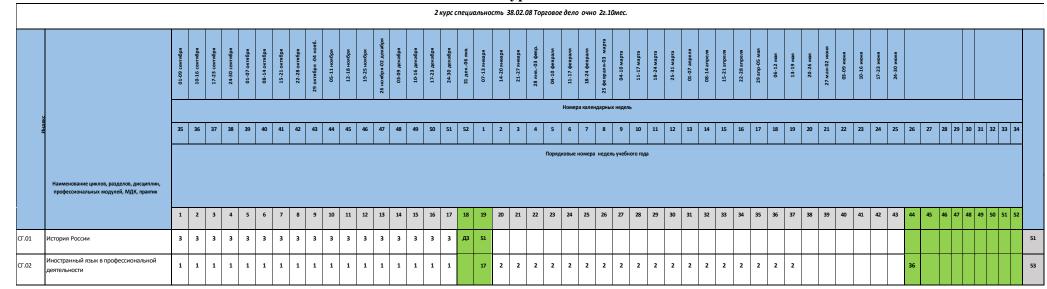
5.4. Календарный учебный график

1 курс

																	<u> </u>	cyp	<u>C</u>																								
													1 K	урс сп	ециал	тьност	ıь 38	3.02.08	8 Торг	овое д	ело с	очно 2	2г.10n	лес.																			
		01-07 сентября	08-14 сентября	15-19 сентября	22-26 сентября	29 сентября -5 окт.	06-12 октября	20-26 октября	27 октября -2 нояб.	03-09 ноября	10-16 ноября	17-23 ноября	01-07 декабря	08-14 декабря	15-21 декабря	22-28 декабря	29дек4 янв. 05-11 января	оз-11 января	12-10 января	26 янв1 февр.	02-08 февраля	09-15 февраля	15-22 февраля	01-07 Mapra	08-14 марта	15-21 марта	22-28 m apra 29 mapra -4 anp	05-11 апреля	12-18 апреля	26 апр-02 мая	03-09 мая	10-16 мая	17-23 мая	24 -30 мая 31-06июня	07-13 июня	14-20 июня	28 июн-5 июл			ИЮЛЬ		август	
																					Ном	лера ка	аленда	арных	недел	lb																	
		35	36	37	38	39	40 4	1 42	43	44	45 4	16 47	48	49	50	51 5	2 1	1 2	2 3	4	5	6 7	7 8	9	10	11	12 13	14	15 10	17	18	19 2	20 :	21 22	23	24 25	26	27	28 29	30 3	32 33	34	
																				Поря	ідковь	іе ном	ера н	едель	учебн	юго год	a																
	Наименование циклов, разделов, дисциплин, профессиональных модулей, МДК, практик	1	2	3	4	5	6 7	7 8	9	10	11 1	.2 13	14	15	16	17 1	.8 19	.9 20	0 21	22	23	24 2	25 26	6 27	28	29	30 31	32	33 34	35	36	37 3	38	39 40	41	42 43	44	45	46 47	48 4	9 50 51	52	
00Д.01	Русский язык	2	2	2	2	2	2 2	2 2	2	2	2 2	2 2	2	2	2	2	34	4 2	2 2	2	2	2 2	2 2	2	2	2	2 2	2	2 2	2	2	2	2	2 2	2	э		44					78
00Д.02	Литература	2	2	2	2	2	2 2	2 2	2	2	2 2	2 2	2	2	2	2	34	4 3	3 3	3	3	3 3	3 3	3	3	3	3 3	3	3 3	3	3	3	3	3 2			дз	62					96
00Д.03	Математика	4	4	4	4	4	4 4	1 4	4	4	4 4	4 4	4	4	4	19	83	3 9	9	9	9	9 9	9 9	9	9	9	9 9	9	9 9	9	9	9	9	9 9	9	2 3		200					283
00Д.04	Иностранный язык	2	2	2	2	2	2 2	2 2	2	2	2 2	2 2	2	2	2		32	2 2	2 2	2	2	2 2	2 2	2	2	2	2 2	2	2 2	2	2	2	2	2			дз	40					72
00Д.05	Информатика	3	3	3	3	3	3 3	3 3	3	3	3 3	3 3	3	3	3	2	50	0 3	3 3	3	3	3 3	3 3	3	3	3	3 3	3	3 3	3	3	3	3	3			дз	60					110
00Д.06	Физика	2	2	2	2	2	2 2	2 2	2	2	2 2	2 2	2	2	2	2	34	4 3	3 3	3	3	3 3	3 3	3	3	3	3 3	3	3 3	3	3	3	3	3 3	5	6	дз	74					108
00Д.07	Химия	2	2	2	2	2	2 2	2 2	2	2	2 2	2 2	2	2	2		32	2 2	2 2	2	2	2 2	2 2	2	2	2	2 2	2	2 2	2	2	2	2	2			Кдз	40					72
00Д.08	Биология	2	2	2	2	2	2 2	2 2	2	2	2 2	2 2	2	2	2		32	2 2	2 2	2	2	2 2	2 2	2	2	2	2 2	2	2 2	2	2	2	2	2			Кдз	40					72
00Д.09	История	4	4	4	4	4	4 4	1 4	4	4	4 4	4 4	4	4	4		64	4 3	3 3	3	3	3 3	3 3	3	3	3	3 3	3	3 3	3	3	3	3	3 6	6		дз	72					136

00Д.10	Обществознание	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2 7	2	34	3	3	3	3	3 3	3 3	3	3	3	3	3	3	3	3 3	3	3	3	3	3	3	2	9	68	8			102
00Д.11	География	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2		32	2	2	2	2	2 2	2 2	2	2	2	2	2	2	2 2	2 2	2	2	2	2				Д	3 40	0			72
00Д.12	Физическая культура	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2		32	2	2	2	2	2 2	2 2	2	2	2	2	2	2	2 2	2 2	2	2	2	2				Д	3 40	0			72
00Д.13	Основы безопасности и защиты Родины	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2 7	2	34	2	2	2	2	2 2	2 2	2	2	2	2	2	2	2	2 2	2							Д	3 34	4			68
00Д.14	Родной (чеченский) язык	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2 7	2 дз	34																							C	0			34
00Д.15	Родная (чеченская) литература	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3 дз	51																											51
Всего ча	с. в неделю обязательной нагрузки	36	36	36	36	36	36	36	36	36	36	36	36	36 3	36 3	36 3	6 3	16	612	36	36	36	36 3	36 3	6 36	5 36	36	36	36	36	36	36 3	6 36	36	36	36	36	36	36	36		81	14			
Всего ча	с. в неделю самостоятельной нагрузки																																							26	6	33	2			32
	час. в неделю - объём работы обучающихся во действии с преподавателем	36	36	36	36	36	36	36	36	36	36	36	36	36 3	36 3	36 3	6 3	36	612	36	36	36	36 3	36 3	6 36	5 36	36	36	36	36	36	36 3	6 36	36	36	36	36	36	36			79	92			.476

2 курс



CF.03	Безопасность жизнедеятельности	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	3	4	2 2	2	2	2	2	2 2	2	2	2	2	2 2	2 2	2	2	2						36	дз			70
СГ.04	Физическая культура	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3 5	1	2 2	2	2	2	2	2 2	2	2	2	2	2 2	2	2	2	2						36				87
CF.05	Основы финансовой грамотности	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	7	2 2	2	2	2	2	2 2	2	2	2	2	2 2	2 2	2	2	2	2					38	дз			55
	Экономика и основы анализа финансово-																																												
ОП.01	хозяйственной деятельности торговой организации																				2 2	2	2	2	2	2 2	2	2	2	2	2 2	2	2	2	2						36				36
ОП.02	Прикладные компьютерные программы в профессиональной деятельности																				2 2	2	2	2	2	2 2	2	2	2	2	2 2	2	2	2	2						36				36
ОП.03	Эксплуатация торгово-технологического оборудования и охрана труда	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	6	Д3 5	4																									54
мдк.01. 01	Организация торгово-сбътовой деятельности на внутреннем и внешнем рынках																				2 2	2	2	2	2	2 2	2	2	2	2	2 2	. 2	2	2	2					Экв	36	дз			36
МДК.01. 02	Организация и осуществление продаж	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	3			дз 5	9																									59
МДК.01. 03	Организация и осуществление закупок для государственных, муниципальных и корпоративных нужд																				2 2	2	2	2	2	2 2	2	2	2	2	2 2	. 2	2	2							34	3			34
УП.01	Учебная практика																																				36				36	Кдз			36
ПП.01	Производственная практика																																					3	6		36	Кдз			36
МДК.02. 01	Основы товароведения	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	3	4	2 2	2	2	2	2	2 2	2	2	2	2	2 2	2 2	2	2	2	2					38	3			72
МДК.02. 02	Товароведение потребительских товаров	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	3	4	2 2	2	2	2	2	2 2	2	2	2	2	2 2	2 2	2	2	2						36				70
	Оценка качества и основы экспертизы потребительских товаров	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	2	5	0	2 2	2	2	2	2	2 2	2	2	2	2	2 2	2	2	2	2	2					38	дз			88
МДК.02. 04	Управление ассортиментом товаров	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	дз з	4																									34
МДК.05. 01	Технология выполнения работ по профессии: 12721 "Кассир торгового зала"	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	5	8	6	7	5	2 2	2	2	2	2	2 2	2	2	2	2	2 2	2 2	2	2	4	18				Экв	56	3			131
УП.05	Учебная практика																																					36			36	Кдз			36
ПП.05	Производственная практика																																						36		36	Кдз			36
МДК.06. 01	Цифровая экономика																			o	3 3	3	3	3	3	3 3	3	3	3	3	3 3	3	3	3	3	2					56	3			56

МДК.06. 02	Цифровые средства обработки информации																			3	3	3 3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3 3	3	3	4						58	3			ŗ	.8
Всего ча	с. в неделю обязательной нагрузки	30	30	30	30	30	30	30	30	30	30	30	30	30	30	30	30 3	30	5	10 3	30 a	30	30	30	30	30	30	30	30	30	30	30	30 3	0 3	0 30	30	30	36	36	36	36	36	714			П	17	224
Всего ча	с. в неделю самостоятельной нагрузки	6	6	6	6	6	6	6	6	6	6	6	6	6	6	6	6	6	1	02	6	6 6	6	6	6	6	6	6	6	6	6	6	6	6 6	6	6	6						114				2:	16
обучаю	.час. в неделю - объём работы щихся во взаимодействии с вателем + промежуточная аттестация + и	36	36	36	36	36	36	36	36	36	36	36	36	36	36	36 :	36 3	36	6.	12 3	3 6 3	36 36	6 36	36	36	36	36	36	36	36	36	36	36 3	6 3	6 36	36	36	36	36	36	36	36	864				14	476

3 курс

														3 к	урс сп	ециал			3.02.08		вое д	гло оч	но 2г	г.10м	ec.																					
		01-07 сентября	08-14 сентября	15-19 сентября	22-26 сентября	29 сентября -5 окт.	06-12 октября	13-19 октября	20-26 октября	27 октября -2 нояб.	Kdokon 60-60	17-23 ноября	24-30 ноября	01-07 декабря	08-14 декабря	15-21 декабря	22-28 декабря	29Дек4 янв.	оз-11 мнвари 12-18 мнваря	19-25 января	26 янв1 февр.	02-08 февраля			23-29 февраля 01-07 матта		15-21 mapra	22-28 m apra																		
		35	36	37	38	39	40	41	42	43 4	4 4	5 46	47	48	49	50 !	51 5	2 1	1 2	3		5	6	7	в 9 недель у	10	11	12	13	14 :	15 10	5 17	18	19	20	21 2	22 :	23 24	25	26	27	28	29 30	31 32	2 33 34	
		1	2	3	4	5	6	7	8	9 1	0 1	1 12	13	14	15	16	17 1	8 1	9 20	21					26 27			30	31	32	33 3	4 35	36	37	38	39 4	40	41 42	43	44	45	46	47 48	49 50	51 52	
СГ.02	Иностранный язык в профессиональной деятельности	3	3	3	3	3	3	3	3	3 1	ı							2	8 2	2	2	2	2	2	2 4	4														ДЗ	22					50
СГ.04	Физическая культура	2	2	2	2	2	2	2	2	2 2	2 4	4 4					3	3 2	8 3	3	3	3	3	3	3 3	:														дз	24					52
ОП.01	Экономика и основы анализа финансово-хозяйственной деятельности торговой организации	2	2	2	2	2	2	2	2	2 2	2 4	4 4					Д	13 2	8																						0					28
ОП.02	Прикладные компьютерные программы в профессиональной деятельности	2	2	2	2	2	2	2	2	2 2	2 4	4 4					Д	ļ3 2	8																						0					28
ОП.04	Автоматизация торгово-технологических процессов	4	4	4	4	4	4	4	4	4 4	1 2	2 2					Д	ļ3 4	4																						0					44
ОП.05	Основы предпринимательства	2	2	2	2	2	2	2	2	2 2	2 7	2 2						2	4 7	7	7	7	7	7	7 7	10														дз	66					90
ОП.06	Правовое обеспечение профессиональной деятельности																	(6	6	6	6	6	6	6 6	8														дз	56					56

МДК.02.0 2	Товароведение потребительских товаров	3	3	3	3	3	3	3 :	3	3 3	3	3					3	36																							0					36
УП.02	Учебная практика												36				Кдз	36																							0					36
ПП.02	Производственная практика													36		Эк	В Кдз	36																							0					36
МДК.03.0 1	Технология продаж потребительских товаров и координация работы с клиентами	3	3	3	3	3	3	3 :	3	3 3	3	3						36	9	9	9 9	9	9	9	7	8														3	78					114
УП.03	Учебная практика																	0								:	36													Кдз	36					36
ПП.03	Производственная практика																	0									36						Экв	,						Кдз	36					36
мдк.04.0 1	Технология интернет-маркетинга	3	3	3	3	3	3	3 :	3	3 5	2	2						36	3	3	3 3	3	3	3	3															3	24					60
УП.04	Учебная практика																	0										36												Кдз	36					36
ПП.04	Производственная практика																	0											36				Экв	3						Кдз	36					36
МДК.06.0 1	Цифровая экономика	3	3	3	3	3	3	3 :	3	3 3	3	3					3	36																												36
мдк.06.0 2	Цифровые средства обработки информации	3	3	3	3	3	3	3 :	3	3 3	3	3					3	36																												36
уп.06	Учебная практика														36		Кдз	36																												36
ПП.06	Производственная практика														3	6 Эк	в Кдз	36																												36
пдп.00	Производственная практика по профилю специальности (преддипломная)																	0												36	36 3	5 36	i								144					144
ГИА	Государственная итоговая аттестация																	0																36	36	36	36	36	36		216					216
Всего часо	в внеделю обязательной нагрузки	30	30	30	30	30	30 3	30 3	80 3	30 30	30	30	36	36	36 3	6 36		504	30	30	30 30	30	30	30	30	30	36 36	36	36	36	36 3	5 36	36	36	36	36	36	36	36		774	0 0	0 (0 0	0 0	1278
		6	6	6	6	6	6	6 (6	6 6	6	6						72	6	6	6 6	6	6	6	6	6															54					126
	нас. в неделю - объём работы обучающихся во йствии с преподавателем + промежуточная аттестация +	36	36	36	36	36	36 3	36 3	36 3	36 36	5 36	36	36	36	36	6 36		612	36	36	36 36	36	36	36	36	36	36 36	36	36	36	36 3	5 36	36	36	36	36	36	36	36		864					1476

Сокращения: ОЧ – обязательная часть образовательной программы; ВЧ – вариативная часть образовательной программы.

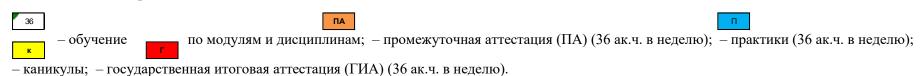
Обозначения:



Сводные данные по бюджету времени

	Обу	чение п	о моду.	лям и ді	исципли	инам		Проме	жуточі	ная атте	стация	I			Пра	ктики			Γ	ИА	Каникулы	
Курс	Bc	его	1 ce	местр	2 cei	местр	Bo	его	1 ce	местр	2 ce	местр	Вс	его	1 cen	иестр	2 cen	иестр	В	его		Всего,
	нед.	ак.ч.	нед.	ак.ч.	нед.	ак.ч.	нед.	ак.ч.	нед.	ак.ч.	нед.	ак.ч.	нед.	ак.ч.	нед.	ак.ч.	нед.	ак.ч.	нед.	ак.ч.	нед.	ак.ч
1 курс	40	1440	17	612	23	828	1	36	-	-	1	36	-	-	-	-	-	-	-	-	11	1476
2 курс	36	1296	17	612	19	684	1	36			1	36	4	144	-	-	4	144	-	-	11	1476
3 курс	21	756	12	432	9	324	2	72	1	36	1	36	12	432	4	144	8	288	6	216	2	1476
Всего	97	3492	46	1656	51	1836	4	144	1	36	3	108	16	576	4	144	12	432	6	216	24	4428

Обозначения и сокращения:



5.5. Рабочие программы учебных дисциплин и профессиональных модулей

Рабочая программа учебной дисциплины (модуля) является составной частью образовательной программы и определяет содержание дисциплины (модуля), запланированные результаты обучения, составные части учебного процесса, формы и методы организации учебного процесса и контроля знаний обучающихся, учебнометодическое и материально-техническое обеспечение учебного процесса по соответствующей дисциплине (модулю).

Совокупность запланированных результатов обучения по дисциплинам (модулям) должна обеспечивать формирование у выпускника всех компетенций, установленных ФГОС СПО.

Рабочие программы профессиональных модулей и дисциплин, включая профессиональные модули u/unu дисциплины по запросу работодателя, приведены в Приложениях 1, 2 к ОПОП-П.

5.6. Рабочая программа воспитания и календарный план воспитательной работы

Цель рабочей программы воспитания — развитие личности, создание условий для самоопределения и социализации на основе социокультурных, духовно-нравственных ценностей и принятых в российском обществе правил и норм поведения в интересах человека, семьи, общества и государства, формирование у обучающихся чувства патриотизма, гражданственности, уважения к памяти защитников Отечества и подвигам Героев Отечества, закону и правопорядку, человеку труда и старшему поколению, взаимного уважения, бережного отношения к культурному наследию и традициям многонационального народа Российской Федерации, природе и окружающей среде.

Рабочая программа воспитания и календарный план воспитательной работы по профессии являются частью программы воспитания образовательной организации и представлены в Приложении 5.

5.7. Практическая подготовка

Практическая подготовка при реализации образовательных программ СПО направлена на формирование, закрепление, развитие практических навыков и компетенции по профилю образовательной программы путем расширения компонентов (частей) образовательной программы, предусматривающих моделирование реальных условий или смоделированных производственных процессов, непосредственно связанных с будущей профессиональной деятельностью.

Образовательная деятельность в форме практической подготовки:

- реализуется, в том числе на рабочих местах Наименование работодателя, при проведении практических и лабораторных занятий, выполнении курсового проектирования (для специальности), всех видов практики и иных видов учебной деятельности (перечислить при наличии);
- включает в себя отдельные лекционного типа, семинары, которые предусматривают передачу учебной информации обучающимся, необходимой для последующего выполнения работ, связанных с будущей профессиональной деятельностью.

Образовательная деятельность в форме практической подготовки осуществляется на 1 курсе обучения, охватывая дисциплины, профессиональные модули, все виды практики, предусмотренные учебным планом образовательной программы.

Практическая подготовка организуется в специальных помещениях и структурных подразделениях образовательной организации, а также в специально оборудованных

помещениях (на рабочих местах) ООО «Успех» на основании договора о практической подготовке обучающихся.

5.8. Государственная итоговая аттестация

Государственная итоговая аттестация осуществляется в соответствии с Порядком проведения ГИА.

Государственная итоговая аттестация обучающихся проводится в следующей форме: демонстрационный экзамен и защита дипломного проекта (работы)

(формы проведения ГИА указываются в соответствии с ФГОС СПО).

Программа ГИА включает общие сведения; примерные требования к проведению демонстрационного экзамена.

Программа ГИА представлена в Приложении 4.

Раздел 6. Условия реализации образовательной программы

- 6.1. Материально-техническое и учебно-методическое обеспечение образовательной программы
- 6.1.1. Требования к материально-техническому и учебно-методическому обеспечению реализации образовательной программы установлены в соответствующем ФГОС СПО.

Состав материально-технического и учебно-методического обеспечения, используемого в образовательном процессе, определяется в Приложении 3 и рабочих программах дисциплин (модулей).

6.1.2. Перечень специальных помещений для проведения занятий всех видов, предусмотренных образовательной программой

Кабинеты:

Социально-гуманитарных дисциплин;

Общепрофессиональных дисциплин и МДК;

Безопасности жизнедеятельности;

Кабинет «Самостоятельной и воспитательной работы»

Лаборатории:

Товароведения и организации экспертизы качества товаров.

Мастерские/зоны по видам работ

Учебный магазин.

Залы:

- библиотека, читальный зал с выходом в Интернет;
- актовый зал.
- 6.1.3. Перечень материально-технического обеспечения и перечень необходимого комплекта лицензионного и свободно распространяемого программного обеспечения представлен в Приложении 3.

6.2. Применение электронного обучения и дистанционных образовательных технологий

Программа сочетает обучение в образовательной организации и на рабочем месте на базе работодателя с широким использованием в обучении цифровых технологий.

При реализации образовательной программы применяются электронное обучение и дистанционные образовательные технологии (перечислить наименование дисциплин, МДК или ПМ).

Не допускается реализация образовательной программы с применением исключительно электронного обучения, дистанционных образовательных технологий (указывается, если профессия входит в Перечень профессий среднего профессионального образования, реализация образовательных программ по которым не допускается с применением исключительно электронного обучения, дистанционных образовательных технологий)

6.3. Кадровые условия реализации образовательной программы

Требования к кадровым условиям реализации образовательной программы установлены в соответствующем ФГОС СПО.

Реализация образовательной программы обеспечивается педагогическими работниками образовательной организации, а также лицами, привлекаемыми к реализации образовательной программы на иных условиях, в том числе из числа руководителей и работников организаций, направление деятельности которых соответствует области профессиональной деятельности: указывается из ФГОС СПО, и имеющими стаж работы в данной профессиональной области не менее трех лет.

Работники, привлекаемые к реализации образовательной программы осваивают дополнительное профессиональное образование по программам повышения квалификации не реже одного раза в три года с учетом расширения спектра профессиональных компетенций, в том числе в форме стажировки Наименование работодателя, а также в других областях профессиональной деятельности и (или) сферах профессиональной деятельности при условии соответствия полученных компетенций требованиям к квалификации педагогического работника.

Доля педагогических работников (в приведенных к целочисленным значениям ставок), имеющих опыт деятельности не менее трех лет в организациях, направление деятельности которых соответствует области профессиональной деятельности, в общем числе педагогических работников, обеспечивающих освоение обучающимися профессиональных модулей образовательной программы, должна быть не менее 25 % (указывается из ФГОС СПО).

6.4. Расчеты финансового обеспечения реализации образовательной программы

Расчеты нормативных затрат оказания государственных услуг по реализации образовательной программы в соответствии с направленностью и квалификацией осуществляются в соответствии с Перечнем и составом стоимостных групп профессий и специальностей по государственным услугам по реализации основных профессиональных образовательных программ среднего профессионального образования — программ подготовки специалистов среднего звена, итоговые значения и величина составляющих базовых нормативов затрат по государственным услугам по стоимостным группам профессий и специальностей, отраслевые корректирующие коэффициенты и порядок их применения, утверждаемые Минпросвещения России ежегодно.

Финансовое обеспечение реализации образовательной программы, определенное в соответствии с бюджетным законодательством Российской Федерации и Федеральным законом от 29 декабря 2012 № 273-ФЗ «Об образовании в Российской Федерации», включает в себя затраты на оплату труда преподавателей и мастеров производственного обучения с учетом обеспечения уровня средней заработной платы педагогических работников за выполняемую ими учебную (преподавательскую) работу и другую работу в соответствии с Указом Президента Российской Федерации от 7 мая 2012 г. № 597 «О мероприятиях по реализации государственной социальной политики».

Образовательная организация приводит расчетную величину стоимости услуги в соответствии с рекомендациями федеральных и региональных нормативных документов.

Приложение 1.1 к ОПОП-П по специальности 38.02.08 Торговое дело

Рабочая программа профессионального модуля «ПМ.01 ОРГАНИЗАЦИЯ И ОСУЩЕСТВЛЕНИЕ ТОРГОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ»

СОДЕРЖАНИЕ ПРОГРАММЫ

1. Общая характеристика	3
1.1. Цель и место профессионального модуля в структуре образовательной программы	
1.2. Планируемые результаты освоения профессионального модуля	
2. Структура и содержание профессионального модуля	10
2.1. Трудоемкость освоения модуля	
2.2. Структура профессионального модуля	
2.3. Содержание профессионального модуля	
2.4. Курсовой проект (работа) (для специальностей СПО, если предусмотрено)	
3. Условия реализации профессионального модуля	22
3.1. Материально-техническое обеспечение	
3.2. Учебно-методическое обеспечение	
4. Контроль и оценка результатов освоения профессионального модуля	23

1. ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО МОДУЛЯ

«ПМ.01 Организация и осуществление торговой деятельности»

1.1. Цель и место профессионального модуля в структуре образовательной программы

Цель модуля: освоение вида деятельности «Организация и осуществление торговой деятельности».

Профессиональный модуль включен в обязательную часть образовательной программы.

1.2. Планируемые результаты освоения профессионального модуля

Результаты освоения профессионального модуля соотносятся с планируемыми результатами освоения образовательной программы, представленными в матрице компетенций выпускника (п. 4.3.3 ОПОП-П).

В результате освоения профессионального модуля обучающийся должен:

Уметь	Знать	Владеть навыками
		-
* *		
	*	
её составные части	100	
определять этапы решения		
задачи, составлять план		
действия, реализовывать	профессиональной и	
составленный план,	смежных областях	
определять необходимые	основные источники	
ресурсы	информации и ресурсы для	
выявлять и эффективно	решения задач и/или	
искать информацию,	проблем в	
необходимую для решения	профессиональном и/или	
задачи и/или проблемы	социальном контексте	
владеть актуальными	методы работы в	
методами работы в	профессиональной и	
профессиональной и	смежных сферах	
смежных сферах	порядок оценки	
оценивать результат и	результатов решения задач	
последствия своих	профессиональной	
действий (самостоятельно	деятельности	
или с помощью		
наставника)		
определять задачи для	номенклатура	-
поиска информации,	информационных	
поиска, выбирать	в профессиональной	
необходимые источники	деятельности	
1 1		
значимое в перечне	формат оформления	
	распознавать задачу и/или проблему в профессиональном и/или социальном контексте, анализировать и выделять её составные части определять этапы решения задачи, составлять план действия, реализовывать составленный план, определять необходимые ресурсы выявлять и эффективно искать информацию, необходимую для решения задачи и/или проблемы владеть актуальными методами работы в профессиональной и смежных сферах оценивать результат и последствия своих действий (самостоятельно или с помощью наставника) определять задачи для поиска информации, планировать процесс поиска, выбирать необходимые источники информации выделять наиболее	распознавать задачу и/или проблему в профессиональном и/или социальном контексте, анализировать и выделять её составные части определять этапы решения задачи, составлять план действия, реализовывать составленный план, определять необходимые ресурсы выявлять и эффективно искать информацию, необходимую для решения задач и/или проблемы владеть актуальными методами работы в профессиональной и смежных сферах передествия своих действий (самостоятельно или с помощью наставника) определять задачи для поиска информации, планировать процесс поиска, выбирать необходимые источники информации

	wyd opyrowyy	DODUH TOTOR HOVE	
	информации,	результатов поиска	
	структурировать	информации	
	получаемую информацию,	современные средства и	
	оформлять результаты	устройства	
	поиска	информатизации, порядок	
	оценивать практическую	их применения	
	значимость результатов	программное обеспечение	
	поиска	в профессиональной	
	применять средства	деятельности, в том числе	
	информационных	цифровые средства	
	технологий для решения	психологические основы	
	профессиональных задач	деятельности коллектива	
	использовать современное		
	программное обеспечение		
	в профессиональной		
	деятельности		
	использовать различные		
	цифровые средства для		
	решения		
	профессиональных задач		
ОК 04	организовывать работу	психологические	_
	коллектива и команды	особенности личности	
	взаимодействовать с	правила оформления	
		1 1	
	коллегами, руководством,	документов	
	клиентами в ходе		
	профессиональной		
OIC 05	деятельности		
OK 05	грамотно излагать свои	правила построения	-
	мысли и оформлять	устных сообщений	
	документы по	особенности социального и	
	профессиональной	культурного контекста	
	тематике на		
	государственном языке		
	проявлять толерантность в		
	рабочем коллективе		
OK 09	понимать общий смысл	правила построения	-
	четко произнесенных	простых и сложных	
	высказываний на	предложений на	
	известные темы	профессиональные темы	
	(профессиональные и	основные	
	бытовые), понимать тексты	общеупотребительные	
	на базовые	глаголы (бытовая и	
	профессиональные темы	профессиональная лексика)	
	участвовать в диалогах на	лексический минимум,	
	знакомые общие и	относящийся к описанию	
	профессиональные темы	предметов, средств и	
	строить простые	процессов	
	высказывания о себе и о	профессиональной	
	своей профессиональной	деятельности	
	деятельности	особенности произношения	
	кратко обосновывать и	правила чтения текстов	
	объяснять свои действия	-	
		профессиональной	
	(текущие и планируемые)	направленности	
	писать простые связные		
	сообщения на знакомые		
	или интересующие		

	профессиональные темы		
ПК 1.1.	пользоваться	методов и инструментов	поиска и систематизации
	современными	работы с базами данных	открытых источников
	поисковыми системами для	внутренних и внешних	информации о внутренних
	сбора информации о	рынков;	и внешних рынках для
	внешних и внутренних	требований к порядку	сбыта товарной продукции;
	рынках;	заполнения и ведения	проведение анализа и
	проводить исследование	рабочей документации,	оценки объема спроса на
	рынка поставщиков,	схем электронного	товарную продукцию
	создавать и вести базу	документооборота;	организации на внутренних
	поставщиков и	стандартов и требований	и внешних рынках;
	покупателей товаров;	внешних рынков к	обработки, формирования
	обобщать и	товарной продукции.	и хранения данных,
	систематизировать		информации, документов, в
	коммерческую		том числе полученных от
	информацию, формировать		поставщиков
	базы данных с		(подрядчиков,
	информацией о ценах на		исполнителей);
	товары, работы, услуги,		составления перечня
	требованиях внешних и		требований внешних
	внутренних рынков к		рынков к товарной
	товарной продукции,		продукции организации;
	статистически ее		подготовки рекомендаций
	обрабатывать в формате		по омологации товарной
	электронных таблиц и		продукции по итогам
	формулировать		анализа требований
	аналитические выводы;		определенного внешнего
	анализировать внешнюю		рынка;
	конкурентную среду для		проведения анализа
	выявления аналогичных		конъюнктуры и емкости
	или взаимозаменяемых		товарных рынков,
	товаров;		мониторинга внутренних и
	создавать и вести		внешних рынков;
	информационную базу		подготовки аналитических
	данных поставщиков и		документов по
	покупателей;		конкурентным
	составлять документы,		преимуществам продукции
	формировать,		организации на внешних
	архивировать, направлять		рынках.
	документы и информацию;		
	обобщать полученную		
	информацию,		
	обрабатывать ее с		
	применением программных		
	продуктов;		
	обобщать и		
	систематизировать		
	коммерческую		
	информацию для		
	подготовки сводных		
	отчетов и аналитических		
TT 2 4 5	материалов.		
ПК 1.2.	применять нормы	правовых норм	оформления договоров с
	гражданского	оформления и заключения	поставщиками и
	законодательства в области	договоров с поставщиками	потребителями товаров и
	регулирования договорных	и потребителями товаров и	услуг;

отношений; осуществлять выбор поставщиков; оформлять заказы на поставку товаров с применением компьютерных программ; составлять документы, деловые письма, предложения, заказы на поставку товаров, осуществлять безналичные расчеты, в т. ч. с использованием современных технических средств; создавать и вести информационную базу поставщиков и покупателей с применением технологий больших данных; обобщать полученную информацию, статистически ее обрабатывать и формулировать аналитические выводы, архивировать полученную информацию и обеспечивать ее безопасность; работать в единой информационной системе.

структуры и содержания договора поставки, спецификации и сопроводительного письма критериев; поиска и методов отбора поставщиков; методов и инструментов работы с базами больших данных; требований к порядку заполнения и ведения рабочей документации, схем электронного документооборота.

мониторинга поставщиков (подрядчиков, исполнителей) И заказчиков В сфере закупок; установления контактов с деловыми партнерами, заключения договоров, предъявления претензий; составления деловых писем, предложений, заказов на поставку товаров, проведения безналичных расчетов.

ПК 1.3.

применять основные положения нормативноправовых актов в сфере закупочной деятельности; составлять документы, формировать, архивировать, направлять документы и информацию; обосновывать начальную (максимальную) цену закупки; описывать объект закупки; разрабатывать закупочную документацию; работать в единой информационной системе; взаимодействовать с закупочными комиссиями и технически обеспечивать деятельность закупочных комиссий; анализировать поступившие заявки,

законодательства
Российской Федерации о контрактной системе в сфере закупок товаров; особенностей составления закупочной документации; методов определения и обоснования начальных максимальных цен контракта.

формирования начальной (максимальной) цены закупки, описания объекта закупки, требований к участнику закупки, порядка оценки участников, проекта контракта; составления и оформления закупочной документации, осуществления ее проверки для проведения закупочной процедуры, организационнотехнического обеспечения деятельности закупочных комиссий, оценки результатов и подведение итогов закупочной процедуры; осуществления подготовки протоколов заседаний закупочных комиссий на

оценивать результаты и подводить итоги закупочной процедуры; формировать и согласовывать протоколы заседаний закупочных комиссий на основании решений, принятых членами комиссии по осуществлению закупок; проверять необходимую документацию для заключения контрактов и осуществлять процедуру подписания контракта с поставщиками (подрядчиками, исполнителями).

основании решений, принятых членами комиссии по осуществлению закупок; публичного размещения полученных результатов; осуществления проверки необходимой документации для заключения контрактов и процедуры подписания контракта с поставщиками (подрядчиками, исполнителями); публичного размещения отчетов, информации о неисполнении контракта, о санкциях, об изменении или о расторжении контракта, за исключением сведений, составляющих государственную тайну; организации осуществления оплаты поставленного товара, выполненной работы (ее результатов), оказанной услуги, а также отдельных этапов исполнения контракта, денежных сумм по банковской гарантии в предусмотренных случая, организации возврата денежных средств, внесенных в качестве обеспечения исполнения заявок или обеспечения исполнения контрактов.

ПК 1.4.

классифицировать товары на внутренних и внешних рынках; разрабатывать тексты рекламной информации о продукции организации на иностранном языке ДЛЯ последующего распространения на внешних рынках; осуществлять деловую вопросам переписку по заключения внешнеторгового контракта; осуществлять взаимодействие участниками

внешнеторгового

основных технических характеристик, преимуществ особенностей продукции организации, поставляемой на внешние рынки; нормативных правовых актов, регламентирующих внешнеэкономическую деятельность; международных правил наиболее толкования широко используемых торговых терминов области внешней торговли; международных договоров сфере стандартов требований к продукции; стандартов и требований

направления запросов, приглашений информации потенциальным участникам внешнеторгового контракта; проведения предварительного анализа поступающих коммерческих предложений, запросов от потенциальных партнеров на внешних рынках; составления списка отклонений от приемлемых условий внешнеторгового контракта (перечень разногласий);

контракта; подготавливать коммерческие предложения, запросы; оформлять документацию в соответствии с требованиями законодательства Российской Федерации и международных актов.

внешних рынков товарной продукции; методов и инструментов работы с базами данных и источниками маркетинговой информации о внешних рынках внешних рынков; методов разработки рекламной информации для внешних рынков и инструментов продвижения товаров услуг на внешних рынках; основных видов и методов международных маркетинговых коммуникаций; документооборота внешнеторговых сделок; условий внешнеторгового контракта; норм этики и делового общения с иностранными партнерами.

документального оформления результатов переговоров по условиям внешнеторгового контракта; подготовки сводных отчетов и предложений о потенциальных партнерах на внешних рынках; формирования списка потенциальных партнеров заключения для внешнеторгового контракта; обработки, формирования, хранения информации и об участниках данных внешнеторгового контракта; формирования проекта внешнеторгового контракта; осуществления проверки необходимой документации для заключения внешнеторгового контракта; подготовки процедуры подписания внешнеторгового контракта с контрагентом.

ПК 1.5. составлять оформлять отчет, содержащий информацию холе исполнения контракта, соблюдении промежуточных окончательных сроков исполнения контракта, о ненадлежащем исполнении контракта (c указанием допущенных нарушений) или неисполнении контракта и о санкциях, которые применены связи нарушением условий контракта или его неисполнением. ინ изменении или расторжении контракта в ходе его исполнения, об изменении контракта или о расторжении контракта; осуществлять организацию оплаты/возврата денежных

средств,

организовывать

правил оформления документации по внешнеторговому контракту; порядка документооборота в организации; основ риск-менеджмента во внешнеэкономической деятельности.

подготовки документа о приемке результатов отдельного этапа исполнения контракта; сбора информации, по вопросам документов исполнения обязательств внешнеторговому по контракту; разработки плана-графика контрольных мероприятий исполнению обязательств пο внешнеторговому контракту; мониторинга отклонений от выполнения обязательств внешнеторговому контракту; документальное оформление отклонений от выполнения обязательств внешнеторговому контракту и организация уплату денежных сумм по банковской гарантии предусмотренных случаях; обобщать систематизировать коммерческую информацию для подготовки сводных отчетов и аналитических материалов; цифровые осуществлять платежи, облачные вычисления, системный анализ больших данных, использовать технологии 5G в организации деловой переписки и электронного документооборота. осуществлять поиска и заказа товаров с

претензионной работы; подготовка предложений по применению мер ответственности и совершению соответствующих действий в случае нарушения обязательств по внешнеторговому контракту.

ПК 1.6.

процесс применением цифровых платформ; осуществлять процесс управления доставкой товаров покупателю используя возможности интернет-вещей; проводить анализ перемещения покупателей по торговому залу данным камер видео наблюдений целью оптимизации торгового пространства; осуществлять контроль за количеством И сроками хранения продовольственных товаров с применением контроля датчиков (интернет-вещей); использовать технологии дополненной реальности повышения для объема продаж; цифровые применять вывески с использованием компьютерного зрения; применять технологии интернет-вещей работы организации торговых площадок; управления полочным пространством магазина в облачной ABM SHELF; оформлять факт продажи товаров с применением

видов торговых структур; форм и видов торговли, составных элементов торговой деятельности: материально-технической базы торговли; инфраструктуры потребительского рынка; средств, методов, инноваций в отрасли; организации торговотехнологических процессов в офлайн онлайн торговле; требований К порядку заполнения ведения И рабочей документации, схем электронного документооборота; основных услуг дополнительных розничной; оптовой целей, задач, принципов, объектов. субъектов внутренней внешней торговли; требований законодательства Российской Федерации нормативных правовых актов. регулирующих торговую деятельность; правил торговли; количественных качественных показателей оценки эффективности торговой деятельности

выполнения торговотехнологических операций, в том числе с использованием искусственного интеллекта, голосовых помощников, чат-ботов для обработки запросов покупателей с максимальной скоростью; организации торговли, в том числе с использованием камер и алгоритмов распознавания лиц для осуществления расчетов с покупателями без применения контрольно-кассовой техники; приемки товаров по количеству и качеству; соблюдения правил охраны труда.

цифровых инструментов:	
онлайн-касс, электронных	
платформ, ресурсов	
интернет, безналичных	
платежей, регистрация	
продаж в системе ЕГАИС;	
применять электронный	
документооборот;	
осуществлять торгово-	
технологические процессы,	
в том числе, с	
использованием техники	
эффективных	
коммуникаций;	
применять основные ИИ-	
решения - системы	
распознавания	
естественного языка,	
интеллектуальные системы	
поддержки принятия	
решений, распознавания и	
синтез речи,	
интеллектуальный анализ	
текстовых документов,	
роботы, видео аналитика,	
чат-боты;	
оформлять заказы на	
поставку товаров с	
применением	
компьютерных программ;	
осуществлять цифровые	
платежи, облачные	
вычисления, системный	
анализ больших данных,	
использовать технологии	
5G в организации деловой	
переписки и электронного	
документооборота;	
пользоваться	
современными	
поисковыми системами для	
сбора информации о	
внутренних внешних	
рынках.	

2. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО МОДУЛЯ

2.1. Трудоемкость освоения модуля

Наименование составных частей модуля	Объем в часах	В т.ч. в форме практ. подготовки
Учебные занятия	129	39
Курсовой проект (работа)	20	-
Самостоятельная работа	26	-

Практика, в т.ч.:	72	72
учебная	36	36
производственная	36	36
Промежуточная аттестация	18	-
Всего	265	111

2.2. Структура профессионального модуля

Код ОК, ПК	Наименования разделов профессионального модуля	Всего, час.	В т.ч. в форме практической подготовки	Обучение по МДК, в т.ч.:	Учебные занятия	Курсовой проект (работа)	Самостоятельная работа ¹	Учебная практика	Производственная практика
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
ПК 1.1 ПК 1.2 ПК 1.3 ПК.1.4 ПК. 1.5. ПК.1.6 ОК 01 ОК 02 ОК 04 ОК 05 ОК 09	Раздел 1. Организация торговосбытовой деятельности на внутреннем и внешнем рынках	43	16	43	36		7		
ПК 1.1 ПК 1.2 ПК 1.3 ПК.1.4 ПК. 1.5. ПК.1.6 ОК 01 ОК 02 ОК 04 ОК 05 ОК 09	Раздел 2. Организация и осуществление продаж	71	19	71	59	20	12		
ПК 1.1 ПК 1.2 ПК 1.3 ПК.1.4 ПК. 1.5. ПК.1.6 ОК 01 ОК 02 ОК 04 ОК 05 ОК 09	Раздел 3. Организация и осуществление закупок для государственных, муниципальных и корпоративных нужд	41	4	41	34		7		
ПК 1.1 ПК 1.2 ПК 1.3 ПК.1.4 ПК. 1.5. ПК.1.6 ОК 01 ОК 02 ОК 04 ОК 05 ОК 09	Учебная практика	36	36					36	
ПК 1.1 ПК 1.2 ПК 1.3 ПК.1.4 ПК. 1.5. ПК.1.6 ОК 01 ОК 02 ОК 04 ОК 05 ОК 09	Производственная практика	36	36						36
	Промежуточная аттестация	18	-						
	Всего:	245	111	155	129	20	26	36	36

 1 Самостоятельная работа в рамках образовательной программы планируется образовательной организацией.

2.3. Содержание профессионального модуля

Наименование разделов и тем	Содержание учебного материала, практических и лабораторных занятия, курсовой проект (работа)	Объем, ак. ч. / в том числе в форме практической подготовки, ак. ч.	Коды компетенций, формированию которых способствует элемент программы
	о-сбытовой деятельности на внутреннем и внешнем рынках (43 часа)		
	ово-сбытовой деятельности на внутреннем и внешнем рынке		
Тема 1.1.	Содержание	~	OIC 01 OIC 02 OII
Информационное	1. Понятие, значение, классификация, источники информации и комплексный	5	OK 01, OK 02, OП
обеспечение торгово- сбытовой деятельности	подход к формированию коммерческой информации о внутреннем и внешнем		04, OK 05, OK 00,
соытовой деятельности	рынках. Понятие товарного рынка и этапы торгово-сбытовой деятельности на конкретном товарном рынке		ПК 1.1, ПК 1.2, ПК 1.3, ПК 1.4,
	конкретном товарном рынке		ПК 1.5, ПК 1.4,
	2. Информационные ресурсы и рекламная деятельность в торговле.	5	ОК 01, ОК 02, ОП
	Информация о покупателях, мотивах покупок, требованиях к товару.	3	04, OK 05, OK 00,
	Покупатели как субъекты отношений в системе потребительского рынка.		ПК 1.1, ПК 1.2,
	Требования внешних и внутренних рынков к товарной продукции предприятия		ПК 1.3, ПК 1.4,
			ПК 1.5, ПК 1.6
	3. Информация о спросе, товарном предложении и рыночной коньюнктуре:	5	ОК 01, ОК 02, ОП
	основные понятия, информация о тенденциях коньюнктуры товарного рынка и		04, OK 05, OK o0,
	соотношении спроса и предложения, использование информации в		ПК 1.1, ПК 1.2,
	практической деятельности для анализа и оценки конъюнктуры товарного		ПК 1.3, ПК 1.4,
	рынка. Методы изучения и прогнозирования спроса.		ПК 1.5, ПК 1.6
	В том числе практических занятий и лабораторных работ		
	Практическое занятие 1–2. Изучение потенциальных возможностей торговой	2	ОК 01, ОК 02, ОП
	организации и ее конкурентного положения на товарном рынке, формирование		04, OK 05, OK 00,
	базы данных поставщиков на основе анализа информации.		ПК 1.1, ПК 1.2,
			ПК 1.3, ПК 1.4,
	H 2.4 A	2	ПК 1.5, ПК 1.6
	Практическое занятие 3-4. Анализ и оценка конкурентной среды для	2	OK 01, OK 02, OП
	выявления и сравнения аналогичных или взаимозаменяемых товаров, сбор и		04, OK 05, OK 00,
	обобщение коммерческой информации о стратегии и тактики конкурентов на		ПК 1.1, ПК 1.2,
	товарных рынках		ПК 1.3, ПК 1.4,

			ПК 1.5, ПК 1.6
Тема 1.2.	Содержание		
Установление хозяйственных связей с поставщиками и потребителями товаров и услуг	1. Организация хозяйственных связей в торговле: понятие, функции, отраслевые особенности. Изучение и поиск коммерческих партнеров по закупочносбытовой деятельности: критерии поиска поставщиков, методы отбора поставщиков.	4	OK 01, OK 02, OП 04, OK 05, OK 00, ПК 1.1, ПК 1.2, ПК 1.3, ПК 1.4, ПК 1.5, ПК 1.6
	2. Виды договоров, применяемых в торговой деятельности. Требования к структуре и содержанию договора поставки, спецификации, протоколу разногласий. Документальное подтверждение исполнения договоров. Организация претензионной работы.	4	ОК 01, ОК 02, ОП 04, ОК 05, ОК о0, ПК 1.1, ПК 1.2, ПК 1.3, ПК 1.4, ПК 1.5, ПК 1.6
	В том числе практических занятий и лабораторных работ		
	Практическое занятие 5-6. Изучение и анализ предложений поставщиков - производителей и поставщиков - посредников с учетом их географического положения. Управление закупками. Разработка коммерческого предложения.	2	ОК 01, ОК 02, ОП 04, ОК 05, ОК о0, ПК 1.1, ПК 1.2, ПК 1.3, ПК 1.4, ПК 1.5, ПК 1.6
	Практическое занятие 7-8. Заполнение конкурентного листа и выставление приоритетов по поставщикам для заключения внешнеторгового контракта.	2	ОК 01, ОК 02, ОП 04, ОК 05, ОК 00, ПК 1.1, ПК 1.2, ПК 1.3, ПК 1.4, ПК 1.5, ПК 1.6
	Практическое занятие 6. Расчет и оформление заявки на поставку товаров.		
Тема 1.3.	Содержание		
Заключение внешнеторгового контракта и его документальное сопровождение	1. Условия внешнеторгового контракта. Базисные условия поставки Incoterms-2022 Документооборот внешнеторговых сделок: товаросопроводительные документы, товарораспорядительные документы, счет-фактура.	4	ОК 01, ОК 02, ОП 04, ОК 05, ОК о0, ПК 1.1, ПК 1.2, ПК 1.3, ПК 1.4, ПК 1.5, ПК 1.6
	2. Методы разработки рекламной информации для внешних рынков, инструменты продвижения товаров и услуг российских производителей на внешних рынках.	4	ОК 01, ОК 02, ОП 04, ОК 05, ОК 00, ПК 1.1, ПК 1.2, ПК 1.3, ПК 1.4, ПК 1.5, ПК 1.6
	В том числе практических занятий и лабораторных работ	_	074.04
	Практическое занятие 9-10. Проверка документации для заключения	2	ОК 01, ОК 02, ОП

	внешнеторгового контракта. Контроль правильности оформления		04, OK 05, OK o0,
	предоставленного внешнеторгового контракта.		ПК 1.1, ПК 1.2,
			ПК 1.3, ПК 1.4,
			ПК 1.5, ПК 1.6
Тема 1.4.	Содержание		
Осуществление контроля	1. Риски в торговой деятельности: понятие, классификация рисков, причины	5	ОК 01, ОК 02, ОП
исполнения обязательств по	возникновения, последствия. Методы управления коммерческими рисками в		04, OK 05, OK 00,
внешнеторговому контракту	торговой деятельности.		ПК 1.1, ПК 1.2,
			ПК 1.3, ПК 1.4,
			ПК 1.5, ПК 1.6
	В том числе практических занятий и лабораторных работ		
	Практическое занятие 11-13. Определение алгоритма действий покупателя при	3	ОК 01, ОК 02, ОП
	нарушении поставщиком сроков поставки в модельной ситуации.		04, OK 05, OK 00,
			ПК 1.1, ПК 1.2,
			ПК 1.3, ПК 1.4,
	H 1416 C 1	2	ПК 1.5, ПК 1.6
	Практическое занятие 14-16. Составление и оформление отчетности о ходе	3	ОК 01, ОК 02, ОП
	исполнения контракта.		04, OK 05, OK 00,
			ПК 1.1, ПК 1.2,
			ПК 1.3, ПК 1.4, ПК 1.5, ПК 1.6
Раздел 2. Организация и осущ	естрианна процем (71 нас)		11K 1.3, 11K 1.0
МДК 01.02. Организация и осущ	•		
Тема 2.1.	Содержание		
Организация и управление	1. Специфические функции и роль торговли как вида экономической	10	ОК 01, ОК 02, ОП
торгово-технологическими	деятельности в системе общественного воспроизводства. Оптовая торговля:	10	04, OK 05, OK 00,
процессами в оптовой	сущность, функции, отраслевые особенности. Технологии в торговле, торгово-		ПК 1.1, ПК 1.2,
торговле	технологические процессы и операции. Виды оптовых торговых структур, их		ПК 1.3, ПК 1.4,
•	назначение и функции. Инфраструктура оптовой торговли: товарные биржи,		ПК 1.5, ПК 1.6
	торговые дома, аукционы, оптовые рынки, ярмарки и выставки. Значение		,
	дистрибуции в распределении товаров. Услуги оптовой торговли: основные и		
	дополнительные.		
	2. Складское хозяйство: классификация складов, требования. Специфика	10	ОК 01, ОК 02, ОП
	использования складских площадей: требования к планировке, характеристика		04, OK 05, OK o0,
	основных складских зон, проектирование складского помещения. Технологии		ПК 1.1, ПК 1.2,
	складских операций и организация товародвижения в торговле с применением		ПК 1.3, ПК 1.4,
	цифровых инструментов модуля «1С:WMSЛогистика. Управление складом».		ПК 1.5, ПК 1.6

	Эффективное планирование складского пространства и требования к оснащение		
	его специализированным оборудованием и мебелью. Документальное		
	оформление и учет поступления товаров в оптовой торговле		
	В том числе практических занятий и лабораторных работ		
	Практическое занятие 1. Определение технико-экономических показателей	4	ОК 01, ОК 02, ОП
	работы склада. Применение методов управления процессами складской		04, OK 05, OK o0,
	грузообработки "1C: WMS Логистика.		ПК 1.1, ПК 1.2,
			ПК 1.3, ПК 1.4,
			ПК 1.5, ПК 1.6
	Практическое занятие 2. Документальное оформление приемки товаров по	3	ОК 01, ОК 02, ОП
	количеству.		04, OK 05, OK o0,
	·		ПК 1.1, ПК 1.2,
			ПК 1.3, ПК 1.4,
			ПК 1.5, ПК 1.6
Тема 2.2.	Содержание		
Организация и управление	1. Розничная торговля: понятие, цели, задачи, виды. Классификация торговых	15	ОК 01, ОК 02, ОП
торгово-технологическими	организаций. Основные виды и типы предприятий торговли в соответствии со		04, OK 05, OK o0,
процессами в розничной	специализацией. Изучение основных положений ГОСТа «Торговля, термины,		ПК 1.1, ПК 1.2,
торговле	определения». Принципы функционирования розничных торговых сетей и их		ПК 1.3, ПК 1.4,
	роль в удовлетворении спроса покупателей. Специализация и типизация		ПК 1.5, ПК 1.6
	магазинов. Размещение розничных торговых предприятий: принципы, правила,		
	факторы, влияющие на размещение магазинов в городах и регионах.		
	Современные форматы торговых предприятий		
	2. Ресурсный потенциал предприятий розничной торговли. Торгово-	14	ОК 01, ОК 02, ОП
	технологический процесс в организациях розничной торговли: сущность,		04, OK 05, OK o0,
	структура, этапы, содержание операций, их специфика в магазинах разных		ПК 1.1, ПК 1.2,
	типов. Классификация услуг розничной торговли: основные и дополнительные		ПК 1.3, ПК 1.4,
	услуги. Приемка товаров по количеству и качеству в розничном торговом		ПК 1.5, ПК 1.6
	предприятии. Подготовка товаров к продаже. Организация продажи товаров:		·
	формы и методы продажи товаров. Правила торговли		
	В том числе практических и лабораторных занятий		
	Практическое занятие 3. Ознакомление с ГОСТ Р 51303-2013. Торговля.	4	ОК 01, ОК 02, ОП
	Термины. Определения. Идентификация видов и типов организаций торговли в		04, OK 05, OK o0,
	соответствии с ГОСТ «Торговля. Термины. Определения»		ПК 1.1, ПК 1.2,
			ПК 1.3, ПК 1.4,
			ПК 1.5, ПК 1.6
Тема 2.3.	Содержание		
1 CM 2 . J.	Содержание		

Организация и управление	1. Особенности организации и управления торгово-технологическими	10	ОК 01, ОК 02, ОП
торгово-технологическими	процессами в электронной торговле и на маркетплейсах		04, OK 05, OK o0,
процессами в электронной			ПК 1.1, ПК 1.2,
торговле			ПК 1.3, ПК 1.4,
1 oprozvis			ПК 1.5, ПК 1.6
	В том числе практических и лабораторных занятий		1111 110, 1111 110
	Практическое занятие 4. Поиск, заказ и управление доставкой товаров	4	ОК 01, ОК 02, ОП
	покупателю с применением цифровых платформ и сквозных технологий.		04, OK 05, OK o0,
			ПК 1.1, ПК 1.2,
			ПК 1.3, ПК 1.4,
			ПК 1.5, ПК 1.6
	Практическое занятие 5. Организация работы торговых площадок на основе	4	ОК 01, ОК 02, ОП
	сквозных технологий		04, OK 05, OK o0,
			ПК 1.1, ПК 1.2,
			ПК 1.3, ПК 1.4,
			ПК 1.5, ПК 1.6
Раздел 3. Организация и осущ	ествление закупок для государственных, муниципальных и корпоративных		- ,
нужд (41 час)	the state of the s		
	уществление закупок для государственных, муниципальных и		
корпоративных нужд			
Тема 3.1.	Содержание		
Федеральная контрактная	1. Законодательство Российской Федерации о контрактной системе в сфере	4	ОК 01, ОК 02, ОП
система Российской	закупок для обеспечения государственных и муниципальных нужд. Состав		04, OK 05, OK o0,
Федерации: концепция,	субъектов закупок и их функции. Полномочия органов исполнительной власти		ПК 1.1, ПК 1.2,
понятия и термины, цели и	и органов местного самоуправления в ФКС. Требования к участникам закупки.		ПК 1.3, ПК 1.4,
принципы, сфера	Критерии к участникам закупок.		ПК 1.5, ПК 1.6
применения	2. Основы и принципы контрактной системы в сфере закупок для обеспечения	4	ОК 01, ОК 02, ОП
	государственных и муниципальных нужд. Контрактная служба. Комиссия по		04, OK 05, OK o0,
	осуществлению закупок. Специализированная организация. Эксперты.		ПК 1.1, ПК 1.2,
	Экспертные организации.		ПК 1.3, ПК 1.4,
			ПК 1.5, ПК 1.6
Тема 3.2.	Содержание		
Прогнозирование и	1. Планирование и нормирование в сфере государственных и муниципальных	4	ОК 01, ОК 02, ОП
планирование закупок для	закупок. Формирование планов-графиков закупок для государственных и		04, OK 05, OK o0,
государственных и	муниципальных нужд. Информационное обеспечение контрактной системы в		ПК 1.1, ПК 1.2,
муниципальных нужд	сфере закупок		ПК 1.3, ПК 1.4,
			ПК 1.5, ПК 1.6

	В том числе практических занятий		
	Практическое занятие 1 . Составление планов-графиков закупок для государственных и муниципальных нужд.	1	OK 01, OK 02, ОП 04, OK 05, OK 00, ПК 1.1, ПК 1.2, ПК 1.3, ПК 1.4, ПК 1.5, ПК 1.6
Тема 3.3.	Содержание		
Процедуры осуществления закупок	1. Определение объекта закупки. Правила описания объекта закупки. Обеспечение заявок при проведении конкурсов и аукционов. Критерии к товарам: национальный режим. Квотирование закупок.	4	OK 01, OK 02, ОП 04, OK 05, OK 00, ПК 1.1, ПК 1.2, ПК 1.3, ПК 1.4, ПК 1.5, ПК 1.6
	2. Определение поставщика (подрядчика, исполнителя) путем проведения запроса предложений в электронной форме. Осуществление закупки у единственного поставщика (подрядчика, исполнителя).	4	OK 01, OK 02, ОП 04, OK 05, OK 00, ПК 1.1, ПК 1.2, ПК 1.3, ПК 1.4, ПК 1.5, ПК 1.6
	В том числе практических занятий		
	Практическое занятие 2. Подготовка технического задания на закупку. Определение поставщиков (подрядчиков, исполнителей) путем проведения открытого конкурса в электронной форме, электронного аукциона, проведения запроса котировок. Определение процедуры закупок (открытый конкурс или аукцион) в зависимости от стоимости закупки и источников средств (собственные, заемные). Расчёт максимального размера обеспечения заявки для аукциона при разных условиях.	1	OK 01, OK 02, ОП 04, OK 05, OK 00, ПК 1.1, ПК 1.2, ПК 1.3, ПК 1.4, ПК 1.5, ПК 1.6
Тема 3.4.	Содержание		
Государственный и муниципальный контракт	1. Подготовка и заключение государственного и муниципального контракта. Общие требования и существенные условия контракта. Осуществления закупок путем проведения открытого конкурса в электронной форме и конкурса с ограниченным участием в электронной форме. Осуществление закупок путем аукциона в электронной форме. Особенности осуществления закупок путем запроса котировок в электронной форме и запроса предложений в электронной форме. Особенности осуществления закупки у единственного поставщика (исполнителя, подрядчика).	4	OK 01, OK 02, ОП 04, OK 05, OK 00, ПК 1.1, ПК 1.2, ПК 1.3, ПК 1.4, ПК 1.5, ПК 1.6
	2. Обеспечение исполнения контракта. Условия банковской гарантии. Реестр банковских гарантий. Основания для отказа в принятии банковской гарантии заказчиком. Особенности исполнения, изменения, расторжения контракта.	2	OK 01, OK 02, ОП 04, OK 05, OK 00, ПК 1.1, ПК 1.2,

			ПК 1.3, ПК 1.4,
			ПК 1.5, ПК 1.6
Тема 3.5.	Содержание		
Контроль, аудит и	1. Аудит и контроль в сфере закупок. Способы осуществления контроля.	2	ОК 01, ОК 02, ОП
ответственность в сфере	Контрольные органы и их полномочия. Реестр недобросовестных поставщиков.		04, OK 05, OK o0,
закупок.			ПК 1.1, ПК 1.2,
			ПК 1.3, ПК 1.4,
			ПК 1.5, ПК 1.6
	2. Ответственность за нарушение законодательства о закупках для	2	ОК 01, ОК 02, ОП
	государственных и муниципальных нужд.		04, OK 05, OK o0,
			ПК 1.1, ПК 1.2,
			ПК 1.3, ПК 1.4,
			ПК 1.5, ПК 1.6
	В том числе практических занятий		
	Практическое занятие 3. Обжалование действий (бездействий) заказчика,	1	ОК 01, ОК 02, ОП
	уполномоченного органа, специализированной организации, комиссии по		04, OK 05, OK o0,
	осуществлению закупок, должностного лица контрактной службы заказчика		ПК 1.1, ПК 1.2,
	Размещение информации о заключении, изменении, расторжении и исполнении		ПК 1.3, ПК 1.4,
	контракта в сети Интернет. Реестр контрактов, заключенных заказчиком.		ПК 1.5, ПК 1.6
	Определение минимальной стоимости одного из контрактов, предоставляемых		
T. 3.6	участником закупки для подтверждения добросовестности		
Тема 3.6.	Содержание	2	
Организация закупок в	1. Законодательство Российской Федерации о контрактной системе в сфере	2	ОК 01, ОК 02, ОП
коммерческих организациях	закупок коммерческих организаций. Планирование и обоснование закупок в		04, OK 05, OK 00,
	коммерческих организациях.		ПК 1.1, ПК 1.2,
			ПК 1.3, ПК 1.4, ПК 1.5, ПК 1.6
	2 Octahocath having polytholy in Managarity and Parting Volume Will Ha	2	OK 01, OK 02, OΠ
	2. Осуществление закупок в коммерческих организациях. Контракты по закупкам в коммерческих организациях. Мониторинг, контроль, аудит и защита	2	04, OK 05, OK 00,
	прав и интересов участников закупок.		ПК 1.1, ПК 1.2,
	прав и интересов участников закупок.		ПК 1.3, ПК 1.4,
			ПК 1.5, ПК 1.4,
	В том числе практических занятий		1110 1.5, 1110 1.0
	Практическое занятие 4. ответственности за нарушение условий поставки по	1	ОК 01, ОК 02, ОП
	Φ 3-44.	1	04, OK 05, OK 00,
	±0 11.		ПК 1.1, ПК 1.2,
			ПК 1.3, ПК 1.4,
			111(1.5, 111(1.7,

	ПК 1.5, ПК	1.6
Курсовой проект (работа) (20 часов)		
Учебная практика (36 часов)		
Виды работ:		
1. Составление перечня требований внешних рынков к товарной продукции организации.		
2. Подготовка рекомендаций по омологации товарной продукции по итогам анализа требований		
определенного внешнего рынка.		
3. Составление коммерческого предложения, запроса, оферты, сопроводительного письма.		
4. Подготовка сводных отчетов и предложений о потенциальных партнерах на внутреннем и внешнем рынках.		
5. Формирование списка потенциальных партнеров для заключения договоров на поставку и/или заключения внешнеторгового контракта.		
6. Формирование проекта договора поставки и/или внешнеторгового контракта.		
7. Документальное оформление отклонений от выполнения обязательств по внешнеторговому контракту;		
8. Оформление претензий при нарушении договорных обязательств;		
9. Подготовка алгоритма по организации претензионной работы.		
10. Формирование начальной (максимальной) цены закупки, описания объекта закупки, требований к		
участнику закупки, порядка оценки участников, проекта контракта.		
11. Оформление продажи товаров с применением цифровых инструментов: онлайн-касс, электронных платформ, ресурсов интернет, безналичных платежей.		
Производственная практика (36часов)		
Виды работ:		
1. Проведение анализа конъюнктуры и емкости товарных рынков и подготовка аналитических документов по конкурентным преимуществам продукции организации на внешних рынках.		
2. Осуществление проверки необходимой документации для заключения внешнеторгового контракта.		
3. Подготовка процедуры подписания внешнеторгового контракта с контракта.		
 Подготовка процедуры подписания внешнеторгового контракта с контракта с контракта. Составление и оформление закупочной документации, осуществления ее проверки для проведения 		
закупочной процедуры, организационно-технического обеспечения деятельности закупочных комиссий,		
оценки результатов и подведение итогов закупочной процедуры.		
5. Приемка товаров по количеству и качеству;		
6. Изучение инструкций по охране труда.		
Промежуточная аттестация (18 часов)		
Всего 245 часов		

2.4. Курсовой проект (работа)

Выполнение Курсового проекта (работы) является обязательным.

Примерная тематика курсовых проектов (работ):

- 1. Анализ и оценка спроса на товарную продукцию торговой организации на внутренних и внешних рынках.
 - 2. Исследование конъюнктуры и емкости товарных рынков.
- 3. Определение конкурентных преимуществ торговой организации на внутреннем (внешнем) рынке.
 - 4. Процедура подготовки и проведения экспортной (импортной) сделки (по выбору студента).
- 5. Инкотермс: сфера действия, особенности и сравнительная характеристика базисных условий поставки.
 - 6. Организация работы на маркетплейсах
 - 7. Исследование факторов формирования потребительского спроса в розничной торговле.
 - 8. Коммерческая деятельность по изучению и прогнозированию спроса в сфере торговли
 - 9. Организация торгово-технологического процесса в розничных торговых предприятиях.
- 10. Разработка рекламной информации и инструментов продвижения товаров и услуг на внешний рынок.
 - 11. Анализ и оценка коммерческих рисков в торговой деятельности и пути их снижения
 - 12. Анализ розничной торговли: сущность, функции и тенденции развития в России
 - 13. Отраслевые особенности коммерческой деятельности в сфере оптовой торговли
 - 14. Отраслевые особенности коммерческой деятельности в сфере розничной торговли
 - 15. Взаимоотношения субъектов коммерческой деятельности в сфере потребительского рынка
 - 16. Электронная коммерция как прогрессивная форма развития торговли
- 17. Формирование экономических ресурсов и их влияние на результаты коммерческой деятельности предприятия
- 18. Анализ влияния факторов внешней среды предприятия на развитие коммерческой деятельности
- 19. Анализ влияния факторов внутренней среды предприятия на развитие коммерческой деятельности
 - 20. Анализ и оценка экономических показателей коммерческой деятельности предприятия
- 21. Анализ и тенденции развития сетевой розничной торговли (на примере розничной торговой сети)
- 22. Методы стимулирования продаж в розничной торговле как инструмент коммерческой деятельности
 - 23. Организация хозяйственных связей в торговле
 - 24. Поиск поставщиков и договорная работа в коммерческой деятельности
- 25. Организация хозяйственных связей по закупочно-сбытовой деятельности в предприятиях торговли.
 - 26. Особенности торговой деятельности в сфере малого бизнеса
 - 27. Организация выставочной деятельности как инструмента торговли
- 28. Инновационные технологии в сфере торговле как фактор повышения конкурентоспособности коммерческой организации
- 29. Влияние цифровых технологий на результаты торговой деятельности коммерческой организации.
 - 30. Франчайзинг как направление развития торгового бизнеса
 - 31. Влияние конъюнктуры рынка на коммерческую деятельность торгового предприятия.
 - 32. Развитие коммерческого предприятия в эпоху цифровой трансформации
- 33. Собственная торговая марка как инструмент коммерческой деятельности и конкурентное преимущество торговой сети
 - 34. Коммерческая деятельность по управлению товарными ресурсами
 - 35. Современные форматы розничных торговых сетей

36. Выбор стратегии коммерческой деятельности торговых организаций на потребительском рынке.

3. УСЛОВИЯ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО МОДУЛЯ

3.1. Материально-техническое обеспечение

Кабинеты «Общепрофессиональных дисциплин и профессиональных модулей» оснащенные в соответствии с приложением 3 ОПОП-П.

Мастерская/зона по видам работ «Учебный магазин», оснащенная в соответствии с приложением 3 ОПОП-П.

Базы практики, оснащенные в соответствии с приложением 3 ОПОП-П.

3.2. Учебно-методическое обеспечение

Для реализации программы библиотечный фонд образовательной организации должен иметь печатные и/или электронные образовательные и информационные ресурсы для использования в образовательном процессе. При формировании библиотечного фонда образовательной организации выбирается не менее одного издания из перечисленных ниже печатных изданий и (или) электронных изданий в качестве основного, при этом список может быть дополнен новыми изданиями.

3.2.1. Основные печатные и/или электронные издания

1. Жулидов С.И. Организация торговли: учебник / С.И. Жулидов. — 2-е изд., перераб. и доп. — Москва: ФОРУМ: ИНФРА-М, 2022. — 350 с. — (Среднее профессиональное образование). — DOI 10.12737/987233. - ISBN 978-5-8199-0842-6. - Текст: электронный. - URL: https://znanium.com/catalog/product/1820262

4. КОНТРОЛЬ И ОЦЕНКА РЕЗУЛЬТАТОВ ОСВОЕНИЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО МОДУЛЯ

Код ПК,	Критерии оценки результата Формы контроля		
ОК		Формы контроля и	
	(показатели освоенности компетенций)	методы оценки	
ПК 1.1.	 осуществляет поиск и систематизацию открытых источников информации о внутренних и внешних рынках для сбыта товарной продукции, в том числе с использованием цифровых технологий; оценивает объем спроса на товарную продукцию организации на внутренних и внешних рынках; составляет перечень требований внешних рынков к товарной продукции организации; разрабатывает рекомендации по омологации товарной продукции по итогам анализа требований определенного внешнего рынка; проводит анализ конъюнктуры, емкости товарных рынков; осуществляет подготовку аналитических документов по конкурентным преимуществам продукции организации на внешних рынках 	Контрольные работы, зачеты, квалификационные испытания, защита курсовых проектов (работ), экзамены. Интерпретация результатов выполнения практических и лабораторных заданий, оценка решения ситуационных задач,	
ПК 1.2.	выполняет операции по установлению хозяйственных связей с	оценка тестового	
1110 1.2.	поставщиками и потребителями в установленной последовательности с соблюдением требований к их содержанию	контроля.	
ПК 1.3.	 определяет начальную цену закупки с учетом требований федерального законодательства и проводит описание объекта закупки; составляет и оформляет закупочную документацию в соответствие с требованиями и осуществляет ее проверку для проведения закупочной процедуры; 		

	 оформляет протоколы заседаний закупочных комиссий; 	
	выполняет проверку комплекта закупочной документации для	
	обеспечения государственных, муниципальных и корпоративных	
TTT 1 1	нужд.	
ПК 1.4.	 проводит анализ поступающих коммерческих предложений, запросов от потенциальных партнеров на внешних рынках и составляет список отклонений от приемлемых условий внешнеторгового контракта (перечень разногласий); осуществляет документальное оформление результатов переговоров по условиям внешнеторгового контракта; составляет сводные отчеты и предложения о потенциальных партнерах на внешних рынках; 	
	 составляет список потенциальных партнеров для заключения внешнеторгового контракта; 	
	 формирует проект внешнеторгового контракта и выполняет проверку необходимой документации для его заключения; осуществляет подготовку процедуры подписания 	
ПГ 1 5	внешнеторгового контракта с контрагентом.	
ПК 1.6.	 осуществляет подготовку документа о приемке результатов отдельного этапа исполнения контракта; проводит сбор информации и документов о ходе исполнения обязательств по внешнеторговому контракту и разрабатывает на их основе план-график контрольных мероприятий по исполнению обязательств по внешнеторговому контракту; проводит мониторинг и документальное оформление отклонений от выполнения обязательств по внешнеторговому контракту; осуществляет подготовку предложений по применению мер ответственности и совершению соответствующих действий в случае нарушения обязательств и выполняет претензионную работу. выполняет торгово-технологические операции в соответствие с установленным алгоритмом, в том числе с использованием искусственного интеллекта; осуществляет приемку товаров по количеству и качеству в полном соответствии с договором поставки; оформляет документы по приемке товаров в соответствие установленными требованиями; соблюдает правила охраны труда при выполнение торгово- 	
OK 01	технологических операций обоснованность планирования учебной и профессиональной деятельности; соответствие результата выполнения профессиональных задач эталону (стандартам, образцам, алгоритму, условиям, требованиям или ожидаемому результату); степень точности выполнения поставленных задач.	
OK 02	Полнота охвата информационных источников; скорость нахождения и достоверность информации; обновляемость и пополняемость знаний, влияющих на результаты учебной и производственной деятельности.	
OK 04	Осознание своей ответственности за результат коллективной, командной деятельности, готовности к сотрудничеству, использованию опыта коллег; отсутствие негативных отзывы со стороны коллег и	

	руководства.
OK 05	Демонстрация навыков грамотно общения и оформление
	документации на государственном языке Российской
	Федерации, принимая во внимание особенности социального
	и культурного контекста
OK 09	Демонстрация умений понимать тексты на базовые и
	профессиональные темы;
	составлять необходимую документацию на государственном
	и иностранном языках

Приложение 1.2 к ОПОП-П по специальности 38.02.08 Торговое дело

Рабочая программа профессионального модуля

«ПМ 02 ТОВАРОВЕДЕНИЕ И ОРГАНИЗАЦИЯ ЭКСПЕРТИЗЫ КАЧЕСТВА ПОТРЕБИТЕЛЬСКИХ ТОВАРОВ»

СОДЕРЖАНИЕ ПРОГРАММЫ

1. Общая характеристика
1.1. Цель и место профессионального модуля в структуре образовательной программы
1.2. Планируемые результаты освоения профессионального модуля
2. Структура и содержание профессионального модуля
2.1. Трудоемкость освоения модуля
2.2. Структура профессионального модуля
2.3. Содержание профессионального модуля
2.4. Курсовой проект (работа) (для специальностей СПО, если предусмотрено)
3. Условия реализации профессионального модуля
3.1. Материально-техническое обеспечение
3.2. Учебно-методическое обеспечение
4. Контроль и оценка результатов освоения профессионального модуля50

1. ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО МОДУЛЯ

«ПМ.02 ТОВАРОВЕДЕНИЕ И ОРГАНИЗАЦИЯ ЭКСПЕРТИЗЫ КАЧЕСТВА ПОТРЕБИТЕЛЬСКИХ ТОВАРОВ»

1.1. Цель и место профессионального модуля в структуре образовательной программы

Цель модуля: освоение вида деятельности «Товароведение и организация экспертизы качества потребительских товаров».

Профессиональный модуль включен в обязательную часть образовательной программы.

1.2. Планируемые результаты освоения профессионального модуля

Результаты освоения профессионального модуля соотносятся с планируемыми результатами освоения образовательной программы, представленными в матрице компетенций выпускника (п. 4.3.3 ОПОП-П).

В результате освоения профессионального модуля обучающийся должен:

Код ОК,	Уметь	Знать	Владеть навыками
TK OIL OIL	,		
OK 01	распознавать задачу и/или	актуальный	-
	проблему в	профессиональный и	
	профессиональном и/или	социальный контекст, в	
	социальном контексте,	котором приходится	
	анализировать и выделять	работать и жить	
	её составные части	структура плана для	
	определять этапы решения	решения задач, алгоритмы	
	задачи, составлять план	выполнения работ в	
	действия, реализовывать	профессиональной и	
	составленный план,	смежных областях	
	определять необходимые	основные источники	
	ресурсы	информации и ресурсы для	
	выявлять и эффективно	решения задач и/или	
	искать информацию,	проблем в	
	необходимую для решения	профессиональном и/или	
	задачи и/или проблемы	социальном контексте	
	владеть актуальными	методы работы в	
	методами работы в	профессиональной и	
	профессиональной и	смежных сферах	
	смежных сферах	порядок оценки	
	оценивать результат и	результатов решения задач	
	последствия своих	профессиональной	
	действий (самостоятельно	деятельности	
	или с помощью		
	наставника)		
OK 02	определять задачи для	номенклатура	-
	поиска информации,	информационных	
	планировать процесс	источников, применяемых	
	поиска, выбирать	в профессиональной	
	необходимые источники	деятельности	
	информации	приемы структурирования	
	выделять наиболее	информации	
	значимое в перечне	формат оформления	

	1 .	T	T
	информации,	результатов поиска	
	структурировать	информации	
	получаемую информацию,	современные средства и	
	оформлять результаты	устройства	
	поиска	информатизации, порядок	
	оценивать практическую	их применения и	
	значимость результатов	программное обеспечение	
	поиска	в профессиональной	
	применять средства	деятельности, в том числе	
	информационных	цифровые средства	
	технологий для решения	психологические основы	
	профессиональных задач	деятельности коллектива	
	использовать современное		
	программное обеспечение		
	в профессиональной		
	деятельности		
	использовать различные		
	цифровые средства для		
	решения		
	профессиональных задач		
OK 04	организовывать работу	психологические	_
	коллектива и команды	особенности личности	
	взаимодействовать с	правила оформления	
	коллегами, руководством,	документов	
	клиентами в ходе	документов	
	профессиональной		
010.05	деятельности		
OK 05	грамотно излагать свои	правила построения	-
	мысли и оформлять	устных сообщений	
	документы по	особенности социального и	
	профессиональной	культурного контекста	
	тематике на		
	государственном языке		
	проявлять толерантность в		
	рабочем коллективе		
OK 09	понимать общий смысл	правила построения	-
	четко произнесенных	простых и сложных	
	высказываний на	предложений на	
	известные темы	профессиональные темы	
	(профессиональные и	основные	
	бытовые), понимать тексты	общеупотребительные	
	на базовые	глаголы (бытовая и	
	профессиональные темы	профессиональная лексика)	
	участвовать в диалогах на	лексический минимум,	
	знакомые общие и	относящийся к описанию	
	профессиональные темы	предметов, средств и	
	строить простые	процессов	
	высказывания о себе и о	профессиональной	
	своей профессиональной	деятельности	
	деятельности	особенности произношения	
	кратко обосновывать и	правила чтения текстов	
	объяснять свои действия	профессиональной	
	(текущие и планируемые)	направленности	
	писать простые связные	nanpabaennoe m	
	сообщения на знакомые		
	или интересующие		
	тын интересующие	I	

	профессиональные темы		
ПК 2.1.	применять цифровые	классификации	применения методик
	технологии кодирования	продовольственных и	идентификации
	потребительских	непродовольственных	ассортиментной
	товаров;	товаров;	принадлежности
	идентифицировать	методов и способов	потребительских
	ассортиментную	кодирования	товаров;
	принадлежность	потребительских	решения задач
	продовольственных и	товаров, в том числе с	классификации и
	непродовольственных	применением цифровых	кодирования
	товаров;	технологий;	потребительских
	оценивать маркировку	обязательных	товаров, в том числе с
	потребительских товаров	требований к маркировке	помощью цифровых
	на соответствие с	потребительских товаров	технологий.
	требованиями		
	технических		
	регламентов и		
	национальных		
	стандартов.		
ПК 2.2.	продовольственных и	основных понятий в	применения технических
	непродовольственных	сфере товароведения	регламентов и
	товаров;	потребительских	национальных
	применять документы в	товаров;	стандартов для оценки
	области технического	технических	маркировки
	регулирования,	требований и градации	потребительских
	стандартизации и	качества	товаров.
	подтверждения	потребительских	
	соответствия в	товаров,	
	профессиональной	установленных в	
	деятельности;	нормативно-	
	оценивать маркировку	технической	
	потребительских товаров	документации;	
	на соответствие с	обязательных	
	требованиями	требований к маркировке	
	технических	потребительских	
	регламентов и	товаров.	
	национальных		
	стандартов.		
ПК 2.3.	устанавливать и	факторов, формирующих и	осуществления контроля
	обеспечивать оптимальные	сохраняющих качество	над обеспечением
	условия хранения,	товаров;	оптимальных условия
	транспортирования и реализации	условий хранения, транспортирования и	хранения и реализации потребительских товаров;
	потребительских товаров;	транспортирования и реализации	выявления дефектов,
	выявлять дефекты	потребительских товаров;	вызывающих ухудшение
	потребительских товаров	дефектов потребительских	качественных и
	при приемке, хранении и	товаров товарных потерь и	количественных
	реализации;	способов их сокращения.	характеристик
	реализовывать		потребительских товаров;
	мероприятия по		разработки мероприятий
	предупреждению и		по предупреждению и
	сокращению потерь		сокращению потерь
	товаров.		товаров.

ПК 2.4. обобщать и анализировать законодательства выявления современных Российской Федерации и современный российский и тенденций в области зарубежный ЕАЭС в области опыт обеспечения качества и В области обеспечения технического безопасности товаров, в качества и безопасности регулирования, том числе с товаров, в том числе с стандартизации и использованием аналитики использованием аналитики подтверждения больших данных; больших данных; соответствия; подбора необходимых современного российского нормативно-технических проводить оценку и зарубежного опыта в качественных документов для оценки области обеспечения качества и организации количественных качества и безопасности характеристик товаров по экспертизы товаров с требованиям нормативнотоваров: использование технических документов; основных методов оценки современных баз данных; организовывать экспертизу качества и безопасности организации подготовки и потребительских товаров и потребительских товаров; проведения экспертизы оформлять ее результаты. организации проведения потребительских товаров и экспертизы товаров и оформления ее оформления ее результатов; результатов; оценки качественных и сквозных цифровых количественных технологий, применяемых характеристик товаров на в сфере обеспечения соответствие требованиям качества и безопасности нормативно-технической товаров. документации; регистрации данных о соответствии качества поступающих в организацию товаров техническим регламентам, стандартам (техническим условиям), условиям поставок и договоров; систематизации данных о фактическом уровне качества товаров; оформления документов для предъявления претензий к поставщикам о несоответствии качества поступивших товаров техническим регламентам, стандартам (техническим условиям), условиям поставок и договоров. ПК 2.5 направления ассортимента анализа ассортимента товаров, показателей ассортимента совершенствования, в том товаров и ассортиментной и факторов, влияющих на числе применением политики торгового c современных цифровых его формирование предприятия, в том числе с приоритетных направлений применением современных технологии; формировать торговый совершенствования цифровых технологий. ассортимент ПО ассортимента товаров; результатам анализа основных положений потребности в товарах; категорийного применять цифровые менеджмента; технологии кодирования специфики процесса потребительских товаров; управления в категорийном

устанавливать менеджменте; обеспечивать оптимальные разработки алгоритма ассортиментной матрицы условия хранения, транспортирования товарной категории; реализации порядка формирования потребительских товаров; категорий в ассортименте; структуры ABC - и XYZ реализовывать мероприятия по анализа; предупреждению классификации И сокращению продовольственных потерь И товаров. непродовольственных товаров; методов способов И кодирования потребительских товаров, в том числе с применением цифровых технологий; обязательных требований к маркировке потребительских товаров; сквозных цифровых технологий, применяемых обеспечения сфере качества и безопасности товаров.

2. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО МОДУЛЯ

2.1. Трудоемкость освоения модуля

Наименование составных частей модуля	Объем в часах	В т.ч. в форме практ. подготовки
Учебные занятия	300	70
Курсовой проект (работа)	-	-
Самостоятельная работа	60	-
Практика, в т.ч.:	72	72
учебная	36	36
производственная	36	36
Промежуточная аттестация	18	
Bcero	450	142

2.2. Структура профессионального модуля

	T	1	1			1			
Код ОК, ПК	Наименования разделов профессионального модуля	Всего, час.	В т.ч. в форме практической подготовки	Обучение по МДК, в т.ч.:	Учебные занятия	Курсовой проект (работа)	Самостоятельная работа²	Учебная практика	Производственная практика
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
ПК 2.1 ПК 2.2,	Раздел 1. Основы товароведения	86	22	86	72	,	14	,	10
ПК 2.1 ПК 2.2, ПК.2.3 ПК.2.4 ПК.2.5 ОК 01, ОК 02, ОК 04, ОК 05, ОК 09	таздел т. Основы говароведения	00	22	00	72		17		
ПК 2.1 ПК 2.2,	Раздел 2. Товароведение	127	16	127	106		21		
ПК.2.3 ПК.2.4 ПК.2.5 ОК 01, ОК 02, ОК 04, ОК 05, ОК 09	потребительских товаров								
	D2 O	107	20	106	00		10		
ПК 2.1 ПК 2.2, ПК.2.3 ПК.2.4 ПК.2.5 ОК 01, ОК 02, ОК 04, ОК 05, ОК 09	Раздел 3. Оценка качества и основы экспертизы потребительских товаров	106	28	106	88		18		
ПК 2.1 ПК 2.2,	Раздел 4. Управление	41	4	41	34		7		
ПК.2.3 ПК.2.4 ПК.2.5 ОК 01, ОК 02, ОК 04, ОК 05, ОК 09	ассортиментом товаров								
ПК 2.1 ПК 2.2, ПК.2.3 ПК.2.4 ПК.2.5 ОК 01, ОК 02, ОК 04, ОК 05, ОК 09	Учебная практика	36	36					36	
ПК 2.1 ПК 2.2, ПК.2.3 ПК.2.4 ПК.2.5 ОК 01, ОК 02, ОК 04, ОК 05, ОК 09	Производственная практика	36	36			ı			36
	Промежуточная аттестация	18						36	36
	Всего:	450	142	360	300	-	60	36	36

_

 $^{^{2}}$ Самостоятельная работа в рамках образовательной программы планируется образовательной организацией.

2.3. Содержание профессионального модуля

Наименование разделов и тем	Содержание учебного материала, практических и лабораторных занятия, курсовой проект (работа)	Объем, ак. ч. / в том числе в форме практической подготовки, ак. ч.	Коды компетенций, формированию которых способствует элемент программы
Раздел 1. Основы товароведени			
МДК 02.01 Основы товароведен			
Тема 1.1.	Содержание		
Предмет и основные категории товароведения	1. Ключевые понятия товароведения: предмет, цели и задачи, объекты и субъекты, принципы товароведения.	6	ПК 2.1 ПК 2.2, ПК.2.3 ПК.2.4 ПК.2.5 ОК 01, ОК 02, ОК 04, ОК 05, ОК 09
	2. Основополагающие характеристики товаров: ассортиментная, количественная, качественная и стоимостная. Формирование основополагающих товароведных характеристик товара на протяжении жизненного цикла продукции	6	ПК 2.1 ПК 2.2, ПК.2.3 ПК.2.4 ПК.2.5 ОК 01, ОК 02, ОК 04, ОК 05, ОК 09
	В том числе практических занятий и лабораторных работ		
Тема 1.2.	Содержание		
Методы классификации и кодирования товаров в товароведении	1. Понятия в области классификации и кодирования товаров. Иерархический и фасетный методы классификации. Преимущества и недостатки. Товароведная классификация товаров	6	ПК 2.1 ПК 2.2, ПК.2.3 ПК.2.4 ПК.2.5 ОК 01, ОК 02, ОК 04, ОК 05, ОК 09
	2. Кодирование товаров: понятие, цели, правила, методы. Классификаторы: понятие, классификация, назначение. Современные способы кодирования товаров	6	ПК 2.1 ПК 2.2, ПК.2.3 ПК.2.4 ПК.2.5 ОК 01, ОК 02, ОК 04, ОК 05,

			OK 09
	В том числе практических занятий и лабораторных работ		
	Практическое занятие 1. Распознавание разновидности метода	3	ПК 2.1 ПК 2.2,
	классификации и составление классификации товаров фасетным и		ПК.2.3 ПК.2.4
	иерархическим методами		ПК.2.5
			OK 01, OK 02,
			OK 04, OK 05,
			OK 09
	Практическое занятие 2. Установление количества ступеней классификации и	3	ПК 2.1 ПК 2.2,
	их наименований для кодов товаров, установленных общероссийским		ПК.2.3 ПК.2.4
	классификатором продукции. Идентификация товаров по штриховому коду		ПК.2.5
	(IIIK)		OK 01, OK 02,
			OK 04, OK 05,
			ОК 09
Тема 1.3.	Содержание		
Качество товаров и свойства	1. Многоаспектность понятия качества. Актуальность проблемы качества	6	ПК 2.1 ПК 2.2,
товаров	товаров. Требования к качеству товаров. Градации качества. Товарный и		ПК.2.3 ПК.2.4
	природный сортаменты.		ПК.2.5
			OK 01, OK 02,
			OK 04, OK 05,
			ОК 09
	2. Основные понятия и классификация потребительских свойств и показателей	6	ПК 2.1 ПК 2.2,
	качества товаров. Номенклатура потребительских свойств товаров		ПК.2.3 ПК.2.4
			ПК.2.5
			OK 01, OK 02,
			OK 04, OK 05,
			OK 09
	3. Свойства товаров и их природа. Основные физические, химические,	6	ПК 2.1 ПК 2.2,
	биологические и смешанные свойства потребительских товаров		ПК.2.3 ПК.2.4
			ПК.2.5
			OK 01, OK 02,
			OK 04, OK 05,
			OK 09
	В том числе практических занятий и лабораторных работ		
	Практическое занятие 3. Исследование номенклатуры потребительских	3	ПК 2.1 ПК 2.2,
	свойств продовольственных товаров и показателей качества товаров		ПК.2.3 ПК.2.4
			ПК.2.5

	Практическое занятие 4 . Исследование номенклатуры потребительских свойств непродовольственных товаров	3	OK 01, OK 02, OK 04, OK 05, OK 09 ПК 2.1 ПК 2.2, ПК.2.3 ПК.2.4 ПК.2.5 OK 01, OK 02, OK 04, OK 05,
	Практическое занятие 5 . Определение градации качества продовольственных товаров	3	ОК 09 ПК 2.1 ПК 2.2, ПК.2.3 ПК.2.4 ПК.2.5 ОК 01, ОК 02, ОК 04, ОК 05, ОК 09
Тема 1.4.	Содержание		
Обеспечение качества и количества потребительских товаров	1. Факторы, обеспечивающие качество товаров. Факторы, формирующие качество товаров: изучение рынка товаров, разработка требований к товарам, качество исходного сырья и материалов, качество конструирования и проектирования, качество изготовления, контроль готовой продукции	6	ПК 2.1 ПК 2.2, ПК.2.3 ПК.2.4 ПК.2.5 ОК 01, ОК 02, ОК 04, ОК 05, ОК 09
	2. Факторы, сохраняющие качество товаров: упаковка и маркировка, товарная обработка, условия хранения, транспортирования, реализации и использование товаров, техническая помощь в обслуживании	6	ПК 2.1 ПК 2.2, ПК.2.3 ПК.2.4 ПК.2.5 ОК 01, ОК 02, ОК 04, ОК 05, ОК 09
	3. Товарные потери: понятие товарных потерь и факторы, влияющие на их величину, виды, методика расчетов нормируемых товарных потерь продовольственных товаров, мероприятия по предупреждению и снижению потерь товара	6	ПК 2.1 ПК 2.2, ПК.2.3 ПК.2.4 ПК.2.5 ОК 01, ОК 02, ОК 04, ОК 05, ОК 09
	В том числе практических занятий и лабораторных работ		
	Практическое занятие 6 . Выбор рациональных способов размещения товаров на хранение и регулирования режима их хранения для обеспечения	2	ПК 2.1 ПК 2.2, ПК.2.3 ПК.2.4

	сохраняемости.		ПК.2.5
			OK 01, OK 02, OK 04, OK 05,
			OK 04, OK 05,
	Практическое занятие 7. Расчет фактических и нормируемых потерь и	2	ПК 2.1 ПК 2.2,
	разработка мероприятий по их сокращению	_	ПК.2.3 ПК.2.4
			ПК.2.5
			OK 01, OK 02,
			OK 04, OK 05,
			OK 09
Тема 1.5.	Содержание		
Товарная информация	1. Основные понятия. Виды и формы товарной информации, их назначение,	6	ПК 2.1 ПК 2.2,
	отличительные особенности. Требования к товарной информации.		ПК.2.3 ПК.2.4
	Законодательная база товарной информации		ПК.2.5
			OK 01, OK 02,
			OK 04, OK 05, OK 09
	2. Маркировка: понятие, назначение, виды, носители, структура, краткая	6	ПК 2.1 ПК 2.2,
	характеристика. Информационные знаки: понятие, классификация. Назначение,	U	ПК 2.1 ПК 2.2,
	символика и краткая характеристика информационных знаков разных групп		ПК.2.5
			OK 01, OK 02,
			OK 04, OK 05,
			ОК 09
	В том числе практических занятий и лабораторных работ		
	Практическое занятие 8. Анализ структуры и информации на маркировке	3	ПК 2.1 ПК 2.2,
	товаров. Исследование порядка маркировки товаров в системе «Честный		ПК.2.3 ПК.2.4
	3HAK»».		ПК.2.5
			OK 01, OK 02,
			OK 04, OK 05,
Dance 2 Torono como	25		OK 09
Раздел 2. Говароведение потр МДК 02.02 Товароведение по	ебительских товаров (127 часов)		
тема 2.1.	Содержание		
Товароведение	1. Теоретические основы товароведения продовольственных товаров:	5	ПК 2.1 ПК 2.2,
продовольственных товаров	классификация продтоваров, химический состав, потребительские свойства и	J	ПК 2.1 ПК 2.2,
The Manager of the Ma	показатели качества, факторы, формирующие и сохраняющие качество		ПК.2.5
	продтоваров		OK 01, OK 02,
	продговаров		3101, 3102,

			OK 04, OK 05, OK 09
особенности показатели к	едение зерномучных товаров: классификация ассортимента, строения зерна, химический состав, потребительские свойства и ачества, основные этапы производства, сроки и условия хранения, ования и особенности маркировки зерномучных товаров	5	ПК 2.1 ПК 2.2, ПК.2.3 ПК.2.4 ПК.2.5 ОК 01, ОК 02, ОК 04, ОК 05, ОК 09
особенности классификац	дение свежих и переработанных плодов, овощей и грибов: свежих плодов и овощей как объекта товародвижения, ия ассортимента, требования к качеству, условиям и срокам особы консервирования плодоовощной продукции	5	ПК 2.1 ПК 2.2, ПК.2.3 ПК.2.4 ПК.2.5 ОК 01, ОК 02, ОК 04, ОК 05, ОК 09
состав, потр	ение вкусовых товаров: классификация ассортимента, химический ребительские свойства и показатели качества, характеристика одгрупп, условия и сроки хранения и особенности маркировки варов	5	ПК 2.1 ПК 2.2, ПК.2.3 ПК.2.4 ПК.2.5 ОК 01, ОК 02, ОК 04, ОК 05, ОК 09
классификац состава сахар и показател характеристи	едение кондитерских товаров, крахмала, сахара и меда: ия ассортимента и пищевая ценность, особенности химического ристых и мучных кондитерских изделий, потребительские свойства пи качества, основные этапы производства, товароведная и ка крахмала, сахара и меда, сроки и условия хранения, ования и особенности маркировки	5	ПК 2.1 ПК 2.2, ПК.2.3 ПК.2.4 ПК.2.5 ОК 01, ОК 02, ОК 04, ОК 05, ОК 09
6. Товарове, особенности происхожден	дение пищевых жиров: общие сведения о пищевых жирах, химического состава пищевых жиров растительного и животного ия, классификация ассортимента, технологии производства, оки хранения и требования к маркировке	5	ПК 2.1 ПК 2.2, ПК.2.3 ПК.2.4 ПК.2.5 ОК 01, ОК 02, ОК 04, ОК 05, ОК 09
пищевая цен показатели	ение молока и молочных товаров: классификация ассортимента и ность, химический состав, основные потребительские свойства и качества, основные этапы производства, товароведная ика молока и молочных товаров, условия и сроки хранения, маркировке	5	ПК 2.1 ПК 2.2, ПК.2.3 ПК.2.4 ПК.2.5 ОК 01, ОК 02, ОК 04, ОК 05,

		ОК 09
8. Товароведение мяса мясных и яичных товаров: классификация ассортимента,	5	ПК 2.1 ПК 2.2,
химический состав, потребительские свойства и показатели качества,		ПК.2.3 ПК.2.4
товароведная характеристика основных подгрупп, условия и сроки хранения и		ПК.2.5
особенности маркировки мясных и яичных товаров		OK 01, OK 02,
		ОК 04, ОК 05,
		ОК 09
9. Товароведение рыбы и рыбных товаров: основные промысловые семейства	5	ПК 2.1 ПК 2.2,
рыб, классификация ассортимента и пищевая ценность рыб и нерыбных		ПК.2.3 ПК.2.4
гидробионтов, химический состав, основные потребительские свойства и		ПК.2.5
показатели качества, основные этапы производства, товароведная		OK 01, OK 02,
характеристика молока и молочных товаров, условия и сроки хранения,		OK 04, OK 05,
требования к маркировке		ОК 09
В том числе практических занятий и лабораторных работ		
Практическое занятие 1-3. Идентификация ассортиментной принадлежности	3	ПК 2.1 ПК 2.2,
продовольственного товара однородной группы (подгруппы)		ПК.2.3 ПК.2.4
		ПК.2.5
		OK 01, OK 02,
		ОК 04, ОК 05,
		ОК 09
Практическое занятие 4-6. Особенности маркировки продовольственного	3	ПК 2.1 ПК 2.2,
товара однородной группы (подгруппы)		ПК.2.3 ПК.2.4
		ПК.2.5
		OK 01, OK 02,
		ОК 04, ОК 05,
		ОК 09
Практическое занятие 7-9. Определение градации качества	3	ПК 2.1 ПК 2.2,
продовольственного товара однородной группы (подгруппы)		ПК.2.3 ПК.2.4
		ПК.2.5
		OK 01, OK 02,
		074 04 074 07
		OK 04, OK 05,
		OK 04, OK 05, OK 09
Практическое занятие 10. Расчет естественной убыли продовольственных	1	
Практическое занятие 10. Расчет естественной убыли продовольственных товаров при хранении	1	ОК 09
	1	ОК 09 ПК 2.1 ПК 2.2,
	1	ОК 09 ПК 2.1 ПК 2.2, ПК.2.3 ПК.2.4

			OK 09
	Практическое занятие 11. Расчет естественной убыли продовольственных товаров и боя стеклотары при транспортировании	1	ПК 2.1 ПК 2.2, ПК.2.3 ПК.2.4 ПК.2.5 ОК 01, ОК 02, ОК 04, ОК 05, ОК 09
Тема 2.2.	Содержание		
Товароведение непродовольственных товаров	1. Теоретические основы товароведения непродовольственных товаров: однородные группы непродовольственных товаров, качество и потребительские свойства, факторы, формирующие и сохраняющие качество непродовольственных товаров, особенности хранения, транспортирования, упаковки и маркировки	5	ПК 2.1 ПК 2.2, ПК.2.3 ПК.2.4 ПК.2.5 ОК 01, ОК 02, ОК 04, ОК 05, ОК 09
	2. Товароведение текстильных товаров: классификация ассортимента текстильных волокон, нитей, пряжи и текстильных материалов, основные ткацкие плетения, способы отделки и колористического оформления тканей, классификация их ассортимента.	5	ПК 2.1 ПК 2.2, ПК.2.3 ПК.2.4 ПК.2.5 ОК 01, ОК 02, ОК 04, ОК 05, ОК 09
	3. Товароведение швейно-трикотажных товаров: факторы, влияющие на качество, классификация ассортимента, контроль качества и определение сорта, маркировка, упаковка и хранение, особенности строения и свойства трикотажных полотен	5	ПК 2.1 ПК 2.2, ПК.2.3 ПК.2.4 ПК.2.5 ОК 01, ОК 02, ОК 04, ОК 05, ОК 09
	4. Товароведение обувных товаров: натуральные, синтетические и искусственные материалы для производства обуви, характеристика ассортимента кожаной и резиновой обуви, контроль качества и определение сортности, особенности хранения, транспортирования, упаковки и маркировки	5	ПК 2.1 ПК 2.2, ПК.2.3 ПК.2.4 ПК.2.5 ОК 01, ОК 02, ОК 04, ОК 05, ОК 09
	5. Товароведение пушно-меховых и овчинно-шубных товаров: классификация и строение пушно-мехового сырья, основные процессы производства, классификация ассортимента, условия хранения, транспортирования, упаковки и маркировки	5	ПК 2.1 ПК 2.2, ПК.2.3 ПК.2.4 ПК.2.5 ОК 01, ОК 02, ОК 04, ОК 05,

			OK 09
пласти бытовь	ароведение хозяйственных товаров из пластмасс: общие сведения о ческих массах, классификация полимеров и пластмасс, ассортимент их изделий из пластмасс, требования к качеству, особенности вовки, условия хранения	3	ПК 2.1 ПК 2.2, ПК.2.3 ПК.2.4 ПК.2.5 ОК 01, ОК 02, ОК 04, ОК 05, ОК 09
	проведение товаров бытовой химии: классификация основных подгрупп, ания к качеству и безопасности, маркировка, транспортирование и ие	3	ПК 2.1 ПК 2.2, ПК.2.3 ПК.2.4 ПК.2.5 ОК 01, ОК 02, ОК 04, ОК 05, ОК 09
произво потребл	проведение стеклянных и керамических бытовых товаров: особенности одства, обработка и декорирование, классификация ассортимента, ительские свойства, оценка качества и определение сортности, ности хранения, транспортирования, упаковки и маркировки	3	ПК 2.1 ПК 2.2, ПК.2.3 ПК.2.4 ПК.2.5 ОК 01, ОК 02, ОК 04, ОК 05, ОК 09
основн сырье, основн	вароведение парфюмерно-косметических товаров: классификация, ые потребительские свойства, особенности технологии производства, используемое для изготовления парфюмерно-косметическим товаров, ые потребительские свойства и показатели качества, условия хранения, ортирования, упаковки и маркировки	3	ПК 2.1 ПК 2.2, ПК.2.3 ПК.2.4 ПК.2.5 ОК 01, ОК 02, ОК 04, ОК 05, ОК 09
произво основн условия	овароведение мебельных товаров: классификация, материалы для одства мебели (конструкционные, облицовочные, настилочные и т.д.), ые этапы производство, особенности производства мягкой мебели, я хранения, транспортирования, упаковки и маркировки	3	ПК 2.1 ПК 2.2, ПК.2.3 ПК.2.4 ПК.2.5 ОК 01, ОК 02, ОК 04, ОК 05, ОК 09
классио	вароведение бытовых электротехнических товаров: характеристика и фикация основных подгрупп, потребительские свойства, требования, в сзопасности, особенности хранения, транспортирования, упаковки и вовки	3	ПК 2.1 ПК 2.2, ПК.2.3 ПК.2.4 ПК.2.5 ОК 01, ОК 02, ОК 04, ОК 05, ОК 09

12. Товароведение галантерейных товаров: классификация и товароведная характеристика основных подгрупп, потребительские свойства и требования к качеству, условия хранения, транспортирования, упаковки и маркировки	3	ПК 2.1 ПК 2.2, ПК.2.3 ПК.2.4 ПК.2.5 ОК 01, ОК 02, ОК 04, ОК 05, ОК 09
13. Товароведение ювелирных товаров: характеристика ассортимента металлов и сплавов, используемых для производства ювелирных изделий, пробирование и клеймение изделий из сплавов драгоценных (благородных) металлов, характеристика ассортимента ювелирных вставок, виды обработки и огранки, классификация ассортимента ювелирных изделий	3	ПК 2.1 ПК 2.2, ПК.2.3 ПК.2.4 ПК.2.5 ОК 01, ОК 02, ОК 04, ОК 05, ОК 09
14. Товароведение радиоэлектронных товаров: классификация ассортимента основных подгрупп, товароведная характеристика бытовой аудио- и видеотехники, основные потребительские свойств и требования, в т.ч. безопасности, особенности хранения, транспортирования, упаковки и маркировки	2	ПК 2.1 ПК 2.2, ПК.2.3 ПК.2.4 ПК.2.5 ОК 01, ОК 02, ОК 04, ОК 05, ОК 09
15. Товароведение спортивных и рыболовных товаров: классификация ассортимента основных подгрупп, потребительские свойства и требования, в т.ч. безопасности, особенности хранения, транспортирования, упаковки и маркировки	2	ПК 2.1 ПК 2.2, ПК.2.3 ПК.2.4 ПК.2.5, ОК 01, ОК 02, ОК 04, ОК 05, ОК 09
16. Товароведение транспортных средств личного пользования: классификация и товароведная характеристика основных подгрупп, потребительские свойства и требования к качеству, условия хранения, транспортирования, упаковки и маркировки	2	ПК 2.1 ПК 2.2, ПК.2.3 ПК.2.4 ПК.2.5, ОК 01, ОК 02, ОК 04, ОК 05, ОК 09
17. Товароведение школьно-письменных, канцелярских товаров и игрушек: характеристика основных подгрупп, классификация и потребительские свойства, условия хранения, транспортирования, упаковки и маркировки	2	ПК 2.1 ПК 2.2, ПК.2.3 ПК.2.4 ПК.2.5, ОК 01, ОК 02, ОК 04, ОК 05, ОК 09
18. Товароведение печатных изданий: потребительские свойства книг факторы их формирующие, требования к качеству, упаковка, маркировка, транспортирование и хранение печатных изданий	2	ПК 2.1 ПК 2.2, ПК.2.3 ПК.2.4 ПК.2.5, ОК 01, ОК 02, ОК 04, ОК 05,

			OK 09
	19. Товароведение художественных товаров: понятие изделий народных	2	ПК 2.1 ПК 2.2,
	художественных промыслов и сувениров, потребительские свойства,		ПК.2.3 ПК.2.4
	классификация и характеристика ассортимента, особенности производства,		ПК.2.5, ОК 01, ОК
	упаковка, маркировка, транспортирование и хранение		02, OK 04, OK 05,
			ОК 09
	В том числе практических занятий и лабораторных работ		
	Практическое занятие 12. Идентификация ассортиментной принадлежности	1	ПК 2.1 ПК 2.2,
	одежно-обувных и парфюмерно-косметических товаров		ПК.2.3 ПК.2.4
			ПК.2.5, ОК 01, ОК
			02, OK 04, OK 05,
			OK 09
	Практическое занятие 13. Идентификация ассортиментной принадлежности	1	ПК 2.1 ПК 2.2,
	культурно-бытовых и хозяйственных товаров		ПК.2.3 ПК.2.4
			ПК.2.5, ОК 01, ОК
			02, OK 04, OK 05,
	H 14 D 1 ()	1	OK 09
	Практическое занятие 14. Выявление дефектов (пороков) и определение	1	ПК 2.1 ПК 2.2,
	градации качества (сортности) одежно-обувных товаров		ПК.2.3 ПК.2.4
			ПК.2.5, ОК 01, ОК
			02, OK 04, OK 05, OK 09
	Практическое занятие 15. Особенности маркировки парфюмерно-	1	ПК 2.1 ПК 2.2,
	косметических, культурно-бытовых и хозяйственных товаров	1	ПК 2.1 ПК 2.2,
	косметических, культурно-овтовых и хозяиственных товаров		ПК.2.5, ОК 01, ОК
			02, OK 04, OK 05,
			OK 09
	Практическое занятие 16. Обязательная маркировка непродовольственных	1	ПК 2.1 ПК 2.2,
	товаров. Особенности работы в системе «Честный Знак».	_	ПК.2.3 ПК.2.4
	1		ПК.2.5, ОК 01, ОК
			02, OK 04, OK 05,
			ОК 09
Раздел 3. Оценка качества и осн	новы экспертизы потребительских товаров (106 часов)		
	сновы экспертизы потребительских товаров		
Тема 3.1.	Содержание		
Оценочная деятельность в	1. Основные понятия оценочной деятельности. Участники рынка оценочных	6	ПК 2.1 ПК 2.2,
товароведении	услуг		ПК.2.3 ПК.2.4

			ПК.2.5, ОК 01, ОК
			02, OK 04, OK 05,
			OK 09
	2. Сущность оценочной деятельности в товароведении: понятие, цели и	6	ПК 2.1 ПК 2.2,
	принципы, виды, особенности, методы. Основные виды оценочной		ПК.2.3 ПК.2.4
	деятельности: идентификация, экспертиза, контроль качества, оценка качества,		ПК.2.5, ОК 01, ОК
	оценка уровня качества, сертификация, гигиеническая оценка, испытания и т. п.		02, OK 04, OK 05,
	Понятие фальсификации товаров.		OK 09
	3. Контроль качества: понятие контроля качества продукции. Количественные	6	ПК 2.1 ПК 2.2,
	характеристики продукции. Виды испытаний. Правила отбора проб (выборок).		ПК.2.3 ПК.2.4
	Основные принципы отбора проб. Методы отбора проб (выборок). Виды		ПК.2.5, ОК 01, ОК
	контроля качества.		02, OK 04, OK 05,
			OK 09
	4. Оценка конкурентоспособности товаров и услуг: понятие	6	ПК 2.1 ПК 2.2,
	конкурентоспособности товаров. Факторы конкурентоспособности. Критерии		ПК.2.3 ПК.2.4
	конкурентоспособности. Порядок проведения оценки конкурентоспособности.		ПК.2.5, ОК 01, ОК
	Методы оценки конкурентоспособности.		02, OK 04, OK 05,
			ОК 09
	5. Оценка и приемка товаров по количеству и качеству: правила, порядок,	6	ПК 2.1 ПК 2.2,
	инструкции приемки продукции		ПК.2.3 ПК.2.4
			ПК.2.5, ОК 01, ОК
			02, OK 04, OK 05,
			ОК 09
	В том числе практических занятий и лабораторных работ		
	Практическое занятие 1-2. Применение правил отбора проб при выборочном	2	ПК 2.1 ПК 2.2,
	контроле качества товарных партий продовольственного /		ПК.2.3 ПК.2.4
	непродовольственного товара.		ПК.2.5, ОК 01, ОК
			02, OK 04, OK 05,
			ОК 09
	Практическое занятие 3-4. Определение объема выборки (проб), приёмочных	2	ПК 2.1 ПК 2.2,
	и браковочных чисел товарных партий и расчет приёмочного уровня		ПК.2.3 ПК.2.4
	дефектности партии продовольственного /непродовольственного товара		ПК.2.5, ОК 01, ОК
			02, OK 04, OK 05,
			ОК 09
	Практическое занятие 5-8. Оценка качества продовольственного /	4	ПК 2.1 ПК 2.2,
	непродовольственного однородной группы (подгруппы)		ПК.2.3 ПК.2.4
			ПК.2.5, ОК 01, ОК
·			

			02, OK 04, OK 05, OK 09
Тема 3.2.	Содержание		
Идентификация потребительских товаров	1. Основы идентификации потребительских товаров: значение понятие, цель и принципы идентификации, характеристика идентификации товаров, ее видов. Критерии, средства, показатели и методы идентификации. Общий порядок проведения идентификации товаров	6	ПК 2.1 ПК 2.2, ПК.2.3 ПК.2.4 ПК.2.5, ОК 01, ОК 02, ОК 04, ОК 05, ОК 09
	2. Роль идентификации в товароведной и экспертной деятельности: организация прослеживаемой продукции в сфере производства, роль идентификации при сертификации продукции, оценочной деятельности и контрольно-надзорных операциях	6	ПК 2.1 ПК 2.2, ПК.2.3 ПК.2.4 ПК.2.5, ОК 01, ОК 02, ОК 04, ОК 05, ОК 09
	3. Фальсификация товаров: понятие, виды, способы, предупреждение и последствия фальсификации потребительских товаров	6	ПК 2.1 ПК 2.2, ПК.2.3 ПК.2.4 ПК.2.5, ОК 01, ОК 02, ОК 04, ОК 05, ОК 09
	4. Особенности идентификации при выявлении фальсификации однородных групп продовольственных товаров	6	ПК 2.1 ПК 2.2, ПК.2.3 ПК.2.4 ПК.2.5, ОК 01, ОК 02, ОК 04, ОК 05, ОК 09
	5. Особенности идентификации при выявлении фальсификации однородных групп непродовольственных товаров	6	ПК 2.1 ПК 2.2, ПК.2.3 ПК.2.4 ПК.2.5, ОК 01, ОК 02, ОК 04, ОК 05, ОК 09
	В том числе практических занятий и лабораторных работ		H14.2.4 H14.2.2
	Практическое занятие 9-10. Исследование общих правил проведения идентификации продовольственных / непродовольственных товаров. Выявление показателей пригодных для целей ассортиментной (видовой) идентификации.	2	ПК 2.1 ПК 2.2, ПК.2.3 ПК.2.4 ПК.2.5, ОК 01, ОК 02, ОК 04, ОК 05, ОК 09
	Практическое занятие 11-13. Особенности, порядок идентификации и способы обнаружения фальсификации продовольственного товара однородной группы (подгруппы).	3	ПК 2.1 ПК 2.2, ПК.2.3 ПК.2.4 ПК.2.5, ОК 01, ОК

			02, OK 04, OK 05, OK 09
	Практическое занятие 14-17. Особенности, порядок идентификации и способы обнаружения фальсификации непродовольственного товара однородной группы (подгруппы).	4	ПК 2.1 ПК 2.2, ПК.2.3 ПК.2.4 ПК.2.5, ОК 01, ОК 02, ОК 04, ОК 05, ОК 09
Тема 3.3.	Содержание		
Методы определения показателей качества товаров	1. Классификация и характеристика методов определения показателей качества: объективные и эвристические методы, преимущества и недостатки. Разновидности измерительного метода. Основные виды погрешностей измерений. Органолептический метод: особенности, разновидности, порядок и процедура проведения, оценка с применением балловых шкал	6	ПК 2.1 ПК 2.2, ПК.2.3 ПК.2.4 ПК.2.5, ОК 01, ОК 02, ОК 04, ОК 05, ОК 09
	2. Экспертный метод	5	
	В том числе практических занятий и лабораторных работ		
	Практическое занятие 18. Оценка органолептических и физико-химических показателей качества продовольственного / непродовольственного товаров.	1	ПК 2.1 ПК 2.2, ПК.2.3 ПК.2.4 ПК.2.5, ОК 01, ОК 02, ОК 04, ОК 05, ОК 09
	Практическое занятие 19-20. Балльная оценка органолептических показателей качества продовольственного / непродовольственного товара.	2	ПК 2.1 ПК 2.2, ПК.2.3 ПК.2.4 ПК.2.5, ОК 01, ОК 02, ОК 04, ОК 05, ОК 09
Тема 3.4.	Содержание		
Основы экспертизы потребительских товаров	1. Теоретические основы экспертизы потребительских товаров: предмет, цели и задачи организации экспертизы, основными понятия, принципы и виды, значение экспертизы в системе управления качеством.	6	ПК 2.1 ПК 2.2, ПК.2.3 ПК.2.4 ПК.2.5, ОК 01, ОК 02, ОК 04, ОК 05, ОК 09
	 Организация и процедура проведения товароведной экспертизы: порядок назначения и производства экспертиз, взятия проб и образцов товаров, документальное оформление работ по организации экспертизы. Документальное оформление результатов экспертизы товаров: структура и содержание акта экспертизы. Виды и подвиды товарной экспертизы: товароведная, санитарно- 	6	ПК 2.1 ПК 2.2, ПК.2.3 ПК.2.4 ПК.2.5, ОК 01, ОК 02, ОК 04, ОК 05, ОК 09

	гигиеническая, ветеринарная, экологическая.		
	4. Нормативно-правовая база товароведной экспертизы: основные законодательные и нормативные документы, требования к экспертам, техническое регулирование и информационно-справочное обеспечение экспертизы, стандартизация как нормативная база экспертизы.	5	ПК 2.1 ПК 2.2, ПК.2.3 ПК.2.4 ПК.2.5, ОК 01, ОК 02, ОК 04, ОК 05, ОК 09
	В том числе практических занятий и лабораторных работ		
	Практическое занятие 21 . Подготовка к проведению экспертизы качества потребительских товаров.	1	ПК 2.1 ПК 2.2, ПК.2.3 ПК.2.4 ПК.2.5, ОК 01, ОК 02, ОК 04, ОК 05, ОК 09
	Практическое занятие 22. Организация проведения экспертизы качества потребительских товаров.	1	ПК 2.1 ПК 2.2, ПК.2.3 ПК.2.4 ПК.2.5, ОК 01, ОК 02, ОК 04, ОК 05, ОК 09
	Практическое занятие 23-25. Документальное сопровождение экспертизы качества продовольственного / непродовольственного товара	3	ПК 2.1 ПК 2.2, ПК.2.3 ПК.2.4 ПК.2.5, ОК 01, ОК 02, ОК 04, ОК 05, ОК 09
	Практическое занятие 26-28. Экспертиза качества продовольственного / непродовольственного товара однородной группы (подгруппы)	3	ПК 2.1 ПК 2.2, ПК.2.3 ПК.2.4 ПК.2.5, ОК 01, ОК 02, ОК 04, ОК 05, ОК 09
Раздел 4. Управление ассортим			
МДК 02.04 Управление ассорти	•		
Тема 4.1	Содержание		
Основные понятия в области управления ассортиментом товаров	1. Теоретические основы управления ассортиментом: понятие ассортимента, классификация, свойства и показатели ассортимента, основные направления совершенствования ассортимента, факторы, влияющие на ассортимент потребительских товаров	4	ПК 2.1 ПК 2.2, ПК.2.3 ПК.2.4 ПК.2.5, ОК 01, ОК 02, ОК 04, ОК 05, ОК 09
	В том числе практических занятий и лабораторных работ		
	Практическое занятие 1 Расчет показателей ассортимента.	1	ПК 2.1 ПК 2.2,

Тема 4.2.	Содержание		ПК.2.3 ПК.2.4 ПК.2.5, ОК 01, ОК 02, ОК 04, ОК 05, ОК 09
Стратегия и ассортиментная политика розничного торгового предприятия	1. Стратегии и тактика управления ассортиментом: основные виды конкурентных стратегий, позиционирование магазинов, сегментирование покупателей, выявление потребностей в товаре	4	ПК 2.1 ПК 2.2, ПК.2.3 ПК.2.4 ПК.2.5, ОК 01, ОК 02, ОК 04, ОК 05, ОК 09
	2. Ассортиментная политика розничного магазина: основные понятия, факторы, влияющие на формирование и разработку ассортиментной политики, анализ и улучшение ассортиментной политики	5	ПК 2.1 ПК 2.2, ПК.2.3 ПК.2.4 ПК.2.5, ОК 01, ОК 02, ОК 04, ОК 05, ОК 09
	В том числе практических занятий и лабораторных работ		
Тема 4.3.	Содержание		
Методы и инструменты управления товарным ассортиментом	1. ABC-анализ: виды, суть метода, порядок проведения, преимущества и недостатки метода, методика стратификации множества элементов	4	ПК 2.1 ПК 2.2, ПК.2.3 ПК.2.4 ПК.2.5, ОК 01, ОК 02, ОК 04, ОК 05, ОК 09
	2. XYZ-анализ: суть метода, порядок проведения, преимущества и недостатки метода. Совмещенный ABC- и XYZ-анализ	4	ПК 2.1 ПК 2.2, ПК.2.3 ПК.2.4 ПК.2.5, ОК 01, ОК 02, ОК 04, ОК 05, ОК 09
	В том числе практических занятий и лабораторных работ		
	Практическое занятие 2. Расчет основных показателей ассортимента розничного магазина ABC-анализ ассортимента розничного магазина XYZ-анализ, совмещенный ABC- и XYZ-анализ ассортимента розничного магазина Оценка ассортиментной политики розничного торгового предприятия	1	ПК 2.1 ПК 2.2, ПК.2.3 ПК.2.4 ПК.2.5, ОК 01, ОК 02, ОК 04, ОК 05, ОК 09
Тема 4.4.	Содержание		
Основы категорийного менеджмента	1. Введение в категорийный менеджмент и его философия. Концепция управления категориями товаров (СМ — Category Management). Особенности внедрения и процесс категорийного менеджмента, его основные преимущества	5	ПК 2.1 ПК 2.2, ПК.2.3 ПК.2.4 ПК.2.5, ОК 01, ОК

	и недостатки. Основные этапы перехода на категорийный менеджмент. Специфика процесса управления в категорийном менеджменте. Организационная концепция категорийного менеджмента		02, OK 04, OK 05, OK 09
	В том числе практических занятий и лабораторных работ		
	Практическое занятие 3. Выполнение расчетов для внедрения принципов категорийного менеджмента с применением специализированных программных продуктов	1	ПК 2.1 ПК 2.2, ПК.2.3 ПК.2.4 ПК.2.5, ОК 01, ОК 02, ОК 04, ОК 05, ОК 09
Тема 4.5.	Содержание		
Методология категорийного ассортимента	1. Структурирование и выделение категорий в товарном ассортименте. Формирование категорий в ассортименте. Балансировка ассортимента по широте и глубине. Распределение торговых площадей между категориями	5	ПК 2.1 ПК 2.2, ПК.2.3 ПК.2.4 ПК.2.5, ОК 01, ОК 02, ОК 04, ОК 05, ОК 09
	2. Ассортиментная матрица магазина: суть, принципы, правила и этапы формирования	5	ПК 2.1 ПК 2.2, ПК.2.3 ПК.2.4 ПК.2.5, ОК 01, ОК 02, ОК 04, ОК 05, ОК 09
	В том числе практических занятий и лабораторных работ		
	Практическое занятие 4. Составление карточки-кейса и перевод его на язык «категорийного менеджмента» Составление портрета категории, выбор конкурентов и алгоритмов решения задачи по кейсу	1	ПК 2.1 ПК 2.2, ПК.2.3 ПК.2.4 ПК.2.5, ОК 01, ОК 02, ОК 04, ОК 05, ОК 09
Курсовой проект (работа)20 час	СОВ		
Учебная практика (36 часов) Виды работ 1. Идентификация товар 2. Расшифровка маркиро 3. Оценка качества. Уста 4. Контроль над обеспеч 5. Организация подгото результатов 6. Оформление докумен	ов по ассортиментной принадлежности овки. Информационная идентификация ановление градаций качества и выявление дефектов товара вением оптимальных условия хранения и реализации потребительских товаров овки и проведения экспертизы потребительских товаров и оформление ее итов для предъявления претензий к поставщикам о несоответствии качества в техническим регламентам, стандартам (техническим условиям), условиям		

поставок и договоров	
7. Расчет и списание товарных потерь. Разработка мер по предупреждению и сокращению товарных	
потерь	
8. Формирование и анализ торгового ассортимента. Расчёт показателей ассортимента товаров.	
Производственная практика (36 часов)	
Виды работ	
1. Общая организационная характеристика оптового / розничного предприятия-базы практики.	
2. Схема размещения ассортимента товаров однородных групп.	
2. Расчет основных показателей ассортимента.	
3. Анализ ассортиментной политики предприятия с учетом факторов, влияющих на формирование	
ассортимента.	
4. Оценка условий приемки товаров, наличия помещений для хранения продукции с отклонениями по	
количеству и качеству.	
5. Соблюдения санитарно-эпидемиологических требований к товарам.	
6. Анализ условия хранения товаров.	
7. Изучение товаросопроводительных документов и правильности их оформления.	
8. Оценка торговой и производственной маркировки товара.	
9. Оценка качественных характеристик товара.	
10. Выявление дефектов (пороков) товаров и определение градации качества.	
11. Выявление источников товарных потерь и разработка мероприятий по их предупреждению и сокращению.	
Промежуточная аттестация 18 часов	
Всего 450 часов	

3. УСЛОВИЯ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО МОДУЛЯ

3.1. Материально-техническое обеспечение

Кабинеты «Общепрофессиональных дисциплин и профессиональных модулей» оснащенные в соответствии с приложением 3 ОПОП-П.

Лаборатория «Товароведения и организации экспертизы качества товаров», Мастерская/зона по видам работ «Учебный магазин», оснащенные в соответствии с приложением 3 ОПОП-П.

Базы практики, оснащенные в соответствии с приложением 3 ОПОП-П.

3.2. Учебно-методическое обеспечение

Для реализации программы библиотечный фонд образовательной организации должен иметь печатные и/или электронные образовательные и информационные ресурсы для использования в образовательном процессе. При формировании библиотечного фонда образовательной организации выбирается не менее одного издания из перечисленных ниже печатных изданий и (или) электронных изданий в качестве основного, при этом список может быть дополнен новыми изданиями.

3.2.1. Основные печатные и/или электронные издания

- 1. Григорян, Е. С. Товароведение: учебное пособие / Е.С. Григорян. Москва: ИНФРА-М, 2021. 265 с. (Среднее профессиональное образование). ISBN 978-5-16-014008-7. Текст: электронный. URL: https://znanium.com/catalog/product/1234692
- 2. Замедлина, Е. А. Товароведение и экспертиза товаров: учебное пособие / Е.А. Замедлина. Москва: РИОР: ИНФРА-М, 2022. 156 с. (Среднее профессиональное образование). ISBN 978-5-9557-0269-8. Текст: электронный. URL: https://znanium.com/catalog/product/1862604

4. КОНТРОЛЬ И ОЦЕНКА РЕЗУЛЬТАТОВ ОСВОЕНИЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО МОДУЛЯ

Код ПК, ОК	Критерии оценки результата	Формы контроля и
	(показатели освоенности компетенций)	методы оценки
ПК 2.1.	классифицирует товары при решении	Контрольные работы,
	профессиональных задач;	зачеты,
	осуществляет кодирование товаров с применением	квалификационные
	цифровых технологий;	испытания, защита
ПК 2.2.	идентифицирует ассортиментную принадлежность	курсовых и
	товаров	дипломных проектов
пи ээ	устанавливает градацию качества товара	(работ), экзамены.
ПК 2.3.	определяет и обеспечивает оптимальные условия хранения товаров с учетом принципов и требований	Интерпретация
	к организации хранения товаров однородных и	результатов
	разнородных групп	выполнения
	выявляет дефекты товаров и диагностирует	практических и
	причины их возникновения;	лабораторных
	рассчитывает товарные потери в соответствие с	заданий, оценка
	принятой методологией	решения
	разрабатывает мероприятий по предупреждению и	ситуационных задач,
	сокращению потерь товаров	оценка тестового
ПК 2.4.	выявляет современные тенденции в области	контроля.
	обеспечения качества и безопасности товаров с	•
	использованием аналитики больших данных;	

	осуществляет поиск необходимых нормативно-	
	технических документов для оценки качества и	
	организации экспертизы товаров с использование	
	современных баз данных	
	проверяет статус подобранных нормативно-	
	технических документов для оценки качества и	
	организации экспертизы товаров;	
	выполняет оценку качественных и количественных	
	характеристик товаров на соответствие требованиям нормативно-технической	
	•	
	документации в соответствие с установленным порядком;	
	применяет технические регламенты и	
	национальные стандартоы для оценки маркировки	
	потребительских товаров;	
	выполняет операции по подготовке и проведению	
	экспертизы потребительских товаров	
	оформляет документы по результатам проведенной	
	экспертизы;	
	систематизирует и регистрирует данные о	
	фактическом уровне качества товаров, о	
	соответствии поступающих в организацию товаров	
	техническим регламентам, стандартам	
	(техническим условиям), условиям поставок и	
	договоров;	
ПК 2.5.	формирует торговый ассортимент по результатам	
	анализа потребности в товарах;	
	анализирует ассортимент товаров с применением	
	существующих методик;	
	анализирует ассортиментную политику торгового	
	предприятия, в том числе с применением	
	современных цифровых технологий;	
	выявляет приоритетные направления	
	совершенствования ассортимента, в том числе с применением современных цифровых технологий	
ОК 01	1 11	
OK 01	- Обоснованность планирования учебной и	
	профессиональной деятельности;	
	- соответствие результата выполнения	
	профессиональных задач эталону (стандартам,	
	образцам, алгоритму, условиям, требованиям	
	или ожидаемому результату);	
	- степень точности выполнения поставленных	
	задач.	
OK 02	- Полнота охвата информационных источников;	
	- скорость нахождения и достоверность	
	информации;	
	- обновляемость и пополняемость знаний,	
	влияющих на результаты учебной и	
	производственной деятельности.	
ОК 04	Осознание своей ответственности за результат	
	коллективной, командной деятельности,	
	готовности к сотрудничеству, использованию	
	опыта коллег;	
	- отсутствие негативных отзывы со стороны	
	коллег и руководства.	

OK 05	Демонстрация навыков грамотно общения и	
	оформление документации на государственном	
	языке Российской Федерации, принимая во	
	внимание особенности социального и	
	культурного контекста	
ОК 09	Демонстрация умений понимать тексты на	
	базовые и профессиональные темы;	
	- составлять необходимую документацию на	
	государственном и иностранном языках	

Приложение 1.3 к ОПОП-П по специальности 38.02.08 Торговое дело

Рабочая программа профессионального модуля

«ПМ.03 ОСУЩЕСТВЛЕНИЕ ПРОДАЖ ПОТРЕБИТЕЛЬСКИХ ТОВАРОВ И КООРДИНАЦИЯ РАБОТЫ С КЛИЕНТАМИ»

СОДЕРЖАНИЕ ПРОГРАММЫ

1. Общая характеристика	55
1.1. Цель и место профессионального модуля в структуре образовательной программ	иы
1.2. Планируемые результаты освоения профессионального модуля	
2. Структура и содержание профессионального модуля	61
2.1. Трудоемкость освоения модуля	
2.2. Структура профессионального модуля	
2.3. Содержание профессионального модуля	
2.4. Курсовой проект (работа) (для специальностей СПО, если предусмотрено)	
3. Условия реализации профессионального модуля	72
3.1. Материально-техническое обеспечение	
3.2. Учебно-методическое обеспечение	
4. Контроль и оценка результатов освоения профессионального модуля	72

1. ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО МОДУЛЯ

«ПМ.03 Осуществление продаж потребительских товаров и координация работы с клиентами»

1.1. Цель и место профессионального модуля в структуре образовательной программы

Цель модуля: освоение вида деятельности «Организация производственной деятельности персонала структурных подразделений предприятий отрасли связи».

Профессиональный модуль включен в обязательную часть образовательной программы.

1.2. Планируемые результаты освоения профессионального модуля

Результаты освоения профессионального модуля соотносятся с планируемыми результатами освоения образовательной программы, представленными в матрице компетенций выпускника (п. 4.3.3 ОПОП-П).

В результате освоения профессионального модуля обучающийся должен:

Код ОК,	В результате освоения професси Уметь		
ПК			
OK 01	распознавать задачу и/или	актуальный	-
	проблему в профессиональном	профессиональный и	
	и/или социальном контексте,	социальный контекст, в	
	анализировать и выделять её	котором приходится	
	составные части	работать и жить	
	определять этапы решения	структура плана для	
	задачи, составлять план	решения задач,	
	действия, реализовывать	алгоритмы выполнения	
	составленный план, определять	работ в	
	необходимые ресурсы	профессиональной и	
	выявлять и эффективно искать	смежных областях	
	информацию, необходимую для	основные источники	
	решения задачи и/или проблемы	информации и ресурсы	
	владеть актуальными методами	для решения задач и/или	
	работы в профессиональной и	проблем в	
	смежных сферах	профессиональном	
	оценивать результат и	и/или социальном	
	последствия своих действий	контексте	
	(самостоятельно или с помощью	методы работы в	
	наставника)	профессиональной и	
		смежных сферах	
		порядок оценки	
		результатов решения	
		задач профессиональной	
		деятельности	
OK 02	определять задачи для поиска	номенклатура	-
	информации, планировать	информационных	
	процесс поиска, выбирать	источников,	
	необходимые источники	применяемых в	
	информации	профессиональной	
	выделять наиболее значимое в	деятельности	
	перечне информации,	приемы	
	структурировать получаемую	структурирования	
	информацию, оформлять	информации	

	T	1 1	
	результаты поиска	формат оформления	
	оценивать практическую	результатов поиска	
	значимость результатов поиска	информации	
	применять средства	современные средства и	
	информационных технологий	устройства	
	для решения профессиональных	информатизации,	
	задач	порядок их применения	
	использовать современное	И	
	программное обеспечение в	программное	
	профессиональной деятельности	обеспечение в	
	использовать различные	профессиональной	
	цифровые средства для решения	деятельности, в том	
	профессиональных задач	числе цифровые	
		средства	
		психологические основы	
		деятельности	
		коллектива	
OK 04	организовывать работу	психологические	-
	коллектива и команды	особенности личности	
	взаимодействовать с коллегами,	правила оформления	
	руководством, клиентами в ходе	документов	
	профессиональной деятельности		
OK 05	грамотно излагать свои мысли и	правила построения	-
	оформлять документы по	устных сообщений	
	профессиональной тематике на	особенности	
	государственном языке	социального и	
	проявлять толерантность в	культурного контекста	
	рабочем коллективе		
OK 09	понимать общий смысл четко	правила построения	-
	произнесенных высказываний	простых и сложных	
	на известные темы	предложений на	
	(профессиональные и бытовые),	профессиональные темы	
	понимать тексты на базовые	основные	
	профессиональные темы	общеупотребительные	
	участвовать в диалогах на	глаголы (бытовая и	
	знакомые общие и	профессиональная	
	профессиональные темы	лексика)	
	строить простые высказывания о	лексический минимум,	
	себе и о своей	относящийся к	
	профессиональной деятельности	описанию предметов,	
	кратко обосновывать и	средств и процессов	
	объяснять свои действия	профессиональной	
	(текущие и планируемые)	деятельности	
	писать простые связные	особенности	
	сообщения на знакомые или	произношения	
	интересующие	правила чтения текстов	
	профессиональные темы	профессиональной	
		направленности	
ПК 3.1.	работать с различными	специализированных	сбора, формирования,
	источниками информации и	программных	обработки, анализа и
	использовать ее открытые	продуктов;	актуализации информации о
	источники для расширения	методики выявления	клиентах и их потребностях;
	клиентской базы и доступные	потребностей клиентов.	поиска и выявления
	информационные ресурсы	•	потенциальных клиентов;
	организации;		формирования и
	вести и актуализировать базу		актуализации клиентской
	in in the second	ĺ	

данных клиентов; базы; формировать отчетную проведения мониторинга документацию по клиентской деятельности конкурентов. базе: анализировать деятельность конкурентов; определять приоритетные потребности клиента фиксировать их в базе данных; планировать исходящие телефонные звонки, встречи, переговоры с потенциальными и существующими клиентами; вести реестр реквизитов клиентов; использовать программные продукты. ПК 3.2. объемы определения потребностей планировать методики выявления собственных продаж; потребностей; клиентов товарах, техники продаж; реализуемых организацией; устанавливать контакт проведения формирования клиентом посредством методик телефонных переговоров, презентаций; коммерческих личной встречи, направления потребительских предложений по продаже коммерческого предложения; свойств товаров; товаров; использовать и анализировать требований и подготовки, проведения, информацию стандартов результатов имеющуюся анализа клиенте для планирования и производителя. преддоговорной работы и организации работы с ним; предпродажных мероприятий с клиентами; формировать коммерческое предложение в соответствии с информирования клиентов потребностями клиента; потребительских проводить планировать свойствах товаров; презентацию продукции для стимулирования клиентов клиента на заключение сделки; учетом его потребностей и вовлечением в взаимолействия презентацию, используя клиентами процессе техники продаж в соответствии оказания услуги продажи со стандартами организации; товаров; использовать закрытия сделок; профессиональные соблюдения требований и технические термины, пояснять стандартов организации их в случае необходимости; при продаже товаров; предоставлять информацию использования клиенту ПО продукции специализированных услугам в доступной форме; программных продуктов в опознавать признаки процессе оказания услуги неудовлетворенности клиента продажи. предоставления качеством услуг; работать возражениями клиента; применять техники ПО закрытию сделки; суммировать выгоды предлагать действий план клиенту; фиксировать результаты

ПК 3.3.	преддоговорной работы в установленной форме; обеспечивать конфиденциальность полученной информации; анализировать результаты преддоговорной работы с клиентом и разрабатывать план дальнейших действий. оформлять и согласовывать договор в соответствии со	принципов и порядка ведения претензионной	сопровождения клиентов с момента заключения сделки
	стандартами и регламентами организации; подготавливать документацию для формирования заказа; осуществлять мероприятия по размещению заказа; следить за соблюдением сроков поставки и информировать клиента о возможных изменениях; принимать корректирующие меры по соблюдению договорных обязательств; осуществлять/контролировать отгрузку/выдачу продукции клиенту в соответствии с регламентами организации; оформлять документацию при отгрузке/выдаче продукции; осуществлять урегулирование спорных вопросов, претензий; организовывать работу и оформлять документацию в соответствии со стандартами организации; соблюдать конфиденциальность информации; предоставлять клиенту достоверную информацию; корректно использовать информацию, предоставляемую клиенту; соблюдать в работе принципы клиентоориентированности; обеспечивать баланс интересов клиента и организации; обеспечивать соблюдение требований охраны.	работы; ассортимента товаров; стандартов организации; стандартов менеджмента качества; гарантийной политики организации.	до выдачи продукции; мониторинг и контроль выполнения условий договоров.
ПК 3.4.	разрабатывать предложения для формирования плана продаж товаров; собирать, анализировать и	специализированных программных продуктов	анализа и разработки мероприятий по выполнению плана продаж; выполнения
	систематизировать данные по объемам продаж; планировать работу по		запланированных показателей по объему продаж

	T		<u> </u>
	выполнению плана продаж;		
	анализировать установленный		
	план продаж с целью разработки		
	мероприятий по реализации;		
	анализировать и оценивать		
	промежуточные результаты		
	выполнения плана продаж;		
	анализировать возможности		
	увеличения объемов продаж;		
	планировать и контролировать		
	поступление денежных средств;		
	обеспечивать наличие		
	демонстрационной продукции;		
	применять программы		
	стимулирования клиента для		
	увеличения продаж;		
	планировать рабочее время для		
	выполнения плана продаж;		
	планировать объемы		
	собственных продаж;		
ПК 3.5.	стимулирования продаж;	методики	разработки программ по
1111 3.3.	разрабатывать мероприятия по	позиционирования	повышению лояльности
	улучшению показателей	продукции организации	клиентов;
	удовлетворенности;	на рынке;	разработки мероприятий по
	1 .	_	стимулированию продаж;
		методов	• •
	комплекс мероприятий по	сегментирования рынка;	информирования клиентов о
	поддержанию лояльности	методов анализа	текущих маркетинговых
	клиента;	эффективности	акциях, новых товарах,
	анализировать и	мероприятий по	услугах и технологиях;
	систематизировать информацию	продвижению	участие в проведении
	о состоянии рынка	продукции.	конференций и семинаров
	потребительских товаров;		для существующих и
	анализировать информацию о		потенциальных покупателей
	деятельности конкурентов,		товаров;
	используя внешние и		стимулирования клиентов
	внутренние источники;		на заключение сделки;
	анализировать результаты		
	показателей удовлетворенности		
	клиентов;		
	вносить предложения по		
	формированию мотивационных		
	программ для клиентов и		
	обеспечивать их реализацию;		
	вносить предложения по		
	формированию специальных		
	предложений для различных		
	категорий клиентов.		
ПК 3.6	анализировать и	инструкций по	контроля состояния
	систематизировать данные по	подготовке, обработке и	товарных запасов.
		хранению отчетных	
	состоянию складских остатков:		
	состоянию складских остатков; обеспечивать плановую	_	
	обеспечивать плановую	материалов.	
	обеспечивать плановую оборачиваемость складских	_	
	обеспечивать плановую оборачиваемость складских остатков;	_	
	обеспечивать плановую оборачиваемость складских остатков; анализировать оборачиваемость	_	
ПК 3.7.	обеспечивать плановую оборачиваемость складских остатков;	_	анализа выполнения плана

	документацию по продажам.	инструкций,	продаж.
		нормативной	
		документации по	
		регулированию продаж	
		и организацию	
		послепродажного	
		обслуживания.	
ПК 3.8	разрабатывать план	основ организации	информационно-
	послепродажного	послепродажного	справочного
	сопровождения клиента;	обслуживания.	консультирования
	инициировать контакт с		клиентов;
	клиентом с целью установления		контроля степени
	долгосрочных отношений;		удовлетворенности
	инициативно вести диалог с		клиентов качеством
	клиентом;		обслуживания;
	резюмировать, выделять главное		обеспечения соблюдения
	в диалоге с клиентом и		стандартов организации.
	подводить итог по окончании		
	беседы;		
	определять приоритетные		
	потребности клиента и		
	фиксировать их в базе данных;		
	разрабатывать рекомендации		
	для клиента;		
	собирать информацию об		
	уровне удовлетворенности		
	клиента качеством		
	предоставления услуг;		
	анализировать рынок с целью		
	формирования коммерческих		
	предложений для клиента;		
	проводить деловые переговоры,		
	вести деловую переписку с		
	клиентами и партнерами с		
	применением современных		
	технических средств и методов		
	продаж;		
	вести деловую переписку с		
	клиентами и партнерами;		
	использовать программные		
	продукты.		
	I TE SAN KIDI		I

2.1. Трудоемкость освоения модуля

Наименование составных частей модуля	Объем в часах	В т.ч. в форме практ. подготовки 14		
Учебные занятия	114			
Курсовой проект (работа)	-	-		
Самостоятельная работа	23	-		
Практика, в т.ч.:	72	72		
учебная	36	36		
производственная	36	36		
Промежуточная аттестация	18			
Bcero	227	86		

2.2. Структура профессионального модуля

Код ОК, ПК	Наименования разделов профессионального модуля	Всего, час.	В т.ч. в форме практической подготовки	Обучение по МДК, в т.ч.:	Учебные занятия	Курсовой проект (работа)	Самостоятельная работа ³	Учебная практика	Производственная практика
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
ПК 3.1. ПК 3.2. ПК 3.3. ПК 3.4. ПК 3.5. ПК 3.6 ПК 3.7. ПК 3.8 ОК 01, ОК 02 ОК 04, ОК 05, ОК 09	Раздел 1. Технология продаж потребительских товаров и координация работы с клиентами Учебная практика	36	36	137	114		23	36	
ПК 3.3. ПК 3.4. ПК 3.5. ПК 3.6 ПК 3.7. ПК 3.8 ОК 01, ОК 02 ОК 04, ОК 05, ОК 09	у чеоная практика							30	
ПК 3.1. ПК 3.2. ПК 3.3. ПК 3.4. ПК 3.5. ПК 3.6 ПК 3.7. ПК 3.8 ОК 01, ОК 02 ОК 04, ОК 05, ОК 09	Производственная практика	36	36						36
	Промежуточная аттестация	18							
	Всего:	227	86	137	114		23	36	36

 3 Самостоятельная работа в рамках образовательной программы планируется образовательной организацией.

2.3. Содержание профессионального модуля

тем	разделов и	Содержание учебного материала, практических и лабораторных занятия, курсовой проект (работа)	Объем, ак. ч. / в том числе в форме практической подготовки, ак. ч.	Коды компетенций, формированию которых способствует элемент программы
		отребительских товаров и координация работы с клиентами		
Тема 1.1.	логия продаж	потребительских товаров и координация работы с клиентами		
1 ема 1.1. Формирование	клиентской	Содержание		
базы	RJIHCHICKUH	1. Клиентоориентированность: сущность, основные принципы и критерии клиентоориентированности компании.	4	ПК 3.1. ПК 3.2. ПК 3.3. ПК 3.4. ПК 3.5. ПК 3.6 ПК 3.7. ПК 3.8 ОК 01, ОК 02 ОК 04, ОК 05, ОК 09
		2. Потребительская лояльность. Факторы, оказывающие влияние на формирование потребительской лояльности. Методы удержания клиентов.	4	ПК 3.1. ПК 3.2. ПК 3.3. ПК 3.4. ПК 3.5. ПК 3.6 ПК 3.7. ПК 3.8 ОК 01, ОК 02 ОК 04, ОК 05, ОК
		3. Пути формирования клиентской базы	4	ПК 3.1. ПК 3.2. ПК 3.3. ПК 3.4. ПК 3.5. ПК 3.6 ПК 3.7. ПК 3.8 ОК 01, ОК 02 ОК 04, ОК 05, ОК
		4. Рынок информационных систем управления клиентской базой. Концепции управления взаимоотношениями с клиентами: CRM, CEM, CMR, E-CRM, ERM, социальные CRM (Social CRM, SCRM).	6	ПК 3.1. ПК 3.2. ПК 3.3. ПК 3.4. ПК 3.5. ПК 3.6

	5. Основные критерии выбора CRM-системы. Тенденции использования и развития клиентоориентированных технологий в России	4	ПК 3.7. ПК 3.8 ОК 01, ОК 02 ОК 04, ОК 05, ОК 09 ПК 3.1. ПК 3.2. ПК 3.3. ПК 3.4. ПК 3.5. ПК 3.6 ПК 3.7. ПК 3.8 ОК 01, ОК 02 ОК 04, ОК 05, ОК 09
	В том числе практических занятий		
	Практическое занятие 1. Формирование и актуализация клиентской базы, составление отчетной документации	1	ПК 3.1. ПК 3.2. ПК 3.3. ПК 3.4. ПК 3.5. ПК 3.6 ПК 3.7. ПК 3.8 ОК 01, ОК 02 ОК 04, ОК 05, ОК 09
	Практическое занятие 2. Планирование исходящих телефонных звонков, встреч, переговоров.	1	ПК 3.1. ПК 3.2. ПК 3.3. ПК 3.4. ПК 3.5. ПК 3.6 ПК 3.7. ПК 3.8 ОК 01, ОК 02 ОК 04, ОК 05, ОК
	Практическое занятие 3. Изучение программы лояльности торговой организации и разработка предложений по ее совершенствованию на основе принципов клиентоориентированности.	1	ПК 3.1. ПК 3.2. ПК 3.3. ПК 3.4. ПК 3.5. ПК 3.6 ПК 3.7. ПК 3.8 ОК 01, ОК 02 ОК 04, ОК 05, ОК 09
Тема 1.2.	Содержание		
Организация и осуществление преддоговорной и	1. Методики выявления потребностей клиентов, в т.ч. с использованием цифровых технологий	4	ПК 3.1. ПК 3.2. ПК 3.3. ПК 3.4. ПК 3.5. ПК 3.6

предпродажной работы			ПК 3.7. ПК 3.8
			OK 01, OK 02
			OK 04, OK 05, OK
			09
	2.Методы планирования продаж: планирование «сверху вниз» (top-down	6	ПК 3.1. ПК 3.2.
	planning), планирование «снизу-вверх» (bottom-up planning), планирование		ПК 3.3. ПК 3.4.
	«цели вниз — план вверх» (goals down-plans up planning). Анализ «like to		ПК 3.5. ПК 3.6
	like»		ПК 3.7. ПК 3.8
			OK 01, OK 02 OK 04, OK 05, OK
			09
	3. Установление контактов с поставщиками и клиентами посредством	6	ПК 3.1. ПК 3.2.
	современных технических средств и цифровых технологий, с	U	ПК 3.1. ПК 3.2.
	использованием телефонных переговоров и личных встреч. Подготовка и		ПК 3.5. ПК 3.4.
	направление коммерческих предложений. Организация и правила		ПК 3.7. ПК 3.8
	проведения переговоров.		OK 01, OK 02
	проведення переговоров.		OK 04, OK 05, OK
			09
	4. Холодные продажи. Особенности телефонного разговора в холодных	4	ПК 3.1. ПК 3.2.
	продажах. Технические особенности холодных звонков.		ПК 3.3. ПК 3.4.
			ПК 3.5. ПК 3.6
			ПК 3.7. ПК 3.8
			OK 01, OK 02
			OK 04, OK 05, OK
			09
	5.Современные подходы к планировочным решениям магазина: общие	6	ПК 3.1. ПК 3.2.
	требования к планировочным решениям, сегментация площади торгового		ПК 3.3. ПК 3.4.
	зала, оценка правильности выбранной последовательности размещения		ПК 3.5. ПК 3.6
	отделов в магазине		ПК 3.7. ПК 3.8
			OK 01, OK 02
			OK 04, OK 05, OK
			09
	6. Мерчандайзинг. понятие, правила и программы	4	ПК 3.1. ПК 3.2.
			ПК 3.3. ПК 3.4.
			ПК 3.5. ПК 3.6
			ПК 3.7. ПК 3.8
			OK 01, OK 02

		OK 04, OK 05, OK 09
7. Выкладка товаров: понятие выкладки и точки продаж, принципы и правила выкладки, основные концепции представления товаров, специальная выкладка, ее виды, рекомендации по выкладке отдельных видов товаров.	6	ПК 3.1. ПК 3.2. ПК 3.3. ПК 3.4. ПК 3.5. ПК 3.6 ПК 3.7. ПК 3.8 ОК 01, ОК 02 ОК 04, ОК 05, ОК
8. Методика построения планограммы. Правила оформления ценников.	4	ПК 3.1. ПК 3.2. ПК 3.3. ПК 3.4. ПК 3.5. ПК 3.6 ПК 3.7. ПК 3.8 ОК 01, ОК 02 ОК 04, ОК 05, ОК
В том числе практических занятий		
Практическое занятие 4. Сбор и обработка информации о потребностях клиентов с использованием сквозных цифровых технологий.	1	ПК 3.1. ПК 3.2. ПК 3.3. ПК 3.4. ПК 3.5. ПК 3.6 ПК 3.7. ПК 3.8 ОК 01, ОК 02 ОК 04, ОК 05, ОК
Практическое занятие 5. Формулировка ценностей товара и их отражение в уникальном торговом предложении.	1	ПК 3.1. ПК 3.2. ПК 3.3. ПК 3.4. ПК 3.5. ПК 3.6 ПК 3.7. ПК 3.8 ОК 01, ОК 02 ОК 04, ОК 05, ОК
Практическое занятие 6. Формирование портфеля коммерческих предложений в соответствии с установленными потребностями клиента и составление плана собственных продаж	1	ПК 3.1. ПК 3.2. ПК 3.3. ПК 3.4. ПК 3.5. ПК 3.6 ПК 3.7. ПК 3.8 ОК 01, ОК 02 ОК 04, ОК 05, ОК

			09
	Практическое занятие 7. Организация и проведение деловых переговоров, оформление и анализ результатов.	1	ПК 3.1. ПК 3.2. ПК 3.3. ПК 3.4. ПК 3.5. ПК 3.6 ПК 3.7. ПК 3.8 ОК 01, ОК 02 ОК 04, ОК 05, ОК
	Практическое занятие 8. Фиксация и анализ результатов преддоговорной работы с клиентом, и разработка плана дальнейших действий с применением специализированных программных продуктов.	1	ПК 3.1. ПК 3.2. ПК 3.3. ПК 3.4. ПК 3.5. ПК 3.6 ПК 3.7. ПК 3.8 ОК 01, ОК 02 ОК 04, ОК 05, ОК
	Практическое занятие 9. Использование интернет-вещей для оптимизации торговых процессов. Оформление витрин и выставок, в т.ч. с применением цифровых технологий. Анализ эффективности размещения отделов магазина с учетом мерчандайзинговых подходов	1	ПК 3.1. ПК 3.2. ПК 3.3. ПК 3.4. ПК 3.5. ПК 3.6 ПК 3.7. ПК 3.8 ОК 01, ОК 02 ОК 04, ОК 05, ОК 09
Тема 1.3.	Содержание		
Организация и осуществление продажи потребительских товаров	1. Техники продаж: классификация, рекомендации по применению, характеристика этапов продаж.	4	ПК 3.1. ПК 3.2. ПК 3.3. ПК 3.4. ПК 3.5. ПК 3.6 ПК 3.7. ПК 3.8 ОК 01, ОК 02 ОК 04, ОК 05, ОК 09
	2. Технологии продаж потребительских товаров в розничных торговых предприятиях, интернет-магазинах и на маркетплейсах	6	ПК 3.1. ПК 3.2. ПК 3.3. ПК 3.4. ПК 3.5. ПК 3.6 ПК 3.7. ПК 3.8 ОК 01, ОК 02 ОК 04, ОК 05, ОК

			09
	3. Алгоритмы работы с возражениями и техники закрытия сделок	4	ПК 3.1. ПК 3.2.
			ПК 3.3. ПК 3.4.
			ПК 3.5. ПК 3.6
			ПК 3.7. ПК 3.8
			OK 01, OK 02
			OK 04, OK 05, OK
			09
	4. Подготовка и проведение презентаций потребительских товаров	4	ПК 3.1. ПК 3.2.
			ПК 3.3. ПК 3.4.
			ПК 3.5. ПК 3.6
			ПК 3.7. ПК 3.8
			OK 01, OK 02
			OK 04, OK 05, OK
			09
	В том числе практических занятий		
		1	ПК 3.1. ПК 3.2.
	Променя воли в полити в Политично воли и в политично в применя политично		ПК 3.3. ПК 3.4.
	Практическое занятие 10. Изучение взаимного влияния поведения продавца и покупателя на эффективность процесса продажи Подготовка		ПК 3.5. ПК 3.6
			ПК 3.7. ПК 3.8
	презентации товара для клиентов с учетом их потребностей Работа с		OK 01, OK 02
	возражениями в процессе продажи товаров		ОК 04, ОК 05, ОК
			09
Тема 1.4.	Содержание		
Обеспечение эффективного	1.Стандарты менеджмента качества, применяемые в отрасли: номенклатура,	6	ПК 3.1. ПК 3.2.
взаимодействия с клиентами	требования. Бизнес-процессы и стандарты работы розничного магазина		ПК 3.3. ПК 3.4.
в процессе оказания услуги			ПК 3.5. ПК 3.6
торговли и соблюдения			ПК 3.7. ПК 3.8
стандартов организации			OK 01, OK 02
			OK 04, OK 05, OK
			09
	2. Принципы и порядок ведения претензионной работы. Схема работы с	4	ПК 3.1. ПК 3.2.
	претензиями. Алгоритм ответа на претензию		ПК 3.3. ПК 3.4.
			ПК 3.5. ПК 3.6
			ПК 3.7. ПК 3.8
			OK 01, OK 02
			OK 04, OK 05, OK

			09
	В том числе практических занятий		
		1	ПК 3.1. ПК 3.2.
			ПК 3.3. ПК 3.4.
	Прамения доматия 11 Организация прамада миниц пранами в		ПК 3.5. ПК 3.6
	Практическое занятие 11. Организация процесса купли-продажи в соответствии со стандартами и регламентами торговой организации		ПК 3.7. ПК 3.8
	соответствии со стандартами и регламентами торговой организации		OK 01, OK 02
			OK 04, OK 05, OK
			09
		1	ПК 3.1. ПК 3.2.
			ПК 3.3. ПК 3.4.
	Практическое занятие 12. Продажа дополнительных услуг торгового		ПК 3.5. ПК 3.6
	предприятия. Оказание содействия клиентам в процессе продажи		ПК 3.7. ПК 3.8
	Урегулирование спорных вопросов, претензий		OK 01, OK 02
			OK 04, OK 05, OK
			09
Тема 1.5.	Содержание		
Планирование и реализация	1. Позиционирование продукции организации на рынке	4	ПК 3.1. ПК 3.2.
мероприятий для			ПК 3.3. ПК 3.4.
обеспечения выполнения			ПК 3.5. ПК 3.6
плана продаж и			ПК 3.7. ПК 3.8
стимулирования			OK 01, OK 02
покупательского спроса			OK 04, OK 05, OK
			09
	2. Методы сегментирования рынка. Портрет клиента.	4	ПК 3.1. ПК 3.2.
			ПК 3.3. ПК 3.4.
			ПК 3.5. ПК 3.6
			ПК 3.7. ПК 3.8
			OK 01, OK 02
			OK 04, OK 05, OK
			09
	3.Методы стимулирования продаж	4	ПК 3.1. ПК 3.2.
			ПК 3.3. ПК 3.4.
			ПК 3.5. ПК 3.6
			ПК 3.7. ПК 3.8
			OK 01, OK 02
			OK 04, OK 05, OK

			09
	В том числе практических занятий		
	Практическое занятие 13. Сбор, анализ и систематизация данных по объемам продаж. Разработка программы стимулирования клиента для увеличения продаж Расчет эффективности мероприятия по стимулированию продаж	1	ПК 3.1. ПК 3.2. ПК 3.3. ПК 3.4. ПК 3.5. ПК 3.6 ПК 3.7. ПК 3.8 ОК 01, ОК 02 ОК 04, ОК 05, ОК
Тема 1.6.	Содержание		
Организация контроля продаж. Оценка эффективности продаж	1. Внутренний и внешний контроль продаж. Аналитика продаж как инструмент увеличения товарооборота. Формирование отчетов о продажах	4	ПК 3.1. ПК 3.2. ПК 3.3. ПК 3.4. ПК 3.5. ПК 3.6 ПК 3.7. ПК 3.8 ОК 01, ОК 02 ОК 04, ОК 05, ОК
	В том числе практических занятий		
	Практическое занятие 14. Составление отчетной документации по продажам. ABC, XYZ-анализ текущей клиентской базы. Формирование отчета о работе с текущей базой (пенетрации, индекса лояльности — NPS, ценности клиента- LTV, показателя удержания покупателя –CRR, среднего дохода на покупателя – ARC)	1	ПК 3.1. ПК 3.2. ПК 3.3. ПК 3.4. ПК 3.5. ПК 3.6 ПК 3.7. ПК 3.8 ОК 01, ОК 02 ОК 04, ОК 05, ОК
Тема 1.7.	Содержание		0)
Анализ и контроль состояния товарных запасов	1. Товарные запасы: классификация, виды, оптимизация и контроль	4	ПК 3.1. ПК 3.2. ПК 3.3. ПК 3.4. ПК 3.5. ПК 3.6 ПК 3.7. ПК 3.8 ОК 01, ОК 02 ОК 04, ОК 05, ОК
Тема 1.8.	Содержание		
Организация послепродажного обслуживания,	1. Организация послепродажного обслуживания как фактор повышения лояльности клиентов	4	ПК 3.1. ПК 3.2. ПК 3.3. ПК 3.4. ПК 3.5. ПК 3.6

консультационно- информационное сопровождение клиентов	ПК 3.7. ПК 3.8 ОК 01, ОК 02 ОК 04, ОК 05, ОГ
Учебная практика (36 часов)	
Виды работ	
1. Работа с открытыми источниками информации и доступными информационными ресурсами	1
организации для расширения клиентской базы и определения приоритетных потребностей клиентов	
2. Анализ и систематизация информации о состоянии рынка потребительских товаров, деятельности	1
конкурентов с использованием внешних и внутренних источников	
3. Установление контактов, определение потребностей клиентов в продукции, реализуемой	í
организацией и формирование коммерческих предложений по продаже товаров.	
4. Организация и проведение деловых переговоров, оформление и анализ результатов	
5. Разработка Уникального торгового предложения	
6. Подготовка презентации товара,	
7. Организация обслуживания клиентов: предоставление информации по продукции и услугам с	
использованием профессиональных и технических терминов с их пояснениями, опознавание признаков	
неудовлетворенности клиента качеством предоставления услуг; работа с возражениями клиента, применение	
техники по закрытию сделки.	
8. Разработка мероприятий по стимулированию продаж и расчет их эффективности	
Производственная практика (36 часов)	
Виды работ	
1. Наполнение и поддержание в актуальном состоянии клиентской базы.	
2. Анализ текущей клиентской базы и уровня удовлетворенности клиентов качеством предоставленных	
услуг розничного торгового предприятия. 3. Анализ программы лояльности торговой организации и разработка предложений по ее	
совершенствованию на основе принципов клиентоориентированности	
4. Проведение первичного мерчандайзинг- аудита розничных торговых объектов	
5. Разработка плана оформления витрин и выставок, в т.ч. с применением цифровых технологий.	
6. Осуществление отгрузки/выдачи продукции клиенту в соответствии с регламентами организации.	
оформление документации при отгрузке/выдаче продукции	
7. Мониторинг и контроль выполнения условий договоров с использованием специальных программных	ς
продуктов.	
8. Урегулирование спорных вопросов, претензий.	
9. Разработка мероприятий по выполнению плана продаж.	
10. Формирование аналитических отчетов по продажам с применением специальных программных	
продуктов.	

11.	Выполнение операций по контролю над состоянием и анализу товарных запасов с применением	
програ	иммных продуктов	
12.	Разработка мероприятия по организации послепродажного обслуживания.	
Промо	ежуточная аттестация 18 часов	
Всего	227 yacor	

3. УСЛОВИЯ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО МОДУЛЯ

3.1. Материально-техническое обеспечение

Кабинеты «Общепрофессиональных дисциплин и профессиональных модулей» оснащенные в соответствии с приложением 3 ОПОП-П.

Мастерская/зона по видам работ «Учебный магазин», оснащенные в соответствии с приложением 3 ОПОП-П.

Базы практики, оснащенные в соответствии с приложением 3 ОПОП-П.

3.2. Учебно-методическое обеспечение

Для реализации программы библиотечный фонд образовательной организации должен иметь печатные и/или электронные образовательные и информационные ресурсы для использования в образовательном процессе. При формировании библиотечного фонда образовательной организации выбирается не менее одного издания из перечисленных ниже печатных изданий и (или) электронных изданий в качестве основного, при этом список может быть дополнен новыми изданиями.

3.2.1. Основные печатные и/или электронные издания

- 1. Гаврилов, Л. П. Организация коммерческой деятельности: электронная коммерция: учебное пособие для среднего профессионального образования / Л. П. Гаврилов. 3-е изд., доп. Москва: Издательство Юрайт, 2022. 477 с. (Профессиональное образование). ISBN 978-5-534-12180-3. Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. URL: https://urait.ru/bcode/494509
- 2. Основы коммерческой деятельности: учебник для среднего профессионального образования / И. М. Синяева, О. Н. Жильцова, С. В. Земляк, В. В. Синяев. Москва: Издательство Юрайт, 2022. 506 с. (Профессиональное образование). ISBN 978-5-534-08159-6. Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. URL: https://urait.ru/bcode/491497

4. КОНТРОЛЬ И ОЦЕНКА РЕЗУЛЬТАТОВ ОСВОЕНИЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО МОДУЛЯ

Код	Критерии оценки результата	Формы контроля и
ПК, ОК	(показатели освоенности компетенций)	методы оценки
ПК 3.1	 Демонстрирует умения получения и уточнения данных о потенциальных клиентах, формирования, актуализации клиентской базы, в том числе с использованием системы электронного документооборота, программных продуктов для анализа данных, управления проектами и принятия решений; Выделяет приоритетные потребности клиента и фиксирует их в базе данных; Использует и анализирует информацию о клиенте для планирования и организации работы с клиентом. 	Контрольные работы, зачеты, квалификационные испытания, экзамены. Интерпретация результатов выполнения практических и
ПК 3.2	 Разрабатывает алгоритм установления контактов; Формирует коммерческие предложений по продаже товаров; Информирует клиентов о технических характеристиках и потребительских свойствах товаров в доступной форме; Использует профессиональные и технические термины, поясняет их в случае необходимости; 	лабораторных заданий, оценка решения ситуационных задач, оценка тестового контроля.

r	
	 Планирует и проводит презентацию продукции для клиента с учетом его потребностей;
	 Применяет приемы работы с возражениями клиента;
	 Выбирает и обосновывает методы завершения сделки;
	Определяет алгоритм выдачи и документального оформления
	товара клиенту.
ПК 3.3	- Опознает признаки неудовлетворенности клиента
	качеством предоставления услуг;
	 Суммирует выгоды и предлагать план действий клиенту;
	Демонстрирует способность урегулирования спорных вопросов, претензий клиентов.
ПК 3.4	претензии клиентов.Планирует объемы собственных продаж;
1110 3.1	 Разрабатывает мероприятия по выполнению плана продаж;
	Анализирует выполнения плана продаж.
ПК 3.5	 Предлагает способы информирования клиентов о текущих
	маркетинговых акциях, новых товарах, услугах и технологиях;
	Применяет методы стимулирования клиентов на заключение
	сделки.
ПК 3.6	Анализирует товарные запасы по предоставленным данным с
ПК 2.7	применением программных продуктов
ПК 3.7	 Проводит анализ эффективности управления портфелем
	клиентов на основе исходных данных; Составляет аналитический отчет по продажам с применением
	специализированных программных продуктов для создания
	аналитических отчетов.
ПК 3.8	 Составляет мероприятия по организации послепродажного
	обслуживания;
	Разрабатывает информационные материалы для послепродажного
	консультационно-информационного сопровождения клиента.
OK 01	- Обоснованность планирования учебной и
	профессиональной деятельности;
	- соответствие результата выполнения профессиональных
	задач эталону (стандартам, образцам, алгоритму, условиям,
	требованиям или ожидаемому результату);
014.00	- степень точности выполнения поставленных задач.
OK 02	- Полнота охвата информационных источников;
	- скорость нахождения и достоверность информации;
	- обновляемость и пополняемость знаний, влияющих на
OIC 04	результаты учебной и производственной деятельности.
OK 04	- Осознание своей ответственности за результат
	коллективной, командной деятельности, готовности к
	сотрудничеству, использованию опыта коллег;
	- отсутствие негативных отзывы со стороны коллег и
ОК 05	руководства.
OK 03	- Демонстрация навыков грамотно общения и оформление
	документации на государственном языке Российской
	Федерации, принимая во внимание особенности социального
ОК 09	и культурного контекста
OK U9	- Демонстрация умений понимать тексты на базовые и
	профессиональные темы; - составлять необходимую документацию на
	- составлять неооходимую документацию на государственном и иностранном языках
	тосударственном и иностранном языках

Приложение 1.4 к ОПОП-П по специальности 38.02.08 Торговое дело

Рабочая программа профессионального модуля «ПМ.04 ОРГАНИЗАЦИЯ И ОСУЩЕСТВЛЕНИЕ ИНТЕРНЕТ-МАРКЕТИНГА»

СОДЕРЖАНИЕ ПРОГРАММЫ

1.	Общая характеристика76
	1.1. Цель и место профессионального модуля в структуре образовательной программы
	1.2. Планируемые результаты освоения профессионального модуля
2.	Структура и содержание профессионального модуля
	2.1. Трудоемкость освоения модуля
	2.2. Структура профессионального модуля
	2.3. Содержание профессионального модуля
	2.4. Курсовой проект (работа) (для специальностей СПО, если предусмотрено)
3.	Условия реализации профессионального модуля
	3.1. Материально-техническое обеспечение
	3.2. Учебно-методическое обеспечение
4	Контроль и оценка результатов освоения профессионального молуля 92

1. ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО МОДУЛЯ

«ПМ.04 Организация и осуществление интернет-маркетинга»

1.1. Цель и место профессионального модуля в структуре образовательной программы

Цель модуля: освоение вида деятельности «Организация и осуществление интернетмаркетинга».

Профессиональный модуль включен в обязательную часть образовательной программы.

1.2. Планируемые результаты освоения профессионального модуля

Результаты освоения профессионального модуля соотносятся с планируемыми результатами освоения образовательной программы, представленными в матрице компетенций выпускника (п. 4.3.3 ОПОП-П).

	В результате освоения профессионального модуля обучающийся должен:					
Код	Уметь	Знать	Владеть навыками			
OK,						
ПК						
ОК	распознавать задачу и/или	актуальный	-			
01	проблему в профессиональном	профессиональный и				
	и/или социальном контексте,	социальный контекст, в				
	анализировать и выделять её	котором приходится работать				
	составные части	и жить				
	определять этапы решения	структура плана для решения				
	задачи, составлять план	задач, алгоритмы выполнения				
	действия, реализовывать	работ в профессиональной и				
	составленный план,	смежных областях				
	определять необходимые	основные источники				
	ресурсы	информации и ресурсы для				
	выявлять и эффективно искать	решения задач и/или проблем				
	информацию, необходимую	в профессиональном и/или				
	для решения задачи и/или	социальном контексте				
	проблемы	методы работы в				
	владеть актуальными	профессиональной и смежных				
	методами работы в	сферах				
	профессиональной и смежных	порядок оценки результатов				
	сферах	решения задач				
	оценивать результат и	профессиональной				
	последствия своих действий	деятельности				
	(самостоятельно или с					
	помощью наставника)					
ОК	определять задачи для поиска	номенклатура	-			
02	информации, планировать	информационных источников,				
	процесс поиска, выбирать	применяемых в				
	необходимые источники	профессиональной				
	информации	деятельности				
	выделять наиболее значимое в	приемы структурирования				
	перечне информации,	информации				
	структурировать получаемую	формат оформления				
	информацию, оформлять	результатов поиска				
	результаты поиска	информации				
	оценивать практическую	современные средства и				

	T		1
	значимость результатов	устройства информатизации,	
	поиска	порядок их применения и	
	применять средства	программное обеспечение в	
	информационных технологий	профессиональной	
	для решения	деятельности, в том числе	
	профессиональных задач	цифровые средства	
	использовать современное	психологические основы	
	программное обеспечение в	деятельности коллектива	
	профессиональной		
	деятельности		
	использовать различные		
	цифровые средства для		
	решения профессиональных		
	задач		
ОК	организовывать работу	психологические особенности	_
04	коллектива и команды	личности	_
04	взаимодействовать с коллегами,		
		правила оформления	
	руководством, клиентами в	документов	
	ходе профессиональной		
OTC	деятельности		
OK	грамотно излагать свои мысли	правила построения устных	-
05	и оформлять документы по	сообщений	
	профессиональной тематике	особенности социального и	
	на государственном языке	культурного контекста	
	проявлять толерантность в		
	рабочем коллективе		
ОК	понимать общий смысл четко	правила построения простых и	-
09	произнесенных высказываний	сложных предложений на	
	на известные темы	профессиональные темы	
	(профессиональные и	основные	
	бытовые), понимать тексты на	общеупотребительные	
	базовые профессиональные	глаголы (бытовая и	
	темы	профессиональная лексика)	
	участвовать в диалогах на	лексический минимум,	
	знакомые общие и	относящийся к описанию	
профессиональные темы		предметов, средств и	
	строить простые	процессов профессиональной	
	высказывания о себе и о своей	деятельности	
	профессиональной	особенности произношения	
	деятельности	правила чтения текстов	
	кратко обосновывать и	профессиональной	
	объяснять свои действия	направленности	
	(текущие и планируемые)	nanpabaleimoeth	
	писать простые связные		
	сообщения на знакомые или		
	l '		
	интересующие		
ПК	профессиональные темы		Wa an a way war a same
	выявлять технические	основы эргономичности	проведения технического
3.1.	ошибки в работе веб-сайта;	(юзабилити) веб-сайтов;	анализа аудируемого веб-
	1		
1	документировать	основы веб-технологии;	сайта;
	документировать выявленные ошибки в	основы веб-технологии; основы веб-дизайна;	сайта; проведения базового аудита
	выявленные ошибки в	основы веб-дизайна;	1
	выявленные ошибки в работе веб-сайта;	основы веб-дизайна; основы компьютерной	проведения базового аудита эргономичности
	выявленные ошибки в работе веб-сайта; формулировать	основы веб-дизайна; основы компьютерной грамотности;	проведения базового аудита эргономичности (юзабилити) аудируемого
	выявленные ошибки в работе веб-сайта; формулировать предложения по	основы веб-дизайна; основы компьютерной грамотности; методы обработки	проведения базового аудита эргономичности (юзабилити) аудируемого веб-сайта;
	выявленные ошибки в работе веб-сайта; формулировать	основы веб-дизайна; основы компьютерной грамотности;	проведения базового аудита эргономичности (юзабилити) аудируемого

ошибок в эргономичности (юзабилити): выявлять технические преимущества веб-сайтов конкурентов; выявлять особенности эргономичности (юзабилити) веб-сайтов конкурентов, влияющие на занимаемые ими позиции в выдаче поисковой машины; использовать инструменты для проведения технического аудита.

аннотирования редактирования текстов; основы письменной деловой коммуникации использовать инструменты проведения для технического аудита; правил составления и план документа аудита интернетмаркетинга организации; основ оптимизации вебсайта требования под поисковых машин; способов корректировки ошибок вебвнутренних сайта; особенности функционирования современных систем администрирования вебсайтов: особенности функционирования современных поисковых машин; правила формирования служебного файла, размещенного в корневом каталоге веб-сайта и сообщающего поисковым машинам алгоритм индексации содержимого

решения аудируемого вебсайта.

ПК определять факторы, 3.2. влияющие на позиции вебсайтов в поисковой выдаче; составлять список ключевых слов словосочетаний для анализа поисковой выдачи; актуализировать информацию о поведении пользователей веб-сайтов заданной тематики информационнотелекоммуникационной сети "интернет"; анализировать собранную информацию и принимать решение о порядке работы с веб-сайтом c целью

оптимизации

веб-сайта внутренних ошибок вебсайта, влияющих на результат работы поисковых машин, способов устранения ошибок: особенностей функционирования современных систем администрирования вебсайтов; правил составления И критериев качества списка ключевых слов словосочетаний; стандартов делового общения в письменной и устной форме; особенностей

анализа поисковой выдачи; анализа веб-сайтов конкурентов из поисковой выдачи; анализа поведения пользователей при поиске необходимой информации в информационнотелекоммуникационной сети "интернет"; определения стратегии поискового продвижения; проверки и корректировки списка ключевых слов и словосочетаний, используемых при поисковом продвижении; анализа присутствия компании в

	троборониям намакарай	фуниционирования	ниформационном
	требованиям поисковой	функционирования	информационном
	машины;	современных поисковых	пространстве на основе
	составлять список	машин;	данных из поисковых
	ключевых слов и	правил формирования	систем.
	словосочетаний,	служебного файла,	
	необходимых для	размещенного в корневом	
	оптимизации веб-сайта под	каталоге веб-сайта и	
	требования поисковых	сообщающего поисковым	
	машин;	машинам алгоритм	
	анализировать	индексации содержимого	
	релевантность	веб-сайта;	
	составленного списка	правил формирования	
	ключевых слов и	основных тегов (заголовков	
	словосочетаний тематике	страницы, ключевых слов	
	оптимизируемого веб-сайта;	страницы, описания	
	анализировать список	страницы);	
	ключевых слов и	методов обработки	
	словосочетаний на	текстовой и графической	
	соответствие техническому	информации;	
	заданию.	основ копирайтинга и веб-	
	Surgaritio.	райтинга.	
ПК	определять маркетинговые	основ эргономичности	определения стратегии
3.3.	стратегии;	(юзабилити) веб-сайтов и	продвижения в социальных
	составлять smm-стратегии;	веб-дизайна;	сетях.
	_	правил реферирования,	CCIMA.
	составлять контент-планы;		
	создавать стратегии	аннотирования и	
	продвижения;	редактирования текстов.	
	сегментировать		
	целевую аудиторию для		
TIL	разных задач и продуктов.		
ПК	разрабатывать уникальные	перечня (количество и	размещение текстовых
3.4.	торговые предложения;	названия) рекламных	*
	разрабатывать рекламные	механизмов показа	социальных медиа
	модули;	аудитории рекламных	информационно-
	создавать стратегии	сообщений в сети Интернет;	телекоммуникационной
	продвижения;	особенности	сети «интернет»;
	сегментировать целевую	функционирования	размещение медийных
	аудиторию для разных	современных рекламных	рекламных объявлений в
	задач и продуктов;	систем в составе	социальных медиа
	обосновывать выбор	социальных медиа.	информационно-
	целевой аудитории;		телекоммуникационной
	создавать тексты и		сети «интернет».
	рекламные слоганы.		
ПК	создания текстов для		разработки лендинга.
3.5.	социальных сетей, для		_
	сайтов, лендингов,		
	презентаций;		
	различать виды текстов;		
	рассчитать бюджет на		
	создание лендинга;		
	писать технические задания		
1	на создание лендинга для		

сторонних организаций; определять СТА для лендингов; работать с бесплатными сервисами создания лендингов; создавать уникального торгового предложения для определенных задач; работать с сервисами рассылок.		
ПК 3.6 составлять информационно-аналитические справки; оформлять отчетные документы.	методов обработки текстовой информации и графической информации.	анализа использования информационных, навигационных и функциональных элементов страниц веб-сайта посетителями, пришедшими по ссылкам из систем контекстно-медийной рекламы; анализа показателей эффективности проведения контекстно-медийной рекламной кампании; составления отчетов по результатам выделения сегментов целевой аудитории.

2.1. Трудоемкость освоения модуля

Наименование составных частей модуля	Объем в часах	В т.ч. в форме практ. подготовки
Учебные занятия	60	20
Курсовой проект (работа)	-	-
Самостоятельная работа	12	-
Практика, в т.ч.:	72	72
учебная	36	36
производственная	36	36
Промежуточная аттестация	18	
Всего	162	92

2.2. Структура профессионального модуля

Код ОК, ПК	Наименования разделов профессионального модуля	Всего, час.	В т.ч. в форме практической подготовки	Обучение по МДК, в т.ч.:	Учебные занятия	Курсовой проект (работа)	Самостоятельная работа ⁴	Учебная практика	Производственная практика
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
ПК 3.1. ПК 3.2. ПК 3.3. ПК 3.4. ПК 3.5. ПК 3.6 ОК 01, ОК 02 ОК 04, ОК 05, ОК 09	Технология интернет-маркетинга	72	20	72	60	•	12		
ПК 3.1. ПК 3.2. ПК 3.3. ПК 3.4. ПК 3.5. ПК 3.6 ОК 01, ОК 02 ОК 04, ОК 05, ОК 09	Учебная практика	36	36					36	
ПК 3.1. ПК 3.2. ПК 3.3. ПК 3.4. ПК 3.5. ПК 3.6 ОК 01, ОК 02 ОК 04, ОК 05, ОК 09	Производственная практика	36	36						36
	Промежуточная аттестация	18							
	Всего:	162	92	72	60		12	36	36

 4 Самостоятельная работа в рамках образовательной программы планируется образовательной организацией.

2.3 Содержание профессионального модуля

Наименование разделов и тем	Содержание учебного материала, практических и лабораторных занятия, курсовой проект (работа)	Объем, ак. ч. / в том числе в форме практической подготовки, ак. ч.	Коды компетенций, формированию которых способствует элемент программы
Раздел 1. Технология интернет-м			
МДК.03.01 Технология интернет-	маркетинга		
Тема 1.1.	Содержание		
Основы маркетинга	1. Процесс управления маркетингом, основные этапы, проблемы реализации.	2	ПК 3.1. ПК 3.2. ПК 3.3. ПК 3.4. ПК 3.5. ПК 3.6 ОК 01, ОК 02 ОК 04, ОК 05, ОК 09
	2. Сегментирование рынка и позиционирование товара на рынке.	2	ПК 3.1. ПК 3.2. ПК 3.3. ПК 3.4. ПК 3.5. ПК 3.6 ОК 01, ОК 02 ОК 04, ОК 05, ОК 09
	3. Организация службы маркетинга на предприятии.	2	ПК 3.1. ПК 3.2. ПК 3.3. ПК 3.4. ПК 3.5. ПК 3.6 ОК 01, ОК 02 ОК 04, ОК 05, ОК 09
	4. Маркетинговая среда предприятия в рыночной экономике.	2	ПК 3.1. ПК 3.2. ПК 3.3. ПК 3.4. ПК 3.5. ПК 3.6 ОК 01, ОК 02 ОК 04, ОК 05, ОК 09
	5. Основные факторы микросреды функционирования фирмы.	2	ПК 3.1. ПК 3.2. ПК 3.3. ПК 3.4. ПК 3.5. ПК 3.6 ОК 01, ОК 02 ОК 04, ОК 05, ОК 09
	6. Основные факторы макросреды функционирования фирмы.	2	ПК 3.1. ПК 3.2. ПК 3.3. ПК 3.4. ПК 3.5. ПК 3.6 ОК 01, ОК 02 ОК 04,

			OK 05, OK 09
	7. Жизненный цикл товаров: основные стадии.	2	ПК 3.1. ПК 3.2. ПК 3.3. ПК 3.4. ПК 3.5. ПК 3.6 ОК 01, ОК 02 ОК 04, ОК 05, ОК 09
	8. Продвижение товаров и услуг.	2	ПК 3.1. ПК 3.2. ПК 3.3. ПК 3.4. ПК 3.5. ПК 3.6 ОК 01, ОК 02 ОК 04, ОК 05, ОК 09
	В том числе практических занятий		
	Практическое занятие 1. Разработка схемы жизненного цикла товаров	1	ПК 3.1. ПК 3.2. ПК 3.3. ПК 3.4. ПК 3.5. ПК 3.6 ОК 01, ОК 02 ОК 04, ОК 05, ОК 09
Тема 1.2.	Содержание		
Определение и характеристики интернет-маркетинга	1. Цели и задачи интернет-маркетинга. Термины и определения, относящиеся к интернет-маркетингу.	2	ПК 3.1. ПК 3.2. ПК 3.3. ПК 3.4. ПК 3.5. ПК 3.6 ОК 01, ОК 02 ОК 04, ОК 05, ОК 09
	2. Основные клиенты интернет-маркетинга.	2	ПК 3.1. ПК 3.2. ПК 3.3. ПК 3.4. ПК 3.5. ПК 3.6 ОК 01, ОК 02 ОК 04, ОК 05, ОК 09
	3. Преимущества интернет-маркетинга для различных групп пользователей	2	ПК 3.1. ПК 3.2. ПК 3.3. ПК 3.4. ПК 3.5. ПК 3.6 ОК 01, ОК 02 ОК 04, ОК 05, ОК 09
	4. Маркетинговые сервисы поисковых систем, маркетинговые программы и информационные системы	2	ПК 3.1. ПК 3.2. ПК 3.3. ПК 3.4. ПК 3.5. ПК 3.6 ОК 01, ОК 02 ОК 04, ОК 05, ОК 09
Тема 1.3.	Содержание		
Инновации в маркетинге	1. Сервисные программы для оценки потребительской ценности. Программы лояльности	2	ПК 3.1. ПК 3.2. ПК 3.3. ПК 3.4. ПК 3.5. ПК 3.6 ОК 01, ОК 02 ОК 04,

			OK 05, OK 09
	2. Новые решения для рекламы: Digital Signage, Indoor TV.	1	ПК 3.1. ПК 3.2. ПК 3.3.
			ПК 3.4. ПК 3.5. ПК 3.6
			OK 01, OK 02 OK 04,
			OK 05, OK 09
	3. Информационные системы управления опытом потребителей	1	ПК 3.1. ПК 3.2. ПК 3.3.
			ПК 3.4. ПК 3.5. ПК 3.6
			OK 01, OK 02 OK 04,
			OK 05, OK 09
	В том числе практических занятий		ПК 3.1. ПК 3.2. ПК 3.3.
			ПК 3.4. ПК 3.5. ПК 3.6
			OK 01, OK 02 OK 04,
			OK 05, OK 09
	Практическое занятие 2. Разработка форм опроса для сайта	1	ПК 3.1. ПК 3.2. ПК 3.3.
	произвольной компании с целью определения отношения клиентов к ее		ПК 3.4. ПК 3.5. ПК 3.6
	товарам (услугам) с использованием цифровых технологий и		OK 01, OK 02 OK 04,
	электронной почты клиента		OK 05, OK 09
	Практическое занятие 3. Формирование отчета по поиску числа	1	ПК 3.1. ПК 3.2. ПК 3.3.
	посетителей сайта, используя возможности маркетинговой программы		ПК 3.4. ПК 3.5. ПК 3.6
	(SerpParser или аналогичной): составьте отчет по поиску числа		OK 01, OK 02 OK 04,
	посетителей сайта предприятия по месяцам и дням, в том числе из		OK 05, OK 09
	разных поисковых систем.		
Тема 1.4	Содержание		
Целевая аудитория проекта в	1. Понятие «целевая аудитория», виды целевой аудитории и способы	1	ПК 3.1. ПК 3.2. ПК 3.3.
интернет-маркетинге	ее анализа.		ПК 3.4. ПК 3.5. ПК 3.6
			OK 01, OK 02 OK 04,
			OK 05, OK 09
	2. Определение, сегментация и составление портрета целевой	2	ПК 3.1. ПК 3.2. ПК 3.3.
	аудитории проекта.		ПК 3.4. ПК 3.5. ПК 3.6
			OK 01, OK 02 OK 04,
			OK 05, OK 09
	В том числе практических занятий		
	Практическое занятие 4. Анализ внешней среды предприятия Анализ	1	ПК 3.1. ПК 3.2. ПК 3.3.
	внутренней среды предприятия		ПК 3.4. ПК 3.5. ПК 3.6
			OK 01, OK 02 OK 04,
			OK 05, OK 09
	Практическое занятие 5. Определение целевой аудитории: выделить	1	ПК 3.1. ПК 3.2. ПК 3.3.

			1
	сегменты целевой аудитории, составить описание каждого сегмента с		ПК 3.4. ПК 3.5. ПК 3.6
	учетом следующих характеристик: фото типичного представителя,		OK 01, OK 02 OK 04,
	пол, возраст, география проживания, семейное положение,		OK 05, OK 09
	образование, доход, профессиональная деятельность, интересы, стиль		
	жизни		
	Содержание		
	1. Исследование основ эргономичности (юзабилити) веб-сайтов, веб-	1	ПК 3.1. ПК 3.2. ПК 3.3.
продвижению	технологии, веб-дизайна, компьютерной грамотности		ПК 3.4. ПК 3.5. ПК 3.6
			OK 01, OK 02 OK 04,
			OK 05, OK 09
	2. Методы обработки текстовой информации, правила реферирования,	1	ПК 3.1. ПК 3.2. ПК 3.3.
H	отирования и редактирования текстов,		ПК 3.4. ПК 3.5. ПК
			3.6OK 01, OK 02 OK
			04, OK 05, OK 09
	3. Основы письменной деловой коммуникации использования	1	ПК 3.1. ПК 3.2. ПК 3.3.
þ	трументов для проведения технического аудита		ПК 3.4. ПК 3.5. ПК
			3.6OK 01, OK 02 OK
			04, OK 05, OK 09
	4. Правила составления и план документа аудита интернет-маркетинга	1	ПК 3.1. ПК 3.2. ПК 3.3.
	организации.		ПК 3.4. ПК 3.5. ПК 3.6
			OK 01, OK 02 OK 04,
			OK 05, OK 09
	5. Основы оптимизации веб-сайта под требования поисковых машин.	1	ПК 3.1. ПК 3.2. ПК 3.3.
	Способы корректировки внутренних ошибок веб-сайта		ПК 3.4. ПК 3.5. ПК 3.6
			OK 01, OK 02 OK 04,
<u> </u>			OK 05, OK 09
	В том числе практических занятий		
	Практическое занятие 6. Выявление технических ошибок в работе	1	ПК 3.1. ПК 3.2. ПК 3.3.
	веб-сайта и их документирование		ПК 3.4. ПК 3.5. ПК 3.6
			OK 01, OK 02 OK 04,
			OK 05, OK 09
	Практическое занятие 7. Разработка предложений по исправлению	1	ПК 3.1. ПК 3.2. ПК 3.3.
	выявленных технических ошибок и ошибок в эргономичности		ПК 3.4. ПК 3.5. ПК 3.6
	(юзабилити) Выявление и анализ технических преимуществ веб-сайтов		OK 01, OK 02 OK 04,
	конкурентов		OK 05, OK 09
	Практическое занятие 8. Исследование особенностей	1	ПК 3.1. ПК 3.2. ПК 3.3.
	эргономичности (юзабилити) веб-сайтов конкурентов, влияющих на		ПК 3.4. ПК 3.5. ПК 3.6

	занимаемые ими позиции в выдаче поисковой машины Анализ и		OK 01, OK 02 OK 04,
	применение инструментов для проведения технического аудита		OK 05, OK 09
Тема 1.6.	Содержание		
Анализ интернет-пространства	1. Анализ внутренних ошибок веб-сайта, влияющих на результат	1	ПК 3.1. ПК 3.2. ПК 3.3.
и поведения пользователей при	работы поисковых машин, и способов устранения ошибок,		ПК 3.4. ПК 3.5. ПК 3.6
поиске необходимой	особенностей функционирования современных систем		OK 01, OK 02 OK 04,
информации в	администрирования веб-сайтов.		OK 05, OK 09
информационно-	2. Организация правил составления и критериев качества списка	1	ПК 3.1. ПК 3.2. ПК 3.3.
телекоммуникационной сети	ключевых слов и словосочетаний, стандартов делового общения в		ПК 3.4. ПК 3.5. ПК 3.6
«Интернет»	письменной и устной форме, особенностей функционирования		OK 01, OK 02 OK 04,
	современных поисковых машин.		OK 05, OK 09
	3. Анализ правил формирования служебного файла, размещенного в	1	ПК 3.1. ПК 3.2. ПК 3.3.
	корневом каталоге веб-сайта и сообщающего поисковым машинам		ПК 3.4. ПК 3.5. ПК 3.6
	алгоритм индексации содержимого веб-сайта.		OK 01, OK 02 OK 04,
			OK 05, OK 09
	4. Правила формирования основных тегов (заголовков страницы,	1	ПК 3.1. ПК 3.2. ПК 3.3.
	ключевых слов страницы, описания страницы).		ПК 3.4. ПК 3.5. ПК 3.6
			OK 01, OK 02 OK 04,
			OK 05, OK 09
	5. Методы обработки текстовой и графической информации основ	1	ПК 3.1. ПК 3.2. ПК 3.3.
	копирайтинга и веб-райтинга.		ПК 3.4. ПК 3.5. ПК 3.6
			OK 01, OK 02 OK 04,
			OK 05, OK 09
	В том числе практических занятий		
	Практическое занятие 9. Анализ практических ситуаций на	1	ПК 3.1. ПК 3.2. ПК 3.3.
	определение факторов, влияющих на позиции веб-сайтов в поисковой		ПК 3.4. ПК 3.5. ПК 3.6
	выдаче. Составление списка ключевых слов и словосочетаний для		OK 01, OK 02 OK 04,
	анализа поисковой выдачи.		OK 05, OK 09
	Практическое занятие 10. Анализ практических ситуаций на	1	ПК 3.1. ПК 3.2. ПК 3.3.
	актуализацию информации о поведении пользователей веб-сайтов и		ПК 3.4. ПК 3.5. ПК 3.6
	заданной тематики в информационно-телекоммуникационной сети		OK 01, OK 02 OK 04,
	«Интернет», анализ собранной информации и принятие решения о		OK 05, OK 09
	порядке работы с веб-сайтом с целью оптимизации по требованиям		ĺ
	поисковой машины.		
	Практическое занятие 11. Анализ практических ситуаций по	1	ПК 3.1. ПК 3.2. ПК 3.3.
	составлению списка ключевых слов и словосочетаний, необходимых		ПК 3.4. ПК 3.5. ПК 3.6
	для оптимизации веб-сайта под требования поисковых машин		OK 01, OK 02 OK 04,
	Am emminadim per santa ned theorem nonekonny mannin		511 01, 511 02 511 01,

			OK 05, OK 09
	Практическое занятие 12. Анализ релевантности составленного	1	ПК 3.1. ПК 3.2. ПК 3.3.
	списка ключевых слов и словосочетаний тематике оптимизируемого	*	ПК 3.4. ПК 3.5. ПК 3.6
	веб-сайта, анализ списка ключевых слов и словосочетаний на		OK 01, OK 02 OK 04,
	соответствие техническому заданию Создание информационных		OK 05, OK 09
	материалов методического характера		on 03, on 03
	Практическое занятие 13. Составление аналитической справки, в	1	ПК 3.1. ПК 3.2. ПК 3.3.
	которой будет проведен анализ присутствия заказчика в	1	ПК 3.4. ПК 3.5. ПК 3.6
	информационном пространстве на основе данных из поисковых систем		OK 01, OK 02 OK 04,
	информационном пространстве на основе данных из поисковых систем		OK 01, OK 02 OK 04, OK 05, OK 09
	Практическое занятие 14. Анализ конкурентов. Анализ результатов	1	ПК 3.1. ПК 3.2. ПК 3.3.
	поиска не менее 5 аналогичных проектов (конкурентов), в	1	ПК 3.4. ПК 3.5. ПК 3.6
	соответствии с заданием, и составление аналитической справки, в		OK 01, OK 02 OK 04,
	которой проведен анализ проектов (конкурентов) не менее чем по 5		OK 01, OK 02 OK 04, OK 05, OK 09
			OK 03, OK 09
	критериям.	1	ПК 3.1. ПК 3.2. ПК 3.3.
	Практическое занятие 15. Составление таблицы сравнительного	1	
	анализа аналогичных проектов (конкурентов), в соответствии с		ПК 3.4. ПК 3.5. ПК 3.6
	заданием, проведение анализа проектов. Выявление страниц и (или)		OK 01, OK 02 OK 04,
	аккаунтов проектов (конкурентов) с проведением сравнительного		OK 05, OK 09
T 17	анализа		
Тема 1.7.	Содержание	1	HIC 2.1 HIC 2.2 HIC 2.2
Разработка стратегии	1. Понятие «стратегия продвижения». Виды и закономерности	1	ПК 3.1. ПК 3.2. ПК 3.3.
проведения контекстно-	стратегии продвижения. Концепция продвижения, цели и задачи		ПК 3.4. ПК 3.5. ПК 3.6
медийной и медийной	продвижения.		OK 01, OK 02 OK 04,
кампаний и их реализация в	A II	4	OK 05, OK 09
сети «Интернет»	2. Целевая аудитория, модели поведения аудитории и методы влияния	1	ПК 3.1. ПК 3.2. ПК 3.3.
	на нее		ПК 3.4. ПК 3.5. ПК 3.6
			OK 01, OK 02 OK 04,
			OK 05, OK 09
	3. Понятие «социальная сеть», общие принципы работы виртуальных	1	ПК 3.1. ПК 3.2. ПК 3.3.
	социальных сетей.		ПК 3.4. ПК 3.5. ПК 3.6
			OK 01, OK 02 OK 04,
			OK 05, OK 09
	4. SMM-стратегия, методы измерения эффективности, методы	1	ПК 3.1. ПК 3.2. ПК 3.3.
	создания контента.		ПК 3.4. ПК 3.5. ПК 3.6
			OK 01, OK 02 OK 04,
			OK 05, OK 09

			T	
	5. Стратегия продаж через «блогосферу»	1	ПК 3.1. ПК 3.2. ПК 3.3.	
			ПК 3.4. ПК 3.5. ПК 3.6	
			OK 01, OK 02 OK 04,	
			OK 05, OK 09	
	6. Понятие и значение контент-плана в интернет-маркетинге. Виды	1	ПК 3.1. ПК 3.2. ПК 3.3.	
	контент-планов.		ПК 3.4. ПК 3.5. ПК 3.6	
			OK 01, OK 02 OK 04,	
			OK 05, OK 09	
	7. Содержание контент-плана	1	ПК 3.1. ПК 3.2. ПК 3.3.	
	-		ПК 3.4. ПК 3.5. ПК 3.6	
			OK 01, OK 02 OK 04,	
			OK 05, OK 09	
	В том числе практических занятий			
	Практическое занятие 16. Создание и анализ стратегии продвижения	1	ПК 3.1. ПК 3.2. ПК 3.3.	
	в социальных сетях Составление рубрикатора с предоставлением не		ПК 3.4. ПК 3.5. ПК 3.6	
	менее трех тем для каждой рубрики, определение форматов постов и		OK 01, OK 02 OK 04,	
	описания требований к ним		OK 05, OK 09	
	Практическое занятие 17. Разработка примеров для ведения	1	ПК 3.1. ПК 3.2. ПК 3.3.	
	аккаунтов / сообществ в социальных сетях, в том числе стиль текста,		ПК 3.4. ПК 3.5. ПК 3.6	
	дизайн и оформление Разработка и анализ контент-плана для		OK 01, OK 02 OK 04,	
	коммерческого предприятия		OK 05, OK 09	
	Практическое занятие 18. Разработка и анализ контент-плана для	1	ПК 3.1. ПК 3.2. ПК 3.3.	
	производственного предприятия Разработка и анализ контент-плана		ПК 3.4. ПК 3.5. ПК 3.6	
	для образовательного учреждения		OK 01, OK 02 OK 04,	
			OK 05, OK 09	
Тема 1.8	Содержание			
Организация и проведение	1. Изучение перечня (количество и названия) рекламных механизмов	1	ПК 3.1. ПК 3.2. ПК 3.3.	
рекламных кампании в	показа аудитории рекламных сообщений в сети «Интернет»		ПК 3.4. ПК 3.5. ПК 3.6	
социальных медиа, для	•		OK 01, OK 02 OK 04,	
привлечения пользователей в			OK 05, OK 09	
интернет-сообщество	2. Особенности функционирования современных рекламных систем в	1	ПК 3.1. ПК 3.2. ПК 3.3.	
	составе социальных медиа		ПК 3.4. ПК 3.5. ПК 3.6	
			OK 01, OK 02 OK 04,	
			OK 05, OK 09	
	3. Характеристика социальных медиа	1	ПК 3.1. ПК 3.2. ПК 3.3.	
			ПК 3.4. ПК 3.5. ПК 3.6	

			OTC 01 OTC 02 OTC 04
			OK 01, OK 02 OK 04,
		1	OK 05, OK 09
	4. Анализ рекламных модулей.	1	ПК 3.1. ПК 3.2. ПК 3.3.
			ПК 3.4. ПК 3.5. ПК 3.6
			OK 01, OK 02 OK 04,
			OK 05, OK 09
	5. Анализ уникальных торговых предложений и рекламных рассылок	1	ПК 3.1. ПК 3.2. ПК 3.3.
			ПК 3.4. ПК 3.5. ПК 3.6
			OK 01, OK 02 OK 04,
			OK 05, OK 09
	В том числе практических занятий		
	Практическое занятие 19. Разработка уникальных торговых	1	ПК 3.1. ПК 3.2. ПК 3.3.
	предложений. Разработка рекламных модулей. Разработка стратегии		ПК 3.4. ПК 3.5. ПК 3.6
	продвижения товара Создание рекламных текстов и слоганов для		OK 01, OK 02 OK 04,
	продвижения товара		OK 05, OK 09
Тема 1.9.	Содержание		
Создание лендинга	1. Понятие «landing page», классификация, этапы проектирования,	1	ПК 3.1. ПК 3.2. ПК 3.3.
	структура.		ПК 3.4. ПК 3.5. ПК 3.6
			OK 01, OK 02 OK 04,
			OK 05, OK 09
	2. Конструкторы для создания «landing page».	1	ПК 3.1. ПК 3.2. ПК 3.3.
			ПК 3.4. ПК 3.5. ПК 3.6
			OK 01, OK 02 OK 04,
			OK 05, OK 09
	В том числе практических занятий		
	Практическое занятие 20. Разработка лендинга для коммерческого	1	ПК 3.1. ПК 3.2. ПК 3.3.
	предприятия Разработка лендинга для производственного предприятия		ПК 3.4. ПК 3.5. ПК 3.6
	Разработка лендинга для образовательного учреждения Тестирование,		OK 01, OK 02 OK 04,
	внедрение и защита лендинга в сети «Интернет»		OK 05, OK 09
Тема 1.10.	, , 1		
Анализ эффективности в	1. Концепции эффективности в интернет-маркетинге.	1	ПК 3.1. ПК 3.2. ПК 3.3.
интернет-маркетинге			ПК 3.4. ПК 3.5. ПК 3.6
			OK 01, OK 02 OK 04,
			OK 05, OK 09
	2. Методы измерения в интернете.	1	ПК 3.1. ПК 3.2. ПК 3.3.
			ПК 3.4. ПК 3.5. ПК 3.6
			OK 01, OK 02 OK 04,

	1			OV 05 OV 00
		2.36	1	OK 05, OK 09
		3. Методы идентификации посетителей.	1	ПК 3.1. ПК 3.2. ПК 3.3.
				ПК 3.4. ПК 3.5. ПК 3.6
				OK 01, OK 02 OK 04,
				OK 05, OK 09
		4. Измерение эффективности интернет-маркетинга.	1	ПК 3.1. ПК 3.2. ПК 3.3.
				ПК 3.4. ПК 3.5. ПК 3.6
				OK 01, OK 02 OK 04,
				OK 05, OK 09
		5. Анализ рекламной компании по стоимости клиентов и конверсии.	1	ПК 3.1. ПК 3.2. ПК 3.3.
				ПК 3.4. ПК 3.5. ПК 3.6
				OK 01, OK 02 OK 04,
				OK 05, OK 09
Учебная	н практика (36 часов)			
Виды ра	абот			
1. C	Определение целевой ауді	итории: выделить сегменты целевой аудитории, составить описание		
каждого	сегмента с учетом след	ующих характеристик: фото типичного представителя, пол, возраст,		
географи	ия проживания, семейное	е положение, образование, доход, профессиональная деятельность,		
интересь	ы, стиль жизни.			
2. A	Анализ и применение инстр	ументов для проведения технического аудита.		
3. C	Составление аналитической	й справки, в которой будет проведен анализ присутствия заказчика в		
информа	ационном пространстве на	основе данных из поисковых систем.		
4. C	Создание и анализ стратеги	и продвижения в социальных сетях.		
5. P	Разработка и анализ контен	г-плана для разных типов предприятий.		
6. P	Разработка уникальных тор	говых предложений.		
7. C	Создание рекламных тексто	в и слоганов для продвижения товара.		
	Анализ результатов маркетинговой активности.			
9. P	Расчет стоимости рекламной кампании.			
Произво	одственная практика (36	часов)		
Виды ра				
1. T	Іроведение технического а	нализа аудируемого веб-сайта.		
2. I	Проведение базового аудита эргономичности (юзабилити) аудируемого веб-сайта.			
3. I	Проведение аудита визуально-эстетического решения аудируемого вебсайта.			
4. A	Анализ поисковой выдачи.			
5. A	Анализ веб-сайтов конкурентов из поисковой выдачи.			
		вателей при поиске необходимой информации в информационно-		

телекоммуникационной сети «Интернет» 7. Определение стратегии поискового продвижения. 8. Проверка и корректировка списка ключевых слов и словосочетаний, используемых при поисковом продвижении. 9. Анализ присутствия компании в информационном пространстве на основе данных из поисковых
8. Проверка и корректировка списка ключевых слов и словосочетаний, используемых при поисковом продвижении.
продвижении.
О Аналия присутствия компании в информационном пространстве на основе данних из поискових
Анализ присутствия компании в информационном пространстве на основе данных из поисковых
систем.
10. Определение стратегии продвижения в социальных сетях.
11. Размещение текстовых рекламных объявлений в социальных медиа информационно-
телекоммуникационной сети «Интернет».
12. Размещение медийных рекламных объявлений в социальных медиа информационно-
телекоммуникационной сети «Интернет».
13. Разработка лендинга.
14. Анализ использования информационных, навигационных и функциональных элементов страниц
веб-сайта посетителями, пришедшими по ссылкам из систем контекстно-медийной рекламы.
15. Анализ показателей эффективности проведения контекстно-медийной рекламной кампании.
Составление отчетов по результатам работы выделения сегментов целевой аудитории.
Промежуточная аттестация 18 часов
Всего 162 часа

3. УСЛОВИЯ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО МОДУЛЯ

3.1. Материально-техническое обеспечение

Кабинеты «Общепрофессиональных дисциплин и профессиональных модулей» оснащенные в соответствии с приложением 3 ОПОП-П.

Базы практики, оснащенные в соответствии с приложением 3 ОПОП-П.

3.2. Учебно-методическое обеспечение

Для реализации программы библиотечный фонд образовательной организации должен иметь печатные и/или электронные образовательные и информационные ресурсы для использования в образовательном процессе. При формировании библиотечного фонда образовательной организации выбирается не менее одного издания из перечисленных ниже печатных изданий и (или) электронных изданий в качестве основного, при этом список может быть дополнен новыми изданиями.

3.2.1. Основные печатные и/или электронные издания

1. Информационные технологии в маркетинге: учебник и практикум для среднего профессионального образования / С. В. Карпова [и др.]; под общей редакцией С. В. Карповой. — Москва: Издательство Юрайт, 2022. — 367 с. — (Профессиональное образование). — ISBN 978-5-9916-9115-4. — Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/491722

4. КОНТРОЛЬ И ОЦЕНКА РЕЗУЛЬТАТОВ ОСВОЕНИЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО МОДУЛЯ

Код	Критерии оценки результата	Формы контроля и
ПК, ОК	(показатели освоенности компетенций)	методы оценки
ПК 3.1	 выявляет технические ошибки в работе веб-сайта; 	Контрольные работы,
	– документирует выявленные ошибки в работе веб-сайта;	зачеты,
	– формулирует предложения по исправлению выявленных	квалификационные
	технических ошибок и ошибок в эргономичности (юзабилити);	испытания, экзамены.
	– выявляет технические преимущества веб-сайтов конкурентов;	Интерпретация
	– выявляет особенности эргономичности (юзабилити) веб-сайтов	результатов выполнения
	конкурентов, влияющие на занимаемые ими позиции в выдаче	практических и
	поисковой машины;	лабораторных заданий,
	использует инструменты для проведения технического аудита	оценка решения
ПК 3.2	– определяет факторы, влияющие на позиции веб-сайтов в	ситуационных задач,
	поисковой выдаче;	оценка тестового
	– составляет список ключевых слов и словосочетаний для	контроля.
	анализа поисковой выдачи;	
	– актуализирует информацию о поведении пользователей веб-	
	сайтов заданной тематики в информационно-	
	телекоммуникационной сети «Интернет»;	
	– анализирует собранную информацию и принимает решение о	
	порядке работы с веб-сайтом с целью оптимизации по	
	требованиям поисковой машины;	
	- составляет список ключевых слов и словосочетаний,	
	необходимых для оптимизации веб-сайта под требования	
	поисковых машин;	
	– анализирует релевантность составленного списка ключевых	

	слов и словосочетаний тематике оптимизируемого веб-сайта;
	анализирует список ключевых слов и словосочетаний на
	соответствие техническому заданию
ПК 3.3	- определяет маркетинговые стратегии;
	– составляет SMM-стратегии;
	– составляет контент-планы;
	- создает стратегии продвижения;
	проводит сегментацию целевой аудитории для разных задач и
	продуктов
ПК 3.4	 разрабатывает уникальные торговые предложения;
	 разрабатывает рекламные модули;
	- создает стратегии продвижения;
	 сегментирует целевую аудиторию для разных задач и
	продуктов;
	 обосновывает выбор целевой аудитории;
	создает тексты и рекламные слоганы
ПК 3.5	- создает тексты для социальных сетей, для сайтов, лендингов,
1110 3.3	презентаций;
	– различает виды текстов;
	различает виды текстов;рассчитывает бюджет на создание лендинга;
	- составляет техническое задание на создание лендинга для
	сторонних организаций;
	– определяет СТА для лендингов;
	– работает с бесплатными сервисами создания лендингов;
	- создает уникальное торгвое предложение для определенных
	задач;
ПК 2. С	работает с сервисами рассылок.
ПК 3.6	– составляет информационно-аналитические справки;
OIC 01	оформляет отчетные документы.
OK 01	- Обоснованность планирования учебной и профессиональной
	деятельности;
	- соответствие результата выполнения профессиональных задач
	эталону (стандартам, образцам, алгоритму, условиям, требованиям
	или ожидаемому результату);
OIC 02	- степень точности выполнения поставленных задач.
OK 02	- Полнота охвата информационных источников;
	- скорость нахождения и достоверность информации;
	- обновляемость и пополняемость знаний, влияющих на
OIC 04	результаты учебной и производственной деятельности.
OK 04	- Осознание своей ответственности за результат коллективной,
	командной деятельности, готовности к сотрудничеству,
	использованию опыта коллег;
OIC OF	- отсутствие негативных отзывы со стороны коллег и руководства.
OK 05	- Демонстрация навыков грамотно общения и оформление
	документации на государственном языке Российской Федерации,
	принимая во внимание особенности социального и культурного
OIC OO	контекста
OK 09	- Демонстрация умений понимать тексты на базовые и
	профессиональные темы;
	- составлять необходимую документацию на государственном и
	иностранном языках

Приложение 1.5 к ОПОП-П по специальности 38.02.08 Торговое дело

Рабочая программа профессионального модуля

«ПМ.05 Выполнение работ по одной или нескольким профессиям рабочих, должностям служащих: 12721 Кассир торгового зала»

СОДЕРЖАНИЕ ПРОГРАММЫ

1. Общая характеристика9
1.1. Цель и место профессионального модуля в структуре образовательной программы
1.2. Планируемые результаты освоения профессионального модуля
2. Структура и содержание профессионального модуля
2.1. Трудоемкость освоения модуля
2.2. Структура профессионального модуля
2.3. Содержание профессионального модуля
2.4. Курсовой проект (работа) (для специальностей СПО, если предусмотрено)
3. Условия реализации профессионального модуля
3.1. Материально-техническое обеспечение
3.2. Учебно-методическое обеспечение
4. Контроль и оценка результатов освоения профессионального модуля10

1. ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО МОДУЛЯ

«ПМ.05 Выполнение работ по одной или нескольким профессиям рабочих, должностям служащих: 12721 Кассир торгового зала»

1.1. Цель и место профессионального модуля в структуре образовательной программы

Профессиональный модуль включен в вариативную часть образовательной программы.

1.2. Планируемые результаты освоения профессионального модуля

Результаты освоения профессионального модуля соотносятся с планируемыми результатами освоения образовательной программы, представленными в матрице компетенций выпускника (п. 4.3.3 ОПОП-П).

В результате освоения профессионального модуля обучающийся должен:

Код	Уметь	рофессионального модуля обуч Знать	Владеть навыками
ок,	JIMCIB	Juaid	DJIAACID HADDINAMII
ПК			
ОК	распознавать задачу и/или	актуальный	_
01	проблему в	профессиональный и	_
01	профессиональном и/или	социальный контекст, в	
	социальном контексте,	котором приходится	
	анализировать и выделять	работать и жить	
	её составные части	структура плана для	
		решения задач, алгоритмы	
	определять этапы решения		
	задачи, составлять план	выполнения работ в	
	действия, реализовывать	профессиональной и	
	составленный план,	смежных областях	
	определять необходимые	основные источники	
	ресурсы	информации и ресурсы для	
	выявлять и эффективно	решения задач и/или	
	искать информацию,	проблем в	
	необходимую для решения	профессиональном и/или	
	задачи и/или проблемы	социальном контексте	
	владеть актуальными	методы работы в	
	методами работы в	профессиональной и	
	профессиональной и	смежных сферах	
	смежных сферах	порядок оценки результатов	
	оценивать результат и	решения задач	
	последствия своих действий	профессиональной	
	(самостоятельно или с	деятельности	
	помощью наставника)		
ОК	определять задачи для	номенклатура	-
02	поиска информации,	информационных	
	планировать процесс	источников, применяемых в	
	поиска, выбирать	профессиональной	
	необходимые источники	деятельности	
	информации	приемы структурирования	
	выделять наиболее	информации	
	значимое в перечне	формат оформления	

	T .		1
	информации,	результатов поиска	
	структурировать	информации	
	получаемую информацию,	современные средства и	
	оформлять результаты	устройства	
	поиска	информатизации, порядок	
	оценивать практическую	их применения и	
	значимость результатов	программное обеспечение в	
	поиска	профессиональной	
	применять средства	деятельности, в том числе	
	информационных	цифровые средства	
	технологий для решения	психологические основы	
	профессиональных задач	деятельности коллектива	
	использовать современное		
	программное обеспечение в		
	профессиональной		
	деятельности		
	использовать различные		
	цифровые средства для		
	решения профессиональных		
	задач		
ОК	организовывать работу	психологические	-
04	коллектива и команды	особенности личности	
	взаимодействовать с	правила оформления	
	коллегами, руководством,	документов	
	клиентами в ходе	Acres 1102	
	профессиональной		
	деятельности		
ОК	грамотно излагать свои	правила построения устных	_
05	мысли и оформлять	сообщений	
	документы по	особенности социального и	
	профессиональной тематике	культурного контекста	
	на государственном языке	A STATE OF THE PROPERTY OF THE	
	проявлять толерантность в		
	рабочем коллективе		
ОК	понимать общий смысл	правила построения	_
09	четко произнесенных	простых и сложных	_
	высказываний на известные	предложений на	
	темы (профессиональные и	профессиональные темы	
	бытовые), понимать тексты	основные	
	на базовые	общеупотребительные	
	профессиональные темы	глаголы (бытовая и	
		`	
	участвовать в диалогах на	профессиональная лексика)	
	знакомые общие и	лексический минимум,	
	профессиональные темы	относящийся к описанию	
	строить простые	предметов, средств и	
	высказывания о себе и о	процессов	
	своей профессиональной	профессиональной	
	деятельности	деятельности	
1			·
	кратко обосновывать и	особенности произношения	
	объяснять свои действия	правила чтения текстов	
	=		

	сообщения на знакомые или		
	интересующие		
	профессиональные темы		
ПК	применять нормы	правовых норм оформления	оформления договоров с
1.2.	гражданского	и заключения договоров с	поставщиками и
	законодательства в области	поставщиками и	потребителями товаров и
	регулирования договорных	потребителями товаров и	услуг;
	отношений;	услуг;	мониторинга поставщиков
	осуществлять выбор	структуры и содержания	(подрядчиков,
	поставщиков;	договора поставки,	исполнителей) и заказчиков
	оформлять заказы на	спецификации и	в сфере закупок;
	поставку товаров с	сопроводительного письма	установления контактов с
	применением	критериев;	деловыми партнерами,
	компьютерных программ;	поиска и методов отбора	заключения договоров,
	составлять документы,	поставщиков;	предъявления претензий;
	деловые письма,	методов и инструментов	составления деловых
	предложения, заказы на	работы с базами больших	писем, предложений,
	поставку товаров,	данных;	заказов на поставку
	осуществлять безналичные	требований к порядку	товаров, проведения
	расчеты, в т. ч. с	заполнения и ведения	безналичных расчетов.
	использованием	рабочей документации,	
	современных технических	схем электронного	
	средств;	документооборота.	
	создавать и вести		
	информационную базу		
	поставщиков и покупателей		
	с применением технологий		
	больших данных;		
	обобщать полученную		
	информацию,		
	статистически ее		
	обрабатывать и		
	формулировать		
	аналитические выводы,		
	архивировать полученную		
	информацию и обеспечивать ее		
	безопасность;		
	работать в единой		
	информационной системе.		
ПК	составлять и оформлять	правил оформления	подготовки документа о
1.5.	отчет, содержащий	документации по	приемке результатов
1.5.	информацию о ходе	внешнеторговому	отдельного этапа
	исполнения контракта, о	контракту;	исполнения контракта;
	соблюдении	порядка документооборота	сбора информации,
	промежуточных и	в организации;	документов по вопросам
	окончательных сроков	основ риск-менеджмента	исполнения обязательств по
	исполнения контракта, о	во внешнеэкономической	внешнеторговому
	ненадлежащем исполнении	деятельности.	контракту;
	контракта (с указанием		разработки плана-графика
	допущенных нарушений)		контрольных мероприятий
	или о неисполнении		по исполнению

контракта и о санкциях, обязательств ПО которые применены в связи внешнеторговому нарушением условий контракту; контракта ИЛИ его мониторинга отклонений от выполнения неисполнением, об обязательств внешнеторговому изменении или ПО 0 расторжении контракта в контракту; ходе его исполнения, об документальное изменении контракта или о оформление отклонений от расторжении контракта; выполнения обязательств осуществлять организацию внешнеторговому ПО оплаты/возврата денежных контракту и организация претензионной работы; средств, организовывать уплату денежных сумм по подготовка предложений банковской гарантии по применению мер предусмотренных случаях; ответственности и обобшать совершению И систематизировать соответствующих коммерческую информацию действий в случае для подготовки сводных нарушения обязательств отчетов и аналитических по внешнеторговому материалов; контракту. осуществлять цифровые платежи, облачные вычисления, системный анализ больших данных, использовать технологии 5G в организации деловой переписки и электронного документооборота. ПК цифровые классификации применять применения методик 2.1. технологии кодирования продовольственных И идентификации потребительских товаров; ассортиментной непродовольственных идентифицировать принадлежности товаров; ассортиментную методов И способов потребительских товаров; решения задач принадлежность кодирования потребительских товаров, в классификации и продовольственных И том числе с применением непродовольственных кодирования товаров; цифровых технологий; потребительских товаров, обязательных требований оценивать маркировку в том числе с помощью потребительских товаров к маркировке цифровых технологий. на соответствие с потребительских товаров требованиями технических регламентов и национальных стандартов. ПК основных понятий в сфере продовольственных И применения технических 2.2. непродовольственных товароведения регламентов и потребительских товаров; национальных стандартов товаров; технических требований и применять документы для оценки маркировки области технического градации качества потребительских товаров. потребительских товаров, регулирования,

	стандартизации и	установленных в
	подтверждения	нормативно-технической
	соответствия в	документации;
	профессиональной	обязательных требований
	деятельности;	к маркировке
	оценивать маркировку	потребительских товаров.
	потребительских товаров	
	на соответствие с	
	требованиями	
	технических регламентов	
	и национальных	
	стандартов.	
ПК	осуществлять	нормативных правовых
3.7.	коммуникации с помощью	актов в сфере
	современных средств	безопасности
	связи (видеоконференции,	жизнедеятельности,
	скайп, вебинары);	экологии и
	разрабатывать и готовить	здравоохранения;
	информационные	требования охраны труда
	материалы методического	при работе на
	характера.	выставочной площадке

2.1. Трудоемкость освоения модуля

Наименование составных частей модуля	Объем в часах	В т.ч. в форме практ. подготовки
Учебные занятия	131	31
Курсовой проект (работа)	-	-
Самостоятельная работа	26	-
Практика, в т.ч.:	72	72
учебная	36	36
производственная	36	36
Промежуточная аттестация	18	
Bcero	247	103

2.2. Структура профессионального модуля

Код ОК, ПК	Наименования разделов профессионального модуля	Всего, час.	В т.ч. в форме практической подготовки	Обучение по МДК, в т.ч.:	Учебные занятия	Курсовой проект (работа)	Самостоятельная работа ⁵	Учебная практика	Производственная практика
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
ПК 1.2. ПК 1.5. ПК 2.1. ПК 2.2. ПК 3.7. ОК 01, ОК 02 ОК 04, ОК 05, ОК 09	Раздел 1. Технология выполнения работ по профессии: 12721 «Кассир торгового зала»	157	31	157	131		26		
ПК 1.2. ПК 1.5. ПК 2.1. ПК 2.2. ПК 3.7. ОК 01, ОК 02 ОК 04, ОК 05, ОК 09	Учебная практика	36	36					36	
ПК 1.2. ПК 1.5. ПК 2.1. ПК 2.2. ПК 3.7. ОК 01, ОК 02 ОК 04, ОК 05, ОК 09	Производственная практика	36	36						36
	Промежуточная аттестация	18							
	Всего:	247	103	157	131	•	26	36	36

 $^{^{5}}$ Самостоятельная работа в рамках образовательной программы планируется образовательной организацией.

2.3.Содержание профессионального модуля

Наименование разделов и тем	Содержание учебного материала, практических и лабораторных занятия, курсовой проект (работа)	Объем, ак. ч. / в том числе в форме практической подготовки, ак. ч.	Коды компетенций, формированию которых способствует элемент программы
1	2	3	
МДК. 05.01 Выполнение работ	по одной или нескольким профессиям рабочих, должностям		
служащих: 12721 «Кассир торго	ового зала»		
Раздел 1. Расчет с покупателя	ми за товары и услуги, получение денег, пробивка чека, выдача		
сдачи, возврат денег по неиспо	льзованному чеку		
Тема 1.1. Правила расчета с покупателями	Содержание Закон РФ «О защите прав потребителей». Обязанности и организация работы кассира торгового зала. Правила расчета с покупателями. Подсчет денег и сдача их в установленном порядке, сверка суммы реализации с показаниями кассовых счетчиков. Пути совершенствования организации работы кассира и пути ликвидации очередей при расчетах с покупателями.	20	ПК 1.2. ПК 1.5. ПК 2.1. ПК 2.2. ПК 3.7. ОК 01, ОК 02 ОК 04, ОК 05, ОК 09
	Практические занятия 1. Составление алгоритма расчета с покупателями 2. Отработка правил расчета с покупателями 3. Тестирование по теме «Правила расчета с покупателями» 4. Изучение процесса расчета с покупателями 5. Осуществление заключительных операций при работе на ККТ 6. Тестирование по теме «Правила расчета с покупателями»	5	ПК 1.2. ПК 1.5. ПК 2.1. ПК 2.2. ПК 3.7. ОК 01, ОК 02 ОК 04, ОК 05, ОК 09
	Самостоятельная работа - повторение и закрепление изученного материала с использованием конспекта лекции, учебника; - подготовка к практическому занятию; - подготовка отчета по выполнению практического занятия. Содержание	20	ПК 1.2. ПК 1.5. ПК 2.1. ПК 2.2. ПК 3.7. ОК 01, ОК 02 ОК 04, ОК 05, ОК 09 ПК 1.2. ПК 1.5.

Тема 1.2. Порядок получения,			ПК 2.1. ПК 2.2.
хранения и выдачи денежных	Порядок ведения операций с наличными средствами. Журнал кассира,		ПК 3.7. ОК 01, ОК
средств	назначение и правила ведения. Порядок получения, хранения и		02 OK 04, OK 05,
ередеть	выдачи денежных средств. Отличительные признаки платёжных		ОК 09
	средств безналичного расчёта. Документальное оформление		
	неиспользованных покупателями чеков.		
	Практические занятия	5	ПК 1.2. ПК 1.5.
	1. Документальное оформление неиспользованных покупателями	3	ПК 2.1. ПК 2.2.
	чеков (заполнение акта о возврате денежных сумм покупателям)		ПК 3.7. ОК 01, ОК
	2. Заполнение акта о возврате денежных сумм покупателям (клиентам)		02 OK 04, OK 05,
	по неиспользованным кассовым чекам (в том числе по ошибочно		OK 09
	пробитым чекам)		
	3. Отработка действий кассира в случае ошибочно пробитого чека		
	4. Тестирование по теме «Порядок получения, хранения и выдачи		
	денежных средств»		
	1	3	ПК 1.2. ПК 1.5.
	Самостоятельная работа	3	ПК 2.1. ПК 2.2.
	- повторение и закрепление изученного материала с использованием		ПК 3.7. ОК 01, ОК
	конспекта лекции, учебника;		02 OK 04, OK 05,
	- подготовка к практическому занятию;		ОК 09
	- подготовка отчета по выполнению практического занятия.	1	ПК 1.2. ПК 1.5.
	Контрольная работа №1 на тему: «Расчет с покупателями за товары	1	ПК 1.2. ПК 1.3.
	и услуги, получение денег, пробивка чека, выдача сдачи, возврат денег		ПК 2.1. ПК 2.2.
	по неиспользованному чеку»		02 OK 04, OK 05,
			OK 09
Раздел 2. Проверка исправност	и кассового аппарата, заправка контрольной и чековой лент,		-110
	еревод нумератора на нули и установка дотатора, устранение		
мелких неисправностей контро			
	Содержание	20	ПК 1.2. ПК 1.5.
Тема 2.1. Устройство и правила	Сканеры штрих кода, назначение, технические характеристики.		ПК 2.1. ПК 2.2.
эксплуатации контрольно-	Терминалы сбора данных, назначение, технические характеристики.		ПК 3.7. ОК 01, ОК
кассовой техники	Принтеры этикеток, назначение, технические характеристики.		02 OK 04, OK 05,
	Оборудование для работы с пластиковыми картами.		OK 09
	Классификация и правила эксплуатации ККТ. Основные механизмы и		
	This we dispute the state of th		

	устройство ККТ.		
	Практические занятия 1. Изучение устройства контрольно-кассовой машины «ЭКР-2102К» 2. Тестирование по теме « Основные механизмы и блоки, определяющие устройство ККТ» 3. Подготовка ККМ «ЭКР 2102К» к работе, заправка ленты 4. Подготовка РОЅ терминала к работе, заправка ленты 5. Отработка режимов работы на к/м «ЭКР 2102К 6. Отработка режимов работы на к/м «ЭКР 2102К». Реквизиты чеков, отчетных ведомостей. 7. Отработка режимов работы на к/м «РОЅ терминала» 8. Отработка режимов работы на к/м «РОЅ терминала». Реквизиты чеков, отчетных ведомостей	5	ПК 1.2. ПК 1.5. ПК 2.1. ПК 2.2. ПК 3.7. ОК 01, ОК 02 ОК 04, ОК 05, ОК 09
	Самостоятельная работа - повторение и закрепление изученного материала с использованием конспекта лекции, учебника; - подготовка к практическому занятию; - подготовка отчета по выполнению практического занятия.	4	
Тема 2.2. Неисправности ККТ и методы их устранения	Содержание Возможные неисправности ККТ и способы их устранения Документальное оформление ремонтных работ при неисправности ККТ	20	ПК 1.2. ПК 1.5. ПК 2.1. ПК 2.2. ПК 3.7. ОК 01, ОК 02 ОК 04, ОК 05, ОК 09
	Практические занятия 1. Работа по устранению простейших неисправностей на ККТ различных типов 2. Межремонтное обслуживание ККМ	4	ПК 1.2. ПК 1.5. ПК 2.1. ПК 2.2. ПК 3.7. ОК 01, ОК 02 ОК 04, ОК 05, ОК 09
	Самостоятельная работа - повторение и закрепление изученного материала с использованием конспекта лекции, учебника; - подготовка к практическому занятию; - подготовка отчета по выполнению практического занятия.	4	
	Контрольная работа №2 на тему: «Проверка исправности кассового аппарата, заправка контрольной и чековой лент, запись показаний	1	

	счетчиков, перевод нумератора на нули и установка дотатора,		
	устранение мелких неисправностей контрольно-кассовой машины»		
	й монеты и размещение ее в кассовом ящике, подсчет денег и сдача		
	верка суммы реализации с показаниями кассовых счетчиков		
Тема 3.1. Получение разменной монеты и размещение ее в кассовом ящике	Содержание Разменная монета в кассе: использование и учет. Документальное оформление процесса получения разменной монеты.	20	ПК 1.2. ПК 1.5. ПК 2.1. ПК 2.2. ПК 3.7. ОК 01, ОК 02 ОК 04, ОК 05, ОК 09
	Самостоятельная работа - повторение и закрепление изученного материала с использованием конспекта лекции, учебника; - подготовка к практическому занятию.	4	
Тема 3.2. Признаки платежеспособности государственных денежных знаков	Содержание Характеристики и защитные признаки денежных знаков. Банкноты Банка России с незначительными повреждениями. Банкноты Банка России со значительными повреждениями. Неплатежеспособные банкноты Банка России. Аппараты проверки подлинности банкнот: назначение, преимущества, технические характеристики. Аппараты для счёта, фасовки банкнот и проверки их подлинности, технические характеристики.	21	ПК 1.2. ПК 1.5. ПК 2.1. ПК 2.2. ПК 3.7. ОК 01, ОК 02 ОК 04, ОК 05, ОК 09
	Практические занятия Распознавания отличительных особенностей банкнот и монет Банка России	4	ПК 1.2. ПК 1.5. ПК 2.1. ПК 2.2. ПК 3.7. ОК 01, ОК 02 ОК 04, ОК 05
	Самостоятельная работа - повторение и закрепление изученного материала с использованием конспекта лекции, учебника; - подготовка к практическому занятию.	4	
	Контрольная работа №3 на тему: «Получение разменной монеты и размещение ее в кассовом ящике, подсчет денег и сдача их в установленном порядке, сверка суммы реализации с показаниями кассовых счетчиков»	1	
Раздел 4. Ознакомление с ассорт	иментом имеющихся товаров и ценами на них		

Тема 1.7. Ассортимент и	Содержание	10	ПК 1.2. ПК 1.5.
розничные цены на товары,	Классификация ассортимента товаров, имеющихся в продаже. Цена на		ПК 2.1. ПК 2.2.
имеющиеся в продаже	товар и правила её установления. Ответственность за нарушения или		ПК 3.7. ОК 01, ОК
	несоблюдения правил ценообразования.		02 OK 04, OK 05,
	П	4	ОК 09 ПК 1.2. ПК 1.5.
	Практические занятия	4	ПК 1.2. ПК 1.3.
	1. Расчет структуры ассортимента путем решения ситуационных задач		ПК 2.1. ПК 2.2.
			02 OK 04, OK 05
	Самостоятельная работа	1	
	- повторение и закрепление изученного материала с использованием		
	конспекта лекции, учебника;		
	- подготовка отчета по выполнению практического занятия.		
	- подготовка к контрольной работе, экзамену.		
	Контрольная работа №4 на тему: «Ассортимент и розничные цены	1	
	на товары, имеющиеся в продаже»		
Учебная практика (36 часов)			
Виды работ:			
- соблюдать правила техники бе	езопасности;		
- производить расчет с покупате	елями за товары и услуги;		
- получать деньги за товар;			
	рольно-кассовой техники (ККТ) различных видов к работе с		
соблюдением правил охраны тр	уда и техники безопасности;		
- работать на ККТ различных ви	идов: автономных, пассивных системных, активных системных		
(компьютеризированных кассов	вых машинах – POS терминалах), фискальных регистраторах;		
- выполнять наличные расчетны	пе операции с покупателями;		
- выполнять расшифровку обяза	ательных реквизитов чека;		
- пробивать чек на покупку;			
- выдавать сдачу;			
- производить возврат денег по	неиспользованному чеку;		
	ть их в установленном порядке;		
-выполнять безналичные расчет	•		
	оказаниями кассовых счетчиков;		
- проверять исправность кассов	ого аппарата;		

- заправлять контрольную и чековую ленты;		
- записывать показания счетчиков;		
-производить перевод нумератора на нули и устанавливать дотатор;		
- устранять мелкие неисправности контрольно-кассовой машины;		
- осуществлять заключительные операции при работе на ККТ;		
- оформлять документы по кассовым операциям;		
- получать разменную монету и размещать ее в кассовом ящике;		
-знакомиться с ассортиментом имеющихся товаров и ценами на них;		
-формировать ассортимент различных групп продовольственных/непродовольственных товаров.		
Производственная практика (36 часов)		
Виды работ:		
- Ознакомление с предприятием: его типом, специализацией, местом расположения, режимом		
работы, перечнем основных и дополнительных услугрозничной торговли, свидами материальной		
ответственности.		
- Ознакомление с документами по охранетруда, видов инструктажей, проводимых с сотрудниками.		
- Консультирование покупателей о свойствах и ассортименте продовольственных товаров.		
Обслуживаниепокупателей.		
- Соблюдение правил приемки товаров по количеству и качеству.		
- Ознакомление с документами о количестве икачестве		
- Приложить к отчету:копии сопроводительных документов, сертификаты.		
- Соблюдение условияхранения товара на предприятии: место хранения, оборудование, способы		
укладки, товарноесоседство, температурный режим, относительная влажность (на примере товарной		
группы).		
- Соблюдение общих испециальных операцийподготовки товаров к продаже		
- Размещения и выкладка вторговом зале и подсобномпомещении		
-Оформление ценника натовар.		
- Ознакомление с видаминемеханического оборудования для торговых залов и складских помещений.		
- Ознакомление с видамиторгового инвентаря, правила эксплуатации.		
	ĺ	

278

Всего

- Ознакомление с поверкойи клеймение весоизмерительного оборудования.

3. УСЛОВИЯ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО МОДУЛЯ

3.1. Материально-техническое обеспечение

Кабинеты «Общепрофессиональных дисциплин и профессиональных модулей» оснащенные в соответствии с приложением 3 ОПОП-П.

Базы практики, оснащенные в соответствии с приложением 3 ОПОП-П.

3.2. Учебно-методическое обеспечение

Для реализации программы библиотечный фонд образовательной организации должен иметь печатные и/или электронные образовательные и информационные ресурсы для использования в образовательном процессе. При формировании библиотечного фонда образовательной организации выбирается не менее одного издания из перечисленных ниже печатных изданий и (или) электронных изданий в качестве основного, при этом список может быть дополнен новыми изданиями.

3.2.1. Основные печатные и/или электронные издания

- 1. Коробко, В.И. Охрана труда: учебное пособие / В.И. Коробко. М.: Юнити-Дана, 2019. 240
- с. Библиогр. в кн. ISBN 978-5-238-01826-3; То же [Электронный pecypc].URL:http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=116766 (05.09.2017).
- 2. Леонова, И.Б. Санитария и гигиена на предприятиях торговли [Текст]: Учеб. / И.Б. Леонова. М.: Академия, 2019. 128 с. (Начальное профессиональное образование). РУМО. ISBN 978-5-7695-9679-7
- 3. Лаушкина, Т.А. Основы микробиологии, санитарии и гигиены в пищевом производстве [Текст]: Учеб. / Т.А. Лаушкина. М.: Академия, 2019. 144 с. +Приложения. РУМО. ISBN 978-5-7695-7156-5

Дополнительные:

- 1. Санитарная микробиология: учебное пособие / Н.А. Ожередова, А.Ф. Дмитриев, В.Ю. Морозов и др.; Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего профессионального образования Ставропольский государственный аграрный университет. Ставрополь: Агрус, 2018. 180 с.: ил. Библиогр. в кн. ISBN 978-5-9596-0993-1; То же [Электронный ресурс]. URL: http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=277428 (05.09.2017).
- 2. Бурашников, Ю.М. Производственная безопасность на предприятиях пи- щевых производств: учебник / Ю.М. Бурашников, А.С. Максимов, В.Н. Сысоев. М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К°», 2020. 520 с.: ил. Библиогр. в кн. ISBN 978-5-394-00966-2; То же [Электронный ресурс].
- URL: http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=453422 (05.09.2017).
- 3. Арустамов, Э.А. Охрана труда в торговле [Текст]: Учеб. / Э.А. Арустамов.
- 3-е изд.,стер. М.: Академия, 2019. 160 с. РУМО. ISBN 978-5-4468- 0812-0. ISBN 978-5-7695-8931-7
- 4. Мартинчик, А.Н. Микробиология, физиология питания, санитария [Текст]: Учеб. / А.Н. Мартинчик, А.А. Королёв; Ю.В. Несвижский. 4-е изд.,стереотип. М.: Академия, 2020. 352 с. + Приложение. (Проф. образование). РУМО. ISBN 978-5-4468-0738-3 Интернет источники:

<u>http://www.edu.ru/</u> - единое окно доступа к образовательным ресурсам России; <u>http://www.libs.ru</u> - библиотеки России;

http://lib.rin.ru - электронная библиотека RIN.RU; http://www.public.ru - электронная библиотека СМИ

4. КОНТРОЛЬ И ОЦЕНКА РЕЗУЛЬТАТОВ ОСВОЕНИЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО МОДУЛЯ

Код	Критерии оценки результата	Формы контроля и
пк, ок	(показатели освоенности компетенций)	методы оценки
ПК 1.2	Демонстрирует умения формирования, ведения клиентской базы, в	Контрольные работы,
	том числе с использованием специализированных программных	зачеты,
	продуктов для анализа данных	квалификационные
ПК 1.5	Подбирает презентационные материалы для проведения выставки и	испытания,
	обосновывает их выбор	экзамены.
ПК 2.1	Определяет набор заявочных документов для конкретных участников	Интерпретация
	с учетом набора заказанных им выставочных услуг и формы участия в	результатов
	торгово-промышленной выставке;	выполнения
	Организовывает систематизированное хранение бумажных и	практических и
	электронных документов;	лабораторных
	Осуществляет почтовый и электронный документооборот;	заданий, оценка
ПК 2.2	Разрабатывает уникальные торговые	решения
	предложения;	ситуационных задач,
	Создает стратегии продвижения;	оценка тестового
	Сегментирует целевую аудиторию для	контроля.
	разных задач и продуктов;	
	Обосновывает выбор целевой аудитории;	
	Создает тексты и рекламные слоганы	
ПК 3.7	Составляет план выставочного бюджета и мероприятия контроля над	
	его реализацией с учетом требований нормативно-правовых актов в	
	сфере безопасности жизнедеятельности и экологии.	
OK 02	- Полнота охвата информационных источников;	
	- скорость нахождения и достоверность информации;	
	- обновляемость и пополняемость знаний, влияющих на результаты	
	учебной и производственной деятельности.	
OK 04	- Осознание своей ответственности за результат коллективной,	
	командной деятельности, готовности к сотрудничеству,	
	использованию опыта коллег;	
	- отсутствие негативных отзывы со стороны коллег и руководства.	
OK 05	- Демонстрация навыков грамотно общения и оформление	
	документации на государственном языке Российской Федерации,	
	принимая во внимание особенности социального и культурного	
	контекста	
OK 09	- Демонстрация умений понимать тексты на базовые и	
	профессиональные темы;	
	- составлять необходимую документацию на государственном и	
	иностранном языках	

Приложение 1.6 к ОПОП-П по специальности 38.02.08 Торговое дело

Рабочая программа профессионального модуля

«ПМ.06 Саморазвитие в условиях цифровой экономики»

СОДЕРЖАНИЕ ПРОГРАММЫ

1. Общая характеристика рабочей программы профессионального модуля	•••••
1.1. Цель и место профессионального модуля в структуре образовательно	й программы
1.2. Планируемые результаты освоения профессионального модуля	52
2. Структура и содержание профессионального модуля	54
2.1. Трудоемкость освоения модуля	54
2.2. Структура профессионального модуля	56
2.3. Содержание профессионального модуля	57
3. Условия реализации профессионального модуля	61
3.1. Материально-техническое обеспечение	61
3.2. Учебно-методическое обеспечение	61
4. Контроль и оценка результатов освоения профессионального модуля	62

1.ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО МОДУЛЯ

«ПМ.05 Саморазвитие в условиях цифровой экономики»

1.1. Цель и место профессионального модуля в структуре образовательной программы

Цель модуля: освоение вида деятельности «Саморазвитие в условиях цифровой экономики».

Профессиональный модуль включен в вариативную часть образовательной программы

1.2. Планируемые результаты освоения профессионального модуля

Результаты освоения профессионального модуля соотносятся с планируемыми результатами освоения образовательной программы, представленными в матрице компетенций выпускника (п. 4.3 ОПОП-П).

В результате освоения профессионального модуля обучающийся должен:

Код ОК,	Уметь	Знать	Владеть навыками
ПК ОК 01	распознавать задачу и проблему в профессиональном и социальном контексте, анализировать и выделять её составные части определять этапы решения задачи, составлять план действия, реализовывать составленный план, определять необходимые ресурсы выявлять и эффективно искать информацию, необходимую для решения задачи или проблемы владеть актуальными методами работы в профессиональной и смежных сферах оценивать результат и последствия своих действий (самостоятельно или с помощью	актуальный профессиональный и социальный контекст, в котором приходится работать и жить структура плана для решения задач, алгоритмы выполнения работ в профессиональной и смежных областях основные источники информации и ресурсы для решения задач и/или проблем в профессиональном и/или социальном контексте методы работы в профессиональной и смежных сферах порядок оценки результатов решения задач профессиональной деятельности.	-
	наставника).		
OK 02	определять задачи для поиска информации, планировать процесс поиска, выбирать необходимые источники	номенклатура информационных источников, применяемых в профессиональной	-
	информации	деятельности	

наиболее приемы выделять значимое перечне структурирования В информации, информации оформления структурировать формат получаемую информацию, результатов поиска оформлять результаты информации современные средства и поиска устройства оценивать практическую информатизации, значимость результатов порядок их применения и поиска применять программное средства обеспечение информационных В технологий для решения профессиональной профессиональных задач деятельности, TOM использовать современное числе цифровые средства программное обеспечение профессиональной В деятельности использовать различные цифровые средства для решения профессиональных задач OK 03 определять актуальность содержание актуальной нормативно-правовой нормативно-правовой документации В документации современная научная и профессиональной деятельности профессиональная применять современную терминология научную возможные траектории профессиональную профессионального терминологию развития И самообразования определять и выстраивать траектории основы профессионального предпринимательской развития деятельности, правовой и самообразования финансовой грамотности выявлять достоинства и правила разработки недостатки коммерческой презентации основные идеи этапы разработки и реализации определять инвестиционную проекта. привлекательность коммерческих идей рамках профессиональной деятельности, выявлять источники финансирования презентовать идеи открытия собственного дела в профессиональной деятельности

	T		T
	определять источники достоверной правовой информации составлять различные правовые документы находить интересные проектные идеи, грамотно их формулировать и документировать оценивать жизнеспособность		
	проектной идеи,		
OK 04	составлять план проекта.		
OK 04	организовывать работу коллектива и команды взаимодействовать с коллегами, руководством, клиентами в ходе профессиональной деятельности.	психологические основы деятельности коллектива психологические особенности личности.	-
ПК 4.1	использовать цифровые решения профессиональной деятельности; применять современные цифровые решения при проектировании информационных систем	цифровые решения для технических задач; характеристика процесса проектирования цифровых решений	владеть технологиями выхода из проблемных ситуаций; владеть навыками критического анализа.
ПК 4.2	выявлять проблемные ситуации используя методы анализа и абстрактного мышления; осуществлять поиск решений проблемный ситуаций; производить анализ явлений и обрабатывать полученный результат	основные методы критического анализа; методология системного подхода.	владеть технологиями выхода из проблемных ситуаций; владеть навыками критического анализа.
ПК 4.3	использовать социальные сети и поисковые системы	использование социальных систем для поиска информации; использование поисковых систем для поиска оптимизации и ее анализа информации	использовать платформы взаимодействия социальных сетей, а также поисковых систем

2. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО МОДУЛЯ

2.1. Трудоемкость освоения модуля

Наименование составных частей модуля	Объем в часах	В т.ч. в форме практической подготовки
Учебные занятия	186	64
Курсовая работа	20	-
Самостоятельная работа	37	-
Практика, в т.ч.:	72	72
учебная	36	36
производственная	36	36
Промежуточная аттестация,		
	18	-
Bcero	313	136

2.2. Структура профессионального модуля

Код ОК, ПК	Наименования разделов	Всего,	в форме практической подготовки	МДК, в т.ч.:	Учебные занятия	ота (проект)	Самостоятельная работа	Учебная практика	Производственная практика
	профессионального модуля	час.	Вт.ч.	Обучение по МДК, в		Курсовая работа			, ,
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
ОК 01-ОК 04 ПК 4.1 ПК 4.2 ПК 4.3	Раздел 1. Цифровая экономика	110	40	110	92	20	18		
ОК 01-ОК 04 ПК 4.1 ПК 4.2 ПК 4.3	Раздел 2. Цифровые средства обработки информации	113	44	113	94	-	19		
	Учебная практика	36	36					36	
	Производственная практика	36	36						36
	Промежуточная аттестация	18	-						
	Всего:	313	156		186	20	37	36	36

2.3. Содержание профессионального модуля

Наименование разделов и тем	Содержание учебного материала, практических и лабораторных занятия	Объем, ак. ч./ в том числе в форме практической подготовки, ак. ч.	Коды компетенций, формированию которых способствует элемент программы
Раздел 1. Цифровая э		223/84	
МДК06.01 Цифровая			
	средства обработки информации	8	OK 01 OK 04
Тема 1.1. Цифровая	Содержание		ОК 01-ОК 04
экономика как	1. Технологическое развитие: исторические вехи и современность.	2	
хозяйственная система	2. Четвертая промышленная революция и информационная глобализация.	2	
	3. Информационная экономика как основа развития цифровой экономики.	2	
	4. Основные характеристики информационной (сетевой) экономики.	2	
	В том числе практических занятий	8	
	1. Всемирное информационное пространство.	4	
	2. Организация сети Интернет.	4	
Тема 1.2. Новые	Содержание	4	OK 01-OK 04
экономические законы.	Влияние информационной экономики на участников рынка, новая структура коммерческих отношений.	4	ПК 4.1 ПК 4.3
	В том числе практических занятий	8	
	1. Стратегия развития информационного общества	4	
	2. Движущие силы цифровой трансформации и ее измерение	4	
Тема 1.3.	Содержание	8	OK 01-OK 04
Организационные	1. Понятие информационной экономики.	2	ПК 4.1
основы и структура цифровой	2. Источники становления информационной экономики. Этапы развития информационной экономики.	4	ПК 4.2
экономики	В том числе практических занятий	12	
	1. Перспективы развития информационной экономики с позиции экономической теории.	4	
	2. Стадии становления информационной экономики.	4	

	3. Новые условия производства и изменение производительности.	4	
Тема 1.4. Роль	Содержание	18	OK 01-OK 04
больших данных	1. Понятие больших данных (big data).	4	ПК 4.2
(big data) в	2. Открытые данные: концепция, принципы, преимущества и	4	ПК 4.3
принятии решений	ограничения.		
в экономике и финансах	3. Источники открытых данных: поисковые системы, социальные сети, государственные органы.	4	
	4. Открытые данные компьютерных поисковых систем и социальных сетей. Google Trends, Yandex. Wordstat.	4	
	5. Анализ поисковых запросов для выявления трендов и паттернов.	2	
	В том числе практических занятий	10	
	1. Операционные риски экономических агентов, связанные с большими данными.	4	
	2. Формирование способности работать с компьютером как средством управления информацией, работать с информацией из различных источников, в том числе в глобальных компьютерных сетях.	4	
	3. Роль искусственного интеллекта и больших данных в развитии цифровой экономики.	2	
Тема 1.5.	Содержание	16	OK 01-OK 04
Институциональные	1. Институциональные основы как фактор развития цифровой	4	ПК 4.1
основы цифровой	экономики.	•	ПК 4.2
экономики	2. Критерии оценки уровня развития цифровой экономики.	4	ПК 4.3
	3. Институциональная среда для цифровой экономики.	2	
	4. Роль государства и рынка в формировании цифровой экономики.	2	
	5. Правовое регулирование цифровых платформ и сервисов.	2	
	6. Законодательство о защите персональных данных в цифровой среде.	2	
	В том числе практических занятий	11	
	1. Изучение успешных государственных мер по развитию цифровой экономики.	2	
	2. Проблема эффективности существующих инструментов оценки.	2	
	3. Основные индексы, характеризующие развитие цифровой экономики в странах мира.	2	
	4. Этапы формирования системы критериев для оценки развития цифровой экономики.	2	

	5. Анализ институциональной среды цифровой экономики в разных	3	
Тема 1.6. Мировые	странах. Содержание	5	ОК 01-ОК 04
тренды	^	2	ПК 4.1
индустриального	1. Свойства цифровых технологий. Россия: данные статистики и	2	ПК 4.2
развития.	исследований.	2	- III 4.2
развитил. Информационная	2. Рыночные тренды цифровизации в мире.	3	
безопасность			
Учебная практика		36	
Виды работ:			
	ьных цифровых компетенций.		
	пакетами (MC Office, Open Ofice).		
3. Работа с базами дан			
4. Работа с изображени	иями, графическими редакторами.		
	ой информацией в сети Интернет.		
6. Саморазвитие в усло	овиях неопределенности.		
7. Управление информ	ацией и данными.		
	операция в цифровой среде.		
9. Креативное, критиче			
10. Введение в проект	ную деятельность.		
	проекта, разработка концепции.		
12. Оценка и приорите	<u> </u>		
	ление качества проекта.		
14. Взаимодействие в 1			
Производственная пр	рактика	36	
Виды работ:			
	вьно-экономических показателей, характеризующих		
	муникационных компаний, а также методики их расчета.		
	намики основных социально-экономических показателей		
	муникационной компании.		
	управления инфокоммуникационной компанией и разработка		
	шенствованию системы управления.		
	очников информации, необходимых для проведения		
экономических расче компании.	тов, характеризующих состояние экономики инфокоммуникационной		
5. Разработка страте	егических и технических решений по повышению эффективности		
деятельности инфоком	муникационных компаний.		

6. Совершенствование методов выявления и задействования резервов повышения		
эффективности деятельности инфокоммуникационных компаний с филиальной сетью.		
7. Совершенствование методов анализа рыночной ситуации на рынке		
инфокоммуникационных услуг.		
8. Совершенствование методов анализа спроса и предложения инфокоммуникационных услуг.		
9. Разработка предложений по совершенствованию методов маркетинговой		
стратегии управления тарифами на услуги инфокоммуникационных компаний.		
10. Обоснование инновационной стратегии развития инфокоммуникационной		
компании на основе выбора наиболее эффективных инноваций.		
Промежуточная аттестация	18	
Всего	313	

3. УСЛОВИЯ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО МОДУЛЯ

3.1. Материально-техническое обеспечение

Лаборатория «Торговое дело», оснащенная в соответствии с приложением 3 ОПОП-П.

Зона по видам работ «Учебная бухгалтерия», оснащенная в соответствии с приложением 3 ОПОП-П.

3.2. Учебно-методическое обеспечение

3.2.1. Основные печатные и электронные издания

- 1. Старков А. Н. Цифровая экономика: учебное пособие / А. Н. Старков, Е. В. Сторожева. Москва: ФЛИНТА, 2017. 82 с. ISBN 978-5 9765-3697-5. Текст: электронный. URL: https://znanium.com/catalog/product/1860034.
- 2. Горбенко А. О. Информационные системы в экономике / А. О. Горбенко. 4-е изд. Москва: Лаборатория знаний, 2020. 295 с. ISBN 978-5-00101-689-2. Текст: электронный // ЭБС PROFобразование : [сайт]. URL: https://profspo.ru/books/6540
- 3. Никонов О. И. Математическое моделирование и методы принятия решений: учебное пособие для СПО / О. И. Никонов, С. В. Кругликов, М. А. Медведева; под редакцией А. А. Астафьева. 2-е изд. Саратов, Екатеринбург: Профобразование, Уральский федеральный университет, 2019. 99 с. ISBN 978-5-4488-0482-3, 978-5-7996-2828-4. Текст: электронный // Электронный ресурс цифровой образовательной среды СПО PROFобразование: [сайт]. URL: https://profspo.ru/books/87825

4. КОНТРОЛЬ И ОЦЕНКА РЕЗУЛЬТАТОВ ОСВОЕНИЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО МОДУЛЯ

Код ПК,	Критерии оценки результата	Формы контроля и
ОК	(показатели освоенности компетенций)	методы оценки
ПК 4.1	уверенно пользуется цифровыми технологиями; критически	Контрольные работы,
	оценивает информацию; понимает этические нормы	зачеты, экзамены.
	цифрового мира; применяет цифровые навыки в своей	Интерпретация
	работе и жизни.	результатов
ПК 4.2	анализирует информацию; оценивает информацию;	выполнения
	формирует собственное мнение: рассматривает разные	практических
	точки зрения, аргументирует свою позицию;	занятий, оценка
	решает проблемы: анализирует ситуацию, ищет решения,	решения
	оценивает результаты.	ситуационных задач,
ПК 4.3	уверенно использует цифровые ресурсы: компьютеры,	оценка тестового
	интернет, мобильные устройства, онлайн-платформы.	контроля.
	эффективно ищет информацию: знает, как найти нужные	Диагностика
	материалы в сети, использует поисковые системы, базы	(тестирование)
	данных, онлайн-библиотеки; сознательно относится к	
	цифровым ресурсам: понимает их преимущества и	
	недостатки, использует их ответственно и безопасно.	
OK 01	обоснованно планирует учебную и профессиональную	
	деятельность; соответствие результата выполнения	
	профессиональных задач эталону (стандартам, образцам,	
	алгоритму, условиям, требованиям или ожидаемому	
	результату); степень точности выполнения поставленных	
	задач.	
OK 02	уверенно владеет современными инструментами поиска,	
	анализа и интерпретации информации, включая	
	информационные технологии; умело применяет их для	
	эффективного решения задач в рамках своей	
	профессиональной деятельности.	
OK 03	планирует и реализует собственное профессиональное и	
	личностное развитие, предпринимательскую деятельность в	
	профессиональной сфере, использует знания по правовой и	
	финансовой грамотности в различных жизненных	
	ситуациях.	
OK 04	осознает свою ответственность за результат коллективной,	
	командной деятельности, готовности к сотрудничеству,	
	использованию опыта коллег; отсутствие негативных	
	отзывы со стороны коллег и руководства.	

Приложение 2.1 к ОПОП-П по специальности 38.02.08 Торговое дело

Рабочая программа дисциплины

«СГ.01 ИСТОРИЯ РОССИИ»

СОДЕРЖАНИЕ ПРОГРАММЫ

1.	ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКАОШИБКА! ЗАКЛАДКА НЕ ОПРЕДЕЛЕНА.
	1.1. Цель и место дисциплины в структуре образовательной программы Ошибка! Закладка не оп
	1.2. Планируемые результаты освоения дисциплиныОшибка! Закладка не определена.
2.	СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ "ОШИБКА! ЗАКЛАДКА НЕ ОПРЕДЕЛЕНА.
	2.1. Трудоемкость освоения дисциплины Ошибка! Закладка не определена.
	2.2. Содержание дисциплины
3.	УСЛОВИЯ РЕАЛИЗАЦИИ ДИСЦИПЛИНЫОШИБКА! ЗАКЛАДКА НЕ ОПРЕДЕЛЕНА.
	3.1. Материально-техническое обеспечениеОшибка! Закладка не определена.
	3.2. Учебно-методическое обеспечение
4	КОНТРОЛЬ И ОПЕНКА РЕЗУЛЬТАТОВ ОСВОЕНИЯ ЛИСПИП ЛИНЬ ЮПИККА! ЗАКЛАЛКА НЕ

1. ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

«СГ.01 ИСТОРИЯ РОССИИ»

1.1. Цель и место дисциплины в структуре образовательной программы

Цель дисциплины «СГ.01 История России»: формирование представлений об истории России, как истории Отечества, ее основных вехах истории, воспитание базовых национальных ценностей, уважения к истории, культуре, традициям. Дисциплина имеет также историко-просвещенческую направленность, формируя у молодёжи способность и готовность к защите исторической правды и сохранению исторической памяти, противодействию фальсификации исторических фактов.

Дисциплина «СГ.01 История России» включена в обязательную часть социальногуманитарного цикла образовательной программы.

1.2. Планируемые результаты освоения дисциплины

Результаты освоения дисциплины соотносятся с планируемыми результатами освоения образовательной программы, представленными в матрице компетенций выпускника (п. 4.3.3. ООПОП-П).

В результате освоения дисциплины обучающийся должен:

Код ОК,	Уметь	Знать
OK 05	отражать понимание России в мировых политических и социально- экономических процессах XX - начала XXI века, знание достижений страны и ее народа; умение характеризовать историческое значение Российской революции, Гражданской войны, Новой экономической политики, индустриализации и коллективизации в СССР, решающую роль СССР в победе над нацизмом, значение советских научно-технологических успехов, освоения космоса; понимание причин и следствий распада СССР, возрождения Российской Федерации как мировой державы, воссоединения Крыма с Россией, специальной военной операции на Украине и других важнейших событий XX — начала XXI века; особенности развития культуры народов СССР (России);	основные периоды истории Российского государства, ключевые социально-экономические процессы, а также даты важнейших событий отечественной истории;
OK 05	составлять описание (реконструкцию) в устной и письменной форме исторических событий, явлений,	имена героев Первой мировой, Гражданской, Великой Отечественной войн, исторических

		·
	процессов истории родного края, истории России и всемирной истории XX - начала XXI века и их участников, образа жизни людей и его изменения в Новейшую эпоху;	личностей, внесших значительный вклад в социально-экономическое, политическое и культурное развитие России в XX – начале XXI века;
OK 05	формулировать и обосновывать собственную точку зрения (версию, оценку) с опорой на фактический материал, в том числе используя источники разных типов;	ключевые события, основные даты и этапы истории России и мира в XX – начале XXI века; выдающихся деятелей отечественной и всемирной истории; важнейших достижений культуры, ценностных ориентиров;
OK 01	выявлять существенные черты исторических событий, явлений, процессов; систематизировать историческую информацию в соответствии с заданными критериями; сравнивать изученные исторические события, явления, процессы;	основные этапы эволюции внешней политики России, роль и место России в общемировом пространстве;
OK 02	осуществлять с соблюдением правил информационной безопасности поиск исторической информации по истории России и зарубежных стран XX — начала XXI века в справочной литературе, сети Интернет, СМИ для решения познавательных задач; оценивать полноту и достоверность информации с точки зрения ее соответствия исторической действительности;	основные тенденции и явления в культуре; роль науки, культуры и религии в сохранении и укреплении национальных и государственных традиций;
OK 02	анализировать текстовые, визуальные источники исторической информации, в том числе исторические карты/схемы, по истории России и зарубежных стран XX – начала XXI века; сопоставлять информацию, представленную в различных источниках; формализовать историческую информацию в виде таблиц, схем, графиков, диаграмм;	Россия накануне Первой мировой войны. Ход военных действий. Власть, общество, экономика, культура. Предпосылки революции;
OK 09	защищать историческую правду, не допускать умаления подвига народа при защите Отечества, готовность давать отпор фальсификациям российской истории;	Февральская революция 1917 года. Двоевластие. Октябрьская революция. Первые преобразования большевиков. Гражданская война и интервенция. Политика «военного коммунизма». Общество, культура в годы революций и Гражданской войны;
OK 06	демонстрировать патриотизм, гражданственность, уважение к своему Отечеству — многонациональному Российскому государству, в соответствии с идеями	Нэп. Образование СССР. СССР в годы нэпа. «Великий перелом». Индустриализация, коллективизация, культурная революция. Первые Пятилетки.

	взаимопонимания, согласия и мира между людьми и народами, в духе демократических ценностей	Политический строй и репрессии. Внешняя политика СССР. Укрепление Обороноспособности;
	современного общества;	э крепление обороноснособности,
OK 09	анализировать, характеризовать и сравнивать исторические события, явления, процессы с древнейших времен до настоящего времени; причинно-следственные, пространственные связи исторических событий, явлений, процессов с древнейших времен до настоящего времени.	Великая Отечественная война 1941-1945 годы: причины, силы сторон, основные операции. Государство и общество в годы войны, массовый героизм советского народа, единство фронта и тыла, человек на войне. Нацистский оккупационный режим, зверства захватчиков. Освободительная миссия Красной Армии. Победа над Японией. Решающий вклад СССР в Великую Победу. Защита памяти о Великой Победе;
		СССР в 1945-1991 годы. Экономические развитие и реформы. Политическая система «развитого социализма». Развитие науки, образования, культуры. «Холодная война» и внешняя политика. СССР и мировая социалистическая система. Причины распада Советского Союза;
		Российская Федерация в 1992-2022 годы. Становление новой России. Возрождение Российской Федерации как великой державы в XXI веке. Экономическая и социальная модернизация. Культурное пространство и повседневная жизнь. Укрепление обороноспособности. Воссоединение с Крымом и Севастополем. Специальная военная
		операция. Место России в современном мире; роли России в мировых политических и социально-экономических процессах с древнейших времен до настоящего времени.

2. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

2.1. Трудоемкость освоения дисциплины

Наименование составных частей дисциплины	Объем в часах	В т.ч. в форме практ. подготовки
Учебные занятия	51	6
Самостоятельная работа	10	1
Промежуточная аттестация	-	-
Bcero	61	6

2.2. Содержание дисциплины

Наименование разделов и тем	Содержание учебного материала, практических и лабораторных занятий	Объем, ак. ч. / в том числе в форме практической подготовки, ак. ч.	Коды компетенций, формированию которых способствует элемент программы
Раздел 1. История России (51			
Тема 1. Россия – великая	Содержание		
наша держава	Гимн России. Становление духовных основ России. Место и роль России в мировом сообществе. Содружество народов России и единство российской цивилизации. Пространство России и его геополитическое, экономическое и культурное значение. Российские инновации и устремленность в будущее.	2	OK 01, OK 02, OK 06, OK 09
Тема 2. Александр Невский	Содержание		
как спаситель Руси	Выбор союзников Даниилом Галицким. Александр Ярославович. Невская битва и Ледовое побоище. Столкновение двух христианских течений: православие и католичество. Любечский съезд. Русь и Орда. Отношение Александра с Ордой.	2	OK 01, OK 02, OK 06, OK 09
Тема 3. Смута и её	Содержание		
преодоление	Династический кризис и причины Смутного времени. Избрание государей посредством народного голосования. Столкновение с иностранными захватчиками и зарождение гражданско-патриотической идентичности в ходе 1-2 народного ополчений.	2	OK 01, OK 02, OK 06, OK 09
Тема 4. Волим под царя	Содержание		
восточного, православного	Взаимоотношения России и Польши. Вопросы национальной и культурной идентичности приграничных княжеств западной и южной Руси (Запорожское казачество). Борьба за свободу под руководством Богдана Хмельницкого. Земский собор 1653 г. и Переяславская Рада 1654 г.	4	OK 01, OK 02, OK 06, OK 09
	В том числе практическая работа обучающихся Взаимоотношения России и Польши	1	
Тема 5. Пётр Великий.	Содержание		
Строитель великой империи	Взаимодействие Петра I с европейскими державами (северная война, прутские походы). Формирование нового курса развития России: западноориентированный подход. Россия – империя. Социальные,	2	OK 01, OK 02, OK 06, OK 09

	C		
	экономические и политические изменения в стране. Строительство великой		
T. (0	империи: цена и результаты.		
Тема 6. Отторженная	Содержание		
возвратих	Просвещённый абсолютизм в России. Положение Российской империи в	4	OK 01, OK 02, OK
	мировом порядке: русско-турецкие войны (присоединение Крыма),		06, OK 09
	разделы Речи Посполитой. Расцвет культуры Российской империи и её		
	значение в мире. Строительство городов в Северном Причерноморье.		
Тема 7. Крымская война –	Содержание		
«Пиррова победа Европы»	«Восточный вопрос». Положение держав в восточной Европе. Курс	2	OK 01, OK 02, OK
	императора Николая I. Расстановка сил перед Крымской войной. Ход		06, OK 09
	военных действий. Оборона Севастополя. Итоги Крымской войны.		
Тема 8. Гибель империи	Содержание		
_	Первая русская революция 1905-1907 гг. Первая мировая война и её	2	ОК 01, ОК 02, ОК
	значение для российской истории: причины, предпосылки, ход военных		06, OK 09
	действий (Брусиловский прорыв), расстановка сил. Февральская		,
	революция и Брестский мир. Октябрь 1917 г. как реакция на происходящие		
	события: причины и ход Октябрьской революции. Гражданская война.		
Тема 9. От великих	Содержание		
потрясений к Великой	Новая экономическая политика. Антирелигиозная компания.	2	OK 01, OK 02, OK
победе	Коллективизация и ее последствия. Индустриализация. Патриотический		06, OK 09
	поворот в идеологии советской власти и его выражение в Великой		
	Отечественной Войне.		
	В том числе практическая работа обучающихся	1	
	Экономическая политика. Индустриализация.		
Тема 10. Вставай, страна	Содержание		
огромная	Причины и предпосылки Второй мировой войны. Основные этапы и	4	OK 01, OK 02, OK
	события Великой Отечественной войны. Патриотический подъем народа в		06, OK 09
	годы Отечественной Войны. Фронт и тыл. Защитники Родины и пособники		,
	нацистов. Великая Отечественная война в исторической памяти нашего		
	народа.		
Тема 11. В буднях великих	•		
строек	Геополитические результаты Великой Отечественной. Экономика и	4	OK 01, OK 02, OK
*	общество СССР после Победы. Пути восстановления экономики –	·	06, OK 09
	процессы и дискуссии. Экономическая модель послевоенного СССР, идеи		
	социалистической автаркии. Продолжение и последующее сворачивание		
	патриотического курса в идеологии. Атомный проект и создание		
	советского ВПК. План преобразования природы.		
		I	1

Тема 12. От перестройки к	Содержание		
кризису, от кризиса к возрождению	Идеология и действующие лица «перестройки». Россия и страны СНГ в 1990-е годы. Кризис экономики – цена реформ. Безработица и криминализация общества. Пропаганда деструктивных идеологий среди	2	OK 01, OK 02, OK 06, OK 09
	молодёжи. Олигархизация. Конфликты на Северном Кавказе. Положение		
	национальных меньшинств в новообразованном государстве.		
Тема 13. Россия. XXI век	Содержание		
	Запрос на национальное возрождение в обществе. Укрепление патриотических настроений. Владимир Путин. Деолигархизация и укрепление вертикали власти. Курс на суверенную внешнюю политику: от Мюнхенской речи до операции в Сирии. Экономическое возрождение: энергетика, сельское хозяйство, национальные проекты. Возвращение	4	OK 01, OK 02, OK 06, OK 09
	ценностей в конституцию. Спецоперация по защите Донбасса.	0	
	В том числе практическая работа обучающихся Укрепление патриотических настроений. Владимир Путин.	2	
Тема 14. История	Содержание		
антироссийской пропаганды	Ливонская война – истоки русофобской мифологии. «Завещание Петра	4	OK 01, OK 02, OK
антироссийской пропаганды	великого» - антироссийская фальшивка. Пропаганда Наполеона Бонапарта. Либеральная и революционная антироссийская пропаганда в Европе в XIX столетии и роль в ней российской революционной эмиграции. Образ большевистской угрозы в подготовке гитлеровской агрессии. Антисоветская пропаганда эпохи Холодной войны. Мифологемы и центры распространения современной русофобии.	7	06, OK 09
Тема 15. Слава русского	Содержание		
оружия	Ранние этапы истории российского оружейного дела: государев пушечный двор, тульские оружейники. Значение военно-промышленного комплекса в истории экономической модернизации Российской Империи: Путиловский и Обуховский заводы, развитие авиации. Сталинская индустриализация. Пятилетки. ВПК в эпоху Великой Отечественной Войны — всё для фронта, всё для победы. Космическая отрасль, авиация, ракетостроение, кораблестроения. Современный российский ВПК и его новейшие разработки.	2	OK 01, OK 02, OK 06, OK 09
	В том числе практическая работа обучающихся	2	
	Сталинская индустриализация. Пятилетки. ВПК в эпоху Великой Отечественной Войны – всё для фронта, всё для победы.		
Тема 16. Россия в деле	Содержание		
	Высокие технологии. Энергетика. Сельское хозяйство. Освоение Арктики.	3	OK 01, OK 02, OK

Развитие сообщений – дороги и мосты. Космос. Перспективы		06, OK 09
импортозамещения и технологических рывков.		
Самостоятельная работа обучающихся	10	
- работа с учебной и справочной литературой;		
- работа с конспектами лекций;		
- выполнение индивидуального задания;		
- написание рефератов, докладов.		
Промежуточная аттестация		
Всего: 61 час		

3. УСЛОВИЯ РЕАЛИЗАЦИИ ДИСЦИПЛИНЫ

3.1. Материально-техническое обеспечение

Кабинеты Социально-гуманитарных дисциплин, оснащенные в соответствии с приложением 3 ОПОП-П.

3.2. Учебно-методическое обеспечение

Для реализации программы библиотечный фонд образовательной организации должен иметь печатные и/или электронные образовательные и информационные ресурсы для использования в образовательном процессе. При формировании библиотечного фонда образовательной организации выбирается не менее одного издания из перечисленных ниже печатных изданий и (или) электронных изданий в качестве основного, при этом список может быть дополнен новыми изданиями.

3.2.1. Основные печатные и/или электронные издания

- 1. Артемов, В. В. История (для всех специальностей СПО): учебное издание / Артемов В.В., Лубченков Ю.Н. Москва: Академия, 2022. 256 с. (Специальности среднего профессионального образования). URL: https://academia-library.ru Текст: электронный
- 2. Даудов, А. Х. История России с древнейших времен до наших дней: учебное пособие / А. Х. Даудов, А. Ю. Дворниченко, Ю. В. Кривошеев [и др.]; под. ред. А. Х. Даудов. СПб: Изд-во С.-Петерб. ун-та, 2019. 368 с. ISBN 978-5-288-05973-5. Текст: электронный. URL: https://znanium.com/catalog/product/1081437
- 3. Зуев, М. Н. История России XX начала XXI века: учебник и практикум для среднего профессионального образования / М. Н. Зуев, С. Я. Лавренов. 5-е изд., перераб. и доп. Москва: Издательство Юрайт, 2023. 419 с. (Профессиональное образование). ISBN 978-5-534-17067-2. Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. URL: https://urait.ru/bcode/532334
- 4. Кириллов, В. В. История России : учебник для среднего профессионального образования / В. В. Кириллов, М. А. Бравина. 5-е изд., перераб. и доп. Москва: Издательство Юрайт, 2024. 612 с. (Профессиональное образование). ISBN 978-5-534-17264-5. Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. URL: https://urait.ru/bcode/537297
- 5. Крамаренко, Р. А. История России: учебное пособие для среднего профессионального образования / Р. А. Крамаренко. 2-е изд., испр. и доп. Москва: Издательство Юрайт, 2023. 197 с. (Профессиональное образование). ISBN 978-5-534-09199-1. Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. URL: https://urait.ru/bcode/514547
- 6. Степанова, Л. Г. История России. Практикум: учебное пособие для среднего профессионального образования / Л. Г. Степанова. Москва: Издательство Юрайт, 2023. 231 с. (Профессиональное образование). ISBN 978-5-534-10705-0. Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. URL: https://urait.ru/bcode/517102
- 7. Чураков, Д. О. История России XX начала XXI века: учебник для среднего профессионального образования / Д. О. Чураков [и др.]; под редакцией Д. О. Чуракова, С. А. Саркисяна. 3-е изд., перераб. и доп. Москва: Издательство Юрайт, 2024. 311 с. —

(Профессиональное образование). — ISBN 978-5-534-13853-5. — Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/537298

4. КОНТРОЛЬ И ОЦЕНКА РЕЗУЛЬТАТОВ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

революции;

Февральская революция 1917 года. Двоевластие. Октябрьская Первые революция. преобразования большевиков. Гражданская война интервенция. Политика «военного коммунизма». Общество, культура в годы революций и Гражданской войны;

- Нэп. Образование СССР. СССР в годы нэпа. «Великий перелом». Индустриализация, коллективизация, культурная революция. Первые Пятилетки. Политический строй и репрессии. Внешняя политика СССР. Укрепление Обороноспособности;

Великая Отечественная война 1941-1945 годы: причины, силы сторон, основные операции. Государство и общество в годы войны. массовый героизм советского народа, единство фронта и тыла, человек на войне. Нацистский оккупационный режим, зверства захватчиков. Освободительная миссия Красной Армии. Победа над Японией. Решающий вклад СССР в Великую Победу. Защита памяти о Великой Победе;

годы. Экономические развитие и реформы. Политическая система «развитого социализма». Развитие науки, образования, культуры. «Холодная война» и внешняя политика. СССР и мировая социалистическая система. Причины распада Советского Союза; Российская Федерация в

В

CCCP

1945-1991

деятельности.

Демонстрация умения излагать свои мысли в контексте современной экономической, политической и культурной ситуации в России и мире.

Демонстрирование умения осознавать личную ответственность за судьбу России.

Демонстрация умения проявлять социальную активность и гражданскую зрелость.

Демонстрирование умения применять средства информационных технологий для решения поставленных задач.

Сформированность умения анализировать правовые и законодательные акты регионального значения.

1992-2022 годы. Становление новой России. Возрождение Российской Федерации как великой державы в XXI веке. Экономическая и социальная модернизация. Культурное пространство и повседневная жизнь. Укрепление обороноспособности. Воссоединение с Крымом и Севастополем. Специальная военная операция. Место России в современном мире. Умеет: отражать понимание В

России мировых политических и социальноэкономических процессах XX - начала XXI века, знание достижений страны и ее народа; умение характеризовать историческое значение Российской революции, Гражданской войны, Новой экономической политики, индустриализации коллективизации в СССР, решающую роль СССР в нацизмом, победе над значение советских научнотехнологических успехов, космоса; освоения понимание причин следствий распада СССР, возрождения Российской Федерации мировой как державы, воссоединения Россией, Крыма c специальной военной операции на Украине других важнейших событий XX – начала XXI века; особенности развития народов **CCCP** культуры (России);

анализировать
 текстовые, визуальные источники исторической информации, в том числе

исторические карты/схемы, по истории России и зарубежных стран XX — начала XXI века; сопоставлять информацию, представленную в различных источниках; формализовать историческую информацию в виде таблиц, схем, графиков, диаграмм;

защищать историческую правду, не допускать умаления подвига народа при защите
 Отечества готоричести наради

отпор фальсификациям российской истории;

- составлять описание (реконструкцию) в устной и письменной форме исторических событий, явлений, процессов истории родного края, истории России и всемирной истории XX - начала XXI века и их участников,

образа жизни людей и его изменения В Новейшую эпоху; формулировать обосновывать собственную точку зрения (версию, опорой оценку) c фактический материал, в том числе используя источники разных типов;

– выявлять

существенные черты исторических событий, процессов; систематизировать историческую информацию в соответствии с заданными критериями; сравнивать изученные исторические события, явления, процессы; – осуществлять с

- осуществлять с соблюдением правил информационной безопасности поиск исторической информации по истории России и зарубежных стран XX -

начала XXI века в
справочной литературе, сети
Интернет, СМИ для решения
познавательных задач;
оценивать полноту и
достоверность информации с
точки зрения ее соответствия
исторической
действительности;
– характеризовать
места, участников,
результаты важнейших
исторических событий в
истории Российского
государства;
– соотносить год с
веком, устанавливать
последовательность и
длительность исторических
событий;
– давать оценку
историческим событиям и
обосновывать свою точку
зрения с помощью
исторических фактов и
собственных аргументов;
– применять
исторические знания в
учебной и внеучебной
деятельности, в современном
поликультурном,
полиэтничном и
многоконфессиональном
обществе;
демонстрировать
патриотизм,
гражданственность,
уважение к своему
Отечеству —
•
многонациональному
Российскому государству, в
соответствии с идеями
взаимопонимания, согласия
и мира между людьми и
народами, в духе
демократических ценностей
современного общества.
современного общества.

Приложение 2.2 к ОПОП-П по специальности 38.02.08 Торговое дело

Рабочая программа дисциплины «СГ.02 ИНОСТРАННЫЙ ЯЗЫК В ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ»

СОДЕРЖАНИЕ ПРОГРАММЫ

1. ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫОШИБКА!
1.1. Цель и место дисциплины в структуре образовательной программы Ошибка! Закладка не оп
1.2. Планируемые результаты освоения дисциплиныОшибка! Закладка не определена.
2. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫОШИБКА! ЗАКЛАДКА НЕ ОПРЕДЕЛЕНА.
2.1. Трудоемкость освоения дисциплины Ошибка! Закладка не определена.
2.2. Содержание дисциплины
3. УСЛОВИЯ РЕАЛИЗАЦИИ ДИСЦИПЛИНЫОШИБКА! ЗАКЛАДКА НЕ ОПРЕДЕЛЕНА.
3.1. Материально-техническое обеспечениеОшибка! Закладка не определена.
3.2. Учебно-методическое обеспечение Ошибка! Закладка не определена.
4. КОНТРОЛЬ И ОЦЕНКА РЕЗУЛЬТАТОВ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ ОШИБКА! ЗАКЛАДКА НЕ

1. ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

«СГ.02 ИНОСТРАННЫЙ ЯЗЫК В ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ»

1.1. Цель и место дисциплины в структуре образовательной программы

Цель дисциплины «СГ.02 Иностранный язык в профессиональной деятельности»: формирование представления об иностранном языке, как средстве межличностного и профессионального общения, инструменте познания и самообразования.

Дисциплина «СГ.02 Иностранный язык в профессиональной деятельности» включена в обязательную часть социально-гуманитарного цикла образовательной программы.

1.2. Планируемые результаты освоения дисциплины

Результаты освоения дисциплины соотносятся с планируемыми результатами освоения образовательной программы, представленными в матрице компетенций выпускника (п. 4.3.3. ООПОП-П).

В результате освоения дисциплины обучающийся должен:

Код ОК,	Уметь	Знать
OK 04	строить простые высказывания о себе и о своей профессиональной деятельности; взаимодействовать в коллективе, принимать участие в диалогах на общие и профессиональные темы;	лексический и грамматический минимум, относящийся к описанию предметов, средств и процессов профессиональной деятельности;
OK 09	применять различные формы и виды устной и письменной коммуникации на иностранном языке при межличностном и межкультурном взаимодействии; понимать общий смысл четко произнесенных высказываний на общие и базовые профессиональные темы; понимать тексты на базовые профессиональные темы; составлять простые связные сообщения на общие или интересующие профессиональные темы; общаться (устно и письменно) на иностранном языке на профессиональные и повседневные темы; переводить иностранные тексты профессиональной направленности (со словарем); самостоятельно совершенствовать устную и письменную речь, ОПОП-	общеупотребительные глаголы (общая и профессиональная лексика); правила чтения текстов профессиональной направленности; правила построения простых и сложных предложений на профессиональные темы; правила речевого этикета и социокультурные нормы общения на иностранном языке; формы и виды устной и письменной коммуникации на иностранном языке при межличностном и межкультурном взаимодействии

Полнять словарный запас	

2. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

2.1. Трудоемкость освоения дисциплины

Наименование составных частей дисциплины	Объем в часах	В т.ч. в форме практ. подготовки
Учебные занятия	103	103
Самостоятельная работа	21	-
Промежуточная аттестация	-	-
Всего	124	124

2.2. Содержание дисциплины

Наименование разделов и тем	Содержание учебного материала и формы организации деятельности обучающихся	Объем, ак. ч. / в том числе в форме практической подготовки, ак. ч.	Коды компетенций, формированию которых способствует элемент программы
Раздел 1. Роль иностран	ного языка в профессиональной деятельности		
Тема 1.1.	Государственное устройство Великобритании. Традиции и праздники		OK 04, OK 09
Страна изучаемого	Великобритании. Достопримечательности Великобритании. Система времен		
языка, ее культура и	действительного залога в английском языке. Исчисляемые и неисчисляемые		
обычаи	существительные. Артикль. Употребление артикля с именами собственными.		
	В том числе практических занятий		
	Практическое занятие № 1. Введение новых лексических единиц по теме занятия для последующего чтения текста. Предтекстовые упражнения на отработку лексических единиц. Групповое изучающее чтение текста по теме «Великобритания: география и государственное устройство» с извлечением новых речевых оборотов и выражений. Выполнение тренировочных лексических и лексико-грамматических упражнений на закрепление активной лексики и фразеологических оборотов.	3	OK 04, OK 09
	Практическое занятие № 2. Предпросмотровые вопросы по теме «Культура, достопримечательности и обычаи страны изучаемого языка». Просмотр учебных видео по теме «Культура, достопримечательности и обычаи страны изучаемого языка». Ответы на вопросы по просмотренному видео (упражнения лексикограмматического характера по содержанию видео, тестовые вопросы по содержанию видео, вопросы дискуссионного характера, требующие развернутого ответа)	3	OK 04, OK 09
	Практическое занятие № 3. Подготовка устного сообщения учащимися по теме «Города Великобритании» на основе лексическо-грамматического материала предыдущих практических занятий. Диалог-дискуссия по теме «Какой город Великобритании Вам понравился больше всего и почему?»	2	OK 04, OK 09
Тема 1.2.	Система образование стран изучаемого языка. Система образования России.		
Роль образования в	Согласование времен. Косвенная речь. Личные местоимения.		
современном мире	Притяжательные местоимения. Вопросительные местоимения.		

	Относительные местоимения.		
	В том числе практических занятий		
	Практическое занятие № 4. Введение новых лексических единиц по теме занятия для последующего чтения текста. Предтекстовые упражнения на фонетическую отработку и закрепление активной лексики и фразеологических оборотов. Групповое изучающее чтение текста по теме «Система образования Великобритании». Введение новых лексических единиц по теме занятия. Фразы, речевые обороты и выражения.	3	OK 04, OK 09
	Практическое занятие № 5. Предпросмотровые вопросы по теме «Образование в США». Просмотр учебных видео по предложенной теме. Ответы на вопросы по просмотренному видео (упражнения лексико-грамматического характера по содержанию видео, тестовые вопросы по содержанию видео, вопросы дискуссионного характера, требующие развернутого ответа)	2	OK 04, OK 09
	Практическое занятие № 6. Предпросмотровые вопросы по теме «Образование в России». Просмотровое чтение текстов по теме «Система образования в России». Ответы на вопросы по тексту. Составление диалогов по теме «Иностранный студент поступает в учебное заведение в России».	2	OK 04, OK 09
	Практическое занятие № 7. Круглый стол с обсуждением заранее подготовленных групповых сообщений на базе полученного материала видео и текстов предыдущих практических занятий по темам: «Сравнение среднего профессионального образования в России и Великобритании (США)»; «Роль образования в жизни»; «Важность получения образования» (темы распределяются на практическом занятии №6 на каждую рабочую группу в аудитории)	3	OK 04, OK 09
Тема 1.3. Значение иностранного	География английского языка. Английский язык в карьере. Образование наречий. Степени сравнения прилагательных и наречий. Повторение		OK 04, OK 09
языка в освоении	пройденного ранее грамматического материала.		
профессии	В том числе практических занятий Практическое занятие № 8. Введение новых лексических единиц по теме занятия. Фразы, речевые обороты и выражения. Предтекстовая фонетическая отработка и выполнение тренировочных лексических и лексико-грамматических упражнений на закрепление активной лексики и фразеологических оборотов. Изучающее чтение текста по теме «Английский язык в современном мире». Выполнение тренировочных лексических и лексико-грамматических упражнений на закрепление активной лексики и фразеологических оборотов.	3	OK 04, OK 09
	Практическое занятие № 9. Просмотровое чтение текста по теме «Я и моя профессия». Беседа с использованием дискуссионных вопросов по теме «Взаимосвязь иностранного языка и моей профессии».	3	OK 04, OK 09

	Практическое занятие № 10. Просмотр видео по теме «Роль английского языка в	2	OK 04, OK 09
	практическое занятие ле то. Просмотр видео по теме «Роль англииского языка в современном мире». Ответы на вопросы по просмотренному видео (упражнения	∠	OK 04, OK 09
	лексико-грамматического характера по содержанию видео, тестовые вопросы по		
	содержанию видео, вопросы дискуссионного характера, требующие развернутого		
	ответа).		
Тема 1.4.	Светская беседа (Small talk). Деловой звонок. Деловая переписка.		
Основы делового общения	Страдательный залог. Неопределенные и отрицательные местоимения. В том числе практических занятий		
оощения		2	OK 04 OK 00
	Практическое занятие № 11. Групповое изучающее чтение диалогов по теме	3	OK 04, OK 09
	«Светская беседа (Small talk)» с извлечением новых речевых оборотов и		
	выражений. Выполнение тренировочных лексических и лексико-грамматических		
	упражнений на закрепление активной лексики и фразеологических оборотов.		
	Обсуждение особенностей светской беседы, тематики. Составление диалогов-		
	моделей «Беседа с иностранным партнером».		OTC 04 OTC 00
	Практическое занятие № 12. Введение новых лексических единиц по теме занятия	3	OK 04, OK 09
	для последующего просмотра видео. Просмотр видео по теме «составление		
	деловых писем». Ответы на вопросы по просмотренному видео (упражнения		
	лексического характера по содержанию видео, тестовые вопросы по содержанию		
	видео) Составление деловых писем на основе просмотренного материала.		
	Практическое занятие № 13. Введение новых лексических единиц по теме занятия	3	OK 04, OK 09
	для последующего прослушивания и ролевого чтения диалогов. Предтекстовые		
	упражнения на отработку лексических единиц. Групповое изучающее чтение		
	диалогов по теме «Деловой разговоров по телефону». Составление диалогов и		
	перевод их на иностранный язык «Звонок в компанию по поводу получения ответа		
	на свое письмо»		
Тема 1.5.	Резюме. Прохождение собеседования. Страдательный залог. Числительные.		OK 04, OK 09
Рынок труда,	Повторение пройденного ранее грамматического материала.		
трудоустройство и	В том числе практических занятий		
карьера	Практическое занятие № 14. Введение новых лексических единиц по теме занятия	3	OK 04, OK 09
	для последующего чтения текста. Предтекстовые упражнения на отработку		
	лексических единиц. Групповое изучающее чтение текста по теме «Поиск работы.		
	Подготовка резюме. Прохождение собеседования» с извлечением новых речевых		
	оборотов и выражений. Выполнение тренировочных лексических и лексико-		
	грамматических упражнений на закрепление активной лексики и		
	фразеологических оборотов.		
	Практическое занятие № 15. Просмотр видео/ прослушивание аудиоматериала по	2	OK 04, OK 09
	теме «Трудоустройство и карьера», «Интервью и собеседование». Ответы на		

	вопросы по просмотренному видео / прослушанному аудиоматериалу (упражнения		
	лексического характера по содержанию видео, тестовые вопросы по содержанию		
	видео, вопросы с развернутым ответом).		
	Практическое занятие № 16. Заполнение анкеты-заявки о приеме на работу.	1	OK 04, OK 09
	Составление резюме и портфолио для работодателя.		
	Практическое занятие № 17. Деловая игра «Собеседование с работодателем в	2	OK 04, OK 09
	кадровом агентстве»/ Составление диалогов и проведение ролевой игры по темам:		
	«Личная встреча с работодателем», «Беседа претендента на вакансию по		
	телефону», «Переписка в интернете»		
	ский прогресс: открытия, которые потрясли мир		
	Достижения и инновации в науке и технике. Открытия XXI века. Посещение		OK 04, OK 09
Достижения и	отраслевой выставки. Придаточные предложения условия (1-2 тип).		
инновации в науке и	В том числе практических занятий		
технике и их	Практическое занятие № 18. Введение новых лексических единиц по теме занятия	3	OK 04, OK 09
	для последующего чтения текста. Предтекстовые упражнения на отработку		
	лексических единиц. Групповое изучающее чтение текста по теме «Достижения и		
	инновации в науке и технике. Открытия XXI века» с извлечением новых речевых		
	оборотов и выражений. Выполнение тренировочных лексических и лексико-		
	грамматических упражнений на закрепление активной лексики и		
	фразеологических оборотов.		
	Практическое занятие № 19. Предпросмотровые вопросы по теме «Отраслевая	2	OK 04, OK 09
	выставка». Просмотр учебных видео по предложенной теме. Ответы на вопросы		
	по просмотренному видео (упражнения лексико-грамматического характера по		
	содержанию видео, тестовые вопросы по содержанию видео, вопросы		
	дискуссионного характера, требующие развернутого ответа)		
	Практическое занятие № 20. Подготовка сообщений «Достижение в области науки	2	OK 04, OK 09
	и техники, изменившее мою жизнь» и «Посещение отраслевой выставки».		
	Дискуссия.		
Раздел 3. Профессиональн	ное содержание		
	Техническое бюро. Технологические карты. Чертежи. Придаточные		OK 04, OK 09
	предложения условия (Mixed conditionals, предложения с "I wish").		
	Повторение пройденного ранее грамматического материала.		
	В том числе практических занятий		
	Практическое занятие № 25. Введение новых лексических единиц по теме занятия	2	ОК 04, ОК 09
	для последующего чтения текста. Предтекстовые упражнения на отработку		
	лексических единиц. Групповое изучающее чтение текста по теме «Техническое		
	бюро» с извлечением новых речевых оборотов и выражений. Выполнение		

	·		1
	тренировочных лексических и лексико-грамматических упражнений на		
	закрепление активной лексики и фразеологических оборотов.		
	Практическое занятие № 26. Групповое изучающее чтение технологических карт.	2	ОК 04, ОК 09
	Выполнение тренировочных лексических упражнений на закрепление		
	узкоспециализированной лексики.		
	Практическое занятие № 27. Презентация собственных чертежей на английском	2	OK 04, OK 09
	языке перед аудиторией, обсуждение.		
Тема 3.2.	Работа мастерской /цеха. Неличные формы глагола (Infinitive).		
Инструменты,	В том числе практических занятий		
оборудование и станки	Практическое занятие № 28. Введение новых лексических единиц по теме занятия	3	OK 04, OK 09
	для последующего чтения текста. Предтекстовые упражнения на отработку		
	лексических единиц. Групповое изучающее чтение текста по теме «Инструменты,		
	оборудование, станки» с извлечением новых речевых оборотов и выражений.		
	Выполнение тренировочных лексических и лексико-грамматических упражнений		
	на закрепление активной лексики и фразеологических оборотов.		
	Практическое занятие 29. Просмотровое чтение текстов по теме «Инструменты,	2	OK 04, OK 09
	оборудование, станки». Ответы на вопросы.		·
	Практическое занятие 30. Групповая презентация «Необходимое оборудование в	3	OK 04, OK 09
	моей работе».		·
Тема 3.3.	«Техника безопасности и охрана труда на производстве». Чемпионат по		ОК 04, ОК 09
Техника безопасности и	профессиональному мастерству «Профессионалы». Неличные формы глагола		
охрана труда	(Gerund).		
	В том числе практических занятий		
	Практическое занятие № 31. Введение новых лексических единиц по теме занятия	3	OK 04, OK 09
	для последующего чтения текста. Предтекстовые упражнения на отработку		
	лексических единиц. Групповое изучающее чтение текста по теме «Техника		
	безопасности и охрана труда» с извлечением новых речевых оборотов и		
	выражений. Выполнение тренировочных лексических и лексико-грамматических		
	упражнений на закрепление активной лексики и фразеологических оборотов.		
	Практическое занятие № 32. Просмотр видео по теме «Техника безопасности на	3	OK 04, OK 09
	производстве». Ответы на вопросы по просмотренному видео (упражнения		
	лексического характера по содержанию видео, тестовые вопросы по содержанию		
	видео, вопросы с развернутым ответом).		
	Практическое занятие № 33. Поисковое чтение документации Чемпионата по	3	OK 04, OK 09
	профессиональному мастерству «Профессионалы» для ответа на заранее		
	предложенные вопросы и упражнения.		
	Практическое занятие № 34. «Safety first /Безопасность превыше всего». Дискуссия	3	OK 04, OK 09
			•

	по требованиям техники безопасности на Чемпионате по профессиональному		
T. 2.4	мастерству «Профессионалы»		OK OA OK OO
Тема 3.4.	Профессиональные стандарты. Стандарты производства. Неличные формы		OK 04, OK 09
Решение стандартных и	глагола (Participles).		
нестандартных	В том числе практических занятий		
профессиональных	Практическое занятие № 35. Введение новых лексических единиц по теме занятия	3	OK 04, OK 09
ситуаций	для последующего чтения текста. Предтекстовые упражнения на отработку		
	лексических единиц. Групповое изучающее чтение текста по теме «Стандарты в		
	производстве» с извлечением новых речевых оборотов и выражений. Выполнение		
	тренировочных лексических и лексико-грамматических упражнений на		
	закрепление активной лексики и фразеологических оборотов.		
	Практическое занятие № 36. Просмотр видео по теме «Проблемы на	3	OK 04, OK 09
	производстве». Ответы на вопросы по просмотренному видео (упражнения		
	лексического характера по содержанию видео, тестовые вопросы по содержанию		
	видео, вопросы с развернутым ответом). Дискуссия по теме «Возможные		
	нестандартные профессиональные ситуации и пути их решения» для подготовки к		
	ролевой игре следующего практического занятия.		
	Практическое занятие № 37. Ролевая игра «Обоснование несоответствия рабочего	3	OK 04, OK 09
	места требованиям охраны труда и поиск выхода из ситуации в условиях дефицита		
	языковых средств»		
Тема 3.5.	Роль самообразования и самосовершенствования в профессии. Неличные	4	ОК 04, ОК 09
Саморазвитие в	формы глагола. Повторение пройденного ранее грамматического материала.		
профессии	В том числе практических занятий		
	Практическое занятие № 38. Просмотровое чтение текстов по теме	3	OK 04, OK 09
	«Профессиональный рост и самосовершенствование в профессиональной		
	деятельности». Ответы на вопросы в форме дискуссии.		
	Практическое занятие № 39. Групповое обсуждение – дискуссия «Если я буду	3	OK 04, OK 09
	участвовать в Чемпионате по профессиональному мастерству «Профессионалы»		
	Самостоятельная работа обучающихся	21	
	- работа с учебной и справочной литературой;		
	- работа с конспектами лекций;		
	- выполнение индивидуального задания;		
	- написание рефератов, докладов.		
Промежуточная аттеста			
Всего 124 часа	нция		
Decro 127 Taca			

3. УСЛОВИЯ РЕАЛИЗАЦИИ ДИСЦИПЛИНЫ

3.1. Материально-техническое обеспечение

Кабинеты Социально-гуманитарных дисциплин, оснащенные в соответствии с приложением 3 ОПОП-П.

3.2. Учебно-методическое обеспечение

Для реализации программы библиотечный фонд образовательной организации должен иметь печатные и/или электронные образовательные и информационные ресурсы для использования в образовательном процессе. При формировании библиотечного фонда образовательной организации выбирается не менее одного издания из перечисленных ниже печатных изданий и (или) электронных изданий в качестве основного, при этом список может быть дополнен новыми изданиями.

3.2.1. Основные печатные и/или электронные издания

- 1. Безкоровайная, Г. Т. Английский язык: (Planet of English): учебное издание / Безкоровайная Г. Т., Соколова Н.И., Лаврик Г.В., Койранская Е. А. Москва: Академия, 2024. 272 с. (Общеобразовательная подготовка в учреждениях СПО). URL: https://academia-moscow.ru Режим доступа: Электронная библиотека «Academia-moscow». Текст: электронный
- 2. Карпова, Т. А., English for Colleges = Английский язык для колледжей. Практикум + еПриложение: тесты: учебно-практическое пособие / Т. А. Карпова, А. С. Восковская, М. В. Мельничук. Москва: КноРус, 2023. 286 с. ISBN 978-5-406-11323-3. URL: https://book.ru/book/949195 Текст: электронный.
- 3. Кукушкин, Н. В., Английский язык для колледжей: учебное пособие / Н. В. Кукушкин. Москва: Русайнс, 2024. 296 с. ISBN 978-5-466-06831-3. URL: https://book.ru/book/953923
- 4. Левченко, В. В. Английский язык. General English: учебник для среднего профессионального образования / В. В. Левченко, Е. Е. Долгалёва, О. В. Мещерякова. 2-е изд., перераб. и доп. Москва: Издательство Юрайт, 2024. 149 с. (Профессиональное образование). ISBN 978-5-534-16157-1. Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. URL: https://urait.ru/bcode/536934
- 5. Литвинская, С. С. Английский язык для технических специальностей : учебное пособие / С. С. Литвинская. Москва: ИНФРА-М, 2024. 252 с. (Среднее профессиональное образование). ISBN 978-5-16-014535-8. Текст: электронный. URL: https://znanium.ru/catalog/product/2104118
- 6. Фомиченко, А. С. Professional English for Electrical Specialties: учебное пособие для СПО / А. С. Фомиченко. Саратов: Профобразование, 2020. 110 с. ISBN 978-5-4488-0684-1. Текст: электронный // Электронный ресурс цифровой образовательной среды СПО PROFобразование: [сайт]. URL: https://profspo.ru/books/91842
- 7. Щербакова, М. В. Professional English for Electrical Specialists: учебное пособие для СПО / М. В. Щербакова. Саратов: Профобразование, 2020. 116 с. ISBN 978-5-4488-

0697-1. — Текст: электронный // Электронный ресурс цифровой образовательной среды СПО PROFобразование : [сайт]. — URL: https://profspo.ru/books/91841

4. КОНТРОЛЬ И ОЦЕНКА РЕЗУЛЬТАТОВ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

Результаты обучения	Показатели освоенности	Методы оценки
	компетенций	/(- 1-
Знает:	владеет лексическим и	Письменный и устный
лексический и	грамматическим минимумом,	опрос. Тестирование.
грамматический	относящимся к описанию	Дискуссия.
минимум, относящийся к	предметов, средств и процессов	Участие в диалогах,
описанию предметов,	профессиональной	ролевых играх.
средств и процессов	деятельности;	Практические задания по
профессиональной	владеет лексическим и	работе с информацией,
деятельности;	грамматическим минимумом,	1 1
лексический и	необходимым для чтения и	документами,
грамматический минимум, необходимый	перевода текстов профессиональной	профессиональной
для чтения и перевода	направленности (со словарем);	литературой.
текстов		
профессиональной	демонстрирует знания при употреблении глаголов (общая	
направленности (со	и профессиональная лексика);	
словарем);	демонстрирует знания правил	
общеупотребительные	чтения текстов	
глаголы (общая и	профессиональной	
профессиональная	направленности;	
лексика);	демонстрирует способность	
правила чтения текстов	построения простых и сложных	
профессиональной	предложений на	
направленности;	профессиональные темы;	
правила построения	демонстрирует знания правил	
простых и сложных	речевого этикета и	
предложений на	социокультурных норм	
профессиональные темы;	общения на иностранном языке;	
правила речевого этикета	демонстрирует знания форм и	
и социокультурные нормы	видов устной и письменной	
общения на иностранном	коммуникации на иностранном	
языке;	языке при межличностном и	
формы и виды устной и	межкультурном	
письменной	• • •	
коммуникации на	взаимодействии	
иностранном языке при		
межличностном и		
межкультурном		
взаимодействии		
Умеет	строит простые высказывания	
строить простые	о себе и о своей	
высказывания о себе и о	профессиональной	

своей профессиональной деятельности: взаимодействовать коллективе, принимать участие в диалогах общие профессиональные темы; применять различные формы и виды устной и письменной коммуникации на иностранном языке при межличностном межкультурном взаимодействии; понимать общий смысл произнесенных четко высказываний на общие и базовые профессиональные темы; понимать тексты базовые профессиональные темы; составлять простые связные сообщения общие или интересующие профессиональные темы; общаться (устно И письменно) на иностранном языке на профессиональные И повседневные темы; переводить иностранные тексты профессионально направленности (co словарем); самостоятельно совершенствовать устную и письменную речь, ОПОП-Полнять словарный запас

деятельности; взаимодействует в коллективе, принимает участие в диалогах на общие и профессиональные темы; применяет различные формы и виды устной и письменной коммуникации на иностранном языке при межличностном и межкультурном взаимодействии; понимает общий смысл четко произнесенных высказываний обшие И базовые профессиональные темы; понимает тексты на базовые профессиональные темы; составляет простые связные сообшения на обшие или интересующие профессиональные темы; общается (устно и письменно) иностранном языке профессиональные И повседневные темы; переводит иностранные тексты профессионально направленности (со словарем); совершенствует устную и письменную речь, ОПОП-Полняет словарный запас

Приложение 2.3 к ОПОП-П по специальности 38.02.08 Торговое дело

Рабочая программа дисциплины

«СГ.03 Безопасность жизнедеятельности»

СОДЕРЖАНИЕ ПРОГРАММЫ

1. ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА	ОШИБКА! ЗАКЛАДКА НЕ ОПРЕДЕЛЕНА.
1.1. Цель и место дисциплины в структуре обра	азовательной программыОшибка! Закладка не оп
1.2. Планируемые результаты освоения дисцип	линыОшибка! Закладка не определена.
2. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИН	ЫОШИБКА! ЗАКЛАДКА НЕ ОПРЕДЕЛЕНА.
2.1. Трудоемкость освоения дисциплины	Ошибка! Закладка не определена.
2.2. Содержание дисциплины	Ошибка! Закладка не определена.
3. УСЛОВИЯ РЕАЛИЗАЦИИ ДИСЦИПЛИНЫ	ОШИБКА! ЗАКЛАДКА НЕ ОПРЕДЕЛЕНА.
3.1. Материально-техническое обеспечение	Ошибка! Закладка не определена.
3.2. Учебно-методическое обеспечение	Ошибка! Закладка не определена.
4. КОНТРОЛЬ И ОЦЕНКА РЕЗУЛЬТАТОВ ОСВО	РЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ ОШИБКА! ЗАКЛАДКА НЕ

1. ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

«СГ.03 БЕЗОПАСНОСТЬ ЖИЗНЕДЕЯТЕЛЬНОСТИ»

1.1. Цель и место дисциплины в структуре образовательной программы

Цель дисциплины «СГ.03 Безопасность жизнедеятельности»: формирование общей культуры безопасности, направленной на сохранение жизни и здоровья в повседневной жизни, в экстремальных и чрезвычайных ситуациях и профессиональной деятельности, воспитание сознательного и ответственного отношения к вопросам личной и государственной безопасности.

Дисциплина «СГ.03 Безопасность жизнедеятельности» включена в обязательную часть социально-гуманитарного цикла образовательной программы.

1.2. Планируемые результаты освоения дисциплины

Результаты освоения дисциплины соотносятся с планируемыми результатами освоения образовательной программы, представленными в матрице компетенций выпускника (п. 4.3.3 ООПОП-П).

В результате освоения дисциплины обучающийся должен:

Код ОК	Уметь	Знать
OK 01	распознавать в профессиональном	актуальный профессиональный
OK 01		
		и социальный контекст
	и/или проблемы, относящиеся к	поддержания безопасных условий
	кругу задач и/или проблем	жизнедеятельности, в том числе
	поддержания безопасных условий	при возникновении ЧС;
	жизнедеятельности, в том числе	основные источники информации
	при возникновении ЧС;	и ресурсы для решения
	анализировать задачу и и/или	задач обеспечения безопасности
	проблемы, относящиеся к	жизнедеятельности в
	предметной области безопасности	профессиональном и социальном
	жизнедеятельности,	контекстах: принципы, правила и
	и выделять составные части	требования безопасного поведения,
	подобных задач и/или проблем;	защиты от опасностей при
	выявлять и эффективно искать	осуществлении профессиональной
	информацию, необходимую для	деятельности и в ЧС;
	решения задач и/или проблем	физиологические последствия
	поддержания безопасных условий	воздействия на человека
	жизнедеятельности,	травмирующих, вредных и
	в том числе при возникновении ЧС;	поражающих факторов;
	составлять план действий,	алгоритмы и приемы защиты
	определять ресурсы,	человека и среды обитания от
	прогнозировать результаты	негативного воздействия при ЧС;
	реализации составленного плана	алгоритмы и приемы действий
	поддержания безопасных условий	по гражданской обороне и в ЧС;
	жизнедеятельности, в том числе	основы обеспечения военной
	при возникновении ЧС;	безопасности государства (для
	владеть способностью принимать	юношей).

решения ПО целесообразным лействиям в ЧС; владеть методами защиты OT вредных и опасных факторов ЧС, защиты человека и среды обитания от негативного воздействия при ЧС; приемы действий по гражданской обороне и в ЧС. оценивать результат и последствия своих действий по решению задач проблем и/или поддержания безопасных условий жизнедеятельности, в том числе при возникновении ЧС. Владеть знаниями основ обеспечения военной безопасности государства (для юношей). Владеть знаниями основ

основы медицинских знаний (для девушек)

OK 02

медицинских знаний (для девушек) определять задачи для поиска информации, содержащей актуальные сведения безопасности жизнедеятельности; определять необходимые источники информации согласно номенклатуре информационных источников, применяемых в сфере безопасности жизнедеятельности; применять приемы структурирования информации для создания устных письменных сообщений, электронного контента и т.п. в процессе освоения информации о безопасности жизнедеятельности; применять ИКТ цифровые И инструменты для решения задач, с профессиональным связанных контекстом обеспечения безопасности жизнедеятельности и защиты окружающей среды; использовать современное программное обеспечение, различные цифровые средства для получения информации, позволяющей: идентифицировать основные опасности среды обитания человека, оценивать риск их реализации; принимать решения

номенклатуру информационных источников, применяемых в сфере жизнедеятельности: безопасности нормативно-правовые акты федерального, регионального, локального уровней, регулирующие деятельность в сфере безопасности жизнедеятельности, основы контроля и управления в сфере обеспечения безопасности жизнедеятельности и защиты окружающей среды; приемы структурирования информации, содержащей актуальные научные сведения о безопасности жизнедеятельности, и форматы оформления (устное сообщение, письменное сообщение, электронный контент и т.п.) данной информации; порядок применения современных средств и устройств информатизации и цифровых инструментов в обеспечении безопасности жизнедеятельности и защиты окружающей среды в процессе решения задач социальной и профессиональной деятельности

		T
	по целесообразным действиям в	
	ЧС; распознавать жизненные	
	нарушения при неотложных	
	состояниях	
	и травмах	
OK 04	организовывать работу коллектива и команды и взаимодействовать с коллегами, руководством, клиентами для создания человеко- и природозащитной среды осуществления профессиональной деятельности;	психологические основы деятельности трудового коллектива, психологические особенности личности в сфере трудовой деятельности, актуальные для минимизации опасностей и эффективного управления рисками ЧС на рабочем месте; основы проектной деятельности в коллективе и команде по решению задач минимизации опасностей и эффективного управления рисками ЧС на рабочем месте на основе принципов эффективного взаимодействия по созданию человекои природозащитной среды осуществления профессиональной
OK 07	эффективно действовать в чрезвычайных ситуациях, соблюдать нормы экологической безопасности на рабочем месте; содействовать практическому осуществлению идеи бережливого производства за счет минимизации угрозы потерь, вызываемых нарушениями норм безопасности жизнедеятельности на рабочем месте	деятельности порядок действий в чрезвычайных ситуациях, нормы экологической безопасности при ведении профессиональной деятельности; способы минимизации угрозы потерь, вызываемых нарушениями норм безопасности жизнедеятельности на рабочем месте и опасность нарушения норм безопасности для реализации идеи бережливого производства

2. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

2.1. Трудоемкость освоения дисциплины

Наименование составных частей дисциплины	Объем в часах	В т.ч. в форме практ. подготовки
Учебные занятия	70	30
Самостоятельная работа	14	-
Промежуточная аттестация	-	-
Bcero	84	30

2.2. Содержание дисциплины

Наименование разделов и тем	Содержание учебного материала, практических и лабораторных занятий	Объем, ак. ч. / в том числе в форме практической подготовки, ак. ч.	Коды компетенций, формированию которых способствует элемент программы
_	овы, нормативно-правовое регулирование и органы обеспечения безопасности в		
	упреждение, предотвращение и ликвидация последствий чрезвычайных ситуаций		
Тема 1.1. Теоретические	Содержание		
основы безопасности жизнедеятельности	Опасности и их показатели. Разновидности опасностей современного мира. Защита человека и окружающей среды от опасностей. Сущность понятия «безопасность жизнедеятельности». Социальные и психологические аспекты безопасности. Возникновение и развитие научных представлений о человеко- и природозащитной деятельности. Представление о системе «человек – среда обитания», ее структуре и функциональных связях. Системы безопасности и их структура. Вред, ущерб – виды и характеристики. Нормы экологической безопасности при ведении профессиональной деятельности. Способы минимизации угрозы потерь, вызываемых нарушениями норм безопасности жизнедеятельности на рабочем месте и опасность нарушения норм для реализации идеи бережливого производства. Алгоритмы поддержания безопасных условий жизнедеятельности на рабочем месте. Возможности применения ИКТ и цифровых инструментов для поиска актуальных сведений о безопасности жизнедеятельности для принятия обоснованных решений, связанных с профессиональным контекстом обеспечения безопасности жизнедеятельности и защиты окружающей среды	4	OK 01, OK 02, OK 04, OK 07
Тема 1.2.	Содержание		
Безопасное поведение	Понятие и общая классификация чрезвычайных ситуаций. ЧС природного,	4	OK 01, OK 02, OK
человека в чрезвычайных	техногенного и социального характера. Общие правила безопасного поведения в ЧС и		04, OK 07
ситуациях и способы защиты населения от	особенности безопасного поведения в процессе выполнения профессиональных функций. Основы пожаробезопасности и электробезопасности на рабочем месте.		
оружия массового поражения	Ядерное оружие и его поражающие факторы. Химическое оружие и его характеристика. Биологическое оружие и его характеристика. Средства индивидуальной и коллективной защиты населения от оружия массового поражения. Действия населения в очаге ядерного, химического и биологического поражения. Порядок применения современных средств и устройств информатизации и цифровых		

	инструментов в обеспечении безопасного поведения в чрезвычайных ситуациях в		
	процессе выполнения профессиональных функций.		
	Основы проектной деятельности в коллективе и команде по решению задач минимизации опасностей и эффективного управления рисками ЧС на рабочем месте.		
	Применение принципов эффективного взаимодействия по созданию человеко- и		
	природозащитной среды осуществления профессиональной деятельности в процессе		
	разработки проектных продуктов		
	В том числе практических занятий		
	Практическое занятие № 1. Правила поведения и порядок действий в чрезвычайных	2	OK 01, OK 02, OK
	ситуациях природного и техногенного характера		04, OK 07
	Практическое занятие № 2. Использование на рабочем месте средств индивидуальной	2	OK 01, OK 02, OK
	защиты от поражающих факторов при ЧС		04, OK 07
Тема 1.3.	Содержание		
Организационные	Единая государственная система предупреждения и ликвидации чрезвычайных	2	OK 01, OK 02, OK
и правовые основы	ситуаций (РСЧС). Государственные службы по охране здоровья и безопасности		04, OK 07
обеспечения безопасности	граждан. Понятие и основные задачи гражданской обороны. Организационная		
жизнедеятельности в	структура гражданской обороны. Основные мероприятия, проводимые ГО. Действия		
чрезвычайных ситуациях	населения по сигналам гражданской обороны и особенности их выполнения в том		
	случае, когда сигнал застал работника на рабочем месте.		
	Номенклатура информационных источников, применяемых в сфере безопасности		
	жизнедеятельности: нормативно-правовые акты федерального, регионального,		
	локального уровней, регулирующие деятельность в сфере безопасности		
	жизнедеятельности, основы контроля и управления в сфере обеспечения		
	безопасности жизнедеятельности и защиты окружающей среды		
	В том числе практических занятий		
	Практическое занятие № 3. Особенности выполнения работником правил поведения и	2	OK 01, OK 02, OK
	действий по сигналам гражданской обороны		04, OK 07
Раздел 2. Основы военной сл	ужбы и медицинской подготовки		
Модуль «Основы военной сл	ужбы» (для юношей)		
Тема 2.1.	Содержание		
Исторический генезис	Содержание этапов институционального развития отечественной воинской службы:	2	OK 01, OK 02, OK
военной службы в России	этап вечевого самообложения (вторая половина IX – XV вв.); этап ратной повинности		04, OK 07
	(середина XV – XVII вв.); этап рекрутской повинности (1699 – 1873 гг.); этап		
	всеобщей воинской обязанности и его три периода: имперский (1874 – 1917 гг.);		
	советский (1918 – 1991 гг.); современной (с 1992 г.		
	В том числе практических занятий		
	Практическое занятие № 4. Военная служба в исторической ретроспективе и	2	OK 01, OK 02, OK
	, , , , , , , , , , , , , , , , , , , ,		

	перспективе		04, OK 07
Тема 2.2. Аксиология	Содержание		
военной службы	Аксиология военной службы как система представлений о ценностях профессиональной служебной деятельности в военной сфере. Типология ценностей военной службы по различным основаниям: по отношению к военной деятельности (ценности-цели, ценности-средства, предметные и субъектные ценности); по отношению к сфере взаимодействия субъектов военной службы (военно-корпоративные и военно-профессиональные ценности); по отношению к личности военнослужащего в сфере военной деятельности (духовные, прагматические, витальные ценности) Военная безопасность страны, защита граждан Российской Федерации от военных угроз, обеспечение условий для обороноспособности государства как ценности-цели, определяющие поведение человека в военной сфере, его отношение к военной службе и защите Отечества. Влияние ценностных ориентаций человека на его трудовую деятельность в секторе военного производства, участие в военно-патриотическом воспитании молодежи.	4	OK 01, OK 02, OK 04, OK 07
	В том числе практических занятий Практическое занятие № 5 Военная служба как личностно-значимая и общественная	2	OK 01, OK 02, OK
	ценность	<u> </u>	04, OK 07
Тема 2.3.	Содержание		
Праксиология воинской службы	Праксиология военной деятельности как совокупность теоретических представлений об эффективной организации практической деятельности людей в военной сфере жизни общества. Военная служба как вид федеральной государственной службы и разновидность профессиональной служебной деятельности: особенности и предназначение. Системная характеристика военной деятельности: цель, предмет, объект, субъект, содержание, способы, результат и подсистема управления. Культура военной службы и культурологические аспекты совершенствования деятельности военнослужащих на современном этапе развития военной сферы жизни общества В том числе практических занятий Практическое занятие №6. Самоподготовка будущего призывника к осуществлению	2	OK 01, OK 02, OK 04, OK 07
T 24.6	военной деятельности		04, OK 07
Тема 2.4. Строевая,	Содержание	•	010 01 010 02 030
огневая и физическая подготовка	1.Строевая подготовка: строи и управление ими, строевые приемы и движение без оружия, строевые приемы и движение с оружием, выполнение воинского приветствия, выход из строя и возвращение в строй, подход к начальнику и отход от него, строи отделения, действия военнослужащих у автомобилей и на автомобилях.	2	OK 01, OK 02, OK 04, OK 07

	Огневая подготовка: материальная часть автомата Калашникова, разборка, сборка,		
	чистка, смазка и хранение автомата, осмотр и подготовка автомата к стрельбе,		
	ведение огня из автомата, ручные осколочные гранаты		
	2. Цель и задачи физической подготовки, содержание, средства физической	2	OK 01, OK 02, OK
	подготовки. Этапы проведения физической подготовки военнослужащих. Техника		04, OK 07
	выполнения физических упражнений и формирования двигательных навыков.		
	Основные формы проведения физической подготовки: учебные занятия, утренняя		
	физическая зарядка, ОПОП-Путные физические тренировки		
	В том числе практических занятий		
	Практическое занятие № 7. Тренинг умений строевой и физической подготовки	2	OK 01, OK 02, OK
			04, OK 07
Тема 2.5.	Содержание		
Медико-санитарная	1. Первая(доврачебная) помощь при ранениях, при ушибах, переломах, вывихах,	1	OK 01, OK 02, OK
подготовка	растяжениях связок и синдроме длительного сдавливания		04, OK 07
военнослужащих	2. Первая(доврачебная) помощь при ожогах, при поражении электрическим током,	1	OK 01, OK 02, OK
	при утоплении, при перегревании/переохлаждении организма, при обморожении и		04, OK 07
	общем замерзании, при отравлениях. Реанимационные мероприятия		
	В том числе практических занятий		
	Практическое занятие № 8. Тренинг умений оказания первой (доврачебной) помощи	2	OK 01, OK 02, OK
	пострадавшим		04, OK 07
Модуль «Основы медици	нских знаний» (для девушек)		
Тема 2.1.	Содержание		
Введение	1. Определение содержания наук микробиологии, иммунологии, эпидемиологии.	1	OK 01, OK 02, OK
в микробиологию,	История развития микробиологии. Естественный микробный фон кожи. Патогенные		04, OK 07
иммунологию	микроорганизмы. Бессимптомная латентная инфекция. Инфекционные заболевания		
и эпидемиологию	и бациллоносительство. Периоды протекания инфекционных заболеваний		
	2. Определение понятия «иммунитет». Виды и подвиды иммунитета. Антигены	1	OK 01, OK 02, OK
	и антитела. Формы приобретенного иммунитета. Иммунитет и восприимчивость		04, OK 07
	к инфекционным заболеваниям. Методы иммунопрофилактики		
	3. Общие принципы профилактики инфекционных заболеваний. Дезинфекция, ее	1	OK 01, OK 02, OK
	виды и способы. Дезинсекция, ее виды и способы. Дератизация, ее виды и способы		04, OK 07
	В том числе практических занятий		
	Практическое занятие № 9. Иммунитет и методы иммунопрофилактики	2	
	Практическое занятие № 10. Правила проведения плановых мероприятий	2	OK 01, OK 02, OK
	по дезинфекции, дезинсекции и дератизации		04, OK 07
Тема 2.2.	Содержание		Í
Оказание первой	1. Понятие о неотложных состояниях, причины и факторы их вызывающие. Оказание		OK 01, OK 02, OK

			1
(доврачебной) помощи при	(доврачебной) помощи при первой доврачебной помощи при неотложных состояниях: ожогах, электротравмах,		04, OK 07
неотложных состояниях поражении молнией, отморожении, тепловом ударе, утоплении, отравлении,			
и травматизме	инсульте, мигрени. Методы доврачебной реанимации		
	2. Проблема травматизма. Понятие травмы. Виды травматических повреждений.	2	OK 01, OK 02, OK
	Меры профилактики травматизма. Оказание первой (доврачебной) помощи при		04, OK 07
	травмах		
	В том числе практических занятий		
	Практическое занятие №11. Тренинг умений оказания первой (доврачебной) помощи	2	OK 01, OK 02, OK
	при неотложных состояниях		04, OK 07
	Практическое занятие №12. Тренинг умений оказания первой (доврачебной) помощи	4	ОК 01, ОК 02, ОК
	при травматизме		04, OK 07
Тема 2.3.	Содержание		
Обеспечение здорового	1. Здоровье и его основные показатели. Факторы формирования здоровья. Здоровый	1	ОК 01, ОК 02, ОК
образа жизни	образ жизни и его составляющие		04, OK 07
	2.Медико-гигиенические аспекты здорового образа жизни. Двигательная активность и	1	OK 01, OK 02, OK
	здоровье. Питание и здоровье. Факторы риска для здоровья. Вредные привычки и их		04, OK 07
профилактика			
	В том числе практических занятий		
	Практическое занятие № 13. Оценка физического состояния. Составление	4	ОК 01, ОК 02, ОК
	индивидуальных карт здоровья с режимом дня, графиком питания		04, OK 07
	Самостоятельная работа обучающихся	14	
	- работа с учебной и справочной литературой;		
	- работа с конспектами лекций;		
- выполнение индивидуального задания;			
	- написание рефератов, докладов.		
Промежуточная аттестация			
Всего: 84 часа			

3. УСЛОВИЯ РЕАЛИЗАЦИИ ДИСЦИПЛИНЫ

3.1. Материально-техническое обеспечение

Кабинет Безопасность жизнедеятельности, оснащенный в соответствии с приложением 3 ООПОП-П.

3.2. Учебно-методическое обеспечение

Для реализации программы библиотечный фонд образовательной организации должен иметь печатные и/или электронные образовательные и информационные ресурсы для использования в образовательном процессе. При формировании библиотечного фонда образовательной организации выбирается не менее одного издания из перечисленных ниже печатных изданий и (или) электронных изданий в качестве основного, при этом список может быть дополнен новыми изданиями.

3.2.1. Основные печатные и/или электронные издания

- 1. Абрамова, С. В. Безопасность жизнедеятельности : учебник и практикум для среднего профессионального образования / С. В. Абрамова [и др.] ; под общей редакцией В. П. Соломина. Москва: Издательство Юрайт, 2024. 399 с. (Профессиональное образование). ISBN 978-5-534-02041-0. Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. URL: https://urait.ru/bcode/536696
- 2. Горькова Н. В. Безопасность жизнедеятельности / Н. В. Горькова, А. Г. Фетисов, Е. М. Мессинева, Н. Б. Мануйлова. 3-е изд., стер. Санкт-Петербург: Лань, 2023. 220 с. ISBN 978-5-507-45693-2. Текст: электронный // Лань: электронно-библиотечная система. URL: https://e.lanbook.com/book/279821
- 3. Каракеян, В. И. Безопасность жизнедеятельности: учебник и практикум для среднего профессионального образования / В. И. Каракеян, И. М. Никулина. 4-е изд., перераб. и доп. Москва: Издательство Юрайт, 2024. 335 с. (Профессиональное образование). ISBN 978-5-534-17843-2. Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. URL: https://urait.ru/bcode/536668
- 4. Косолапова Н. В. Безопасность жизнедеятельности: учебное издание / Косолапова Н. В., Прокопенко Н. А., Побежимова Е. Л. Москва: Академия, 2023. 288 с. (Профессии среднего профессионального образования). URL: https://academia-moscow. ru Текст: электронный
- 5. Микрюков, В. Ю., Безопасность жизнедеятельности. : учебник / В. Ю. Микрюков. Москва: КноРус, 2024. 282 с. ISBN 978-5-406-12387-4. URL: https://book.ru/book/951432
- 6. Резчиков, Е. А. Безопасность жизнедеятельности: учебник для среднего профессионального образования / Е. А. Резчиков, А. В. Рязанцева. 3-е изд., перераб. и доп. Москва: Издательство Юрайт, 2024. 639 с. (Профессиональное образование). ISBN 978-5-534-17400-7. URL: https://urait.ru/bcode/542696
- 7. Сапронов Ю.Г. Безопасность жизнедеятельности: учебное издание / Сапронов Ю.Г., Занина И. А. Москва: Академия, 2023. 336 с. (Специальности среднего профессионального образования). URL: https://academia-library.ru Текст: электронный

4. КОНТРОЛЬ И ОЦЕНКА РЕЗУЛЬТАТОВ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

Результаты обучения	Показатели освоенности компетенций	Методы оценки
Результаты обучения Знает: актуальный профессиональный и социальный контекст поддержания безопасных условий жизнедеятельности, в том числе при возникновении ЧС; основные источники информации и ресурсы для решения задач обеспечения безопасности		Методы оценки Экспертное наблюдение выполнения практических работ и видов работ по практике Диагностика (тестирование, контрольные работы)
жизнедеятельности в	коллективной защиты	
профессиональном и	населения	
социальном контекстах:	от оружия массового	

принципы, правила требования безопасного поведения, защиты опасностей при осуществлении профессиональной деятельности и в ЧС; физиологические последствия воздействия на человека травмирующих, вредных и поражающих факторов; алгоритмы приемы защиты человека и среды обитания от негативного воздействия при ЧС; алгоритмы И приемы действий по гражданской обороне и в ЧС; обеспечения основы военной безопасности государства (для юношей). основы медицинских знаний (для девушек) номенклатуру информационных источников, применяемых сфере безопасности жизнедеятельности: нормативно-правовые акты федерального, регионального, локального уровней, регулирующие деятельность сфере В безопасности жизнедеятельности, контроля основы управления в сфере обеспечения безопасности жизнедеятельности и защиты окружающей среды; приемы структурирования информации, содержащей актуальные научные сведения о безопасности жизнедеятельности, форматы оформления (устное сообщение,

поражения, минимизация опасностей. управление рисками ЧС, экологическая безопасность осуществления профессиональной деятельности. Для юношей: военная служба, военная деятельность, ценности военной службы, строевая подготовка, огневая подготовка, физическая подготовка военнослужащего. Для девушек: дезинфекция, дезинсекция, дератация, первая (доврачебная) помошь. здоровый образ жизни; использует принципы, правила, требования безопасного поведения, защиты OT опасностей при осуществлении профессиональной деятельности ЧС: номенклатурой пользуется информационных источников, применяемых сфере В безопасности жизнедеятельности; применяет приемы структурирования разнообразные форматы представления информации, содержащей актуальные научные сведения безопасности жизнедеятельности, применяет знания правилах экологической безопасности, о принципах эффективного взаимодействия по созданию человеко- и природозащитной среды осуществления профессиональной деятельности, 0 психологических рекомендациях по организации деятельности трудового коллектива и личности в для минимизации опасностей управлению рисками ЧС рабочем месте; демонстрирует знание правил дезинфекции, дезинсекции, дератации, оказания первой (доврачебной)

письменное сообщение, электронный контент и т.п.) данной информации; психологические основы деятельности трудового коллектива, психологические особенности личности в сфере трудовой деятельности, актуальные ДЛЯ минимизации опасностей эффективного управления рисками ЧС на рабочем месте; основы проектной деятельности в коллективе и команде по решению задач минимизации опасностей эффективного управления рисками ЧС рабочем месте основе принципов эффективного взаимодействия созданию человекои природозащитной среды осуществления профессиональной деятельности действий порядок чрезвычайных ситуациях, экологической правила безопасности при ведении профессиональной деятельности; способы минимизации угрозы потерь, вызываемых нарушениями правил безопасности жизнедеятельности на рабочем месте и опасность нарушения правил безопасности жизнедеятельности для реализации идеи бережливого

производства

помощи, ведения здорового образа жизни: грамотно применяет знание алгоритмов действий по гражданской обороне и в ЧС, защите человека И среды обитания негативного OT воздействия ЧС: при использования современных средств и устройств информатизации и цифровых инструментов обеспечении безопасности жизнедеятельности и зашиты окружающей среды; пользуется актуальными обеспечения безопасности жизнедеятельности рекомендациями учету ПО особенностей личности в сфере трудовой деятельности; демонстрирует знание возможностей применения ИКТ и цифровых инструментов для поиска актуальных сведений о безопасности жизнедеятельности; демонстрирует знание возможностей применения приемов минимизации опасности нарушения правил безопасности жизнедеятельности для реализации идеи бережливого производства

Умеет: распознавать в профессиональном и социальном контексте задачи и/или проблемы, относящиеся к кругу задач и/или проблем поддержания безопасных условий жизнедеятельности, в том числе при возникновении ЧС; анализировать задачу и и/или проблемы, относяшиеся к предметной области безопасности жизнедеятельности, и выделять составные части подобных задач и/или проблем; выявлять и эффективно искать информацию, необходимую для решения задач и/или проблем поддержания безопасных условий жизнедеятельности, в том числе при возникновении ЧС; составлять план действий, определять ресурсы, прогнозировать результаты реализации составленного плана поддержания безопасных условий жизнедеятельности, в том числе при возникновении ЧС: владеть способностью принимать решения по целесообразным лействиям в ЧС;

В ходе выполнения практических заданий демонстрирует умение распознавать в профессиональном и социальном контексте задачи и/или проблемы, относящиеся к кругу задач и/или проблем поддержания безопасных условий жизнедеятельности, в том числе при возникновении ЧС и выполнять правила поведения в чрезвычайных ситуациях природного и техногенного характера, а также действия по сигналам гражданской обороны и применению средств индивидуальной защиты от поражающих факторов и ЧС; демонстрирует грамотное применение правил использования средств защиты от оружия массового поражения; грамотно осуществляет анализ проблемы, задачи И и/или относящиеся К предметной области безопасности жизнедеятельности, выделяя подобных составные части задач и/или проблем; корректно определяет задачи ДЛЯ поиска информации, актуальные содержащей безопасности сведения жизнедеятельности и необходимые источники информации согласно номенклатуре информационных источников, применяемых сфере безопасности жизнедеятельности; выполняет результативно информационный поиск необходимых сведений, решения задач и/или проблем поддержания безопасных условий жизнедеятельности, в том числе при возникновении ЧС; создает качественные устные

владеть методами защиты от вредных и опасных факторов ЧС, зашиты человека и среды обитания от негативного воздействия при ЧС; приемы действий по гражданской обороне и в ЧС. оценивать результат и последствия своих действий по решению задач и/или проблем поддержания безопасных условий жизнедеятельности, в том числе при возникновении ЧС. Владеть знаниями основ обеспечения военной безопасности государства (для юношей). Владеть знаниями основ медицинских знаний (для девушек) определять задачи для поиска информации, содержащей актуальные сведения о безопасности жизнедеятельности; определять необходимые источники информации согласно номенклатуре информационных источников, применяемых в сфере безопасности жизнедеятельности; применять приемы структурирования информации для создания устных и письменных сообщений, электронного контента и т.п. в процессе освоения информации о

письменные сообщения, электронные контенты и т.п., применяя грамотно приемы структурирования информации; демонстрирует ИКТкомпетентность решения задач, связанных профессиональным контекстом обеспечения безопасности жизнедеятельности и защиты окружающей среды; использует современное программное обеспечение, различные цифровые средства для получения информации, позволяющей: идентифицировать основные опасности обитания среды человека, оценивать риск их принимать реализации; решения по целесообразным действиям в ЧС. правильно составляет план действий, определят ресурсы, прогнозирует результаты реализации составленного плана поддержания безопасных условий жизнедеятельности, в том числе при возникновении ЧС; корректно осуществляет оценку результата последствий своих действий по решению задач и/или проблем поддержания безопасных условий жизнедеятельности, в том числе при возникновении ЧС. В ситуациях деловых имитирующих деятельность по созданию человекоприродозащитной среды на рабочем месте результативно организует работу коллектива команды эффективно взаимодействует коллегами, руководством, клиентами на основе правил бесконфликтного поведения; демонстрирует грамотное применение норм

экологической безопасности на

безопасности жизнедеятельности; применять ИКТ и цифровые инструменты для решения задач, связанных с профессиональным контекстом обеспечения безопасности жизнедеятельности и защиты окружающей среды; использовать современное программное обеспечение, различные цифровые средства для получения информации, позволяющей: идентифицировать основные опасности среды обитания человека, оценивать риск их реализации; принимать решения по целесообразным действиям в ЧС; распознавать жизненные нарушения при неотложных состояниях и травмах организовывать работу коллектива и команды и взаимолействовать с коллегами, руководством, клиентами для создания человеко- и природозащитной среды осуществления профессиональной деятельности; применять правила поведения в чрезвычайных ситуациях природного, техногенного и

рабочем месте; демонстрирует умение разрабатывать систему мер по минимизации угрозы потерь, вызываемых нарушениями правил безопасности жизнедеятельности на рабочем месте Для девушек: демонстрирует применение алгоритма распознавания жизненных нарушений при неотложных состояниях и травмах. демонстрирует умение проводить мероприятия по дезинфекции, дезинсекции, дератации составлять индивидуальные карты здоровья с режимом дня, графиком питания с возможностью отслеживать свои показания; оказывать первую (доврачебную) помощь при неотложных состояниях и травматизме. Для юношей: выполнять упражнения и команды по физической, строевой подготовке; разрабатывать и осуществлять программу самоподготовки будущего призывника к осуществлению военной деятельности; оказывать первую (доврачебную) помощь пострадавшим.

социального характера.	
эффективно действовать в	
чрезвычайных ситуациях,	
соблюдать нормы	
экологической	
безопасности	
содействовать	
практическому	
осуществлению идеи	
бережливого	
производства за счет	
минимизации угрозы	
потерь, вызываемых	
нарушениями правил	
безопасности	
жизнедеятельности на	
рабочем месте	

Приложение 2.4 к ОПОП-П по специальности 38.02.08 Торговое дело

Рабочая программа дисциплины

«СГ.04 Физическая культура»

СОДЕРЖАНИЕ ПРОГРАММЫ

1. ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА РАБОЧЕЙ ПРОГ	РАММЫ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ ОШИБКА! З
1.1. Цель и место дисциплины в структуре образ	зовательной программы Ошибка! Закладка не о п
1.2. Планируемые результаты освоения дисципл	иныОшибка! Закладка не определена.
2. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЬ	І . .ОШИБКА! ЗАКЛАДКА НЕ ОПРЕДЕЛЕНА.
2.1. Трудоемкость освоения дисциплины	Ошибка! Закладка не определена.
2.2. Содержание дисциплины	Ошибка! Закладка не определена.
3. УСЛОВИЯ РЕАЛИЗАЦИИ ДИСЦИПЛИНЫ	ОШИБКА! ЗАКЛАДКА НЕ ОПРЕДЕЛЕНА.
3.1. Материально-техническое обеспечение	Ошибка! Закладка не определена.
3.2. Учебно-методическое обеспечение	Ошибка! Закладка не определена.
4. КОНТРОЛЬ И ОЦЕНКА РЕЗУЛЬТАТОВ ОСВО	ЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ ОШИБКА! ЗАКЛАДКА НЕ

1. ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

«СГ.04 ФИЗИЧЕСКАЯ КУЛЬТУРА»

1.1. Цель и место дисциплины в структуре образовательной программы

Цель дисциплины «СГ.04 Физическая культура»: формирование физической культуры личности, наличие которой обеспечивает готовность к социально-профессиональной деятельности, включение в здоровый образ жизни, в систематическое физическое самосовершенствование.

Дисциплина «СГ.04 Физическая культура» включена в обязательную часть социально-гуманитарного цикла образовательной программы.

1.2. Планируемые результаты освоения дисциплины

Результаты освоения дисциплины соотносятся с планируемыми результатами освоения образовательной программы, представленными в матрице компетенций выпускника (п. 4.3.3 ООПОП-П).

В результате освоения дисциплины обучающийся должен:

Код ОК	Уметь	Знать
OK 04	организовывать работу коллектива и	психологические основы деятельности
	команды	коллектива
	взаимодействовать с коллегами,	психологические особенности
	руководством, клиентами в ходе	личности
	профессиональной деятельности	
ОК 08	использовать физкультурно-	роль физической культуры в
	оздоровительную деятельность для	общекультурном, профессиональном и
	укрепления здоровья, достижения	социальном развитии человека
	жизненных и профессиональных целей	основы здорового образа жизни
	применять рациональные приемы	условия профессиональной
	двигательных функций в	деятельности и зоны риска
	профессиональной деятельности	физического здоровья для
	пользоваться средствами	специальности
	профилактики перенапряжения,	средства профилактики
	характерными для данной	перенапряжения
	специальности	

2. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

2.1. Трудоемкость освоения дисциплины

Наименование составных частей дисциплины	Объем в часах	В т.ч. в форме практ. подготовки
Учебные занятия	139	139
Самостоятельная работа	-	-
Промежуточная аттестация	28	-
Bcero	167	139

2.2. Содержание дисциплины

Наименование разделов и тем	Содержание учебного материала, практических и лабораторных занятий	Объем, ак. ч. / в том числе в форме практической подготовки, ак. ч.	Коды компетенций, формированию которых способствует элемент программы
Раздел 1. Физическая куль	тура и формирование ЗОЖ		
Тема 1.1.	Содержание учебного материала		
Здоровый образ жизни	Здоровье населения России. Факторы риска и их влияние на здоровье. Современная концепция здоровья и здорового образа жизни. Мотивация ЗОЖ. Критерии эффективности здорового образа жизни. его основные методы, показатели и критерии оценки, использование методов стандартов, антропометрических индексов, номограмм, функциональных проб. Организм, среда, адаптация. Культура питания. Возрастная физиология. Организация жизнедеятельности, адекватная биоритмам. Культура здоровья и вредные пристрастия. Сексуальная культура – ключевой фактор психического и физического благополучия обучающегося. Культура психического здоровья. Оптимизация умственной работоспособности обучающегося в образовательном процессе. Средства физической культуры в регуляции работоспособности. Формирование валеологической компетенции в оценке уровня своего здоровья и формирования ЗОЖ. Особенности организации физического воспитания в образовательном учреждении (валеологическая и профессиональная направленность). Цели и задачи физической культуры В том числе практических занятий		OK 04, OK 08
Раздел 2. Легкая атлетика			
Тема 2.1.	Содержание учебного материала		
Совершенствование	В том числе практических занятий		
техники бега на короткие	Практическое занятие № 1. Биомеханические основы техники бега; техники	3	OK 04, OK 08
дистанции, технике	низкого старта и стартового ускорения; бег по дистанции; финиширование,		
спортивной ходьбы	специальные упражнения		
Тема 2.2.	Содержание учебного материала		
Совершенствование	В том числе практических занятий		
техники длительного бега	Практическое занятие № 2. Совершенствование техники длительного бега	3	OK 04, OK 08

	во время кросса до 15-20 минут, техники бега на средние и длинные дистанции		
Тема 2.3.	Содержание учебного материала:		
Совершенствование	В том числе практических занятий		
техники прыжка в длину с места, с разбега	Практическое занятие № 3. Специальные упражнения прыгуна, ОФП	3	OK 04, OK 08
Гема 2.4.	Содержание учебного материала		
Эстафетный бег 4х100.	В том числе практических занятий		
Челночный бег	Практическое занятие № 4. Выполнение эстафетного бега 4х100, челночного бега	3	OK 04, OK 08
Гема 2.5.	Содержание учебного материала		
Выполнение контрольных	В том числе практических занятий		
нормативов в беге и прыжках	Практическое занятие № 5. Выполнение контрольных нормативов в беге 30 м, 60 м, 100 м, 400 м, 500 м (д), 1000 м (ю), 2000 м (д), 3000 м (ю); прыжок в длину с места, с разбега способом «согнув ноги», бег на выносливость	3	OK 04, OK 08
Раздел 3. Волейбол			
Гема 3.1.	Содержание учебного материала		
Стойки игрока и	В том числе практических занятий		
перемещения. Общая физическая подготовка (ОФП)	Практическое занятие № 6. Выполнение перемещения по зонам площадки, выполнение тестов по ОФП	3	OK 04, OK 08
Тема 3.2.	Содержание учебного материала		
Приемы и передачи мяча	В том числе практических занятий		
снизу и сверху двумя руками. ОФП	Практическое занятие № 7. Выполнение комплекса упражнений по ОФП	3	OK 04, OK 08
Тема 3.3.	Содержание учебного материала		
Нижняя прямая и боковая	В том числе практических занятий		
подача. ОФП	Практическое занятие № 8. Выполнение упражнений на укрепление мышц кистей, плечевого пояса, брюшного пресса, мышц ног	3	OK 04, OK 08
Гема 3.4.	Содержание учебного материала		
Верхняя прямая подача.	В том числе практических занятий		
ОΦП	Практическое занятие № 9. Выполнение упражнений на укрепление мышц кистей, плечевого пояса, брюшного пресса, мышц ног	4	OK 04, OK 08
Гема 3.5.	Содержание учебного материала		
Гактика игры в защите и	В том числе практических занятий		
нападении	Практическое занятие № 10. Отработка тактики игры, выполнение приёмов передачи мяча	3	OK 04, OK 08
Тема 3.6.	Содержание учебного материала		

Основы методики	В том числе практических занятий		
судейства	Практическое занятие № 11. Отработка навыков судейства в волейболе	3	OK 04, OK 08
Гема 3.7.	Содержание учебного материала		
Сонтроль выполнения	В том числе практических занятий		
гестов по волейболу	Практическое занятие № 12. Выполнение передачи мяча в парах	3	OK 04, OK 08
	Практическое занятие № 13. Игра по упрощённым правилам волейбола	3	OK 04, OK 08
	Практическое занятие № 14. Игра по правилам	3	OK 04, OK 08
Раздел 4. Баскетбол			
Гема 4.1.	Содержание учебного материала		
Стойка игрока,	В том числе практических занятий		
	Практическое занятие № 15. Выполнение упражнений для укрепления мышц	4	ОК 04, ОК 08
перемещения, остановки,	плечевого пояса, ног		
повороты. ОФП			
Гема 4.2.	Содержание учебного материала		
Передачи мяча. ОФП	В том числе практических занятий		
	Практическое занятие № 16. Выполнение упражнений для развития скоростно-	4	ОК 04, ОК 08
	силовых и координационных способностей, упражнений для развития		
	верхнего плечевого пояса.		
Гема 4.3.	Содержание учебного материала		
Ведение мяча и броски	В том числе практических занятий		
мяча в корзину с места, в	Практическое занятие № 17. Выполнение упражнений для укрепления мышц	4	OK 04, OK 08
цвижении, прыжком. ОФП	кистей, плечевого пояса, ног, брюшного пресса		
Гема 4.4.	Содержание учебного материала		
Гехника штрафных	В том числе практических занятий		
бросков. ОФП	Практическое занятие № 18 Выполнение упражнений для укрепления мышц	3	OK 04, OK 08
	кистей, плечевого пояса, ног		
Гема 4.5.	Содержание учебного материала		
Гактика игры в защите и	В том числе практических занятий		
нападении. Игра по	Практическое занятие № 19. Игра по упрощенным правилам баскетбола	3	OK 04, OK 08
прощенным правилам	Практическое занятие № 20. Игра по правилам	4	OK 04, OK 08
баскетбола. Игра по			
правилам			
Гема 4.6.	Содержание учебного материала		
Практика судейства в	В том числе практических занятий		
баскетболе	Практическое занятие 21. Практика в судействе соревнований по баскетболу	3	OK 04, OK 08
	Практическое занятие 22. Выполнение контрольных упражнений: ведение	4	ОК 04, ОК 08
	змейкой с остановкой в два шага и броском в кольцо; штрафной бросок; броски		

	по точкам; баскетбольная «дорожка»		
Раздел 5. Гимнастика			
Тема 5.1.	Содержание учебного материала		
Строевые приемы	В том числе практических занятий		
	Практическое занятие № 23. Отработка строевых приёмов	3	OK 04, OK 08
Тема 5.2.	Содержание учебного материала		
Техника акробатических	В том числе практических занятий		
упражнений	Практическое занятие № 24. Отработка техники акробатических упражнений	3	OK 04, OK 08
Тема 5.3.	Содержание учебного материала		
Упражнения на брусьях	Брусья: висы, упоры, махи, подводящие и специальные упражнения, соскоки.		OK 04, OK 08
(юноши). Гиревой спорт	Знать правила техники безопасности; уметь страховать партнера, комплексы		
	упражнений с гантелями, гирями. Разучивание и выполнение связок на		
	снаряде. ППФП		
	В том числе практических занятий		
	Практическое занятие № 25. Разучивание и выполнение упражнений с гирями	3	OK 04, OK 08
Тема 5.4.	Содержание учебного материала		
Упражнения на бревне	Бревно: наскок, ходьба, полушпагат, уголок, равновесие, повороты, соскок		OK 04, OK 08
(девушки). ППФП	В том числе практических занятий		
	Практическое занятие № 26. Разучивание и выполнение связок на снаряде,	3	OK 04, OK 08
	комплексы упражнений, ритмическая гимнастика (по курсам)		
Тема 5.5.	Содержание учебного материала		
Составление комплекса	Требования к составлению комплекса ОРУ, терминология; составление		OK 04, OK 08
ОРУ и проведение их	комплексов ОРУ без предметов, с предметами (мячи, палки, скакалки и др.).		
обучающимися	Направленность общеразвивающих упражнений; основные положения рук,		
	ног, проведение с группой по одному общеразвивающему упражнению,		
	комплекс ОРУ		
	В том числе практических занятий		
	Практическое занятие № 27. Выполнение комплекса ОРУ	3	OK 04, OK 08
	Практическое занятие № 28. Контроль комбинации по акробатике	3	OK 04, OK 08
	Практическое занятие № 29. Контроль комбинации на бревне, брусьях	3	OK 04, OK 08
	Практическое занятие № 30. Контроль выполнения упражнений по	4	ОК 04, ОК 08
	ритмической гимнастике, гиревому спорту. ППФП		
	тическая, дыхательная гимнастика		
Тема.6.1.	Содержание учебного материала		
Игровая стойка, основные	В том числе практических занятий		
удары в бадминтоне	Практическое занятие № 31. Выполнение упражнений для укрепления мышц	3	OK 04, OK 08

	кистей, плечевого пояса, ног, брюшного пресса, комплексы упражнений		
	атлетической и дыхательной гимнастики		
Тема 6.2.	Содержание учебного материала		
Подачи	В том числе практических занятий		
, ,	Практическое занятие № 32. Отработка подач	3	ОК 04, ОК 08
Тема 6.3.	Содержание учебного материала:	_	, , , , , ,
Нападающий удар	В том числе практических занятий		
7,	Практическое занятие № 33. Отработка атакующих ударов, нападающего	4	OK 04, OK 08
	удара «смеш»		, , , , , ,
Тема 6.4.	Содержание учебного материала		
Судейство соревнований	В том числе практических занятий		
по бадминтону	Практическое занятие № 34. Игра по упрощённым правилам. Судейство	3	ОК 04, ОК 08
•	соревнований по бадминтону		, , , , , ,
	Практическое занятие № 35. Контроль техники подач, ударов справа, слева	3	ОК 04, ОК 08
	Практическое занятие № 36. Контроль техники игры: одиночные, парные игры	3	ОК 04, ОК 08
	Практическое занятие № 37. Игра по правилам	3	ОК 04, ОК 08
Раздел 7. Профессиональн	о-прикладная физическая подготовка (ППФП)		,
Тема.7.1.	Содержание учебного материала		
Сущность и содержание	Значение психофизической подготовки человека к профессиональной		OK 04, OK 08
ППФП в достижении	деятельности. Социально-экономическая обусловленность необходимости		
высоких	подготовки человека к профессиональной деятельности. Основные факторы и		
профессиональных	дополнительные факторы, определяющие конкретное содержание ППФП		
результатов	обучающихся с учетом специфики будущей профессиональной деятельности.		
	Цели и задачи ППФП с учетом специфики будущей профессиональной		
	деятельности. Профессиональные риски, обусловленные спецификой труда.		
	Анализ профессиограммы.		
	Средства, методы и методики формирования профессионально значимых		
	двигательных умений и навыков.		
	Средства, методы и методики формирования профессионально значимых		
	физических и психических свойств и качеств.		
	Средства, методы и методики формирования устойчивости к заболеваниям		
	профессиональной деятельности.		
	Прикладные виды спорта. Прикладные умения и навыки. Оценка		
	эффективности ППФП.		
	Разработка дневника самоконтроля.		
	В том числе практических занятий	Á	OICOA OICOC
	Практическое занятие № 38. Разучивание, закрепление и совершенствование	4	OK 04, OK 08

Г	профессионально значимых двигательных действий		
I	Практическое занятие № 39. Формирование профессионально значимых	4	OK 04, OK 08
d	физических качеств		
	Практическое занятие № 40. Самостоятельное проведение студентом	4	OK 04, OK 08
I K	комплексов профессионально- прикладной физической культуры в режиме дня		
C	специалиста		
	Практическое занятие № 41. Техника выполнения упражнений с предметами и	4	OK 04, OK 08
6	без предметов		
	Практическое занятие № 42. Специальные упражнения для развития основных	4	OK 04, OK 08
N	мышечных групп		
	Самостоятельная работа обучающихся	28	
-	- работа с учебной и справочной литературой;		
-	- работа с конспектами лекций;		
-	- выполнение индивидуального задания;		
	- написание рефератов, докладов.		
Промежуточная аттестация	· · · ·		
Всего 167 часов			

3. УСЛОВИЯ РЕАЛИЗАЦИИ ДИСЦИПЛИНЫ

3.1. Материально-техническое обеспечение

Спортивный комплекс, оснащенный в соответствии с приложением 3 ОПОП-П.

3.2. Учебно-методическое обеспечение

Для реализации программы библиотечный фонд образовательной организации должен иметь печатные и/или электронные образовательные и информационные ресурсы для использования в образовательном процессе. При формировании библиотечного фонда образовательной организации выбирается не менее одного издания из перечисленных ниже печатных изданий и (или) электронных изданий в качестве основного, при этом список может быть дополнен новыми изданиями.

3.2.1. Основные печатные и/или электронные издания

- 1. Бишаева, А. А., Физическая культура: учебник / А. А. Бишаева, В. В. Малков. Москва: КноРус, 2024. 379 с. ISBN 978-5-406-11885-6. URL: https://book.ru/book/949923 Текст: электронный.
- 2. Быченков, С. В. Физическая культура : учебное пособие для СПО / С. В. Быченков, О. В. Везеницын. 2-е изд. Саратов: Профобразование, Ай Пи Эр Медиа, 2018. 122 с. ISBN 978-5-4486-0374-7, 978-5-4488-0195-2. Текст: электронный // Электронный ресурс цифровой образовательной среды СПО PROFобразование : [сайт]. URL: https://profspo.ru/books/77006
- 3. Садовникова, Л. А. Физическая культура для студентов, занимающихся в специальной медицинской группе: учебное пособие для спо / Л. А. Садовникова. 2-е изд., стер. Санкт-Петербург: Лань, 2021. 60 с. ISBN 978-5-8114-7201-7. Текст: электронный // Лань: электронно-библиотечная система. URL: https://e.lanbook.com/book/156380
- 4. Собянин, Ф. И. Физическая культура: учебник / Ф. И. Собянин. Ростов-на-Дону: Феникс, 2022. 215 с. ISBN 978-5-222-35159-8. Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. URL: https://e.lanbook.com/book/318725

4. КОНТРОЛЬ И ОЦЕНКА РЕЗУЛЬТАТОВ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

Результаты обучения	Показатели освоенности компетенций	Методы оценки
Знает: - роль физической культуры в общекультурном, профессиональном и социальном развитии человека; - основы здорового образа жизни; - условия профессиональной деятельности и	обучающийся понимает роль физической культуры в общекультурном, профессиональном и социальном развитии человека; ведёт здоровый образ жизни; понимает условия деятельности и знает зоны риска физического здоровья для данной специальности; проводит индивидуальные	Устный опрос. Тестирование. Результаты выполнения контрольных нормативов

зоны риска физического здоровья для данной профессии;

данной профессии;

правила и способы планирования системы индивидуальных занятий физическими упражнениями различной направленности

занятия физическими упражнениями различной направленности

Умеет:

- использовать физкультурнооздоровительную деятельность для укрепления здоровья, достижения жизненных и профессиональных целей;
- применять
 рациональные
 приемы
 двигательных
 функций в
 профессиональной
 деятельности;
- пользоваться средствами профилактики перенапряжения, характерными для данной профессии;
- выполнять контрольные нормативы, предусмотренные государственным стандартом при соответствующей тренировке, c состояния учетом здоровья функциональных возможностей своего организма

обучающийся использует физкультурнооздоровительную деятельность для укрепления здоровья, достижения жизненных и профессиональных целей;

применяет рациональные приемы двигательных функций в профессиональной деятельности;

пользуется средствами профилактики перенапряжения, характерными для данной специальности;

выполняет контрольные нормативы, предусмотренные государственным стандартом при соответствующей тренировке, с учетом состояния здоровья и функциональных возможностей своего организм

Выполнение комплекса упражнений. Выполнение контрольных нормативов с учетом состояния здоровья и функциональных возможностей организма

Приложение 2.5 к ОПОП-П по специальности 38.02.08 Торговое дело

Рабочая программа дисциплины

«СГ.05 ОСНОВЫ ФИНАНСОВОЙ ГРАМОТНОСТИ»

СОДЕРЖАНИЕ ПРОГРАММЫ

1. ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫОШИБКА!
1.1. Цель и место дисциплины в структуре образовательной программы Ошибка! Закладка не оп
1.2. Планируемые результаты освоения дисциплиныОшибка! Закладка не определена.
2. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ "ОШИБКА! ЗАКЛАДКА НЕ ОПРЕДЕЛЕНА.
2.1. Трудоемкость освоения дисциплиныОшибка! Закладка не определена.
2.2. Содержание дисциплины
3. УСЛОВИЯ РЕАЛИЗАЦИИ ДИСЦИПЛИНЫОШИБКА! ЗАКЛАДКА НЕ ОПРЕДЕЛЕНА.
3.1. Материально-техническое обеспечениеОшибка! Закладка не определена.
3.2. Учебно-методическое обеспечениеОшибка! Закладка не определена.
4. КОНТРОЛЬ И ОЦЕНКА РЕЗУЛЬТАТОВ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ ОШИБКА! ЗАКЛАДКА НЕ

1. ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

«СГ.05 ОСНОВЫ ФИНАНСОВОЙ ГРАМОТНОСТИ»

1.1. Цель и место дисциплины в структуре образовательной программы

Цель дисциплины «СГ.05 Основы финансовой грамотности»: формирование представлений о грамотном финансовом поведении, включая типичные стратегии, действия, связанные с осуществлением социальных ролей в финансовой сфере жизнедеятельности человека, совершенствование опыта применения полученных финансовых знаний и умений при анализе и оценке жизненных ситуаций, социальных фактов, поведения людей и собственных поступков с учётом профессиональной направленности.

Дисциплина «СГ.05 Основы финансовой грамотности» включена в обязательную часть социально-гуманитарного цикла образовательной программы.

1.2. Планируемые результаты освоения дисциплины

Результаты освоения дисциплины соотносятся с планируемыми результатами освоения образовательной программы, представленными в матрице компетенций выпускника (п. 4.3.3 ООПОП-П).

В результате освоения дисциплины обучающийся должен:

Код ОК	Уметь	Знать
ОК.1	- определять задачу в профессиональном	-актуальный профессиональный и
	и/или социальном контексте;	социальный контекст, в котором
	- выявлять и отбирать информацию,	приходится работать и жить;
	необходимую для решения задачи;	- основные источники информации и
	- составлять план действий;	ресурсы для решения задач в
	- определять необходимые ресурсы;	профессиональном и социальном
	- реализовывать составленный план;	контексте;
	- оценивать результат и последствия	- алгоритмы выполнения работ в
	своих действий (самостоятельно или с	профессиональной и смежных
	помощью наставника)	областях;
		- этапы планирования для решения
		задач;
		- критерии оценки результатов
		принятого решения в
		профессиональной деятельности, для
		личностного развития и достижения
		финансового благополучия
ОК.2	- определять задачи для сбора	- информационные источники,
	информации;	применяемые в профессиональной
	- планировать процесс поиска и	деятельности; для решения задач
	осуществлять выбор необходимых	личностного развития и финансового
	источников информации;	благополучия;
	- оформлять результаты поиска,	- формат представления результатов
	применять средства информационных	поиска информации;
	технологий для решения	- возможности использования
	профессиональных задач, задач	различных цифровых средств при
	личностного развития и финансового	решении профессиональных задач,
	благополучия;	задач личностного развития и

	- использовать различные цифровые	финансового благополучия
	средства при решении	
	профессиональных задач, задач	
	личностного развития и финансового	
	благополучия	
ОК.3	- определять актуальность нормативно-	- актуальную нормативно-правовую
	правовой документации в	базу, регламентирующую
	профессиональной деятельности, для	профессиональную деятельность,
	ведения предпринимательской	предпринимательство и личное
	деятельности и личного финансового	финансовое планирование;
	планирования;	- возможные траектории
	- определять и выстраивать траектории	профессионального развития и
	профессионального и личностного	самообразования;
	развития;	-различие между наличными и
	-осуществлять наличные и безналичные	безналичными платежами, порядок
	платежи, сравнивать различные способы	использования их при оплате
	оплаты товаров и услуг, соблюдать	покупки;
	требования финансовой безопасности;	- понятие инфляции, ее влияние на
	- учитывать инфляцию при решении	решение финансовых задач в
	финансовых задач в профессии, личном	профессии, личном планировании;
	планировании;	- понятие иностранной валюты и
	- производить расчеты по валютно-	валютного курса;
	обменным операциям;	-структуру личных доходов и
	-планировать личные доходы и расходы,	расходов, правила составления
	принимать финансовые решения,	личного и семейного бюджета;
	составлять личный бюджет;	- особенности различных банковских
	- использовать разнообразие	и страховых продуктов и
	финансовых инструментов для управления личными финансами в целях	возможности их использования в профессиональной,
	достижения финансового благополучия,	
	с учетом финансовой безопасности;	для управления личными финансами;
	- выявлять сильные и слабые стороны	
	бизнес-идеи;	основных финансовых инструментов
	- грамотно проводить презентацию идеи	для предпринимательской
	открытия собственного дела в области	деятельности и управления личными
	профессиональной деятельности;	финансами;
	- определять источники финансирования	- систему и полномочия
	для реализации бизнес-идеи;	государственных органов в сферах
	- производить основные финансовые	профессиональной деятельности,
	расчеты в сферах предпринимательской	предпринимательской деятельности и
	деятельности и планирования личных	защиты прав потребителей;
	финансов;	
	- оценивать финансовые риски,	
	связанные с осуществлением	
	предпринимательской деятельности и	
	планирования личных финансов;	
ОК.4	- работать в коллективе и команде;	- особенности работы в малых и
	- взаимодействовать с коллегами,	больших группах, работы в команде,
	руководством, клиентами, в ходе	организации коллективной работы;
	профессиональной и	- принципы организации проектной
	предпринимательской деятельности	деятельности

ОК.5	- грамотно излагать свои мысли,	- принципы взаимодействия в
	формулировать собственное мнение,	коллективе;
	обосновывать свою позицию в учебных и	- правила оформления документов и
	практических ситуациях;	построения устных сообщений на
	- проявлять толерантность в коллективе;	государственном языке РФ
	- оформлять документы, связанные с	
	профессиональной деятельностью и	
	деловой коммуникацией, на	
	государственном языке РФ,	
ОК.7	- соблюдать нормы экологической	- правила экологической
	безопасности;	безопасности;
	- определять направления	- принципы бережливого
	ресурсосбережения в рамках	производства
	профессиональной деятельности по	
	специальности, осуществлять работу с	
	соблюдением принципов бережливого	
	производства	

2. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

2.1. Трудоемкость освоения дисциплины

Наименование составных частей дисциплины	Объем в часах	В т.ч. в форме практ. подготовки
Учебные занятия	55	15
Самостоятельная работа	11	-
Промежуточная аттестация	-	-
Всего	66	15

2.2. Содержание дисциплины

Наименование разделов и тем	Содержание учебного материала, практических и лабораторных занятий	Объем, ак. ч. / в том числе в форме практической подготовки, ак. ч.	Коды компетенций, формированию которых способствует элемент программы
Введение (2 часа)			
	Содержание		
Введение в курс финансовой грамотности.	Потребности и ресурсы. Финансовые цели. Финансовое благополучие и финансовые риски. Финансовые решения. Финансовое поведение. Финансовая культура	2	OK 01, OK 02, OK 03, OK 04, OK 05, OK 07
Раздел 1. Деньги и операции с ними			
Тема 1.1. Деньги и платежи	Роль и функции денег. Виды современных денег, их основные характеристики. Денежная система. Покупательная способность денег. Инфляция. Основные риски, связанные с использованием денег. Возможности и ограничения использования иностранной валюты. Валютный курс Платежи и расчеты. Поставщики платежных услуг. Платежные агенты. Платежные системы. Основные платежные инструменты: банковский счет, мобильный и интернет-банк, дебетовая, кредитная банковские карты, электронный кошелек. Риски при использовании различных платежных инструментов. Подтверждение расчетов. Признаки подлинности и платежности банкнот и монет (дизайн, применяемые технологии, используемые материалы). Использование разных платежных инструментов с учетом особенностей своей профессии/специальности	4	OK 01, OK 02, OK 03, OK 04, OK 05, OK 07 OK 01, OK 02, OK 03, OK 04, OK 05, OK 07
	В том числе практических занятий и лабораторных работ		
	Влияние инфляции на финансовые возможности человека. Издержки проведения платежей разного вида	2	OK 01, OK 02, OK 03, OK 04, OK 05, OK 07
Тема 1.2. Покупки и цены	Содержание		
	Выбор товаров и услуг. Обязательная информация о товаре (услуге). Поставщики товаров и услуг. Агрегаторы и маркетплейсы. Цена	4	OK 01, OK 02, OK 03, OK 04, OK 05,

	товара. Дифференциация цен. Ценовая дискриминация. Стоимость товара с учетом скидок и рекламных акций. Программы лояльности (дисконтные карты, скидки, бонусы, кэшбек). Варианты оплаты (разные виды денег; оплата в момент получения, предоплата, покупка в кредит, рассрочка, подписка). Роль рекламы и других способов продвижения товаров и услуг продавцами. Возврат товара после покупки. Влияние неценовых факторов на совершение покупки (состав, используемые материалы и технологии, ценности бренда и др.) В том числе практических занятий и лабораторных работ (с		OK 07
	учетом профильной направленности)		
	Расчет полной цены. Выбор наилучшего предложения	1	OK 01, OK 02, OK 03, OK 04, OK 05, OK 07
Тема 1.3. Безопасное использование денег	Содержание		
	Финансовая безопасность в сфере денежного обращения и покупок. Выбор добросовестного поставщика финансовых услуг. Персональные данные, их значение для безопасного использования денег. Основы безопасного пользования банкоматами. Безопасность денежных операций в цифровой среде. Техники социальной инженерии, включая фишинг, и способы защиты. Правила возмещения средств, несанкционированно списанных со счета. Алгоритм безопасного использования платежных инструментов. Признаки типичных ситуаций финансового мошенничества в различных сферах профессиональной деятельности В том числе практических занятий и лабораторных работ (с	4	OK 01, OK 02, OK 03, OK 04, OK 05, OK 07
	учетом профильной направленности)	2	
	Выбор надежного интернет-магазина	2	OK 01, OK 02, OK 03, OK 04, OK 05, OK 07
Раздел 2. Планирование и управление личны	· •		
Тема 2.1. Личный и семейный бюджет,	Содержание		
финансовое планирование	Постановка финансовых целей (краткосрочные и долгосрочные финансовые цели, принцип SMART, выбор способов и контроль достижения финансовой цели). Человеческий и финансовый капитал. Виды доходов и расходов. Принципы ведения личного и семейного бюджета. Планирование личного бюджета и оценка его выполнения.	2	OK 01, OK 02, OK 03, OK 04, OK 05, OK 07

	Возможности для повышения дохода с учетом особенностей своей		
	профессии/специальности		
	В том числе практических занятий и лабораторных работ (с		
	учетом профильной направленности)		
	Возможности сокращения расходов и повышения доходов	1	OK 01, OK 02, OK 03, OK 04, OK 05, OK 07
Тема 2.2. Личные сбережения	Содержание		
	Цели сбережений. Изменение стоимости денег во времени. Основные формы сбережений: наличные деньги, банковские счета и их виды. Доходность банковских вкладов. Простые и сложные проценты. Влияние инфляции на процентный доход. Сейфовые ячейки. Риски для сбережений и пути их минимизации. Система страхования вкладов. Выбор банка и оценка доходности банковского вклада. Анализ необходимости и требуемого объема сбережений с учетом особенностей своей профессии/специальности В том числе практических занятий и лабораторных работ (с учетом профильной направленности) Безопасное использование сберегательных инструментов. Выбор	2	OK 01, OK 02, OK 03, OK 04, OK 05, OK 07
	добросовестного поставщика финансовых услуг	2	03, OK 04, OK 05, OK 07
Тема 2.3. Кредиты и займы	Содержание		
	Цели заимствований. Проценты по кредитам и займам. Неустойки. Регулирование процентов и неустоек. Основные инструменты заимствования. Выбор банка и банковского кредита. Банковский кредит. Принципы кредитования. Виды кредитов. Условия кредитования. Формы обеспечения возвратности кредита. Кредитный договор. Риски использования кредитов и займов и пути их минимизации. Страхование при кредитовании. Взыскание долгов. Кредитная история. Кредитные каникулы. Реструктуризация и рефинансирование кредита. Личное банкротство В том числе практических занятий и лабораторных работ (с	4	OK 01, OK 02, OK 03, OK 04, OK 05, OK 07
	учетом профильной направленности) Безопасное использование кредитных инструментов. Выбор добросовестного поставщика финансовых услуг. Выбор оптимальных	1	OK 01, OK 02, OK 03, OK 04, OK 05,

	условий заимствования. Расчет размера допустимого кредита с учетом особенностей своей профессии/специальности (уровень дохода, профиль трат)		OK 07
Тема 2.4. Безопасное управление личными	Содержание		
финансами	Финансовая безопасность и цифровая среда в сфере личных финансов. Оптимизация личного и семейного бюджета с учетом обеспечения безопасности. Удаленное банковское обслуживание. Дистанционное управление личными финансами. Возможности и ограничения льготных программ банков с учетом особенностей своей профессии, иных факторов (вклады и кредиты для молодежи, программистов, семей с детьми)	2	OK 01, OK 02, OK 03, OK 04, OK 05, OK 07
	В том числе практических занятий и лабораторных работ (с		
	учетом профильной направленности)		
	Управление личным бюджетом. Моделирование семейного бюджета в условиях как дефицита, так и избытка доходов	1	OK 01, OK 02, OK 03, OK 04, OK 05, OK 07
Раздел 3. Риск и доходность			
Тема 3.1. Инвестирование	Содержание		
	Цели и риски инвестирования. Ликвидность и доходность инвестиций. Взаимосвязь доходности и риска. Основные инвестиционные продукты и их базовые характеристики. Индивидуальный инвестиционный счет (ИИС). Формирование инвестиционного портфеля. Диверсификация. Мошенничество в сфере инвестиций, способы защиты от него. Особенности финансовых пирамид. Базовые принципы формирования инвестиционного портфеля.	4	OK 01, OK 02, OK 03, OK 04, OK 05, OK 07
	В том числе практических занятий и лабораторных работ (с		
	учетом профильной направленности) Стратегия инвестирования. Расчет размера допустимого объема инвестиций в рамках личного бюджета с учетом особенностей своей профессии/специальности (уровень дохода, профиль трат)	1	OK 01, OK 02, OK 03, OK 04, OK 05, OK 07
Тема 3.2. Страхование	Содержание		010 01 010 02 03
	Страхование как один из способов управления рисками. Виды страхования: личное страхование, имущественное страхование, страхование гражданской ответственности. Основные виды страховых продуктов. Страхование как способ обеспечения безопасности в профессиональной деятельности. Специфика	2	OK 01, OK 02, OK 03, OK 04, OK 05, OK 07

	страхования в разных профессиях (профессиональные страховые		
	продукты)		
	В том числе практических занятий и лабораторных работ (с		
	учетом профильной направленности)		
	Безопасное использование страховых продуктов. Выбор добросовестного поставщика страховых услуг	1	OK 01, OK 02, OK 03, OK 04, OK 05, OK 07
Тема 3.3. Предпринимательство	Содержание		
	Роль предпринимательства в жизни человека и общества. Условия развития стартапов и малого бизнеса. Формы ведения предпринимательской деятельности и их основные характеристики. Возможные источники финансирования малого бизнеса. Базовые финансовые показатели бизнеса: выручка, постоянные и переменные издержки, прибыль.	2	OK 01, OK 02, OK 03, OK 04, OK 05, OK 07
	В том числе практических занятий и лабораторных работ		
	Требования для открытия собственного бизнеса и алгоритм действий. Анализ бизнес-идей и рисков, связанных с ними, с учетом особенностей своей профессии/специальности	1	OK 01, OK 02, OK 03, OK 04, OK 05, OK 07
Раздел 4. Финансовая среда			
Тема 4.1. Финансовые взаимоотношения с	Содержание		
государством	Роль налогов, налоговой и социальной политики государства для экономики страны и личного благосостояния граждан. Налоги физических лиц. Налоговые вычеты и льготы.	2	OK 01, OK 02, OK 03, OK 04, OK 05, OK 07
	Пенсионная система России. Социальная поддержка граждан. Возможности инициативного бюджетирования. Основные цифровые сервисы государства для граждан. Налоги и пенсионное обеспечение для самозанятых и ИП. Специфика налогообложения и пенсионного обеспечения в разных профессиях	2	OK 01, OK 02, OK 03, OK 04, OK 05, OK 07
	В том числе практических занятий и лабораторных работ		
	Применение налоговых вычетов для увеличения дохода	1	OK 01, OK 02, OK 03, OK 04, OK 05, OK 07
Тема 4.2. Защита прав граждан в финансовой	Содержание		
сфере	Основные права граждан в финансовой сфере и формы их защиты.	2	OK 01, OK 02, OK
	Задачи и полномочия Банка России, других государственных органов в сфере защиты прав потребителей финансовых услуг. Досудебное и		03, OK 04, OK 05, OK 07
	судебное урегулирование споров. Уполномоченный по правам		

	ых услуг. Особенности защиты прав і среде. Алгоритм действий при нарушении ій сфере.		
В том числе практическ учетом профильной нап	их занятий и лабораторных работ (с равленности)		
Стратегии действия в про	шения прав граждан в финансовой сфере. блемных ситуациях с учетом особенностей актер возможного нарушения прав)	1	OK 01, OK 02, OK 03, OK 04, OK 05, OK 07
Самостоятельная рабо	•	11	
- работа с учебной и спр - работа с конспектами	± • ±		
- выполнение индивиду	-		
- написание рефератов, Промежуточная аттестация	докладов.		
Всего 66 часов		_	

3. УСЛОВИЯ РЕАЛИЗАЦИИ ДИСЦИПЛИНЫ

3.1. Материально-техническое обеспечение

Кабинеты Социально-гуманитарных дисциплин, оснащенные в соответствии с приложением 3 ОПОП-П.

3.2. Учебно-методическое обеспечение

Для реализации программы библиотечный фонд образовательной организации должен иметь печатные и/или электронные образовательные и информационные ресурсы для использования в образовательном процессе. При формировании библиотечного фонда образовательной организации выбирается не менее одного издания из перечисленных ниже печатных изданий и (или) электронных изданий в качестве основного, при этом список может быть дополнен новыми изданиями.

3.2.1. Основные печатные и/или электронные издания

- 1. Богаченко, В. М. Основы финансовой грамотности: учебное пособие /В.М. Богаченко, И.Г. Бурейко, Н.П. Жиляскова. Ростов-на-Дону: Феникс, 2024. 160 с. (Среднее профессиональное образование). ISBN 978-5-222-37106-0.
- 2. Костюкова, Е. И. Основы финансовой грамотности: учебник для спо / Е. И. Костюкова, И. И. Глотова, Е. П. Томилина [и др.]. 2-е изд., стер. Санкт-Петербург: Лань, 2024. 316 с. ISBN 978-5-507-47451-6. Текст: электронный // Лань: электроннобиблиотечная система. URL: https://e.lanbook.com/book/378458
- 3. Фрицлер, А. В. Основы финансовой грамотности: учебник для среднего профессионального образования / А. В. Фрицлер, Е. А. Тарханова. 2-е изд., перераб. и доп. Москва: Издательство Юрайт, 2023. 148 с. (Профессиональное образование). ISBN 978-5-534-16794-8. Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. URL: https://urait.ru/bcode/531714

4. КОНТРОЛЬ И ОЦЕНКА РЕЗУЛЬТАТОВ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

Результаты обучения	Показатели освоенности	Методы оценки
	компетенций	
Знает:	демонстрирует знания	Оценка
- актуальный профессиональный	особенностей	результатов
и социальный контекст, в котором	профессионального и	устного опроса;
работаешь и живешь;	социального контекста;	Оценка
- основные источники	ориентируется в источниках	результатов
информации и ресурсы для	информации и ресурсах для	практической
решения задач в	решения задач в	работы;
профессиональном и социальном	профессиональном и	Оценка
контексте;	социальном контексте;	результатов
- алгоритмы выполнения работ в	способен сформулировать	тестирования;
профессиональной и смежных	алгоритм выполнения работ в	Самооценка своего
областях;	профессиональной и смежных	знания,
- критерии оценки результатов	областях;	осуществляемая
принятого решения в	может назвать критерии оценки	обучающимися
профессиональной деятельности,	результатов принятого решения	Экспертное
для личностного развития и	в профессиональной	наблюдение за
достижения финансового	деятельности, для личностного	ходом выполнения
благополучия;	развития и достижения	учебных заданий

- информационные источники, используемые в профессиональной деятельности; для решения задач личностного развития и финансового благополучия;
- формат представления результатов поиска информации;
- возможности использования различных цифровых средств при решении профессиональных задач, задач личностного развития и финансового благополучия;
- актуальную нормативноправовую базу, регламентирующую профессиональную деятельность, предпринимательство и личное финансовое планирование;
- возможные траектории профессионального развития и самообразования;
- -различие между наличными и безналичными платежами, порядок использования их при оплате покупки;
- понятие инфляции, ее влияние на решение финансовых задач в профессии, личном планировании;
- понятие иностранной валюты и валютного курса;
- -структуру личных доходов и расходов, правила составления личного и семейного бюджета;
- особенности различных банковских продуктов и возможности их использования в профессиональной, предпринимательской деятельности и для управления личными финансами;
- базовые характеристики и риски основных финансовых инструментов для предпринимательской деятельности и управления личными финансами;
- систему и полномочия государственных органов в сферах профессиональной деятельности.

финансового благополучия; объяснить. может пользоваться цифровыми средствами при решении профессиональных задач, задач личностного развития финансового благополучия; демонстрирует знания о том, как представлять результаты поиска информации; может охарактеризовать возможности различных цифровых средств, используемых для решения профессиональных задач, задач личностного развития финансового благополучия; ориентируется в нормативноправовой базе, регламентирующей профессиональную деятельность, предпринимательство и личное финансовое планирование; способен определить возможные траектории профессионального развития и самообразования; способен определить наиболее подходящие способы оплаты товаров и услуг в конкретных ситуациях; демонстрирует понимание влияния инфляции на решение финансовых задач в профессии,

личном планировании

демонстрирует понимание валютных курсов и порядка проведения расчетов по обмену одной валюты на другую;

- демонстрирует понимание правил составления личного и семейного бюджета:

способен назвать банковские продукты, описать особенности и возможности для профессиональной, предпринимательской деятельности и для управления личными финансами; способен назвать базовые

предпринимательской деятельности и защиты прав потребителей;

- особенности работы в малых и больших группах, работы в команде, организации коллективной работы;
- принципы организации проектной деятельности;
- принципы взаимодействия в коллективе;
- правила оформления документов и построения устных сообщений на государственном языке РФ;
- правила экологической безопасности;
- принципы бережливого производства.

характеристики и риски основных финансовых инструментов для предпринимательской деятельности и управления личными финансами; демонстрирует знания о государственных органах и их полномочиях в профессиональной и предпринимательской сферах, а также в сфере защиты прав потребителей; способен охарактеризовать особенности работы в малых и больших группах, работы в команде, организации коллективной работы; демонстрирует представление о принципах организации проектной деятельности; демонстрирует представление о принципах взаимодействия в коллективе: демонстрирует знание правил оформления документов и построения устных сообщений на государственном языке РФ; демонстрирует знание правил экологической безопасности; демонстрирует знание принципов бережливого производства.

Умеет:

- определять задачу в профессиональном и/или социальном контексте; -выявлять и отбирать информацию, необходимую для решения задачи;
- составлять план действий; -определять необходимые
- ресурсы;
- реализовывать составленный план;
- оценивать результат и последствия своих действий (самостоятельно или с помощью наставника)
- определять задачи для сбора информации;
- планировать процесс поиска

определяет задачу в профессиональном и/или социальном контексте; осуществляет поиск и отбор информации, необходимой для решения задачи; осуществляет планирование действий для решения задачи; определяет ресурсы решения задачи; выполняет составленный план; оценивает полученный результат; определяет задачи для сбора информации; планирует процесс поиска информации и осуществлять выбор необходимых источников;

Оценка результатов устного опроса; Оценка результатов практической работы; Оценка результатов тестирования; Самооценка своего умения, осуществляемая обучающимися. Экспертное наблюдение за ходом выполнения учебных заданий

информации и осуществлять выбор необходимых источников; - оформлять результаты поиска, пользоваться средствами информационных технологий для решения профессиональных задач, задач личностного развития и финансового благополучия; - использовать различные цифровые средства при решении профессиональных задач, задач личностного развития и финансового благополучия; - определять актуальность нормативно-правовой документации в профессиональной деятельности, для ведения предпринимательской деятельности и личного финансового планирования; - определять и выстраивать траектории профессионального и личностного развития; - осуществлять наличные и безналичные платежи, сравнивать различные способы оплаты товаров и услуг, соблюдать требования финансовой безопасности; - учитывать инфляцию при решении финансовых задач в

- профессии, личном планировании;
- производить расчеты по валютно-обменным операциям;
- -планировать личные доходы и расходы, принимать финансовые решения, составлять личный бюджет;
- использовать разнообразие финансовых инструментов для управления личными финансами в целях достижения финансового благополучия с учетом финансовой безопасности;
- выявлять сильные и слабые стороны бизнес-идеи; - грамотно проводить презентацию бизнес-идеи открытия собственного дела в области профессиональной

представляет результаты поиска информации ДЛЯ решения профессиональных задач, задач личностного развития благополучия финансового применением средств информационных технологий; демонстрирует умение цифровыми пользоваться средствами при решении профессиональных задач, задач личностного развития финансового благополучия; актуальную использует нормативно-правовую документацию профессиональной деятельности, ДЛЯ ведения предпринимательской деятельности И личного финансового планирования; планирует траектории профессионального личностного развития; выполняет задания по выбору и использованию различных инструментов платежных конкретной ситуации с учетом правил финансовой безопасности; учитывает инфляцию при решении финансовых задач в профессии, личном планировании; производит расчеты ПО валютно-обменным операциям; планирует личные доходы и расходы, принимать финансовые решения, составляет личный бюджет; выполняет практические задания, основанные использовании разнообразных финансовых инструментов для управления личными финансами целях В достижения финансового учетом благополучия финансовой безопасности; анализирует бизнес-идею; проводит презентацию бизнес-

идеи открытия

собственного

деятельности;

- определять источники финансирования для реализации бизнес-идеи;
- производить основные финансовые расчеты при планировании личных финансов;
- оценивать финансовые риски, связанные с осуществлением предпринимательской деятельности и планирования личных финансов;
- работать в коллективе и команле:
- взаимодействовать с коллегами, руководством, клиентами, в ходе профессиональной и предпринимательской деятельности;
- грамотно излагать свои мысли, формулировать собственное мнение, обосновывать свою позицию в учебных и практических ситуациях;
- проявлять толерантность в коллективе;
- оформлять документы, связанные с профессиональной деятельностью и деловой коммуникацией, на государственном языке РФ;
- соблюдать нормы экологической безопасности;
- определять направления ресурсосбережения в рамках профессиональной деятельности, осуществлять работу с соблюдением принципов бережливого производства.

дела области профессиональной деятельности; предлагает возможные источники финансирования для реализации бизнес- идеи; проводит финансовые расчет, включая анализ расходов, необходимых для достижения цели, выполняет практические задания, основанные на ситуациях, связанных c различными финансовыми расчетами; проводит оценку возможных финансовых рисков, связанных осуществлением предпринимательской деятельности и планирования личных финансов; осуществляет коммуникации в соответствии с полученными практическим знаниями И опытом: взаимодействует с коллегами, руководством, клиентами модельных ситуациях профессиональной предпринимательской опорой деятельности c знания правил коммуникации; грамотно излагает собственную точку зрения с приведением аргументов; демонстрирует толерантное поведение: выполняет практические заполнению задания ПО документов на государственном языке РФ в соответствии с примерами; демонстрирует соблюдение норм экологической безопасности; демонстрирует понимание важности ресурсосбережения и определяет направления применения.

Приложение 2.6 к ОПОП-П по специальности 38.02.08 Торговое дело

Рабочая программа дисциплины

«ОП.01 ЭКОНОМИКА И ОСНОВЫ АНАЛИЗА ФИНАНСОВО-ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ТОРГОВОЙ ОРГАНИЗАЦИИ»

СОДЕРЖАНИЕ ПРОГРАММЫ

1. ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ У	ЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ ОШИБКА! З
1.1. Цель и место дисциплины в структуре образовательно	й программы Ошибка! Закладка не о п
1.2. Планируемые результаты освоения дисциплиныОп	ибка! Закладка не определена.
2. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ ОШИБК	А! ЗАКЛАДКА НЕ ОПРЕДЕЛЕНА.
2.1. Трудоемкость освоения дисциплиныОп	ибка! Закладка не определена.
2.2. Содержание дисциплиныОп	ибка! Закладка не определена.
3. УСЛОВИЯ РЕАЛИЗАЦИИ ДИСЦИПЛИНЫОШИБК	А! ЗАКЛАДКА НЕ ОПРЕДЕЛЕНА.
3.1. Материально-техническое обеспечениеОп	ибка! Закладка не определена.
3.2. Учебно-методическое обеспечениеОп	ибка! Закладка не определена.
4. КОНТРОЛЬ И ОЦЕНКА РЕЗУЛЬТАТОВ ОСВОЕНИЯ ДИС	С ЦИПЛИНЫ ОШИБКА! ЗАКЛАДКА НЕ

1. ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

«ОП.01 ЭКОНОМИКА И ОСНОВЫ АНАЛИЗА ФИНАНСОВО-ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ТОРГОВОЙ ОРГАНИЗАЦИИ»

1.1. Цель и место дисциплины в структуре образовательной программы

Цель дисциплины «ОП.01 Экономика и основы анализа финансово-хозяйственной деятельности торговой организации» формирование представлений о процессе образования, распределения и использования различных видов доходов и накоплений субъектов хозяйственной деятельности.

Дисциплина «ОП.01 Экономика и основы анализа финансово-хозяйственной деятельности торговой организации» включена в обязательную часть общепрофессионального цикла образовательной программы.

1.2. Планируемые результаты освоения дисциплины

Результаты освоения дисциплины соотносятся с планируемыми результатами освоения образовательной программы, представленными в матрице компетенций выпускника (п. 4.3.3 ООПОП-П).

В результате освоения дисциплины обучающийся должен:

Код ОК, ПК	Уметь	Знать	Владеть навыками
OK 01	распознавать задачу и/или	актуальный	
	проблему в	профессиональный и	
	профессиональном и/или	социальный контекст, в	
	социальном контексте;	котором приходится	
	анализировать задачу	работать и жить;	
	и/или проблему и	основные источники	
	выделять её составные	информации и ресурсы	
	части;	для решения задач и	
	определять этапы	проблем в	
	решения задачи	профессиональном	
	выявлять и эффективно	и/или социальном	
	искать информацию,	контексте;	
	необходимую для	алгоритмы выполнения	
	решения задачи и/или	работ	
	проблемы	в профессиональной и	
	составлять план действия;	смежных областях	
	определять необходимые	методы работы в	
	ресурсы	профессиональной и	
	владеть актуальными	смежных сферах;	
	методами работы в	структуру плана для	
	профессиональной и	решения задач порядок	
	смежных сферах;	оценки результатов	
	реализовывать	решения задач	
	составленный план	профессиональной	
	оценивать результат и	деятельности	
	последствия своих		

	действий (самостоятельно		
	или с помощью		
OK 02	наставника)		
OK 02	определять задачи для	номенклатура	
	поиска информации;	информационных	
	определять необходимые	источников,	
	источники информации;	применяемых в	
	планировать процесс	профессиональной	
	поиска;	деятельности;	
	структурировать	приемы	
	получаемую	структурирования	
	информацию;	информации;	
	выделять наиболее	формат оформления	
	значимое в перечне	результатов поиска	
	информации;	информации,	
	оценивать практическую	современные средства и	
	значимость результатов	устройства	
	поиска;	информатизации;	
	оформлять результаты	порядок их применения	
	поиска, применять	и программное	
	средства	обеспечение в	
	информационных	профессиональной	
	технологий для решения	деятельности в том	
	профессиональных задач;	числе с использованием	
	использовать	цифровых средств	
	современное	дифроздит ородота	
	программное		
	обеспечение;		
	использовать различные		
	цифровые средства для		
	решения		
	-		
OK 03	профессиональных задач		
OK 03	определять актуальность	содержание актуальной	
	нормативно-правовой	нормативно-правовой	
	документации в	документации;	
	профессиональной	современная научная и	
	деятельности;	профессиональная	
	применять современную	терминология;	
	научную	возможные траектории	
	профессиональную	профессионального	
	терминологию;	развития и	
	определять и выстраивать	самообразования;	
	траектории	основы	
	профессионального	предпринимательской	
	развития и	деятельности;	
	самообразования;	основы финансовой	
	выявлять достоинства и	грамотности;	
	недостатки коммерческой	правила разработки	
	идеи;	бизнес-планов;	
	презентовать идеи	порядок выстраивания	
	открытия собственного	презентации	
	дела в профессиональной		
		<u> </u>	<u> </u>

	T		1
	деятельности;		
	оформлять бизнес-план;		
	рассчитывать размеры		
	выплат по процентным		
	ставкам кредитования;		
	определять		
	инвестиционную		
	привлекательность		
	коммерческих идей в		
	рамках		
	профессиональной		
	деятельности;		
	презентовать бизнес-		
	идею;		
	определять источники		
	финансирования		
OK 04	организовывать работу	психологические	
	коллектива	основы деятельности	
	и команды;	коллектива,	
	взаимодействовать с	психологические	
	коллегами, руководством,	особенности личности;	
	' '	основы проектной	
	профессиональной	деятельности	
OK 05	деятельности	5	
OK 03	грамотно излагать свои	особенности	
	мысли	социального и	
	и оформлять документы	культурного контекста;	
	по профессиональной	правила оформления	
	тематике на	документов	
	государственном языке,	и построения устных	
	проявлять толерантность	сообщений	
074.00	в рабочем коллективе		
OK 09	понимать общий смысл	правила построения	
	четко произнесенных	простых и сложных	
	высказываний на	предложений на	
	известные темы	профессиональные	
	(профессиональные и	темы;	
	бытовые), понимать	основные	
	тексты на базовые	общеупотребительные	
	профессиональные темы;	глаголы (бытовая и	
	участвовать в диалогах на	профессиональная	
	знакомые общие и	лексика);	
	профессиональные темы;	лексический минимум,	
	строить простые	относящийся к	
	высказывания о себе и о	описанию предметов,	
	своей профессиональной	средств и процессов	
	деятельности;	профессиональной	
	кратко обосновывать и	деятельности	
	объяснять свои действия	особенности	
	(текущие и	произношения;	
	планируемые);	правила чтения текстов	
	писать простые связные	профессиональной	
	integral inpostate canoniale	профессиональной	

	2026	нашаар нашис эту	
	сообщения на знакомые	направленности	
	или интересующие		
THE 1 1	профессиональные темы		
ПК 1.1	обобщать и	методов и инструментов	поиска и систематизации
	систематизировать	работы с базами данных	открытых источников
	коммерческую	о состоянии внутренних	информации о
	информацию;	и внешних рынков.	внутренних и внешних рынках для сбыта
	формировать базы		рынках для соыта товарной продукции;
	данных с информацией		проведение анализа и
	о ценах на товары,		оценки объема спроса на
	работы, услуги,		товарную продукцию
	требованиях внешних и		организации на
	внутренних рынков к		внутренних и внешних
	товарной продукции;		рынках;
	статистически ее		обработки, формирования
	обрабатывать в формате		и хранения данных,
	электронных таблиц;		информации, документов,
	формулировать		в том числе полученных
	аналитические выводы.		от поставщиков
	аналитические выводы.		(подрядчиков,
			исполнителей);
			составления перечня
			требований внешних
			рынков к товарной
			продукции организации;
			подготовки рекомендаций
			по омологации товарной
			продукции по итогам
			анализа требований
			определенного внешнего
			рынка;
			проведения анализа
			конъюнктуры и емкости
			товарных рынков,
			мониторинга внутренних и внешних рынков;
			подготовки
			аналитических
			документов по
			конкурентным
			преимуществам
			продукции организации
			на внешних рынках.
			pariner.

2. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

2.1. Трудоемкость освоения дисциплины

Наименование составных частей дисциплины	Объем в часах	В т.ч. в форме практ. подготовки	
Учебные занятия	64	14	
Самостоятельная работа	13	-	
Промежуточная аттестация	-	-	
Bcero	77	14	

2.2. Содержание дисциплины

Наименование разделов и тем	Содержание учебного материала, практических и лабораторных занятий	Объем, ак. ч. / в том числе в форме практической подготовки, ак. ч.	Коды компетенций, формированию которых способствует элемент программы
Раздел 1. Основы экономики и	анализа хозяйственной деятельности торговой организации		
Тема 1.1.	Содержание		
Основы экономики торговой организации	Основы экономики торговой организации. Взаимодействие экономики торговой организации с внутренним и внешним рынком. Экономические механизмы функционирования торговой организации.	4	OK 01, OK 02, OK 03, OK 04, OK 05, OK 09, IIK 1.1
Тема 1.2.	Содержание		
Основы анализа хозяйственной деятельности торговой организации	Экономический анализ: роль в управлении торговой организации Источники экономической информации и организация аналитической работы. Основные методы, способы сбора, обработки и предоставления результатов экономического анализа показателей хозяйственной деятельности торговой организации.	4	OK 01, OK 02, OK 03, OK 04, OK 05, OK 09, ПК 1.1
	В том числе практических и лабораторных занятий		
	Практическое занятие 1. Составление электронных таблиц для проведения экономического анализа на основании баз данных с информацией о ценах на товары, работы, услуги, требований внешних и внутренних рынков к товарной продукции.	1	ОК 01, ОК 02, ОК 03, ОК 04, ОК 05, ОК 09, ПК 1.1
Раздел 2. Экономические ресур	сы торговой организации		
Тема 2.1.	Содержание		
Экономическая сущность и состав экономических ресурсов торговой	Понятие и состав экономических ресурсов торговой организации: основные, оборотные средства. Трудовые и финансовые ресурсы.	4	OK 01, OK 02, OK 03, OK 04, OK 05, OK 09, IIK 1.1
организации	В том числе практических и лабораторных занятий		
	Практическое занятие 2. Расчет показателей эффективности использования экономических ресурсов организации торговли	1	OK 01, OK 02, OK 03, OK 04, OK 05, OK 09, IIK 1.1
Раздел 3. Товарооборот торговых организаций			
Тема 3.1. Система	Содержание		
экономических показателей	Экономические показатели как результат коммерческой деятельности	4	OK 01, OK 02, OK

торговой организации	торговой организации. Состав, сущность, виды и формы товарооборота Факторы, влияющие на товарооборот. Количественные и качественные показатели. Технико-экономические показатели торговой деятельности организации. Задачи и пути увеличения товарооборота торговой организации. Товарные запасы.		03, OK 04, OK 05, OK 09, ПК 1.1
Тема 3.2. Анализ	Содержание		
товарооборота торговой организации	Методы анализа товарооборота торговой организации. Факторный анализ товарооборота. Анализ и планирование товарных запасов Составление аналитических отчетов, выводов и предложений по результатам проведенного анализа	7	OK 01, OK 02, OK 03, OK 04, OK 05, OK 09, ПК 1.1
	В том числе практических и лабораторных занятий		
	Практическое занятие 3. Факторный анализ товарооборота .Составление аналитического отчета по результатам проведенного анализа товарооборота.	2	OK 01, OK 02, OK 03, OK 04, OK 05, OK 09, IIK 1.1
	Практическое занятие 4. Анализ товарных запасов	2	OK 01, OK 02, OK 03, OK 04, OK 05, OK 09, IIK 1.1
Раздел 4. Расходы, ценообразог организаций (14 часов)	вание, доходы и показатели эффективности деятельности торговых		
Тема 4.1 Доходы и расходы	Содержание		
торговых организаций	Сущность, состав и классификация доходов. Сущность, состав и классификация расходов. Издержки обращения торговой организации. Состав цены. Формирование прибыли.	7	OK 01, OK 02, OK 03, OK 04, OK 05, OK 09, IIK 1.1
	В том числе практических и лабораторных занятий		·
	Практическое занятие 5. Расчет показателей валового дохода, прибыли. Поэлементный расчет цены	2	OK 01, OK 02, OK 03, OK 04, OK 05, OK 09, IIK 1.1
	Практическое занятие 6. Расчет и анализ издержек обращения торговой организации	2	OK 01, OK 02, OK 03, OK 04, OK 05, OK 09, IIK 1.1
Тема 4.2. Оценка	Содержание		
экономической эффективности деятельности торговой организации	Показатели эффективности деятельности торговой организации. Рентабельность. Определение влияния оборачиваемости, загрузки, величины запасов, производительности труда, использования основных средств на повышение эффективности деятельности торговой организации. Определение	8	OK 01, OK 02, OK 03, OK 04, OK 05, OK 09, IIK 1.1
	точки безубыточности. Способы повышения экономической эффективности		

деятельности торговой организации.		
В том числе практических и лабораторных занятий		
Практическое занятие 7. Расчет показателей безубыточной торговли.		OK 01, OK 02, OK 03, OK 04, OK 05, OK 09, IIK 1.1
Практическое занятие 8. Расчет и анализ показателей экономической эффективности деятельности торговой организации	2	OK 01, OK 02, OK 03, OK 04, OK 05, OK 09, IIK 1.1
Самостоятельная работа обучающихся	13	
Промежуточная аттестация		
Всего: 77 часов		

3. УСЛОВИЯ РЕАЛИЗАЦИИ ДИСЦИПЛИНЫ

3.1. Материально-техническое обеспечение

Кабинеты «Общепрофессиональных дисциплин и профессиональных модулей» оснащенные в соответствии с приложением 3 ОПОП-П.

3.2. Учебно-метолическое обеспечение

Для реализации программы библиотечный фонд образовательной организации должен иметь печатные и/или электронные образовательные и информационные ресурсы для использования в образовательном процессе. При формировании библиотечного фонда образовательной организации выбирается не менее одного издания из перечисленных ниже печатных изданий и (или) электронных изданий в качестве основного, при этом список может быть дополнен новыми изданиями.

3.2.1. Основные печатные и/или электронные издания

- 1. Грибов В.Д. Экономика организации (предприятия): учебник / Грибов В.Д., Грузинов В.П., Кузьменко В.А. Москва: КноРус, 2023. 407 с. ISBN 978-5-406-10330-2. URL: https://book.ru/book/944957. Текст: электронный;
- 2. Грибов В.Д. Экономика организации (предприятия). Практикум: учебно-практическое пособие / Грибов В.Д. Москва: КноРус, 2022. 196 с. ISBN 978-5-406-09561-4. URL: https://book.ru/book/943199. Текст: электронный;

4. КОНТРОЛЬ И ОЦЕНКА РЕЗУЛЬТАТОВ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

приемов для решения задач по анализу финансово-хозяйственной деятельности; — типы факторных моделей:

схемы формирования
 и анализа основных групп
 показателей в системе
 комплексного
 экономического анализа;

методику анализа
 эффективности
 использования
 экономических ресурсов
 организации;

методических
 материалов по анализу,
 прогнозированию и
 планированию деятельности
 организации;

актуальный
 профессиональный и
 социальный контекст, в
 котором приходится
 работать и жить;

основные источники информации и ресурсы для решения задач и проблем в профессиональном и/или социальном контексте;

алгоритмы
 выполнения работ в профессиональной и смежных областях;

методы работы в профессиональной и смежных сферах;

 структуру плана для решения задач;

порядок оценки результатов решения задач профессиональной деятельности.

номенклатура
 информационных
 источников, применяемых в
 профессиональной
 деятельности;

раскрывает сущность показателей эффективности использования экономических ресурсов организации; распознает, анализирует задачу и/или проблему в профессиональном и/или социальном контексте; выделяет составные части и определяет этапы решения задачи; выявляет и эффективно осуществляет поиск информации, необходимой для решения задачи и/или проблемы; составляет план действия и определяет необходимые ресурсы; Демонстрирует владение актуальными методами работы в профессиональной и смежных сферах; реализует составленный план и оценивает результат и последствия своих действий (самостоятельно или с помощью наставника) определяет задачи для поиска информации, необходимые источники и планирует процесс поиска: структурирует получаемую информацию, выделяет наиболее значимое в перечне информации и оценивает практическую значимость результатов поиска; оформляет результаты поиска, применяя средства информационных технологий для решения профессиональных задач; использует современное обеспечение программное различные цифровые средства для профессиональных решения задач. применяет современную научную профессиональную терминологию; Демонстрирует умения организовывать работу коллектива и команды;

в ходе профессиональной деятельности взаимодействует с коллегами, руководством, клиентами, опираясь на знания психологических основ. выполняет работы с соблюдением принципов бережливого

- приемыструктурированияинформации;
- формат оформления
 результатов поиска
 информации, современные
 средства и устройства
 информатизации;
- порядок их применения и программное обеспечение в профессиональной деятельности в том числе с использованием цифровых средств;
- содержаниеактуальной нормативноправовой документации;
- современной и профессиональной терминология;
- возможные
 траектории
 профессионального развития
 и самообразования;
- основы проектной деятельности;
- правила
 экологической безопасности
 при ведении
 профессиональной
 деятельности;
- основные ресурсы,задействованные впрофессиональнойдеятельности;
- пути обеспечения ресурсосбережения;
- принципыбережливого производства;
- лексический
 минимум, относящийся к описанию предметов, средств и процессов профессиональной деятельности;
- особенности

производства ресурсосбережения. понимает общий смысл четко произнесенных высказываний на известные темы и тексты на базовые профессиональные темы; участвует в диалогах на знакомые общие и профессиональные темы; кратко обосновывает и объясняет свои действия; составляет простые связные сообщения на знакомые или интересующие

произношения; правила чтения текстов профессиональной направленности

Умеет:

- − обобщать и систематизировать
 коммерческую информацию;
 − формировать базы данных с информацией о ценах на товары, работы, услуги, требованиях внешних и внутренних рынков к товарной продукции;
- статистически ее обрабатывать в формате электронных таблиц;
- формулировать аналитические выводы
- обрабатывать и анализировать информацию о ценах на товары, работы, услуги
- собирать и анализировать исходные данные, необходимые для расчета экономических и финансово-экономических показателей, характеризующих деятельность торговой организации;
- использовать методы финансового и экономического анализа;
- анализировать
 предпринимательскую
 деятельность с применением
 программных продуктов
- разрабатывать меры по обеспечению режима экономии, повышению рентабельности производства, конкурентоспособности товара;
- оптимальноиспользовать материальные,

поиска;

структурирует получаемую

информацию, выделяет наиболее

отбирает актуальную информацию из баз данных для проведения проводит расчеты финансовых, технико-экономических показателей; составляет схемы и алгоритмы для проведения финансового и экономического анализа; применяет специализированные программные продукты для проведения расчетов техникоэкономических показателей и проведения аналитических процедур. систематизирует полученные в результате проведения анализа информацию. делает выводы по результатам анализа. формулирует предложения по итогам финансового и экономического анализа. оформляет итоговые документы по результатам анализа. распознает, анализирует задачу и/или проблему в профессиональном и/или социальном контексте; выделяет составные части и определяет этапы решения задачи; выявляет и эффективно осуществляет поиск информации, необходимой для решения задачи и/или проблемы; составляет план действия и определяет необходимые ресурсы; демонстрирует владение актуальными методами работы в профессиональной и смежных сферах; реализует составленный план и оценивает результат и последствия своих действий (самостоятельно или с помощью наставника) определяет задачи для поиска информации, необходимые источники и планирует процесс

трудовые и финансовые ресурсы торговой организации;

- предлагать
 организационно управленческие решения,
 которые могут привести к
 повышению экономической
 эффективности деятельности
 торговой организации
- распознавать задачу
 и/или проблему в
 профессиональном и/или
 социальном контексте;
- анализировать задачу и/или проблему и выделять её составные части;
- определять этапы решения задачи;
- выявлять и эффективно искать информацию, необходимую для решения задачи и/или проблемы;
- составлять план действия;
- определять необходимые ресурсы;
- владеть актуальными методами работы в профессиональной и смежных сферах;
- оценивать результат и последствия своих действий (самостоятельно или с помощью наставника)
- определять задачи для поиска информации;
- определятьнеобходимые источники информации;
- планировать процесс поиска;
- структурировать получаемую информацию;
- выделять наиболее значимое в перечне информации;

значимое в перечне информации и оценивает практическую значимость результатов поиска; оформляет результаты поиска, применяя средства информационных технологий для решения профессиональных задач; используя современное программное обеспечение и различные цифровые средства для решения профессиональных задач. применяет современную научную профессиональную терминологию; демонстрирует умения организовывать работу коллектива и команды; в ходе профессиональной деятельности взаимодействует с коллегами, руководством, клиентами в ходе, опираясь на знания психологических основ. выполняет работы с соблюдением принципов бережливого производства и ресурсосбережения. понимает общий смысл четко произнесенных высказываний на известные темы и тексты на базовые профессиональные темы; участвует в диалогах на знакомые общие и профессиональные темы; кратко обосновывает и объясняет свои действия; создает простые связные сообщения на знакомые или интересующие профессиональные

	Γ	
– оценивать		
практическую значимость		
результатов поиска;		
оформлять результаты		
поиска, применять средства		
информационных		
технологий для решения		
профессиональных задач;		
- использовать		
современное программное		
обеспечение;		
– использовать		
различные цифровые		
средства для решения		
профессиональных задач		
1 "		
актуальность нормативно-		
правовой документации в		
профессиональной		
деятельности;		
– применять		
современную научную		
профессиональную		
терминологию;		
– определять и		
выстраивать траектории		
профессионального развития		
и самообразования;		
– определять		
источники финансирования		
– организовывать		
работу коллектива и		
команды;		
- взаимодействовать с		
коллегами, руководством,		
клиентами в ходе		
профессиональной		
деятельности		
– определять		
направления		
ресурсосбережения в рамках		
профессиональной		
деятельности по		
специальности		
– понимать общий		
смысл четко произнесенных		
высказываний на известные		
темы (профессиональные и		
бытовые), понимать тексты		

на	базовые
про	офессиональные темы;
_	участвовать в
диа	алогах на знакомые общие
ип	рофессиональные темы;
_	строить простые
вы	сказывания о себе и о
	рей профессиональной
	ительности;
	кратко обосновывать
и	объяснять свои действия
	кущие и планируемые);
1	сать простые связные
	общения на знакомые или
	гересующие
про	офессиональные темы.

Приложение 2.7 к ОПОП-П по специальности 38.02.08 Торговое дело

Рабочая программа дисциплины

«ОП.02 ПРИКЛАДНЫЕ КОМПЬЮТЕРНЫЕ ПРОГРАММЫ В ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ»

СОДЕРЖАНИЕ ПРОГРАММЫ

1. ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ ОШИБКА!
1.1. Цель и место дисциплины в структуре образовательной программы Ошибка! Закладка не оп
1.2. Планируемые результаты освоения дисциплиныОшибка! Закладка не определена.
2. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫОШИБКА! ЗАКЛАДКА НЕ ОПРЕДЕЛЕНА.
2.1. Трудоемкость освоения дисциплины Ошибка! Закладка не определена.
2.2. Содержание дисциплины
3. УСЛОВИЯ РЕАЛИЗАЦИИ ДИСЦИПЛИНЫОШИБКА! ЗАКЛАДКА НЕ ОПРЕДЕЛЕНА.
3.1. Материально-техническое обеспечениеОшибка! Закладка не определена.
3.2. Учебно-методическое обеспечениеОшибка! Закладка не определена.
4. КОНТРОЛЬ И ОЦЕНКА РЕЗУЛЬТАТОВ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ ОШИБКА! ЗАКЛАДКА НЕ

1. ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

«ОП.02 ПРИКЛАДНЫЕ КОМПЬЮТЕРНЫЕ ПРОГРАММЫ В ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ»

1.1. Цель и место дисциплины в структуре образовательной программы

Цель дисциплины «ОП.02 Прикладные компьютерные программы в профессиональной деятельности»: формирование представлений о современных информационных технологиях в области профессиональной деятельности

Дисциплина «ОП.02 Прикладные компьютерные программы в профессиональной деятельности» включена в обязательную часть общепрофессионального цикла образовательной программы.

1.2. Планируемые результаты освоения дисциплины

Результаты освоения дисциплины соотносятся с планируемыми результатами освоения образовательной программы, представленными в матрице компетенций выпускника (п. 4.3.3. ООПОП-П).

В результате освоения дисциплины обучающийся должен:

Код	Уметь	Знать	Владеть навыками
пк, ок			
ОК 01	распознавать задачу и/или	актуальный	
	проблему в	профессиональный и	
	профессиональном и/или	социальный контекст, в	
	социальном контексте;	котором приходится	
	анализировать задачу	работать и жить;	
	и/или проблему и	основные источники	
	выделять её составные	информации и ресурсы	
	части;	для решения задач и	
	определять этапы	проблем в	
	решения задачи	профессиональном и/или	
	выявлять и эффективно	социальном контексте;	
	искать информацию,	алгоритмы выполнения	
	необходимую для	работ	
	решения задачи и/или	в профессиональной и	
	проблемы	смежных областях методы	
	составлять план действия;	работы в	
	определять необходимые	профессиональной и	
	ресурсы	смежных сферах;	
	владеть актуальными	структуру плана для	
	методами работы в	решения задач порядок	
	профессиональной и	оценки результатов	
	смежных сферах;	решения задач	
	реализовывать	профессиональной	
	составленный план	деятельности	
	оценивать результат и		
	последствия своих		
	действий (самостоятельно		

	или с помочи то		
	или с помощью		
	наставника)		
OK 02	определять задачи для	номенклатура	
	поиска информации;	информационных	
	определять необходимые	источников, применяемых	
	источники информации;	в профессиональной	
	1 * * * * * * * * * * * * * * * * * * *		
	планировать процесс	деятельности;	
	поиска;	приемы структурирования	
	структурировать	информации;	
	получаемую	формат оформления	
	информацию;	результатов поиска	
	выделять наиболее	информации, современные	
	значимое в перечне	средства и устройства	
	информации;	информатизации;	
	оценивать практическую	порядок их применения и	
	значимость результатов	программное обеспечение	
	поиска;	в профессиональной	
	оформлять результаты	деятельности в том числе	
	поиска, применять	с использованием	
	средства	цифровых средств	
	информационных	дифровый средств	
	технологий для решения		
	профессиональных задач;		
	использовать		
	современное		
	программное		
	обеспечение;		
	использовать различные		
	цифровые средства для		
	решения		
	профессиональных задач		
OK 03	определять актуальность	содержание актуальной	
	нормативно-правовой	нормативно-правовой	
	документации в	документации;	
	профессиональной	современная научная и	
	деятельности;	профессиональная	
	применять современную	терминология;	
	научную	возможные траектории	
	профессиональную	профессионального	
	терминологию;	развития и	
	определять и выстраивать	самообразования;	
	траектории	основы	
	профессионального	предпринимательской	
	* *		
	развития и	деятельности;	
	самообразования;	основы финансовой	
	выявлять достоинства и	грамотности;	
	недостатки коммерческой	правила разработки	
	идеи;	бизнес-планов;	

	презептораті илен	HODGHOV DI ICTDAMPAHMA	
	презентовать идеи открытия собственного	порядок выстраивания	
		презентации;	
	дела в профессиональной		
	деятельности;		
	оформлять бизнес-план;		
	рассчитывать размеры		
	выплат по процентным		
	ставкам кредитования;		
	определять		
	инвестиционную		
	привлекательность		
	коммерческих идей в		
	рамках профессиональной		
	деятельности;		
	презентовать бизнес-		
	идею;		
	определять источники		
	финансирования		
OK 04	организовывать работу	психологические основы	
	коллектива	деятельности коллектива,	
	и команды;	психологические	
	взаимодействовать с	особенности личности;	
	коллегами, руководством,	основы проектной	
	клиентами в ходе	деятельности	
	профессиональной		
	деятельности		
OK 05	грамотно излагать свои	особенности социального	
	мысли	и культурного контекста;	
	и оформлять документы	правила оформления	
	по профессиональной	документов	
	тематике на	и построения устных	
	государственном языке,	сообщений	
	проявлять толерантность		
	в рабочем коллективе		
OK 09	понимать общий смысл	правила построения	
	четко произнесенных	простых и сложных	
	высказываний на	предложений на	
	известные темы	профессиональные темы;	
	(профессиональные и	основные	
	бытовые), понимать	общеупотребительные	
	тексты на базовые	глаголы (бытовая и	
	профессиональные темы;	профессиональная	
	участвовать в диалогах на	лексика);	
	знакомые общие и	лексический минимум,	
	профессиональные темы;	относящийся к описанию	
	строить простые	предметов, средств и	
	высказывания о себе и о	процессов	
	своей профессиональной	профессиональной	
	деятельности;	деятельности	
	кратко обосновывать и	особенности	
	объяснять свои действия	произношения;	
	(текущие и планируемые);	правила чтения текстов	
	(Telt) Equite II Illiantille) emble /		

	1		1
	писать простые связные	профессиональной	
	сообщения на знакомые	направленности	
	или интересующие		
	профессиональные темы		
ПК 1.2	пользоваться	методов и инструментов	оформления договоров с
	современными	работы с базами данных	поставщиками и
	поисковыми системами	внутренних и внешних	потребителями товаров и
	для сбора информации о	рынков;	услуг;
	внешних и внутренних	требований к порядку	мониторинга поставщиков
	рынках;	заполнения и ведения	(подрядчиков,
	создавать и вести	рабочей документации,	исполнителей) и
	информационную базу	схем электронного	заказчиков в сфере
	данных поставщиков и	документооборота;	закупок;
	покупателей;	стандартов и требований	установления контактов с
	составлять документы,	внешних рынков к	деловыми партнерами,
	формировать,	товарной продукции	заключения договоров,
	архивировать,		предъявления претензий;
	направлять документы и		составления деловых
	информацию;		писем, предложений,
	обобщать полученную		заказов на поставку
	информацию,		товаров, проведения
	обрабатывать ее с		безналичных расчетов.
	применением		
	программных		
	продуктов;		
	обобщать и		
	систематизировать		
	коммерческую		
	информацию для		
	подготовки сводных		
	отчетов и аналитических		
	материалов;		

2. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

2.1. Трудоемкость освоения дисциплины

Наименование составных частей дисциплины	Объем в часах	В т.ч. в форме практ. подготовки
Учебные занятия	64	14
Самостоятельная работа	12	-
Промежуточная аттестация	-	-
Всего	76	14

2.2. Содержание дисциплины

Наименование разделов и тем	Содержание учебного материала, практических и лабораторных занятий	Объем, ак. ч. / в том числе в форме практической подготовки, ак. ч.	Коды компетенций, формированию которых способствует элемент программы
Раздел 1. Программные продукт	гы, применяемые в организации торговой деятельности		
Тема 1.	Содержание		
Работа с программой «1С: Предприятие. Управление торговлей»	1. Функциональные возможности типового решения: настройка пользовательского интерфейса, панель разделов, панель навигации, панель действий. Настройка параметров учета. Заполнение справочников и классификаторов. Ввод начальных остатков.	4	OK 01, OK 02, OK 03, OK 04, OK 05, OK 09, IIK 1.2
	2. Учет запасов и оптовых закупок: ввод сведений о ценах партнеров, оформление предварительной документации на приход товаров (учет соглашений с поставщиками, учет заказов поставщикам). Учет складских операций.	4	OK 01, OK 02, OK 03, OK 04, OK 05, OK 09, IIK 1.2
	3. Учет оптовых продаж: настройка механизма клиентских сделок, этапы продаж, регистрация клиентской сделки, заключение индивидуального соглашения с клиентом, регистрация коммерческих предложений, заказов. Возврат товаров от покупателей.	2	OK 01, OK 02, OK 03, OK 04, OK 05, OK 09, IIK 1.2
	4. Учет розничных продаж: автоматизированная торговая точка.	2	OK 01, OK 02, OK 03, OK 04, OK 05, OK 09, IIK 1.2
	5. Учет денежных средств торговой компании: статьи движения денежных средств, учет кассовых и банковских операций.	2	OK 01, OK 02, OK 03, OK 04, OK 05, OK 09, IIK 1.2
	6. Отчетность торгового предприятия: анализ финансовых результатов деятельности торговой компании, анализ доходов и расходов, анализ первичного интереса, сравнение сегментов партнеров.	2	OK 01, OK 02, OK 03, OK 04, OK 05, OK 09, IIK 1.2
	В том числе практических занятий		
	Практическое занятие № 1. Документальное оформление прихода товаров от поставщика в программе «1С: Предприятие. Управление торговлей 8.3»	2	OK 01, OK 02, OK 03, OK 04, OK 05, OK 09, IIK 1.2
	Практическое занятие № 2. Оформление внутреннего перемещения ценностей. Оприходование и списание товаров в нестандартных	2	OK 01, OK 02, OK 03, OK 04, OK 05, OK 09,

	ситуациях. Оформление инвентаризации товарно-материальных		ПК 1.2
	ценностей.	4	014.01.014.02.014.02
	Практическое занятие № 3. Оформление предварительной документации	1	OK 01, OK 02, OK 03,
	на отгрузку товаров. Выписка накладных и актов на реализацию		OK 04, OK 05, OK 09,
	номенклатурных позиций. Оформление возврата товаров от покупателей.		ПК 1.2
	Практическое занятие № 4. Построение структуры розничных торговых	1	OK 01, OK 02, OK 03,
	точек. Назначение касс торговым точкам. Отражение розничных продаж.		OK 04, OK 05, OK 09,
	Сдача наличной выручки.		ПК 1.2
	Практическое занятие № 5. Оформление приходного и расходного	1	OK 01, OK 02, OK 03,
	кассовых ордеров, авансового отчета, формирование кассовой книги.		OK 04, OK 05, OK 09,
			ПК 1.2
	Практическое занятие № 6. Настройка и формирование прайс-листа	1	OK 01, OK 02, OK 03,
	торговой компании. Формирование отчетности по себестоимости и		OK 04, OK 05, OK 09,
	выручке по оптовой и (или) розничной торговле		ПК 1.2
	Практическое занятие № 7. Оформление отчета о денежных средствах	1	OK 01, OK 02, OK 03,
	торговой компании. Составление унифицированной формы «Товарный		OK 04, OK 05, OK 09,
	отчет ТОРГ-29».		ПК 1.2
	Самостоятельная работа обучающихся		
Тема 2.	Содержание		
Работа с программой «1С:	1. Функциональные возможности программы: заполнение сведений об	4	OK 01, OK 02, OK 03,
Розница 8»	организации, настройка видов цен, добавление сведений о розничном		OK 04, OK 05, OK 09,
	магазине, внесение информации о складах, которые есть в магазине и		ПК 1.2
	основные правила ценообразования (виды цен).		
	В том числе практических занятий		
	Практическое занятие № 8. Проведение операций по созданию кассы	1	OK 01, OK 02, OK 03,
	предприятия для оформления розничных продаж. Добавление		OK 04, OK 05, OK 09,
	пользователей и назначение прав на работу с базой.		ПК 1.2
	Практическое занятие № 9. Подключение оснащения рабочего места:	2	OK 01, OK 02, OK 03,
	добавление оборудования, установленного в торговом предприятии.		OK 04, OK 05, OK 09,
	Заполнение списка товаров через параметры учета номенклатуры.		ПК 1.2
	Указание стоимости введенных товаров. Ввод остатков товаров на складах.		
Тема 3.	Содержание		
Работа с программой «1С:	1. Функциональные возможности программы: изучение характеристик	4	OK 01, OK 02, OK 03,
Касса приложение для ПК»	рабочего места кассира, режим «Тестовая касса», работа с		OK 04, OK 05, OK 09,
	маркированными товарами.		ПК 1.2
	2. Приемка товаров, учет остатков товаров и денежных средств, хранение и	4	ОК 01, ОК 02, ОК 03,
	последующая обработка чеков		ОК 04, ОК 05, ОК 09,

			ПК 1.2
	В том числе практических занятий		
	Практическое занятие № 10. Настойка рабочего места кассира,	1	OK 01, OK 02, OK 03,
	оформление продажи товаров и их возврат, поиск товара по штриховому		OK 04, OK 05, OK 09,
	кодированию и с применением сканера, управление материальными		ПК 1.2
	остатками.		
	Практическое занятие № 11. Внесение и извлечение денежных средств,	1	OK 01, OK 02, OK 03,
	особенности принятия оплаты банковской картой или наличными		OK 04, OK 05, OK 09,
	денежными средствами, отмена печати чека, оформление возврата товаров.		ПК 1.2
	Самостоятельная работа обучающихся	12	
	- работа с учебной и справочной литературой;		
	- работа с конспектами лекций;		
	- выполнение индивидуального задания;		
	- написание рефератов, докладов.		
Промежуточная аттестация			
Всего: 76 часов			

3. УСЛОВИЯ РЕАЛИЗАЦИИ ДИСЦИПЛИНЫ

3.1. Материально-техническое обеспечение

Кабинеты «Общепрофессиональных дисциплин и профессиональных модулей» оснащенные в соответствии с приложением 3 ОПОП-П.

3.2. Учебно-методическое обеспечение

Для реализации программы библиотечный фонд образовательной организации должен иметь печатные и/или электронные образовательные и информационные ресурсы для использования в образовательном процессе. При формировании библиотечного фонда образовательной организации выбирается не менее одного издания из перечисленных ниже печатных изданий и (или) электронных изданий в качестве основного, при этом список может быть дополнен новыми изданиями.

3.2.1. Основные печатные и/или электронные издания

- 1. Васильев, А. Н. Числовые расчеты в Excel: учебное пособие для спо / А. Н. Васильев. 2-е изд., стер. Санкт-Петербург: Лань, 2022. 600 с. ISBN 978-5-8114-9367-8. Текст: электронный // Лань: электронно-библиотечная система. URL: https://e.lanbook.com/book/193370
- 2. Волк, В. К. Информатика: учебное пособие для среднего профессионального образования / В. К. Волк. Москва: Издательство Юрайт, 2022. 207 с. (Профессиональное образование). ISBN 978-5-534-15149-7. Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. URL: https://urait.ru/bcode/496798

4. КОНТРОЛЬ И ОЦЕНКА РЕЗУЛЬТАТОВ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

Результаты обучения	Показатели освоенности компетенций	Методы оценки
Знает	Выбирает способы решения задач	Экспертное наблюдение
методов и инструментов	профессиональной деятельности	выполнения практических
работы с базами данных внутренних и внешних	применительно к различным контекстам	работ и видов работ по
рынков;	Использует современные средства	практике
требований к порядку	поиска, анализа и интерпретации	Диагностика (тестирование,
заполнения и ведения	информации, и информационные	контрольные работы)
рабочей документации, схем	технологии для выполнения задач	
электронного	профессиональной деятельности	
документооборота;	Осуществляет устную и	
стандартов и требований	письменную коммуникацию на	
внешних рынков к товарной	государственном языке	
продукции	Российской Федерации с учетом	
классификации	особенностей социального и	

продовольственных и непродовольственных товаров; методов и способов кодирования потребительских товаров, в том числе с применением цифровых технологий; обязательных требований к маркировке потребительских товаров. ассортимента товаров, показателей ассортимента и факторов, влияющих на его формирование; приоритетных направлений совершенствования ассортимента товаров; алгоритма разработки ассортиментной матрицы товарной категории; порядка формирования категорий в ассортименте структуры ABC – и XYZ – анализа порядок составления итоговых документов в сфере прогнозирования и экспертизы цен принципов и методов управления информационными данными с использованием информационных интеллектуальных технологий методов сбора и обработки экономической информации, а также осуществления технико-экономических расчетов и анализа хозяйственной деятельности организации, с использованием программных продуктов; методов, способов и приемов для решения задач по анализу; типов факторных моделей; инновационных средств и устройств информатизации, порядок их применения и программное обеспечение в предпринимательской деятельности; интерфейса автоматизированных систем

культурного контекста Содействует сохранению окружающей среды, ресурсосбережению, применяет знания об изменении климата, принципы бережливого производства, эффективно действует чрезвычайных ситуациях Устанавливает хозяйственные связи поставщиками потребителями товаров и услуг, в числе применением коммуникативных возможностей искусственного интеллекта Обеспечивает организацию управление торговотехнологическими процессами, в TOM числе применением цифровых технологий Проводит сбор, мониторинг и систематизацию ценовых показателей товаров, в том числе с использованием информационных интеллектуальных технологий

сбора и обработки экономической информации схемы формирования и анализа основных групп показателей в системе комплексного экономического анализа. актуальный профессиональный и социальный контекст, в котором приходится работать и жить; основные источники информации и ресурсы для решения задач и проблем в профессиональном и/или социальном контексте; алгоритмы выполнения работ в профессиональной и смежных областях; методы работы в профессиональной и смежных сферах; структуру плана для решения задач; порядок оценки результатов решения задач профессиональной деятельности. номенклатура информационных источников, применяемых в профессиональной деятельности; приемы структурирования информации; формат оформления результатов поиска информации, современные средства и устройства информатизации; порядок их применения и программное обеспечение в профессиональной деятельности в том числе с использованием цифровых средств особенности социального и культурного контекста; правила оформления документов и построения устных сообщений правила экологической безопасности при ведении профессиональной деятельности; основные ресурсы, задействованные в

профессиональной деятельности; пути обеспечения ресурсосбережения; принципы бережливого производства

Умеет пользоваться современными поисковыми системами для сбора информации о внешних и внутренних рынках; создавать и вести информационную базу данных поставщиков и покупателей; составлять документы, формировать, архивировать, направлять документы и информацию; обобщать полученную информацию, обрабатывать ее с применением программных продуктов; обобщать и систематизировать коммерческую информацию для подготовки сводных отчетов и аналитических материалов; осуществлять процесс поиска и заказа товаров с применением цифровых платформ; оформлять заказы на поставку товаров с применением компьютерных программ; оформлять факт продажи товаров с применением цифровых инструментов: онлайн-касс, электронных платформ, ресурсов интернет, безналичных платежей, регистрация продаж в системе ЕГАИС; применять электронный документооборот; осуществлять цифровые платежи, облачные вычисления, системный анализ больших данных, использовать технологии 5G в организации деловой переписки и электронного документооборота;

пользоваться современными

Уверенно пользуется современными поисковыми системами в соответствии с поставленными целями Уверенный пользователь системы электронного документооборота (СЭД)
Обобщает информацию и подготавливает сводные отчеты в соответствии с поставленными

задачами руководства Оформляет заказы на поставку товаров и формирует отчеты по их продаже

Вводит информацию о продажах в системе ЕГАИС Применяет современные сквозные

цифровые технологии в соответствии с поставленными задачами руководства

поисковыми системами для сбора информации о внутренних внешних рынках идентифицировать ассортиментную принадлежность продовольственных и непродовольственных товаров; применять цифровые технологии кодирования потребительских товаров; оценивать маркировку потребительских товаров на соответствие с требованиями технических регламентов и национальных стандартов анализировать ассортимент товаров и выявлять приоритетные направления его совершенствования, в том числе с применением современных цифровых технологии формировать торговый ассортимент по результатам анализа потребности в товарах обрабатывать и анализировать информацию о ценах на товары, работы, услуги; работать с информационной базой данных собирать и анализировать исходные данные, необходимые для расчета экономических и финансовоэкономических показателей, характеризующих деятельность организации; использовать методы экономического анализа; анализировать предпринимательскую деятельность с применением программных продуктов оформлять результаты бизнес-анализа в соответствии с выбранными подходами распознавать задачу и/или проблему в профессиональном и/или социальном контексте; анализировать задачу и/или проблему и выделять её

составные части; определять этапы решения задачи; выявлять и эффективно искать информацию, необходимую для решения задачи и/или проблемы; составлять план действия; определять необходимые ресурсы; владеть актуальными методами работы в профессиональной и смежных сферах; реализовывать составленный план; оценивать результат и последствия своих действий (самостоятельно или с помощью наставника) определять задачи для поиска информации; определять необходимые источники информации; планировать процесс поиска; структурировать получаемую информацию; выделять наиболее значимое в перечне информации; оценивать практическую значимость результатов поиска; оформлять результаты поиска, применять средства информационных технологий для решения профессиональных задач; использовать современное программное обеспечение; использовать различные цифровые средства для решения профессиональных залач грамотно излагать свои мысли и оформлять документы по профессиональной тематике на государственном языке соблюдать нормы экологической безопасности; определять направления ресурсосбережения в рамках профессиональной деятельности по специальности; осуществлять работу с соблюдением принципов

бережливого производства	

Приложение 2.8 к ОПОП-П по специальности 38.02.08 Торговое дело

Рабочая программа дисциплины

«ОП.03 ЭКСПЛУАТАЦИЯ ТОРГОВО-ТЕХНОЛОГИЧЕСКОГО ОБОРУДОВАНИЯ И ОХРАНА ТРУДА»

СОДЕРЖАНИЕ ПРОГРАММЫ

1. ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫОШИБКА!
1.1. Цель и место дисциплины в структуре образовательной программы Ошибка! Закладка не оп
1.2. Планируемые результаты освоения дисциплиныОшибка! Закладка не определена.
2. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫОШИБКА! ЗАКЛАДКА НЕ ОПРЕДЕЛЕНА.
2.1. Трудоемкость освоения дисциплины Ошибка! Закладка не определена.
2.2. Содержание дисциплины
3. УСЛОВИЯ РЕАЛИЗАЦИИ ДИСЦИПЛИНЫОШИБКА! ЗАКЛАДКА НЕ ОПРЕДЕЛЕНА.
3.1. Материально-техническое обеспечениеОшибка! Закладка не определена.
3.2. Учебно-методическое обеспечение Ошибка! Закладка не определена.
4. КОНТРОЛЬ И ОЦЕНКА РЕЗУЛЬТАТОВ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ ОШИБКА! ЗАКЛАДКА НЕ

1. ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

«ОП.03 Эксплуатация торгово-технологического оборудования и охрана труда»

1.1. Цель и место дисциплины в структуре образовательной программы

Цель дисциплины «ОП.03 Эксплуатация торгово-технологического оборудования и охрана труда»: формирование представлений о современном торгово-технологическом оборудовании, правилах охраны труда при его эксплуатации.

Дисциплина «ОП.03 Эксплуатация торгово-технологического оборудования и охрана труда»: включена в обязательную часть общепрофессионального цикла образовательной программы.

1.2. Планируемые результаты освоения дисциплины

Результаты освоения дисциплины соотносятся с планируемыми результатами освоения образовательной программы, представленными в матрице компетенций выпускника (п. 4.3.3 ООПОП-П).

В результате освоения дисциплины обучающийся должен:

Код ПК, ОК	Уметь	Знать	Владеть навыками
OK 01	распознавать задачу и/или	актуальный	
0101	проблему в	профессиональный и	
	профессиональном и/или	социальный контекст, в	
	социальном контексте;	котором приходится	
	анализировать задачу	работать и жить;	
	и/или проблему и	основные источники	
	выделять её составные	информации и ресурсы	
	части;	для решения задач и	
	определять этапы	проблем в	
	решения задачи	профессиональном и/или	
	выявлять и эффективно	социальном контексте;	
	искать информацию,	алгоритмы выполнения	
	необходимую для	работ	
	решения задачи и/или	в профессиональной и	
	проблемы	смежных областях методы	
	составлять план действия;	работы в	
	определять необходимые	профессиональной и	
	ресурсы	смежных сферах;	
	владеть актуальными	структуру плана для	
	методами работы в	решения задач порядок	
	профессиональной и	оценки результатов	
	смежных сферах;	решения задач	
	реализовывать	профессиональной	
	составленный план	деятельности	
	оценивать результат и		
	последствия своих		
	действий (самостоятельно		
	или с помощью		

	наставника)		
ОК 02	определять задачи для	номенклатура	
0102	поиска информации;	информационных	
	определять необходимые	источников, применяемых	
	источники информации;	в профессиональной	
	планировать процесс	деятельности;	
	поиска;	приемы структурирования	
	структурировать	информации;	
	получаемую	формат оформления	
	информацию; выделять наиболее	результатов поиска	
	значимое в перечне	информации, современные средства и устройства	
	информации;	информатизации;	
	оценивать практическую	порядок их применения и	
	значимость результатов	программное обеспечение	
	поиска;	в профессиональной	
	оформлять результаты	деятельности в том числе	
	поиска, применять	с использованием	
	средства	цифровых средств	
	информационных		
	технологий для решения		
	профессиональных задач;		
	использовать		
	современное		
	программное		
	обеспечение;		
	использовать различные		
	цифровые средства для		
	решения		
ОК 03	профессиональных задач определять актуальность	содержание актуальной	
OK 03	нормативно-правовой	нормативно-правовой	
	документации в	документации;	
	профессиональной	современная научная и	
	деятельности;	профессиональная	
	применять современную	терминология;	
	научную	возможные траектории	
	профессиональную	профессионального	
	терминологию;	развития и	
	определять и выстраивать	самообразования;	
	траектории	основы	
	профессионального	предпринимательской	
	развития и	деятельности;	
	самообразования;	основы финансовой	
	выявлять достоинства и	грамотности;	
	недостатки коммерческой	правила разработки	
	идеи;	бизнес-планов;	
	презентовать идеи открытия собственного	порядок выстраивания	
	открытия сооственного	презентации;	

	дела в профессиональной		
	деятельности;		
	оформлять бизнес-план;		
	рассчитывать размеры		
	выплат по процентным		
	ставкам кредитования;		
	определять		
	инвестиционную		
	привлекательность		
	коммерческих идей в		
	рамках профессиональной		
	деятельности;		
	презентовать бизнес-		
	идею;		
	определять источники		
	финансирования		
OK 04	организовывать работу	психологические основы	
	коллектива	деятельности коллектива,	
	и команды;	психологические	
	взаимодействовать с	особенности личности;	
	коллегами, руководством,	основы проектной	
	клиентами в ходе	деятельности	
	профессиональной		
	деятельности		
OK 05	грамотно излагать свои	особенности социального	
	мысли	и культурного контекста;	
	и оформлять документы	правила оформления	
	по профессиональной	документов	
	тематике на	и построения устных	
	государственном языке,	сообщений	
	проявлять толерантность		
	в рабочем коллективе		
OK 09	понимать общий смысл	правила построения	
	четко произнесенных	простых и сложных	
	высказываний на	предложений на	
	известные темы	профессиональные темы;	
	(профессиональные и	основные	
	бытовые), понимать	общеупотребительные	
	тексты на базовые	глаголы (бытовая и	
	профессиональные темы;	профессиональная	
	участвовать в диалогах на	лексика);	
	знакомые общие и	лексический минимум,	
	профессиональные темы;	относящийся к описанию	
	строить простые	предметов, средств и	
	высказывания о себе и о	процессов	
	своей профессиональной	профессиональной	
	овоси профессиональной		I
	деятельности;	деятельности	
		деятельности особенности	
	деятельности;		
	деятельности; кратко обосновывать и	особенности	
	деятельности; кратко обосновывать и объяснять свои действия	особенности произношения;	
	(профессиональные и бытовые), понимать тексты на базовые профессиональные темы; участвовать в диалогах на знакомые общие и профессиональные темы; строить простые высказывания о себе и о	основные общеупотребительные глаголы (бытовая и профессиональная лексика); лексический минимум, относящийся к описанию предметов, средств и процессов	

или интересующие профессиональные темы ПК 1.2 осуществлять процесс видов торговых структур; оформления договоров с поиска и заказа товаров с форм и видов торговли; поставщиками и цифровых составных элементов применением потребителями товаров и торговой деятельности: платформ; услуг; осуществлять процесс материально-технической мониторинга поставщиков управления базы торговли; доставкой (подрядчиков, товаров инфраструктуры покупателю исполнителей) и потребительского рынка; используя возможности заказчиков в сфере интернет-вещей; средств, методов, закупок; проводить анализ инноваций в отрасли; установления контактов с перемещения покупателей организации торговотехнологических процессов деловыми партнерами, ПО торговому залу по в офлайн и онлайн данным камер видео заключения договоров, наблюдений целью торговле; предъявления претензий; оптимизации торгового требований к порядку составления деловых пространства; заполнения и ведения писем, предложений, осуществлять контроль за рабочей документации, заказов на поставку количеством и сроками схем электронного товаров, проведения документооборота; хранения безналичных расчетов. продовольственных основных и дополнительных услуг товаров с применением датчиков контроля оптовой и розничной; (интернет-вещей); целей, задач, принципов, объектов, субъектов использовать технологии внутренней и внешней дополненной реальности для повышения объема торговли. продаж; применять цифровые вывески с использованием компьютерного зрения; применять технологии интернет-вещей организации работы торговых площадок; управления полочным пространством магазина в облачной ABM SHELF; осуществлять торговотехнологические процессы, в том числе, с использованием техники эффективных коммуникаций. применять основные ИИрешения - системы распознавания естественного языка, интеллектуальные системы поддержки принятия решений, распознавания и синтез речи, интеллектуальный анализ текстовых документов, роботы, видео

аналитика; чат-боты.	

2. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

2.1. Трудоемкость освоения дисциплины

Наименование составных частей дисциплины	Объем в часах	В т.ч. в форме практ. подготовки
Учебные занятия	54	14
Самостоятельная работа	11	-
Промежуточная аттестация	-	-
Всего	65	14

2.2. Содержание дисциплины

Наименование разделов и тем	Содержание учебного материала, практических и лабораторных занятий	Объем, ак. ч. / в том числе в форме практической подготовки, ак. ч.	Коды компетенций, формированию которых способствует элемент программы
Раздел 1. Эксплуатация торгово-технологи			
Тема 1.1.	Содержание		
Торгово-технологическое оборудование, торговая мебель и торговый инвентарь	1. Понятие и классификация торгово-технологического оборудования.	4	OK 01, OK 02, OK 03, OK 04, OK 05, OK 09, ПК 1.2
	2. Понятие и классификация торговой мебели. Требования к торговой мебели. Принципы подбора и размещения торговой мебели, правила эксплуатации торговой мебели.	4	OK 01, OK 02, OK 03, OK 04, OK 05, OK 09, ПК 1.2
	3. Понятие и классификация торгового инвентаря. Характеристика отдельных видов торгового инвентаря. Правила эксплуатации торгового инвентаря.	4	OK 01, OK 02, OK 03, OK 04, OK 05, OK 09, ПК 1.2
	В том числе практических занятий		
	Практическое занятие 1. Подбор, размещение и эксплуатация торгово-технологического оборудования и торговой мебели с учетом климатических особенностей региона нахождения торгового предприятия.	2	OK 01, OK 02, OK 03, OK 04, OK 05, OK 09, ПК 1.2
	Практическое занятие 2. Подбор и эксплуатация торгового инвентаря с учетом клиенториентированности торговой деятельности.	1	OK 01, OK 02, OK 03, OK 04, OK 05, OK 09, IIK 1.2
Тема 1.2.	Содержание		
Весоизмерительное, фасовочно- упаковочное и измельчительно-режущее оборудование	1. Понятия и классификации весоизмерительного, фасовочно- упаковочного и измельчительно-режущего оборудования. Требования к весоизмерительному, фасовочно-упаковочному и измельчительно- режущему оборудованию. Правила эксплуатации весоизмерительного, фасовочно-упаковочного и измельчительно- режущего оборудования.	4	ОК 01, ОК 02, ОК 03, ОК 04, ОК 05, ОК 09, ПК 1.2
	В том числе практических занятий	1	OK 01, OK 02, OK
	Практическое занятие 3. Подбор и эксплуатация	1	OK 01, OK 02, OK

	весоизмерительного оборудования. Реализовывать мероприятия для		03, OK 04, OK 05,
	обеспечения выполнения плана продаж;		ОК 09, ПК 1.2
		1	OK 01, OK 02, OK
	Практическое занятие 4. Подбор и эксплуатация фасовочно-		03, OK 04, OK 05,
	упаковочного оборудования.		ОК 09, ПК 1.2
		2	OK 01, OK 02, OK
	Практическое занятие 5. Подбор и эксплуатация измельчительно-		03, OK 04, OK 05,
	режущего оборудования.		ОК 09, ПК 1.2
Тема 1.3.	Содержание		
Подъёмно-транспортное и холодильное	1. Понятия и классификация подъёмно-транспортного и холодильного	6	ОК 01, ОК 02, ОК
оборудование	оборудования. Требования к подъёмно-транспортному и	O	03, OK 04, OK 05,
000PJA02411110	холодильному оборудованию. Правила эксплуатации подъёмно-		ОК 09, ПК 1.2
	транспортного и холодильного оборудования.		31t 03, 11t 1:2
	В том числе практических занятий		
		2	OV 01 OV 02 OV
	Практическое занятие 6. Подбор и эксплуатация подъёмно-	2	OK 01, OK 02, OK
	транспортного и холодильного оборудования		03, OK 04, OK 05,
			ОК 09, ПК 1.2
	Самостоятельная работа обучающихся		
Тема 1.4.	Содержание		
Контрольно-кассовая техника	1. Понятие и классификация контрольно-кассовой техники.	6	OK 01, OK 02, OK
	Требования к контрольно-кассовой технике. Устройство и принцип		03, OK 04, OK 05,
	действия контрольно-кассовой техники. Правила эксплуатации		ОК 09, ПК 1.2
	контрольно-кассовой техники.		
	В том числе практических занятий		
	Практическое занятие 7. Подбор и эксплуатация контрольно-	1	OK 01, OK 02, OK
	кассовой техники.		03, OK 04, OK 05,
			ОК 09, ПК 1.2
Тема 1.5.	Содержание		·
Современные технические устройства,	1. Понятие и классификация современных технических устройств,	6	ОК 01, ОК 02, ОК
вендинговые автоматы и системы защиты	вендинговых автоматов и систем защиты товаров. Требования к		03, OK 04, OK 05,
товаров	современным техническим устройствам, вендинговым автоматам и		ОК 09, ПК 1.2
1	системам защиты товаров. Правила эксплуатации современных		,
	технических устройств и систем защиты товаров.		
	В том числе практических занятий		
	Практическое занятие 8. Подбор и эксплуатация современных	1	OK 01, OK 02, OK
	технических устройств.	1	03, OK 04, OK 05,
	Textili feekita yetponetis.		ОК 09, ПК 1.2
			OK 09, 11K 1.2

Раздел 2. Охрана труда	Практическое занятие 9. Подбор и эксплуатация современных технических устройств.	1	OK 01, OK 02, OK 03, OK 04, OK 05, OK 09, ПК 1.2
Тема 2.1.	Содержание		
Охрана труда и профилактика физического перенапряжения работающего	1. Законодательство по охране труда. Основные понятия по охране труда. Основные принципы обеспечения безопасности труда. Права и обязанности работодателя и работника в области охраны труда. Управление охраной труда.	6	OK 01, OK 02, OK 03, OK 04, OK 05, OK 09, ПК 1.2
	В том числе практических занятий		
	Практическое занятие 10. Разработка инструкций по охране труда и проведение инструктажа на рабочем месте.	2	OK 01, OK 02, OK 03, OK 04, OK 05, OK 09, ПК 1.2
	Самостоятельная работа обучающихся - работа с учебной и справочной литературой; - работа с конспектами лекций; - выполнение индивидуального задания; - написание рефератов, докладов.	11	
Промежуточная аттестация			
Всего: 65 часов			

3. УСЛОВИЯ РЕАЛИЗАЦИИ ДИСЦИПЛИНЫ

3.1. Материально-техническое обеспечение

Кабинеты «Общепрофессиональных дисциплин и профессиональных модулей» оснащенные в соответствии с приложением 3 ОПОП-П.

3.2. Учебно-методическое обеспечение

Для реализации программы библиотечный фонд образовательной организации должен иметь печатные и/или электронные образовательные и информационные ресурсы для использования в образовательном процессе. При формировании библиотечного фонда образовательной организации выбирается не менее одного издания из перечисленных ниже печатных изданий и (или) электронных изданий в качестве основного, при этом список может быть дополнен новыми изданиями.

3.2.1. Основные печатные и/или электронные издания

1. 4. Карнаух, Н. Н. Охрана труда: учебник для среднего профессионального образования / Н. Н. Карнаух. — Москва: Издательство Юрайт, 2022. — 380 с. — (Профессиональное образование). — ISBN 978-5-534-02527-9. — Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/489608

4. КОНТРОЛЬ И ОЦЕНКА РЕЗУЛЬТАТОВ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

Результаты обучения	Показатели освоенности компетенций	Методы оценки
Знает:	-точно формулирует понятия	Экспертное наблюдение
видов торговых структур;	торгового оборудования и	выполнения практических работ
форм и видов	отдельных его видов;	Оценка выполнения
торговли, составных	- правильно классифицирует	индивидуальных заданий.
элементов торговой	торгово-технологическое	
деятельности:	оборудование и отдельные его	
материально-	виды;	
технической базы	- правильно излагает принципы	
торговли;	подбора и размещения торговой	
инфраструктуры	мебели;	
потребительского рынка;	- правильно характеризует	
средств, методов,	торгово-технологическое	
инноваций в отрасли;	оборудование;	
организации	- полно и точно излагает	
торгово-технологических	требования к отдельным видам	
процессов в офлайн и	торгово-технологического	
онлайн торговле;	оборудования и правила	
требований к	эксплуатации отдельных видов	
порядку заполнения и	торгово-технологического	
ведения рабочей	оборудования;	
документации, схем	- полно и правильно перечисляет	
электронного	и демонстрирует основные	
документооборота;	элементы устройства контрольно-	
основных и	кассовой техники;	
дополнительных услуг	- точно формулирует принципы	
оптовой и розничной;	действия контрольно-кассовой	

целей, задач, принципов, объектов, субъектов внутренней и внешней торговли;

требований законодательства Российской Федерации нормативных правовых актов, регулирующих торговую деятельность;

правил торговли; количественных и качественных показателей оценки эффективности торговой деятельности

техники;

- правильно раскрывает основные положения нормативно-правовых актов в области охраны труда, принципы обеспечения безопасности условий труда, права и обязанности работодателя и работника в области охраны труда.

Умеет:

проводить анализ перемещения покупателей по торговому залу по данным камер видео наблюдений с целью оптимизации торгового пространства;

осуществлять контроль за количеством и сроками хранения продовольственных товаров с применением датчиков контроля (интернет-вещей);

использовать технологии дополненной реальности для повышения объема продаж;

применять цифровые вывески использованием компьютерного зрения;

применять технологии интернет-вещей в организации работы торговых площадок;

управления полочным пространством магазина в облачной ABM SHELF;

оформлять факт продажи товаров применением цифровых инструментов: онлайн-касс, электронных платформ, ресурсов интернет, безналичных платежей, регистрация продаж системе ЕГАИС;

осуществлять торгово-технологические процессы, в том числе, с

- Рационально оснащает торговое помещение с соблюдением правил пожарной безопасности и охраны труда;
- рационально размещает торговое оборудование и применяет инвентарь с целью оптимизации перемещения покупателей по торговому залу;
- применяет современные технические средства и технологии интернет-вещей в целях обеспечения сохранности товаров;
- применяет методы контроля за количеством и сроками хранения продовольственных товаров с применением датчиков контроля;
- предлагает и обосновывает внедрение в торговотехнологический процесс современных цифровых технологий, повышающих объем продаж: дополненной реальности, цифровых вывесок, использование компьютерного зрения и т.п.
- использует систему управления полочным пространством магазина в облачной ABM SHELF;
- правильно оформляет факт продажи товаров с применением цифровых инструментов: онлайнкасс, электронных платформ, ресурсов интернет, безналичных платежей;
- проводит регистрацию факта продажи товара в системе ЕГАИС;
- уверенно осуществляет торговотехнологические процессы, в том

использованием числе, с использованием техники техники эффективных эффективных коммуникаций; коммуникаций. - уверенно применяет основные ИИ-решения: применять основные системы ИИ-решения распознавания системы естественного распознавания языка, интеллектуальные естественного системы поддержки принятия языка, интеллектуальные системы решений, распознавания и синтез речи, интеллектуальный анализ поддержки принятия решений, распознавания и текстовых документов, роботы, синтез видео аналитика; чат-боты речи, интеллектуальный анализ текстовых документов, роботы, видео аналитика; чат-боты.

Приложение 2.9 к ОПОП-П по специальности 38.02.08 Торговое дело

Рабочая программа дисциплины

«ОП.04 АВТОМАТИЗАЦИЯ ТОРГОВО-ТЕХНОЛОГИЧЕСКИХ ПРОЦЕССОВ»

СОДЕРЖАНИЕ ПРОГРАММЫ

1.	ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫОШИБКА!
	1.1. Цель и место дисциплины в структуре образовательной программы Ошибка! Закладка не оп
	1.2. Планируемые результаты освоения дисциплиныОшибка! Закладка не определена.
2.	СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ "ОШИБКА! ЗАКЛАДКА НЕ ОПРЕДЕЛЕНА.
	2.1. Трудоемкость освоения дисциплины Ошибка! Закладка не определена.
	2.2. Содержание дисциплины
3.	УСЛОВИЯ РЕАЛИЗАЦИИ ДИСЦИПЛИНЫОШИБКА! ЗАКЛАДКА НЕ ОПРЕДЕЛЕНА.
	3.1. Материально-техническое обеспечениеОшибка! Закладка не определена.
	3.2. Учебно-методическое обеспечение Ошибка! Закладка не определена.
4.	. КОНТРОЛЬ И ОЦЕНКА РЕЗУЛЬТАТОВ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ ОШИБКА! ЗАКЛАДКА НЕ

1. ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

«ОП.04 АВТОМАТИЗАЦИЯ ТОРГОВО-ТЕХНОЛОГИЧЕСКИХ ПРОЦЕССОВ»

1.1. Цель и место дисциплины в структуре образовательной программы

Цель дисциплины «ОП.04 Автоматизация торгово-технологических процессов»: формирование представлений о практическом применении информационных технологий в профессиональной деятельности.

Дисциплина «ОП.04 Автоматизация торгово-технологических процессов» включена в обязательную часть общепрофессионального цикла образовательной программы.

1.2. Планируемые результаты освоения дисциплины

Результаты освоения дисциплины соотносятся с планируемыми результатами освоения образовательной программы, представленными в матрице компетенций выпускника (п. 4.3.3 ООПОП-П).

В результате освоения дисциплины обучающийся должен:

Код ПК, ОК	Уметь	Знать	Владеть навыками
OK 01	распознавать задачу и/или	актуальный	
	проблему в	профессиональный и	
	профессиональном и/или	социальный контекст, в	
	социальном контексте;	котором приходится	
	анализировать задачу и/или	работать и жить;	
	проблему и выделять её	основные источники	
	составные части;	информации и ресурсы	
	определять этапы решения	для решения задач и	
	задачи	проблем в	
	выявлять и эффективно	профессиональном	
	искать информацию,	и/или социальном	
	необходимую для решения	контексте;	
	задачи и/или проблемы	алгоритмы выполнения	
	составлять план действия;	работ	
	определять необходимые	в профессиональной и	
	ресурсы	смежных областях	
	владеть актуальными	методы работы в	
	методами работы в	профессиональной и	
	профессиональной и смежных	смежных сферах;	
	сферах;	структуру плана для	
	реализовывать составленный	решения задач порядок	
	план	оценки результатов	
	оценивать результат и	решения задач	
	последствия своих действий	профессиональной	
	(самостоятельно или с	деятельности	
	помощью наставника)		

OK 02 определять задачи для поиска номенклатура информации; информационных определять необходимые источников, источники информации; применяемых в планировать процесс поиска; профессиональной структурировать получаемую деятельности; информацию; приемы выделять наиболее значимое в структурирования перечне информации; информации; оценивать практическую формат оформления значимость результатов результатов поиска поиска; информации, современные средства и оформлять результаты устройства поиска, применять средства информационных технологий информатизации; для решения порядок их применения профессиональных задач; и программное использовать современное обеспечение в программное обеспечение; профессиональной использовать различные деятельности в том цифровые средства для числе с использованием решения профессиональных цифровых средств OK 03 определять актуальность содержание актуальной нормативно-правовой нормативно-правовой документации в документации; современная научная и профессиональной деятельности; профессиональная применять современную терминология; научную профессиональную возможные траектории терминологию; профессионального определять и выстраивать развития и самообразования; траектории основы профессионального развития и самообразования; предпринимательской выявлять достоинства и деятельности; основы финансовой недостатки коммерческой грамотности; идеи; правила разработки презентовать идеи открытия собственного дела в бизнес-планов; профессиональной порядок выстраивания деятельности; презентации; оформлять бизнес-план; рассчитывать размеры выплат по процентным ставкам кредитования; определять инвестиционную привлекательность коммерческих идей в рамках профессиональной деятельности: презентовать бизнес-идею;

	определять источники финансирования		
OK 04	организовывать работу коллектива и команды; взаимодействовать с коллегами, руководством, клиентами в ходе профессиональной деятельности	психологические основы деятельности коллектива, психологические особенности личности; основы проектной деятельности	
OK 05	грамотно излагать свои мысли и оформлять документы по профессиональной тематике на государственном языке, проявлять толерантность в рабочем коллективе	особенности социального и культурного контекста; правила оформления документов и построения устных сообщений	
OK 09	понимать общий смысл четко произнесенных высказываний на известные темы (профессиональные и бытовые), понимать тексты на базовые профессиональные темы; участвовать в диалогах на знакомые общие и профессиональные темы; строить простые высказывания о себе и о своей профессиональной деятельности; кратко обосновывать и объяснять свои действия (текущие и планируемые); писать простые связные сообщения на знакомые или интересующие профессиональные темы	правила построения простых и сложных предложений на профессиональные темы; основные общеупотребительные глаголы (бытовая и профессиональная лексика); лексический минимум, относящийся к описанию предметов, средств и процессов профессиональной деятельности особенности произношения; правила чтения текстов профессиональной направленности	
ПК 1.4	 осуществлять процесс поиска и заказа товаров с применением цифровых платформ; осуществлять процесс управления доставкой товаров покупателю используя возможности интернет-вещей; проводить анализ 	 видов торговых структур; форм и видов торговли, составных элементов торговой деятельности: материальнотехнической базы торговли; инфраструктуры потребительского 	- выполнения торгово- технологических операций, в том числе с использованием искусственного интеллекта, голосовых

- перемещения покупателей по торговому залу по данным камер видео наблюдений с целью оптимизации торгового пространства;
- осуществлять контроль за количеством и сроками хранения продовольственных товаров с применением датчиков контроля (интернет-вещей);
- использовать технологии дополненной реальности для повышения объема продаж;
- применять цифровые вывески с использованием компьютерного зрения;
- применять технологии интернет-вещей в организации работы торговых площадок;
- управления полочным пространством магазина в облачной ABM SHELF;
- осуществлять торговотехнологические процессы,
 в том числе, с
 использованием техники
 эффективных
 коммуникаций;
- применять основные ИИрешения - системы распознавания естественного языка, интеллектуальные системы поддержки принятия решений, распознавания и синтез речи, интеллектуальный анализ текстовых документов, роботы, видео аналитика; чат-боты.

- рынка;
- средств, методов, инноваций в отрасли;
- организации торговотехнологических процессов в офлайн и онлайн торговле;
- основных и дополнительных услуг оптовой и розничной; целей, задач, принципов, объектов, субъектов внутренней и внешней торговли.
- помощников, чат-ботов для обработки запросов покупателей с максимальной скоростью;
- организации торговли, в том числе использованием камер И алгоритмов распознавания ЛИЦ ДЛЯ осуществления расчетов покупателями без применения контрольнокассовой техники;
- приемки товаров по количеству и качеству;
- соблюдения правил охраны труда.

2. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

2.1. Трудоемкость освоения дисциплины

Наименование составных частей дисциплины	Объем в часах	В т.ч. в форме практ. подготовки
Учебные занятия	44	14
Самостоятельная работа	9	-
Промежуточная аттестация	-	-
Всего	53	14

2.2. Содержание дисциплины

Наименование разделов и тем	Содержание учебного материала, практических и лабораторных занятий	Объем, ак. ч. / в том числе в форме практической подготовки, ак. ч.	Коды компетенций, формированию которых способствует элемент программы
Раздел 1. Автоматизация торгово-т	ехнологических процессов		
Тема 1.1	Содержание		
Становление и развитие технологий электронной коммерции	1. Интернет и веб — основные технологии электронной коммерции, взаимосвязь развития электронной коммерции с развитием сети Интернет, мероприятия по повышению конкурентоспособности электронной торговли в Российской Федерации. Процесс импортозамещения как фактор экономического роста	2	OK 01, OK 02, OK 03, OK 04, OK 05, OK 09, IIK 1.4
	2. Современные технологии электронной коммерции, настоящее и будущее технологии «Big Date» и ее роль в электронной коммерции	1	OK 01, OK 02, OK 03, OK 04, OK 05, OK 09, IIK 1.4
	В том числе практических занятий		
	Практическое занятие № 1. Проанализировать, используя интернетисточники, преимущества и недостатки аренды (аутсорсинга) облачной ИТ-инфраструктуры предприятия торговли	1	OK 01, OK 02, OK 03, OK 04, OK 05, OK 09, IIK 1.4
Тема 2.	Содержание		
Категории электронной коммерции: электронные торговые площадки.	1. Классы (категории) ведения электронной коммерции. Определения и типы электронных торговых площадок. Возможности и преимущества электронных торговых площадок. Виды электронных торговых площадок.	2	OK 01, OK 02, OK 03, OK 04, OK 05, OK 09, IIK 1.4
	2. Характеристики основных электронных торговых площадок модели B2B, B2G, G2B, B2C. Электронные витрины, информационные киоски и панели, цифровые видеопанели и стены. Электронный магазин. Одностраничный интернет-магазин. Электронный торговый ряд.	2	OK 01, OK 02, OK 03, OK 04, OK 05, OK 09, ПК 1.4
	В том числе практических занятий		
	Практическое занятие № 2. Зайти на сайт одной из торговых площадок категорий B2B, B2G, G2B, B2C, описать основные характеристики данных торговых площадок, совершить имитацию покупки.	1	OK 01, OK 02, OK 03, OK 04, OK 05, OK 09, IIK 1.4
Тема 3.	Содержание		

Электронный обмен данными	1. Характеристика электронного обмена данными: определение	2	OK 01, OK 02, OK 03,
•	электронного обмена данными, сферы применения, факторы,		OK 04, OK 05, OK 09,
	способствующие внедрению электронного обмена данными. Схема		ПК 1.4
	ЭОД-взаимодействия предприятий. Возможности электронного		
	обмена документами.		
	2. Структура обмена сообщениями в стандарте EANCOM,	1	OK 01, OK 02, OK 03,
	транспортная среда электронного обмена данными: стандарты		OK 04, OK 05, OK 09,
	безопасности, поставщики ЭОД-услуг.		ПК 1.4
	В том числе практических занятий		
	<i>Практическое занятие № 3.</i> Анализ практических ситуаций при	1	OK 01, OK 02, OK 03,
	оценке характеристик электронного обмена данными.		OK 04, OK 05, OK 09,
			ПК 1.4
	Практическое занятие № 4. Разработать процедуру обмена данными	1	OK 01, OK 02, OK 03,
	между заказчиком и поставщиком электронными товарно-		OK 04, OK 05, OK 09,
	сопроводительными документами в программе «B-Kontur» или		ПК 1.4
	аналогичной программе. Дать характеристику процедуре.		
Тема 4.	Содержание		
Интернет вещей в коммерческой	1. Сервисные программы для оценки потребительской ценности,	2	OK 01, OK 02, OK 03,
работе предприятий	программы лояльности. Автоматизация кассовой зоны для повышения		OK 04, OK 05, OK 09,
	эффективности программ лояльности. Видео, чат, интернет-		ПК 1.4
	консультант и ассистент на сайте для увеличения продаж. Технологии		
	анализа контента.		
	В том числе практических занятий		
	Практическое занятие № 5. Составить отчет по поиску числа	1	OK 01, OK 02, OK 03,
	посетителей сайта предприятия, приходящих из разных поисковых		OK 04, OK 05, OK 09,
	систем, используя агрегаторы		ПК 1.4
Тема 5.	Содержание		
Электронные платежи и системы	1. Электронные платежные инструменты: электронные деньги,	2	OK 01, OK 02, OK 03,
электронных платежей	пластиковые карты и их характеристика, интернет-банкинг		OK 04, OK 05, OK 09,
			ПК 1.4
	2. Электронные платежные системы на основе электронных денег:	2	OK 01, OK 02, OK 03,
	характеристика электронной платежной системы Яндекс.Деньги;		OK 04, OK 05, OK 09,
	характеристика систем «WebMoney», «Transfer» и «TELEPAT»		ПК 1.4
	В том числе практических занятий		
	<i>Практическое занятие № 6.</i> Работа с агрегатором платежных систем	1	OK 01, OK 02, OK 03,
	«ДеньгиOnline». Анализ мобильных платежных систем.		OK 04, OK 05, OK 09,
			ПК 1.4

Тема 6.	Содержание		
Мобильная коммерция	1. Определение мобильной коммерции, ее составляющие. Мобильные приложения для торговой деятельности: мобильная платформа «1С:Предприятие 8.3», программное обеспечение для терминалов сбора данных «DataMobile», система мобильной торговли «PalmOrder», платежный сервис «Chec-n-Pay»	2	OK 01, OK 02, OK 03, OK 04, OK 05, OK 09, IIK 1.4
	В том числе практических занятий Практическое занятие № 7. Составить отчет по применению	1	OK 01, OK 02, OK 03,
	программного обеспечения для терминалов сбора данных «DataMobile».	1	OK 01, OK 02, OK 03, OK 04, OK 05, OK 09, ПК 1.4
Тема 7.	Содержание		
Безопасность электронной коммерции	1. Безопасность платежей пластиковыми картами: стандарт защиты информации в индустрии банковских пластиковых карт, протокол безопасности 3D-Secure, защита от DoS- и DDoS-атак. APT-атаки. Протоколы SSL, TSL, SET	2	OK 01, OK 02, OK 03, OK 04, OK 05, OK 09, ПК 1.4
	2. Аутентификация, идентификация, проверка целостности, авторизация. Криптографическая защита данных. Электронная подпись	2	OK 01, OK 02, OK 03, OK 04, OK 05, OK 09, IIK 1.4
	3. Инновационные решения для безопасности торговли: интеллектуальная система видеонаблюдения для противодействия мошенничеству «POS-Интеллект», интегрированные системы видеонаблюдения	2	OK 01, OK 02, OK 03, OK 04, OK 05, OK 09, IIK 1.4
	В том числе практических занятий		
	Практическое занятие №8. Анализ правовых основ информационной безопасности предприятия торговли	1	OK 01, OK 02, OK 03, OK 04, OK 05, OK 09, IIK 1.4
	Практическое занятие №9. Анализ практических ситуаций по управлению АРТ-атаками в коммерческой деятельности.	1	OK 01, OK 02, OK 03, OK 04, OK 05, OK 09, IIK 1.4
Тема 8.	Содержание		
Инновационные решения в электронной торговле	1. Инновационные системы для управления электронной коммерцией и многоканальными продажами: платформа электронной коммерции «WebSphere Commerce Enterprise», информационная система для управления многоканальными продажами «Hybris B2C commerce»	2	OK 01, OK 02, OK 03, OK 04, OK 05, OK 09, IIK 1.4
	2. Торговые информационные системы, мобильные приложения и программы: система управления веб-проектами «1С-Битрикс: Управление сайтом». Новые решения в мобильном торговом	2	OK 01, OK 02, OK 03, OK 04, OK 05, OK 09, IIK 1.4

приложении «Моби-С», автоматизированная система управления		
мобильной торговлей «Оптиум»		
В том числе практических занятий		
<i>Практическое занятие № 10.</i> Работа с мобильным приложением	2	OK 01, OK 02, OK 03,
«Моби-С»		OK 04, OK 05, OK 09,
		ПК 1.4
<i>Практическое занятие № 11.</i> Работа с мобильным приложением «1С-	1	OK 01, OK 02, OK 03,
Битрикс: Мобильное приложение»		OK 04, OK 05, OK 09,
		ПК 1.4
<i>Практическое занятие № 12.</i> Работа с автоматизированной системой	1	OK 01, OK 02, OK 03,
управления мобильной торговлей «Оптиум»		OK 04, OK 05, OK 09,
		ПК 1.4
Самостоятельная работа обучающихся	9	
- работа с учебной и справочной литературой;		
- работа с конспектами лекций;		
- выполнение индивидуального задания;		
- написание рефератов, докладов.		
Промежуточная аттестация		
Всего: 53 часа		

3. УСЛОВИЯ РЕАЛИЗАЦИИ ДИСЦИПЛИНЫ

3.1. Материально-техническое обеспечение

Кабинеты «Общепрофессиональных дисциплин и профессиональных модулей» оснащенные в соответствии с приложением 3 ОПОП-П-П.

3.2. Учебно-методическое обеспечение

Для реализации программы библиотечный фонд образовательной организации должен иметь печатные и/или электронные образовательные и информационные ресурсы для использования в образовательном процессе. При формировании библиотечного фонда образовательной организации выбирается не менее одного издания из перечисленных ниже печатных изданий и (или) электронных изданий в качестве основного, при этом список может быть дополнен новыми изданиями.

3.2.1. Основные печатные и/или электронные издания

- 1. 1. Васильев, А. Н. Числовые расчеты в Excel: учебное пособие для спо / А. Н. Васильев. 2-е изд., стер. Санкт-Петербург : Лань, 2022. 600 с. ISBN 978-5-8114-9367-8. Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. URL: https://e.lanbook.com/book/193370
- 2. Волк, В. К. Информатика : учебное пособие для среднего профессионального образования / В. К. Волк. Москва : Издательство Юрайт, 2022. 207 с. (Профессиональное образование). ISBN 978-5-534-15149-7. Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. URL: https://urait.ru/bcode/496798
- 3. Воскобойников, Ю. Е. Основы построения экономических моделей в Excel: учебник для спо / Ю. Е. Воскобойников, И. Н. Мухина. 2-е изд., стер. Санкт-Петербург: Лань, 2022. 228 с. ISBN 978-5-8114-9548-1. Текст: электронный // Лань: электронно-библиотечная система. URL: https://e.lanbook.com/book/200438

4. КОНТРОЛЬ И ОЦЕНКА РЕЗУЛЬТАТОВ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

Результаты обучения	Показатели освоенности	Методы оценки
	компетенций	
Знает: методов и инструментов работы с базами больших данных; требований к порядку заполнения и ведения рабочей документации, схем электронного документооборота; организации торговотехнологических процессов в офлайн и онлайн торговле;	компетенций Правильно подбирает информацию из массива больших данных; Правильно заполняет рабочую документацию в соответствии с предъявляемыми требованиями; Обеспечивает организацию и реализацию технологических процессов в офлайн и онлайн торговле; Формирует и контролирует информацию о дополнительных	Экспертное наблюдение выполнения практических работ Оценка выполнения индивидуальных заданий.
основных и дополнительных услуг оптовой и розничной торговли; сквозных цифровых технологий, облачных	услугах торговых организаций; Правильно составляет классификацию товаров; Формирует и применяет способы кодирования товаров с	

вычислений, работа с большими данными. классификации продовольственных и непродовольственных товаров; методов и способов кодирования потребительских товаров, в том числе с применением цифровых технологий; обязательных требований к маркировке потребительских товаров; основных положений категорийного менеджмента; сквозных цифровых технологий, применяемых в сфере обеспечения качества и безопасности товаров; актуальный профессиональный и социальный контекст, в котором приходится работать и жить; основные источники информации и ресурсы для решения задач и проблем в профессиональном и/или социальном контексте; алгоритмы выполнения работ в профессиональной и смежных областях; методы работы в профессиональной и смежных сферах; структуру плана для решения задач; порядок оценки результатов решения задач профессиональной деятельности. номенклатура информационных источников, применяемых в профессиональной деятельности; приемы структурирования информации; формат оформления результатов поиска информации, современные средства и устройства информатизации; порядок их применения и программное обеспечение в профессиональной

соблюдением обязательных требований к маркировке; Соблюдает основные положения категорийного менеджмента; Выбирает способы решения задач профессиональной деятельности применительно к различным контекстам. Использует современные средства поиска, анализа и интерпретации информации, и информационные технологии для выполнения задач профессиональной деятельности. Осуществляет устную и письменную коммуникацию на государственном языке Российской Федерации с учетом особенностей социального и культурного контекста. Содействует сохранению окружающей среды, ресурсосбережению. Пользуется профессиональной документацией на государственном и иностранном языках.

деятельности, в том числе с использованием цифровых средств особенности социального и культурного контекста; правила оформления документов и построения устных сообщений правила экологической безопасности при ведении профессиональной деятельности; основные ресурсы, задействованные в профессиональной деятельности; пути обеспечения ресурсосбережения; правила построения простых и сложных предложений на профессиональные темы; основные общеупотребительные глаголы (бытовая и профессиональная лексика); лексический минимум, относящийся к описанию предметов, средств и процессов профессиональной деятельности; правила чтения текстов профессиональной направленности.

Умеет:

составлять документы, деловые письма, предложения, заказы на поставку товаров, осуществлять безналичные расчеты, в т.ч. с использованием современных технических средств; создавать и вести информационную базу поставщиков и покупателей с применением технологий больших данных; обобщать полученную информацию, статистически ее обрабатывать и формулировать аналитические выводы, архивировать полученную информацию и обеспечивать Составляет документы, деловые письма, коммерческие предложения, осуществляет безналичные расчеты с использованием современных технических средств и цифровых технологий; Устанавливает хозяйственные связи с поставщиками и потребителями товаров и услуг, в том числе с применением коммуникативных возможностей искусственного интеллекта; Составляет информационную базу поставщиков и покупателей с применением технологий больших данных и программных продуктов; Формирует информацию о продажах и передает ее в ЕГАИС; Использует современные технические средства, специализированные программные

ее безопасность; работать в единой информационной системе. осуществлять процесс поиска и заказа товаров с применением сквозных цифровых технологий; осуществлять контроль за количеством и сроками хранения продовольственных товаров с применением датчиков контроля (интернет-вещей); применять технологии интернет-вещей в организации работы торговых площадок; управления полочным пространством магазина в облачной ABM SHELF; осуществлять торговотехнологические процессы, в том числе, с использованием техники эффективных коммуникаций; применять основные ИИрешения - системы распознавания естественного языка, интеллектуальные системы поддержки принятия решений, распознавания и синтез речи, интеллектуальный анализ текстовых документов, роботы, видео аналитика, чат-боты: оформлять заказы на поставку товаров с применением компьютерных программ; оформлять факт продажи товаров с применением цифровых инструментов: онлайн-касс, электронных платформ, ресурсов интернет, безналичных платежей, регистрация продаж в системе ЕГАИС; осуществлять процесс управления доставкой товаров покупателю используя возможности цифровых технологий. применять цифровые технологии кодирования

потребительских товаров;

продукты, технологии больших данных, сквозные цифровые технологии, интернет-вещей в организации и осуществлении торговых операций; Оформляет заказы на поставку товаров с применением компьютерных программ и цифровых инструментов; Оформляет факт продажи товаров с применением цифровых инструментов: онлайн-касс, электронных платформ, ресурсов интернет, безналичных платежей, регистрация продаж в системе ЕГАИС; Контролирует процесс доставки товара с использованием цифровых инструментов; Применяет цифровые технологии в процессе кодирования товара; Контролирует оптимальные условия хранения товаров; Предлагает мероприятия по предупреждению и сокращению потерь товаров; Выбирает способы решения задач профессиональной деятельности применительно к различным контекстам; Использует современные средства поиска, анализа и интерпретации информации, и информационные технологии для выполнения задач профессиональной деятельности; Осуществляет устную и письменную коммуникацию на государственном языке Российской Федерации с учетом особенностей социального и культурного контекста; Содействует сохранению окружающей среды, ресурсосбережению, применять знания об изменении климата, принципы бережливого производства, эффективно действовать в чрезвычайных ситуациях; Пользуется профессиональной документацией на государственном и иностранном языках:

устанавливать и обеспечивать оптимальные условия хранения, транспортирования и реализации потребительских товаров; реализовывать мероприятия по предупреждению и сокращению потерь товаров; анализировать ассортимент товаров и выявлять приоритетные направления его совершенствования, в том числе с применением современных цифровых технологий; вать задачу и/или проблему в профессиональном и/или социальном контексте; выявлять и эффективно искать информацию, необходимую для решения задачи и/или проблемы; составлять план действия; определять необходимые ресурсы; владеть актуальными методами работы в профессиональной и смежных сферах; реализовывать составленный план; оценивать результат и последствия своих действий (самостоятельно или с помощью наставника). определять задачи для поиска информации; определять необходимые источники информации; планировать процесс поиска; структурировать получаемую информацию; выделять наиболее значимое в перечне информации; оценивать практическую значимость результатов поиска; оформлять результаты поиска, применять средства информационных технологий для решения профессиональных задач; использовать современное программное обеспечение; использовать различные цифровые средства для

1	
решения профессиональных	
задач	
грамотно излагать свои	
мысли и оформлять	
документы по	
профессиональной тематике	
на государственном языке;	
соблюдать нормы	
экологической безопасности;	
определять направления	
ресурсосбережения в рамках	
профессиональной	
деятельности по	
специальности;	
понимать общий смысл	
четко произнесенных	
высказываний на известные	
темы (профессиональные и	
бытовые), понимать тексты	
на базовые	
профессиональные темы;	
участвовать в диалогах на	
знакомые общие и	
профессиональные темы;	
строить простые	
высказывания о себе и о	
своей профессиональной	
деятельности;	
кратко обосновывать и	
объяснять свои действия	
(текущие и планируемые);	
писать простые связные	
сообщения на знакомые или	
интересующие	
профессиональные темы.	

Приложение 2.10 к ОПОП-П по специальности 38.02.08 Торговое дело

Рабочая программа дисциплины

«ОП.05 ОСНОВЫ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА»

СОДЕРЖАНИЕ ПРОГРАММЫ

1. ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫОШИБКА!
1.1. Цель и место дисциплины в структуре образовательной программы Ошибка! Закладка не о
1.2. Планируемые результаты освоения дисциплиныОшибка! Закладка не определена.
2. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫОШИБКА! ЗАКЛАДКА НЕ ОПРЕДЕЛЕНА.
2.1. Трудоемкость освоения дисциплиныОшибка! Закладка не определена.
2.2. Содержание дисциплины
3. УСЛОВИЯ РЕАЛИЗАЦИИ ДИСЦИПЛИНЫОШИБКА! ЗАКЛАДКА НЕ ОПРЕДЕЛЕНА.
3.1. Материально-техническое обеспечениеОшибка! Закладка не определена.
3.2. Учебно-методическое обеспечениеОшибка! Закладка не определена.
4. КОНТРОЛЬ И ОЦЕНКА РЕЗУЛЬТАТОВ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЬЮШИБКА! ЗАКЛАДКА Н

1. ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

«ОП.05 ОСНОВЫ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА»

1.1. Цель и место дисциплины в структуре образовательной программы

Цель дисциплины «ОП.05 Основы предпринимательства»: формирование представлений о принципах и подходах к организации и реализации предпринимательской деятельности, навыков и умений создания бизнеса (стартапов) и управления деятельностью предпринимательской структуры в условиях динамично развивающихся процессов в экономике.

Дисциплина «ОП.05 Основы предпринимательства» включена в обязательную часть общепрофессионального цикла образовательной программы.

1.2. Планируемые результаты освоения дисциплины

Результаты освоения дисциплины соотносятся с планируемыми результатами освоения образовательной программы, представленными в матрице компетенций выпускника (п. 4.3.3 ООПОП-П).

В результате освоения дисциплины обучающийся должен:

ICo-	Код Уметь Знать Владеть навыками		
Код	уметь	Знать	Владеть навыками
ОК, ПК			
OK 01	распознавать задачу	актуальный	
	и/или проблему в	профессиональный и	
	профессиональном	социальный контекст, в	
	и/или социальном	котором приходится	
	контексте;	работать и жить;	
	анализировать задачу	основные источники	
	и/или проблему и	информации и ресурсы для	
	выделять её составные	решения задач и проблем в	
	части;	профессиональном и/или	
	определять этапы	социальном контексте;	
	решения задачи	алгоритмы выполнения	
	выявлять и эффективно	работ	
	искать информацию,	в профессиональной и	
	необходимую для	смежных областях методы	
	решения задачи и/или	работы в	
	проблемы	профессиональной и	
	составлять план	смежных сферах;	
	действия;	структуру плана для	
	определять	решения задач порядок	
	необходимые ресурсы	оценки результатов	
	владеть актуальными	решения задач	
	методами работы в	профессиональной	
	профессиональной и	деятельности	
	смежных сферах;		
	реализовывать		
	составленный план		
	оценивать результат и		

	1		
	последствия своих		
	действий		
	(самостоятельно или с		
OTC 02	помощью наставника)		
OK 02	определять задачи для	номенклатура	
	поиска информации;	информационных	
	определять	источников, применяемых	
	необходимые	в профессиональной	
	источники	деятельности;	
	информации;	приемы структурирования	
	планировать процесс	информации;	
	поиска;	формат оформления	
	структурировать	результатов поиска	
	получаемую	информации, современные	
	информацию;	средства и устройства	
	выделять наиболее	информатизации;	
	значимое в перечне	порядок их применения и	
	информации;	программное обеспечение в	
	оценивать	профессиональной	
	практическую	деятельности в том числе с	
	значимость	использованием цифровых	
	результатов поиска;	средств	
	оформлять результаты		
	поиска, применять		
	средства		
	информационных		
	технологий для		
	решения		
	профессиональных		
	задач;		
	использовать		
	современное		
	программное		
	обеспечение;		
	использовать		
	различные цифровые		
	средства для решения		
	профессиональных		
01/ 02	задач	00 W00017001717 07-00-0-0-0-0-	
OK 03	определять	содержание актуальной	
	актуальность	нормативно-правовой	
	нормативно-правовой	документации;	
	документации в	современная научная и	
	профессиональной	профессиональная	
	деятельности;	терминология;	
	применять	возможные траектории	
	современную научную	профессионального	
	профессиональную	развития и	
	терминологию;	самообразования;	
	определять и	основы	
	выстраивать	предпринимательской	
	траектории	деятельности;	

	профессионального	основы финансовой	
	развития и	грамотности;	
	самообразования;	правила разработки бизнес-	
	выявлять достоинства	планов;	
	и недостатки	порядок выстраивания	
	коммерческой идеи;	презентации;	
	презентовать идеи	прозопия,	
	открытия собственного		
	дела в		
	профессиональной		
	деятельности;		
	оформлять бизнес-		
	план;		
	· ·		
	рассчитывать размеры		
	выплат по процентным		
	ставкам кредитования;		
	определять		
	инвестиционную		
	привлекательность коммерческих идей в		
	*		
	рамках профессиональной		
	• •		
	деятельности; презентовать бизнес-		
	-		
	идею;		
	определять источники		
ОК 04	финансирования организовывать работу	пенуологинеские основн	
OK 04	коллектива	психологические основы деятельности коллектива,	
	и команды;	психологические	
	взаимодействовать с	особенности личности;	
	коллегами,	основы проектной	
	руководством,	деятельности	
	клиентами в ходе	деятельности	
	профессиональной		
	деятельности		
OK 05	грамотно излагать свои	особенности социального и	
	прамотно излагать свои	культурного контекста;	
	и оформлять	правила оформления	
	документы по	документов	
	профессиональной	и построения устных	
	тематике на	сообщений	
	государственном	Соощении	
	языке, проявлять		
	толерантность в		
	рабочем коллективе		
ОК 09	понимать общий смысл	правила построения	
OK 03	четко произнесенных	простых и сложных	
	высказываний на	предложений на	
	известные темы	профессиональные темы;	
	(профессиональные и	основные	
	бытовые), понимать	общеупотребительные	

тексты на базовые профессиональные темы; участвовать в диалогах на знакомые общие и профессиональные темы; строить простые высказывания о себе и о своей профессиональной деятельности; кратко обосновывать и объяснять свои действия (текущие и планируемые); писать простые связные сообщения на знакомые или интересующие профессиональные темы пользоваться

глаголы (бытовая и профессиональная лексика); лексический минимум, относящийся к описанию предметов, средств и процессов профессиональной деятельности особенности произношения; правила чтения текстов профессиональной направленности

ПК 1.5

современными поисковыми системами для сбора информации о внешних рынках; обобщать и систематизировать коммерческую информацию, формировать базы данных с информацией о требованиях внешних и внутренних рынков к товарной продукции в формате электронных таблиц; обобщать и систематизировать коммерческую информацию для подготовки сводных отчетов и аналитических материалов. осуществлять процесс поиска и заказа товаров с применением

методов и инструментов работы с базами данных внутренних внешних И рынков. видов торговых структур; форм и видов торговли, составных элементов торговой деятельности: материально-технической базы торговли, инфраструктуры потребительского рынка.

- подготовки
 документа о приемке
 результатов отдельного
 этапа исполнения
 контракта;
- сбора информации, документов по вопросам исполнения обязательств по внешнеторговому контракту;
- разработки плана графика контрольных мероприятий по исполнению обязательств по внешнеторговому контракту;
- мониторинга отклонений от выполнения обязательств по внешнеторговому контракту;
- документальное оформление отклонений от выполнения обязательств по внешнеторговому контракту и организация претензионной работы;
- подготовкапредложений по применению мер

цифровых платформ.	ответ	ственност	и и
	совер	шению	
	соотв	етствующ	их действий
	В	случае	нарушения
	обяза	тельств	ПО
	внеші	неторгово	му
	контр	акту.	

2. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

2.1. Трудоемкость освоения дисциплины

Наименование составных частей дисциплины	Объем в часах	В т.ч. в форме практ. подготовки
Учебные занятия	90	30
Самостоятельная работа	18	-
Промежуточная аттестация	6	-
Всего	108	30

2.2. Содержание дисциплины

Наименование разделов и тем	Содержание учебного материала, практических и лабораторных занятий	Объем, ак. ч. / в том числе в форме практической подготовки, ак. ч.	Коды компетенций, формированию которых способствует элемент программы
Раздел 1. Основы предпринимательст	ва		
Тема 1.	Содержание		
Отраслевые особенности и функции торгового предпринимательства	Значение терминов «торговое предпринимательство», «торговый бизнес», «коммерческая деятельность», «торговое дело». Ретроспектива торгового предпринимательства. Социально-экономическое значение и задачи развития предпринимательства в сфере торговли. Отраслевые особенности предпринимательской деятельности. Основные функции и принципы торгового предпринимательства.	8	OK 01, OK 02, OK 03, OK 04, OK 05, OK 09, ПК 1.5
	В том числе практических и лабораторных занятий		
	Практическое занятие 1. Аналитический обзор с	3	OK 01, OK 02, OK 03, OK
	использованием программных продуктов «Зарождение и развитие предпринимательства в России и в мире»	3	04, OK 05, OK 09, ПК 1.5
Тема 2.	Содержание		
Нормативно-правовое регулирование торгового предпринимательства	Правовое регулирование отношений в сфере торговли. Механизм и методы государственного регулирования торгового предпринимательства. Федеральный закон "О защите конкуренции" от 26.07.2006 N 135-ФЗ. Государственное регулирование торговой деятельности, интернет-торговли, регулирование алкогольного, табачного рынков, регулирование качества продукции, контрольно-кассовых операций, органической продукции. Таможенное регулирование.	8	OK 01, OK 02, OK 03, OK 04, OK 05, OK 09, ПК 1.5
	В том числе практических и лабораторных занятий		
	Практическое занятие 2. Изучение и анализ антимонопольных правил для хозяйствующих субъектов, осуществляющих торговую деятельность, и хозяйствующих субъектов, осуществляющих поставки продовольственных товаров	3	OK 01, OK 02, OK 03, OK 04, OK 05, OK 09, ПК 1.5

Тема 3.	Содержание		
Организация и информационное обеспечение торгового предпринимательства	Значение коммерческой информации в организации торгового предпринимательства. Влияние внешних и внутренних факторов на развитие торгового предпринимательства в России. Методы формирования бизнес-идеи для организации торгового предпринимательства. Особенности организации предпринимательства в оптовой и розничной торговле. Инновационные подходы и практика применения	8	OK 01, OK 02, OK 03, OK 04, OK 05, OK 09, ΠΚ 1.5
	сквозных цифровых технологий в торговом предпринимательстве.		
	В том числе практических и лабораторных занятий		
	Практическое занятие 3. Анализ и оценка факторов внешней и внутренней среды развития торгового предпринимательства. Составление SWOT-анализа	2	OK 01, OK 02, OK 03, OK 04, OK 05, OK 09, ПК 1.5
	Практическое занятие 4. Выявление проблемы, обоснование и презентация актуальности бизнес-идеи для организации торгового предпринимательства	2	OK 01, OK 02, OK 03, OK 04, OK 05, OK 09, ПК 1.5
Тема 4.	Содержание		
Товарная политика и стратегия развития торгового предпринимательства	Особенности товарной политики. Анализ целевого рынка и методы оценки и конкурентной среды. Процесс поиска и заказа товаров с применением цифровых платформ. Формирование товарной стратегии и ассортиментной политики. Формы и методы продвижения товаров.	8	OK 01, OK 02, OK 03, OK 04, OK 05, OK 09, ПК 1.5
	В том числе практических и лабораторных занятий		
	Практическое занятие 5. Выбор и обоснование стратегии продвижения товара организации торговли с использованием программных продуктов (предприятие определяется по выбору).	2	OK 01, OK 02, OK 03, OK 04, OK 05, OK 09, ПК 1.5
	Практическое занятие 6. Аналитический отчет по результатам исследования розничных торговых сетей, оценка анкетирования и экспертных опросов представителей торговых сетей FMCG России по результатам мониторинга коммерческой информации	3	OK 01, OK 02, OK 03, OK 04, OK 05, OK 09, ПК 1.5
	Практическое занятие 7. Анализ целевого товарного рынка и оценка конкурентной среды торгового	3	OK 01, OK 02, OK 03, OK 04, OK 05, OK 09, IIK

	предприятия (предприятие определяется по выбору).		1.5
Тема 5.	Содержание		
Управление предпринимательской деятельностью в торговле	Управление торговой сетью как процесс принятия решений. Принципы и методы управления предпринимательской деятельностью. Организационные структуры управления торговой организацией. Управление ресурсным потенциалом для реализации бизнес проекта. Особенности управления малым предпринимательством в торговле. Режимы налогообложения, предусмотренные налоговым законодательством РФ, принципы выбора. Общая система налогообложения. Упрощенная система налогообложения. Патентная система налогообложения (ПСН)	8	ОК 01, ОК 02, ОК 03, ОК 04, ОК 05, ОК 09, ПК 1.5
	В том числе практических и лабораторных занятий		
	Практическое занятие 8. Расчет налоговой нагрузки разных организационно-правовых форм и Индивидуальных предпринимателей при различных налоговых режимах.	3	ОК 01, ОК 02, ОК 03, ОК 04, ОК 05, ОК 09, ПК 1.5
Тема 6.	Содержание		
Коммерческие риски в предпринимательской деятельности в сфере торговле	Предпринимательский риск: сущность и факторы, влияющие на уровень предпринимательского риска в торговле. Управление коммерческими рисками в торговле.	8	OK 01, OK 02, OK 03, OK 04, OK 05, OK 09, ПК 1.5
	В том числе практических и лабораторных занятий		
	Практическое занятие 9. Определение уровня предпринимательского риска выхода товара на рынок Самостоятельная работа обучающихся	3	OK 01, OK 02, OK 03, OK 04, OK 05, OK 09, ПК 1.5
Тема 7.	Самостоятельная раоота обучающихся Содержание		
Морально-этические аспекты торгового предпринимательства	Психологические аспекты торгового предпринимательства. Нравственно-этические факторы предпринимательской деятельности в торговле	6	OK 01, OK 02, OK 03, OK 04, OK 05, OK 09, ПК 1.5
	В том числе практических и лабораторных занятий		
	Практическое занятие 10. Анализ и оценка личных качеств предпринимателя	3	OK 01, OK 02, OK 03, OK 04, OK 05, OK 09, IIK 1.5
Тема 8.	Содержание		

Регистрация и прекращение	1. Порядок государственной регистрации	8	OK 01, OK 02, OK 03, OK
предпринимательской деятельности	предпринимательской деятельности. Государственное		04, ОК 05, ОК 09, ПК 1.5
торговой организации	регулирование в случае ликвидации, реорганизации,		
	несостоятельности (банкротства) организации торговли		
	В том числе практических и лабораторных занятий		
	Практическое занятие 11. Государственная	3	OK 01, OK 02, OK 03, OK
	регистрация ИП.		04, ОК 05, ОК 09, ПК 1.5
	Самостоятельная работа обучающихся	18	
	- работа с учебной и справочной литературой;		
	- работа с конспектами лекций;		
	- выполнение индивидуального задания;		
	- написание рефератов, докладов.		
Промежуточная аттестация 6 часов			
Всего: 108 часов			

3. УСЛОВИЯ РЕАЛИЗАЦИИ ДИСЦИПЛИНЫ

3.1. Материально-техническое обеспечение

Кабинеты «Общепрофессиональных дисциплин и профессиональных модулей» оснащенные в соответствии с приложением 3 ОПОП-П-П.

3.2. Учебно-методическое обеспечение

Для реализации программы библиотечный фонд образовательной организации должен иметь печатные и/или электронные образовательные и информационные ресурсы для использования в образовательном процессе. При формировании библиотечного фонда образовательной организации выбирается не менее одного издания из перечисленных ниже печатных изданий и (или) электронных изданий в качестве основного, при этом список может быть дополнен новыми изданиями.

3.2.1. Основные печатные и/или электронные издания

1. Голубева, Т. М. Основы предпринимательской деятельности: учебное пособие / Т.М. Голубева. — 2-е изд., перераб. и доп. — Москва: ФОРУМ: ИНФРА-М, 2022. — 256 с. — (Профессиональное образование). - ISBN 978-5-91134-857-1. - Текст: электронный. - URL: https://znanium.com/catalog/product/1780132

4. КОНТРОЛЬ И ОЦЕНКА РЕЗУЛЬТАТОВ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

Результаты обучения	Показатели освоенности компетенций	Методы оценки
Знает методы и инструменты работы с базами данных внутренних и внешних рынков; виды торговых структур, форм и видов торговли, составные элементы торговой деятельности: материально-техническая база торговли, инфраструктура потребительского рынка; виды конкуренции, показатели оценки конкурентоспособности; принципы и методы управления информационными данными с использованием информационных интеллектуальных технологий. понятия и виды рисков, методы оценки риска, связанных с бизнесом, меры снижения риска, связанных с	Выбирает методы и инструменты работы с базами данных. Различает виды торговых структур, формы и виды торговли. Приводит перечень видов конкуренции и показателей конкурентоспособности. Перечисляет принципы и методы управления информационными данными с помощью информационных технологий; Раскрывает понятие риска, называет методы оценки риска и меры их снижения. Приводит классификацию предпринимательских рисков и раскрывает их содержание. Распознает, анализирует и выделяет составные части задачи и/или проблемы в профессиональном контексте; Определяет этапы решения задачи; Эффективно осуществляет поиск необходимой для решения проблемы информации, составляет план действия и определяет необходимые ресурсы;	Экспертное наблюдение выполнения практических работ
бизнесом;	Демонстрирует владение	

методы оценки бизнес-идеи, основные способы анализа и оценки рисков, состав моделей оценки риска, способы оценки риска ликвидности основные источники информации и ресурсы для решения задач и проблем в профессиональном и/или социальном контексте; алгоритмы выполнения работ в профессиональной и смежных областях; структура плана для решения задач; порядок оценки результатов решения задач профессиональной деятельности. номенклатура информационных источников, применяемых в профессиональной деятельности; приемы структурирования информации; формат оформления результатов поиска информации, современные средства и устройства информатизации; порядок их применения и программное обеспечение в профессиональной деятельности, в том числе с использованием цифровых средств. актуальной содержание нормативно-правовой документации; современная научная и профессиональная терминология; возможные траектории профессионального развития и самообразования; основы предпринимательской деятельности; правила разработки бизнес-планов; порядок выстраивания презентации; психологические основы деятельности коллектива. психологические особенности личности; проектной основы деятельности сущность гражданско-

патриотической

позиции,

актуальными методами работы в профессиональной и смежных сферах; Реализовывает составленный план и оценивает результат и последствия своих действий (самостоятельно или с помощью наставника) Определяет задачи для поиска информации и их необходимые источники и планирует процесс поиска: Структурирует и выделяет наиболее значимое в полученной информации; Оценивает практическую значимость результатов поиска и оформляет его результаты; Определяет актуальность нормативно-правовой документации в профессиональной деятельности; Применяет современную научную профессиональную терминологию; Определяет и выстраивает траектории профессионального развития и самообразования. Эффективно взаимодействует с преподавателями, обучающимися в ходе профессиональной деятельности. Применяет стандарты антикоррупционного поведения выполняет работы с соблюдением принципов бережливого производства и ресурсосбережения. Понимает общий смысл четко произнесенных высказываний и текстов на профессиональные Участвует в диалогах на знакомые общие и профессиональные темы; Строит простые высказывания о себе и о своей профессиональной деятельности; Составляет простые связные сообщения на интересующие профессиональные темы.

общечеловеческих ценностей; значимость профессиональной деятельности по профессии (специальности); стандарты антикоррупционного поведения и последствия его нарушения правила экологической безопасности при ведении профессиональной деятельности; основные ресурсы, задействованные в профессиональной деятельности; пути обеспечения ресурсосбережения; принципы бережливого производства; основные направления изменения климатических условий региона. правила построения простых и сложных предложений на профессиональные темы; основные общеупотребительные глаголы (бытовая и профессиональная лексика); лексический минимум, относящийся к описанию предметов, средств и процессов профессиональной деятельности. Умеет:

Осуществляет поиск профессиональной информации с помощью современных поисковых систем;

Формирует базы данных о требованиях к товарной продукции в формате электронных таблиц; Проводит оценку потенциала рынка.

Оценивает риски бизнеса по соответствующей методике; Предлагает идеи для развития предпринимательской деятельности;

Презентует бизнес-идею с соблюдением общеустановленных правил.

Определяет ресурсы для развития бизнеса и предлагает организационно-управленческие решения, которые могут привести к повышению экономической

Экспертное наблюдение выполнения практических работ

пользоваться современными поисковыми системами для сбора информации о внешних рынках; обобщать и систематизировать коммерческую информацию, формировать базы данных с информацией о требованиях внешних и внутренних рынков к товарной продукции в формате электронных таблиц; обобшать и систематизировать коммерческую информацию для подготовки сводных отчетов и аналитических материалов; осуществлять процесс поиска и заказа товаров с применением цифровых

платформ оценивать инновационность подхода в бизнесе и потенциал на рынке; оценивать риски, связанные с бизнесом; анализировать бизнес-концепции; собирать информацию о бизнес-проблемах; анализировать финансовую отчетность на предмет рисков, использования отчетов в анализе рисков; предлагать идеи для дальнейшего развития; применять методы принятия оптимальных решений; находить аргументы в пользу идей; разрабатывать меры по обеспечению режима экономии, повышению рентабельности продаж, конкурентоспособности реализуемых товаров, производительности труда. предлагать организационноуправленческие решения, которые могут привести к повышению экономической эффективности деятельности организации; оформлять результаты бизнес-анализа в соответствии с выбранными подходами. распознавать задачу и/или проблему в профессиональном и/или социальном контексте; анализировать задачу и/или проблему и выделять её составные части; определять этапы решения задачи; выявлять и эффективно искать информацию, необходимую для решения задачи и/или проблемы; составлять план действия; определять необходимые ресурсы; владеть актуальными методами работы в профессиональной и смежных сферах; реализовывать составленный план; оценивать результат и последствия своих действий

эффективности деятельности организации Оформляет результаты бизнесанализа. распознает, анализирует и выделяет составные части задачи и/или проблемы в профессиональном контексте; определяет этапы решения задачи; эффективно осуществляет поиск необходимой для решения проблемы информации, составляет план действия и определяет необходимые ресурсы; демонстрирует владение актуальными методами работы в профессиональной и смежных сферах; реализовывает составленный план и оценивает результат и последствия своих действий (самостоятельно или с помощью наставника) определяет задачи для поиска информации и их необходимые источники и планирует процесс поиска; структурирует и выделяет наиболее значимое в полученной информации; оценивает практическую значимость результатов поиска и оформляет его результаты; пределяет актуальность нормативно-правовой документации в профессиональной деятельности: применяет современную научную профессиональную терминологию; определяет и выстраивает траектории профессионального развития и самообразования. эффективно взаимодействует с преподавателями, обучающимися в ходе профессиональной деятельности. применяет стандарты антикоррупционного поведения выполняет работы с соблюдением принципов бережливого производства и ресурсосбережения. понимает общий смысл четко произнесенных высказываний и текстов на профессиональные темы; участвует в диалогах на знакомые

(самостоятельно или с помощью наставника) определять задачи для поиска информации; определять необходимые источники информации; планировать процесс поиска; структурировать получаемую информацию; выделять наиболее значимое в перечне информации; оценивать практическую значимость результатов поиска; оформлять результаты поиска, применять средства информационных технологий для решения профессиональных задач; использовать современное программное обеспечение; использовать различные цифровые средства для решения профессиональных определять актуальность нормативно-правовой документации в профессиональной деятельности; применять современную научную профессиональную терминологию; определять и выстраивать траектории профессионального развития и самообразования; презентовать идеи открытия собственного дела в профессиональной деятельности; определять инвестиционную привлекательность коммерческих идей в рамках профессиональной деятельности; определять источники финансирования. организовывать работу коллектива и команды; взаимодействовать с коллегами, руководством, клиентами в ходе профессиональной деятельности описывать значимость своей специальности; применять стандарты антикоррупционного

общие и профессиональные темы; строит простые высказывания о себе и о своей профессиональной деятельности; пишет простые связные сообщения на интересующие профессиональные темы.

поведения	
определять направления	
ресурсосбережения в рамках	
профессиональной	
деятельности; осуществлять	
работу с соблюдением	
принципов бережливого	
производства;	
организовывать	
профессиональную	
деятельность с учетом	
знаний об изменении	
климатических условий	
региона.	
понимать общий смысл	
четко произнесенных	
высказываний на известные	
темы (профессиональные и	
бытовые), понимать тексты	
на базовые	
профессиональные темы;	
участвовать в диалогах на	
знакомые общие и	
профессиональные темы;	
строить простые	
высказывания о себе и о	
своей профессиональной	
деятельности; кратко	
обосновывать и объяснять	
свои действия (текущие и	
планируемые); писать	
простые связные сообщения	
на знакомые или	
интересующие	
профессиональные темы.	

Приложение 2.11 к ООПОП-П по специальности 38.02.08 Торговое дело

Рабочая программа дисциплины

«ОП.06 ПРАВОВОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ»

СОДЕРЖАНИЕ ПРОГРАММЫ

1	. <mark>ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ</mark> ОШИБКА! З
	1.1. Цель и место дисциплины в структуре образовательной программы Ошибка! Закладка не оп
	1.2. Планируемые результаты освоения дисциплиныОшибка! Закладка не определена.
2.	. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫОШИБКА! ЗАКЛАДКА НЕ ОПРЕДЕЛЕНА.
	2.1. Трудоемкость освоения дисциплиныОшибка! Закладка не определена.
	2.2. Содержание дисциплины
3.	. УСЛОВИЯ РЕАЛИЗАЦИИ ДИСЦИПЛИНЫОШИБКА! ЗАКЛАДКА НЕ ОПРЕДЕЛЕНА.
	3.1. Материально-техническое обеспечениеОшибка! Закладка не определена.
	3.2. Учебно-методическое обеспечениеОшибка! Закладка не определена.
4.	. КОНТРОЛЬ И ОЦЕНКА РЕЗУЛЬТАТОВ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ ОШИБКА! ЗАКЛАДКА НЕ

1. ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

«ОП.06 ПРАВОВОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ»

1.1. Цель и место дисциплины в структуре образовательной программы

Цель дисциплины «ОП.06 Правовое обеспечение профессиональной деятельности»: формирование целостного представления о правовой системе Российской Федерации, её законодательстве, что позволяет грамотно использовать нормативно-правовые документы на практике, реализовывать свои гражданские права и осознанно участвовать в жизни общества.

Дисциплина «ОП.06 Правовое обеспечение профессиональной деятельности» включена в обязательную часть общепрофессионального цикла образовательной программы.

1.2. Планируемые результаты освоения дисциплины

Результаты освоения дисциплины соотносятся с планируемыми результатами освоения образовательной программы, представленными в матрице компетенций выпускника (п. 4.3.3 ОПОП-П).

В результате освоения дисциплины обучающийся должен:

Код	Уметь	Знать	Владеть навыками
ок, пк			
OK 01	распознавать задачу и/или	актуальный	
	проблему в	профессиональный и	
	профессиональном и/или	социальный контекст, в	
	социальном контексте;	котором приходится	
	анализировать задачу и/или	работать и жить;	
	проблему и выделять её	основные источники	
	составные части;	информации и ресурсы	
	определять этапы решения	для решения задач и	
	задачи	проблем в	
	выявлять и эффективно	профессиональном	
	искать информацию,	и/или социальном	
	необходимую для решения	контексте;	
	задачи и/или проблемы	алгоритмы выполнения	
	составлять план действия;	работ	
	определять необходимые	в профессиональной и	
	ресурсы	смежных областях	
	владеть актуальными	методы работы в	
	методами работы в	профессиональной и	
	профессиональной и	смежных сферах;	
	смежных сферах;	структуру плана для	
	реализовывать	решения задач порядок	
	составленный план	оценки результатов	
	оценивать результат и	решения задач	
	последствия своих действий	профессиональной	
	(самостоятельно или с	деятельности	
	помощью наставника)		
OK 02	определять задачи для	номенклатура	

поиска информации; определять необходимые источники информации; планировать процесс поиска; структурировать получаемую информацию; выделять наиболее значимое в перечне информации; оценивать практическую значимость результатов поиска; оформлять результаты поиска, применять средства информационных технологий для решения профессиональных задач; использовать современное программное обеспечение; использовать различные цифровые средства для решения профессиональных задач

информационных источников. применяемых в профессиональной деятельности; приемы структурирования информации; формат оформления результатов поиска информации, современные средства и устройства информатизации; порядок их применения и программное обеспечение в профессиональной деятельности в том числе с использованием цифровых средств

OK 03

определять актуальность нормативно-правовой документации в профессиональной деятельности; применять современную научную профессиональную терминологию; определять и выстраивать траектории профессионального развития и самообразования; выявлять достоинства и недостатки коммерческой презентовать идеи открытия собственного дела в профессиональной деятельности; оформлять бизнес-план; рассчитывать размеры выплат по процентным ставкам кредитования; определять инвестиционную

привлекательность

содержание актуальной нормативно-правовой документации; современная научная и профессиональная терминология; возможные траектории профессионального развития и самообразования; основы предпринимательской деятельности; основы финансовой грамотности; правила разработки бизнес-планов; порядок выстраивания презентации;

	финансирования		
OK 04	организовывать работу	психологические	
	коллектива	основы деятельности	
	и команды;	коллектива,	
	взаимодействовать с	психологические	
	коллегами, руководством,	особенности личности;	
	клиентами в ходе	основы проектной	
	профессиональной деятельности	деятельности	
OK 05	грамотно излагать свои	особенности	
OR 03	прамотно излагать свои мысли	социального и	
	и оформлять документы по	культурного контекста;	
	профессиональной тематике	правила оформления	
	на государственном языке,	документов	
	проявлять толерантность в	и построения устных	
	рабочем коллективе	сообщений	
OK 09	понимать общий смысл	правила построения	
	четко произнесенных	простых и сложных	
	высказываний на известные	предложений на	
	темы (профессиональные и	профессиональные	
	бытовые), понимать тексты	темы;	
	на базовые	основные	
	профессиональные темы; участвовать в диалогах на	общеупотребительные глаголы (бытовая и	
	знакомые общие и	профессиональная	
	профессиональные темы;	лексика);	
	строить простые	лексический минимум,	
	высказывания о себе и о	относящийся к	
	своей профессиональной	описанию предметов,	
	деятельности;	средств и процессов	
	кратко обосновывать и	профессиональной	
	объяснять свои действия	деятельности	
	(текущие и планируемые);	особенности	
	писать простые связные	произношения;	
	сообщения на знакомые или	правила чтения текстов	
		=	
	интересующие	профессиональной	
ПУ 1 6	интересующие профессиональные темы	профессиональной направленности	DAMA WAYNA TOPPOD
ПК 1.6	интересующие профессиональные темы применять нормы	профессиональной направленности правовых норм	выполнения торгово-
ПК 1.6	интересующие профессиональные темы применять нормы гражданского	профессиональной направленности правовых норм оформления и	технологических
ПК 1.6	интересующие профессиональные темы применять нормы гражданского законодательства в области	профессиональной направленности правовых норм оформления и заключения договоров с	технологических операций, в том числе с
ПК 1.6	интересующие профессиональные темы применять нормы гражданского законодательства в области регулирования договорных	профессиональной направленности правовых норм оформления и заключения договоров с поставщиками и	технологических операций, в том числе с использованием
ПК 1.6	интересующие профессиональные темы применять нормы гражданского законодательства в области регулирования договорных отношений	профессиональной направленности правовых норм оформления и заключения договоров с поставщиками и потребителями товаров	технологических операций, в том числе с использованием искусственного
ПК 1.6	интересующие профессиональные темы применять нормы гражданского законодательства в области регулирования договорных отношений применять основные	профессиональной направленности правовых норм оформления и заключения договоров с поставщиками и потребителями товаров и услуг;	технологических операций, в том числе с использованием
ПК 1.6	интересующие профессиональные темы применять нормы гражданского законодательства в области регулирования договорных отношений	профессиональной направленности правовых норм оформления и заключения договоров с поставщиками и потребителями товаров	технологических операций, в том числе с использованием искусственного интеллекта, голосовых
ПК 1.6	интересующие профессиональные темы применять нормы гражданского законодательства в области регулирования договорных отношений применять основные положения нормативно-	профессиональной направленности правовых норм оформления и заключения договоров с поставщиками и потребителями товаров и услуг; структуры и	технологических операций, в том числе с использованием искусственного интеллекта, голосовых помощников, чат-ботов

формировать, архивировать, сопроводительного скоростью; направлять документы и письма организации информацию законодательства торговли, в том числе с оформлять документацию в Российской Федерации использованием камер соответствии с о контрактной системе и алгоритмов требованиями в сфере закупок распознавания лиц для законодательства товаров осуществления Российской Федерации и нормативных правовых расчетов с международных актов. актов, покупателями без осуществлять торговорегламентирующих применения технологические процессы, внешнеэкономическую контрольно-кассовой в том числе, с деятельность; техники; международных правил использованием техники приемки товаров по количеству и качеству; толкования наиболее эффективных коммуникаций. широко используемых соблюдения правил торговых терминов в охраны труда. области внешней торговли; стандартов и требований внешних рынков к товарной продукции. требований законодательства Российской Федерации нормативных правовых актов, регулирующих торговую деятельность; правил торговли;

2. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

2.1. Трудоемкость освоения дисциплины

Наименование составных частей дисциплины	Объем в часах	В т.ч. в форме практ. подготовки
Учебные занятия	56	16
Самостоятельная работа	11	-
Промежуточная аттестация	-	-
Bcero	67	16

2.2. Содержание дисциплины

Наименование разделов и тем	Содержание учебного материала, практических и лабораторных занятий	Объем, ак. ч. / в том числе в форме практической подготовки, ак. ч.	Коды компетенций, формированию которых способствует элемент программы
•	тельства в сфере регулирования торговой деятельности		
Тема № 1.1.	Содержание		
Система нормативно-правового	1. Понятие правового регулирования в сфере профессиональной	4	OK 01, OK 02, OK
регулирования торговой деятельности	деятельности. Законодательные акты и иные нормативные документы,		03, OK 04, OK 05,
в Российской Федерации	регулирующие правоотношения в сфере профессиональной		ОК 09, ПК 1.6
	деятельности. Федеральный закон «О контрактной системе в сфере		
	закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и		
	муниципальных нужд Федеральный закон «О защите прав		
	потребителей» и его применение при осуществлении торговой		
	деятельности, Постановление Правительства РФ от 31.12.2020 N 2463		
	2. Международные договоры в области регулирования	2	OK 01, OK 02, OK
	внешнеторговой деятельности. Толкование правовых норм. Стандарты		03, OK 04, OK 05,
	антикоррупционного поведения		ОК 09, ПК 1.6
	В том числе практических и лабораторных занятий		
	Практическое занятие 1. Изучение Законодательства Российской	2	OK 01, OK 02, OK
	Федерации и ЕАЭС в области технического регулирования,		03, OK 04, OK 05,
	стандартизации и подтверждения соответствия.		ОК 09, ПК 1.6
	Практическое занятие 2. Изучение ФЗ «О лицензировании	2	OK 01, OK 02, OK
	отдельных видов деятельности» и ФЗ «О защите прав юридических		03, ОК 04, ОК 05,
	лиц и индивидуальных предпринимателей при осуществлении		ОК 09, ПК 1.6
	государственного контроля (надзора)»		
Тема № 1.2.	Содержание		
Правовое регулирование	1.Субъекты и объекты гражданского права, их классификация. Право	2	OK 01, OK 02, OK
экономических отношений	собственности. Формы собственности. Право хозяйственного ведения.		03, OK 04, OK 05,
	Право оперативного управления.		ОК 09, ПК 1.6
	2.Понятие и признаки юридического лица. Правоспособность	2	OK 01, OK 02, OK
	юридического лица и его органы. Виды юридического лица. Функции		03, OK 04, OK 05,
	юридического лица. Порядок и способы создания юридических лиц		ОК 09, ПК 1.6

	различных форм собственности. Организационно-правовые формы		
	юридических лиц. 3.Понятие и способы создания юридических лиц различных форм	2	OK 01, OK 02, OK
		2	03, OK 04, OK 05,
	собственности. Процедура регистрации юридического лица, виды		
	реорганизации и ликвидации. Процедура банкротства и ее последствия		ОК 09, ПК 1.6
	В том числе практических и лабораторных занятий		01001 01000 010
	Практическое занятие 3. Выбор организационно-правовой формы	2	OK 01, OK 02, OK
	хозяйственной деятельности		03, OK 04, OK 05,
			ОК 09, ПК 1.6
	Практическое занятие 4. Изучение процедуры регистрации	2	OK 01, OK 02, OK
	юридического лица, видов реорганизации и ликвидации., процедуры		03, OK 04, OK 05,
	банкротства и ее последствий		ОК 09, ПК 1.6
Тема № 1.3.	Содержание		
Правовое регулирование	1. Понятие предпринимательской деятельности. Объекты и субъекты	4	ОК 01, ОК 02, ОК
предпринимательской деятельности в	предпринимательства. Принципы осуществления		03, OK 04, OK 05,
сфере торговли	предпринимательской деятельности. Понятие субъектов малого и		ОК 09, ПК 1.6
	среднего предпринимательства. Правовое положение субъектов		
	предпринимательской деятельности. Юридические основы		
	предпринимательской деятельности. Правовые особенности ведения		
	предпринимательской деятельности самозанятыми.		
	2. Понятие и особенности интеллектуальной собственности торговой	2	OK 01, OK 02, OK
	организации. Законодательное регулирование		03, OK 04, OK 05,
			ОК 09, ПК 1.6
	В том числе практических и лабораторных занятий		
Раздел 2. Правовое регулирование догов			
Тема №2.1	Содержание		
Договоры в коммерческой	1. Понятие гражданско-правового договора. Содержание договора.	4	ОК 01, ОК 02, ОК
деятельности	Форма договора: понятие и виды. Структура гражданско-правового		03, OK 04, OK 05,
	договора. Устная форма и конклюдентные действия. Простая и		ОК 09, ПК 1.6
	письменная форма. Нотариальная форма. Государственная		
	регистрация сделок (договоров).		
	2. Классификация договоров по их предмету. Договор купли-продажи:	2	OK 01, OK 02, OK
	договор поставки, договор розничной купли-продажи, контракт на	2	03, OK 04, OK 05,
	поставку товаров для государственных нужд, договор контрактации.		ОК 09, ПК 1.6
	Договор аренды. Договор подряда		01000, 1110 1.0
	В том числе практических и лабораторных занятий		
	Практическое занятие 5. Порядок и условия заключения договора.	2	OK 01, OK 02, OK
	практическое занятие з. порядок и условия заключения договора.	<u>L</u>	OK 01, OK 02, OK

	Определение существенных условий договора		03, ОК 04, ОК 05, ОК 09, ПК 1.6
Тема № 2.2	Содержание		
Исполнение договорных обязательств	1. Понятие и принципы исполнения договорных обязательств. Встречное исполнение обязательств. Санкция за нарушение договора. Меры защиты, меры ответственности. Виды договорной ответственности.	2	OK 01, OK 02, OK 03, OK 04, OK 05, OK 09, ПК 1.6
	2. Способы обеспечения исполнения обязательств: неустойка, залог, поручительства, банковская гарантия, задаток, удержание имущества должника Понятие, основания возникновения обязательств. В том числе практических и лабораторных занятий	2	OK 01, OK 02, OK 03, OK 04, OK 05, OK 09, ПК 1.6
Раздел 3. Правовое регулирование труд			
Таздел 3. правовое регулирование груд. Тема № 3.1	Содержание		
1 ема лу 5.1 Основные нормы трудового	1. Понятие трудового договора. Содержание трудового договора.	4	OK 01, OK 02, OK
законодательства в сфере торговли	Существенные условия трудового договора. Порядок приема на работу. Документы, необходимые при приеме на работу. Понятие и значение трудовой книжки. Виды трудового договора	·	03, OK 04, OK 05, OK 09, ΠΚ 1.6
	2. Понятие дисциплины труда. Дисциплинарная ответственность. Виды дисциплинарных взысканий. Порядок привлечения работника к дисциплинарной ответственности. Понятие материальной ответственности и ее виды	4	OK 01, OK 02, OK 03, OK 04, OK 05, OK 09, IIK 1.6
	В том числе практических и лабораторных занятий		
	Практическое занятие 6. Оформление трудового договора и договора о материальной ответственности	2	OK 01, OK 02, OK 03, OK 04, OK 05, OK 09, IIK 1.6
	Практическое занятие 7. Решение практических задач о соблюдении трудового законодательства работодателем и материальной ответственности работника	2	OK 01, OK 02, OK 03, OK 04, OK 05, OK 09, IIK 1.6
Раздел 4. Административные правонару	ушения в торговой деятельности		
Тема № 4.1.	Содержание		
Административное право в сфере торговой деятельности	1. Понятие административного права, административной ответственности. Признаки административной ответственности. Административные правонарушения в области торговой деятельности. Субъекты и объекты административного правонарушения.	4	OK 01, OK 02, OK 03, OK 04, OK 05, OK 09, IIK 1.6
	2. Субъекты и объекты административного правонарушения. Состав административного проступка. Понятие и виды административных наказаний в области торговой деятельности. Процедура рассмотрения	2	OK 01, OK 02, OK 03, OK 04, OK 05, OK 09, ПК 1.6

	дел об административные правонарушения.		
	В том числе практических и лабораторных занятий		
	Практическое занятие 8. Решение практических задач на применение	2	OK 01, OK 02, OK
	административного законодательства в сфере торговли		03, OK 04, OK 05,
			ОК 09, ПК 1.6
	Самостоятельная работа обучающихся	11	
	- работа с учебной и справочной литературой;		
	- работа с конспектами лекций;		
	- выполнение индивидуального задания;		
	- написание рефератов, докладов.		
Всего: 67 часов			

3. УСЛОВИЯ РЕАЛИЗАЦИИ ДИСЦИПЛИНЫ

3.1. Материально-техническое обеспечение

Кабинеты «Общепрофессиональных дисциплин и профессиональных модулей» оснащенные в соответствии с приложением 3 ОПОП-П.

3.2. Учебно-методическое обеспечение

Для реализации программы библиотечный фонд образовательной организации должен иметь печатные и/или электронные образовательные и информационные ресурсы для использования в образовательном процессе. При формировании библиотечного фонда образовательной организации выбирается не менее одного издания из перечисленных ниже печатных изданий и (или) электронных изданий в качестве основного, при этом список может быть дополнен новыми изданиями.

3.2.1. Основные печатные и/или электронные издания

1. Волков, А. М. Правовое обеспечение профессиональной деятельности в торговле: учебное пособие для среднего профессионального образования / А. М. Волков, Е. А. Лютягина. — Москва: Издательство Юрайт, 2022. — 278 с. — (Профессиональное образование). — ISBN 978-5-534-14240-2. — Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/496889

4. КОНТРОЛЬ И ОЦЕНКА РЕЗУЛЬТАТОВ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

Результаты обучения	Показатели освоенности	Методы оценки
	компетенций	
Знает	Соблюдает требования к	Экспертное наблюдение
правовых норм оформления и	оформлению договоров с	выполнения практических работ
заключения договоров с	поставщиками и потребителями	
поставщиками и потребителями	товаров и услуг.	
товаров и услуг;	Соблюдает структуру и	
структуры и содержания	содержание, этические нормы	
договора поставки,	при оформлении	
спецификации и	сопроводительного письма,	
сопроводительного письма	коммерческого предложения.	
законодательства Российской	Правильно раскрывает	
Федерации о контрактной	положения международных и	
системе в сфере закупок товаров	нормативно-правовых актов	
нормативных правовых актов,	Российской Федерации в	
регламентирующих	области регулирования	
внешнеэкономическую	торговой деятельности.	
деятельность;	Правильно выбирает нормы	
международных правил	законодательства при решении	
толкования наиболее широко	профессиональных задач.	
используемых торговых	Грамотно, логически	
терминов в области внешней	структурировано излагает	
торговли;	алгоритмы и результаты	
стандартов и требований	решения профессиональных	

внешних рынков к товарной продукции. законодательства Российской Федерации и ЕАЭС в области технического регулирования, стандартизации и подтверждения соответствия. норм российского законодательства в области регулирования предпринимательской деятельности основные источники информации и ресурсы для решения задач и проблем в профессиональном и/или социальном контексте; алгоритмы выполнения работ в профессиональной и смежных областях; структуру плана для решения залач: порядок оценки результатов решения задач профессиональной деятельности; номенклатура информационных источников, применяемых в профессиональной деятельности; приемы структурирования информации; формат оформления результатов поиска информации, современные средства и устройства информатизации; порядок их применения и программное обеспечение в профессиональной деятельности в том числе с использованием цифровых средств; содержание актуальной нормативно-правовой документации; современная научная и профессиональная терминология; возможные траектории профессионального развития и самообразования; психологические основы деятельности коллектива, психологические особенности личности; особенности социального и культурного контекста;

правила оформления

задач и поиска профессиональной информации. Владеет современными методами поиска и обработки информации, в т.ч с использованием справочноправовых систем и официальных источников сети Интернет. Владеет принципами оформления документации с применением современных средств и устройств информатизации. Знает порядок применения справочно-правовых систем. Знает основные положения нормативно-правовой документации. Использует в своей речи научную и профессиональную терминологию. Оказывает содействие коллегам в работе команде при решении профессиональных задач. Соблюдает этические нормы и принципы профессионального поведения в коллективе. Владеет правилами оформления документов и построения устных сообщений. Уважительно относится к будущей профессиональной деятельности. Понимает и соблюдает принципы антикоррупционного поведения.

документов и построения устных сообщений; сущность гражданско-патриотической позиции, общечеловеческих ценностей; значимость профессиональной деятельности по специальности; стандарты антикоррупционного поведения и последствия его нарушения.

Умеет

применять нормы гражданского законодательства в области регулирования договорных отношений применять основные положения нормативно-правовых актов в сфере закупочной деятельности; составлять документы, формировать, архивировать, направлять документы и информацию оформлять документацию в соответствии с требованиями законодательства Российской Федерации и международных актов. проводить оценку качественных и количественных характеристик товаров по требованиям нормативнотехнических документов. применения норм российского законодательства в области регулирования предпринимательской деятельности распознавать задачу и/или проблему в профессиональном и/или социальном контексте; анализировать задачу и/или проблему и выделять её составные части; выявлять и эффективно искать информацию, необходимую для решения задачи и/или проблемы; составлять план действия; оценивать результат и последствия своих действий (самостоятельно или с помощью

наставника);

информации;

определять задачи для поиска

определять необходимые

источники информации;

Оформляет договор поставки, договор купли-продажи в соответствии с правовыми требованиями. Подготавливает перечень закупочной документации в соответствии с законодательством о контрактной системе в сфере закупок товаров работ услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд. Подготавливает информацию для заключения внешнеторгового контракта. Определяет административные санкции за нарушение законодательства Российской Федерации о защите прав потребителей. Применяет нормативноправовые акты в области регулирования предпринимательской и трудовой деятельности при выборе формы ведения предпринимательства.

профессиональном и/или социальном контексте и предпринимает шаги для ее решения. Правильно подбирает актуальную информацию, необходимую для решения задачи и/или проблемы. Составляет план действий и алгоритм решения проблемы. Обоснованно применяет нормы права для решения профессиональных задач. Правильно подбирает необходимые источники информации для решения профессиональных задач.

Определяет проблему в

планировать процесс поиска; структурировать получаемую информацию; выделять наиболее значимое в перечне информации; оценивать практическую значимость результатов поиска; оформлять результаты поиска, использовать современное программное обеспечение; использовать различные цифровые средства для решения профессиональных задач; определять актуальность нормативно-правовой документации в профессиональной деятельности; применять современную научную профессиональную терминологию; определять и выстраивать траектории профессионального развития и самообразования; организовывать работу коллектива и команды; взаимодействовать с коллегами, руководством, клиентами в ходе профессиональной деятельности; грамотно излагать свои мысли и оформлять документы по профессиональной тематике на государственном языке; описывать значимость своей специальности; применять стандарты антикоррупционного поведения;

Приложение 3 к ОПОП-П по специальности 38.02.08 Торговое дело

Материально-техническое оснащение специальных помещений для реализации образовательной программы, включая программное обеспечение

1. Материально-техническое оснащение

1.1. Оснащение кабинетов

Кабинет «Русский язык и литература»

№	Наименование	Тип	Основное/ специализированное	Краткая (рамочная) техническая характеристика ¹	Код профессионального модуля, дисциплины
1.	Доска ученическая	Мебель	Основное	Согласно требованиям СаНпиН	ООД 01, ООД 02
2.	Стол преподавателя	Мебель	Основное	Согласно требованиям СаНпиН	
3.	Стул преподавателя	Мебель	Основное	Согласно требованиям СаНпиН	
4.	Стол для обучающихся 2-местный	Мебель	Основное	Согласно требованиям СаНпиН	
5.	Стул обучающегося	Мебель	Основное	Согласно требованиям СаНпиН	
6.	Шкаф для документов	Мебель	Основное	Согласно требованиям СаНпиН	
7.	Мультимедийный проектор с	Оборудование	Специализированное	Согласно технической документации	
	экраном				
8.	Персональный компьютер	TC	Специализированное	Согласно технической документации	
9.	Акустические колонки	TC	Специализированное	Согласно технической документации	
10.	Комплект учебного-наглядного	УМК	Специализированное	Согласно описанию	
	материала				

Кабинет «Иностранный язык» «Иностранный язык в профессиональной деятельности»

№	Наименование	Тип	Основное/ специализированное	Краткая (рамочная) техническая характеристика ²	Код профессионального модуля, дисциплины
1.	Доска ученическая	Мебель	Основное	Согласно требованиям СаНпиН	ООД 04
2.	Стол преподавателя	Мебель	Основное	Согласно требованиям СаНпиН	СГ 02
3.	Стул преподавателя	Мебель	Основное	Согласно требованиям СаНпиН	
4.	Стол для обучающихся 2-местный	Мебель	Основное	Согласно требованиям СаНпиН	
5.	Стул обучающегося	Мебель	Основное	Согласно требованиям СаНпиН	
6.	Шкаф для документов	Мебель	Основное	Согласно требованиям СаНпиН	
7.	Мультимедийный проектор с экраном	Оборудование	Специализированное	Согласно технической документации	
8.	Персональный компьютер	TC	Специализированное	Согласно технической документации	
9.	Акустические колонки	TC	Специализированное	Согласно технической документации	
10.	Комплект учебного-наглядного материала	УМК	Специализированное	Согласно описанию	

Кабинет «История» «Правовое обеспечение в профессиональной деятельности»

№	Наименование	Тип	Основное/ специализированное	Краткая (рамочная) техническая характеристика ³	Код профессионального модуля, дисциплины
1.	Доска ученическая	Мебель	Основное	Согласно требованиям СаНпиН	ООД 09
2.	Стол преподавателя	Мебель	Основное	Согласно требованиям СаНпиН	СГ 01
3.	Стул преподавателя	Мебель	Основное	Согласно требованиям СаНпиН	ОП 04
4.	Стол для обучающихся 2-местный	Мебель	Основное	Согласно требованиям СаНпиН	
5.	Стул обучающегося	Мебель	Основное	Согласно требованиям СаНпиН	
6.	Шкаф для документов	Мебель	Основное	Согласно требованиям СаНпиН	

№	Наименование	Тип	Основное/ специализированное	Краткая (рамочная) техническая характеристика ³	Код профессионального модуля, дисциплины
7.	Мультимедийный проектор с	Оборудование	Специализированное	Согласно технической документации	
	экраном				
8.	Персональный компьютер	TC	Специализированное	Согласно технической документации	
9.	Акустические колонки	TC	Специализированное	Согласно технической документации	
10.	Комплект учебного-наглядного	УМК	Специализированное	Согласно описанию	
	материала				

Кабинет «Математика»

№	Наименование	Тип	Основное/ специализированное	Краткая (рамочная) техническая характеристика ⁴	Код профессионального модуля, дисциплины
1.	Доска ученическая	Мебель	Основное	Согласно требованиям СаНпиН	ООД 03
2.	Стол преподавателя	Мебель	Основное	Согласно требованиям СаНпиН	
3.	Стул преподавателя	Мебель	Основное	Согласно требованиям СаНпиН	
4.	Стол для обучающихся 2-местный	Мебель	Основное	Согласно требованиям СаНпиН	
5.	Стул обучающегося	Мебель	Основное	Согласно требованиям СаНпиН	
6.	Шкаф для документов	Мебель	Основное	Согласно требованиям СаНпиН	
7.	Мультимедийный проектор с экраном	Оборудование	Специализированное	Согласно технической документации	
8.	Персональный компьютер	TC	Специализированное	Согласно технической документации	
9.	Акустические колонки	TC	Специализированное	Согласно технической документации	
10.	Комплект учебного-наглядного материала	УМК	Специализированное	Согласно описанию	

Кабинет «Физика»

№	Наименование	Тип	Основное/ специализированное	Краткая (рамочная) техническая характеристика ⁵	Код профессионального модуля, дисциплины
1.	Доска ученическая	Мебель	Основное	Согласно требованиям СаНпиН	ООД 06
2.	Стол преподавателя	Мебель	Основное	Согласно требованиям СаНпиН	
3.	Стул преподавателя	Мебель	Основное	Согласно требованиям СаНпиН	
4.	Стол для обучающихся 2-местный	Мебель	Основное	Согласно требованиям СаНпиН	
5.	Стул обучающегося	Мебель	Основное	Согласно требованиям СаНпиН	
6.	Шкаф для документов	Мебель	Основное	Согласно требованиям СаНпиН	
7.	Мультимедийный проектор с экраном	Оборудование	Специализированное	Согласно технической документации	
8.	Персональный компьютер	TC	Специализированное	Согласно технической документации	
9.	Акустические колонки	TC	Специализированное	Согласно технической документации	
10.	Комплект учебного-наглядного материала	УМК	Специализированное	Согласно описанию	

Кабинет «Химия» «Биология»

№	Наименование	Тип	Основное/ специализированно е	Краткая (рамочная) техническая характеристика ⁶	Код профессионального модуля, дисциплины
1.	Доска ученическая	Мебель	Основное	Согласно требованиям СаНпиН	ООД 07
2.	Стол преподавателя	Мебель	Основное	Согласно требованиям СаНпиН	ООД 08
3.	Стул преподавателя	Мебель	Основное	Согласно требованиям СаНпиН	
4.	Стол для обучающихся 2-местный	Мебель	Основное	Согласно требованиям СаНпиН	
5.	Стул обучающегося	Мебель	Основное	Согласно требованиям СаНпиН	

№	Наименование	Тип	Основное/ специализированно е	Краткая (рамочная) техническая характеристика ⁶	Код профессионального модуля, дисциплины
6.	Шкаф для документов	Мебель	Основное	Согласно требованиям СаНпиН	
7.	Мультимедийный проектор с экраном	Оборудование	Специализированное	Согласно технической документации	
8.	Демонстрационный стенд	Оборудование	Специализированное	Согласно технической документации	
9.	Персональный компьютер	TC	Специализированное	Согласно технической документации	
10.	Акустические колонки	TC	Специализированное	Согласно технической документации	
11.	Комплект учебного-наглядного материала	УМК	Специализированное	Согласно описанию	

Кабинет «Безопасность жизнедеятельности»

№	Наименование	Тип	Основное/ специализированно	Краткая (рамочная) техническая характеристика ⁷	Код профессионального
1	Доска ученическая	Мебель	Основное	Согласно требованиям СаНпиН	модуля, дисциплины ООД 13
2		Мебель	_	Согласно требованиям СаНпиН	СГ 03
2.	Стол преподавателя		Основное	*	C1 03
3.	Стул преподавателя	Мебель	Основное	Согласно требованиям СаНпиН	
4.	Стол для обучающихся 2-местный	Мебель	Основное	Согласно требованиям СаНпиН	
5.	Стул обучающегося	Мебель	Основное	Согласно требованиям СаНпиН	
6.	Шкаф для документов	Мебель	Основное	Согласно требованиям СаНпиН	
7.	Мультимедийный проектор с	Оборудование	Специализированное	Согласно технической документации	
	экраном				
8.	Персональный компьютер	TC	Специализированное	Согласно технической документации	
9.	Акустические колонки	TC	Специализированное	Согласно технической документации	
10.	Комплект учебного-наглядного	УМК	Специализированное	Согласно описанию	

№	Наименование	Тип	Основное/ специализированно е	Краткая (рамочная) техническая характеристика ⁷	Код профессионального модуля, дисциплины
	материала				

Кабинет «Обществознание» «География»

№	Наименование	Тип	Основное/ специализированно	Краткая (рамочная) техническая характеристика ⁸	Код профессионального
1	Доска ученическая	Мебель	Основное	Согласно требованиям СаНпиН	модуля, дисциплины ООД 10
2.	Стол преподавателя	Мебель	Основное	Согласно требованиям СаНпиН	ООД 10
3.	Стул преподавателя	Мебель	Основное	Согласно требованиям СаНпиН	00Д 11
4.	Стол для обучающихся 2-местный	Мебель	Основное	Согласно требованиям СаНпиН	
5.	Стул обучающегося	Мебель	Основное	Согласно требованиям СаНпиН	
6.	Шкаф для документов	Мебель	Основное	Согласно требованиям СаНпиН	
7.	Мультимедийный проектор	Оборудование	Специализированное	Согласно технической документации	
8.	Персональный компьютер	TC	Специализированное	Согласно технической документации	
9.	Акустические колонки	TC	Специализированное	Согласно технической документации	
10.	Комплект учебного-наглядного	УМК	Специализированное	Согласно описанию	
	материала				

Кабинет «Информатика»

№	Наименование	Тип	Основное/ специализированно е	Краткая (рамочная) техническая характеристика ⁹	Код профессионального модуля, дисциплины
1.	Доска ученическая	Мебель	Основное	Согласно требованиям СаНпиН	ООД 05

№	Наименование	Тип	Основное/ специализированно е	Краткая (рамочная) техническая характеристика ⁹	Код профессионального модуля, дисциплины
2.	Стол преподавателя	Мебель	Основное	Согласно требованиям СаНпиН	ОП 05
3.	Стул преподавателя	Мебель	Основное	Согласно требованиям СаНпиН	
4.	Стол для обучающихся 2-местный	Мебель	Основное	Согласно требованиям СаНпиН	
5.	Стул обучающегося	Мебель	Основное	Согласно требованиям СаНпиН	
6.	Шкаф для документов	Мебель	Основное	Согласно требованиям СаНпиН	
7.	Сейф	Мебель	Основное	Согласно технической документации	
8.	Мультимедийный проектор с экраном	Оборудование	Специализированное	Согласно технической документации	
9.	Персональный компьютер	TC	Специализированное	Согласно технической документации	
10.	Ноутбуки для обучающихся	TC	Специализированное	Согласно технической документации	
11.	Акустические колонки	TC	Специализированное	Согласно технической документации	
12.	Комплект учебного-наглядного материала	УМК	Специализированное	Согласно описанию	

Кабинет «Родной язык и литература» «Профессиональная этика и психология делового общения»

Nº	Наименование ¹⁰	Тип	Основное/ специализированное	Краткая (рамочная) техническая характеристика ¹¹	Код профессионального модуля, дисциплины
1.	Доска ученическая	Мебель	Основное	Согласно требованиям СаНпиН	ООД 14
2.	Стол преподавателя	Мебель	Основное	Согласно требованиям СаНпиН	ООД 15
3.	Стул преподавателя	Мебель	Основное	Согласно требованиям СаНпиН	ОП 03
4.	Стол для обучающихся 2-местный	Мебель	Основное	Согласно требованиям СаНпиН	
5.	Стул обучающегося	Мебель	Основное	Согласно требованиям СаНпиН	

№	Наименование ¹⁰	Тип	Основное/ специализированное	Краткая (рамочная) техническая характеристика ¹¹	Код профессионального модуля, дисциплины
6.	Шкаф для документов	Мебель	Основное	Согласно требованиям СаНпиН	
7.	Мультимедийный проектор с	Оборудование	Специализированное	Согласно технической документации	
	экраном				
8.	Персональный компьютер	TC	Специализированное	Согласно технической документации	
9.	Акустические колонки	TC	Специализированное	Согласно технической документации	
10.	Комплект учебного-наглядного	УМК	Специализированное	Согласно описанию	
	материала				

Кабинет «Основы финансовой грамотности»

№	Наименование ¹²	Тип	Основное/ специализированное	Краткая (рамочная) техническая характеристика ¹³	Код профессионального модуля, дисциплины
1.	Доска ученическая	Мебель	Основное	Согласно требованиям СаНпиН	СГ 06
2.	Стол преподавателя	Мебель	Основное	Согласно требованиям СаНпиН	
3.	Стул преподавателя	Мебель	Основное	Согласно требованиям СаНпиН	
4.	Стол для обучающихся 2-местный	Мебель	Основное	Согласно требованиям СаНпиН	
5.	Стул обучающегося	Мебель	Основное	Согласно требованиям СаНпиН	
6.	Шкаф для документов	Мебель	Основное	Согласно требованиям СаНпиН	
7.	Мультимедийный проектор с	Оборудован	Специализированное	Согласно технической документации	
	экраном	ие			
8.	Персональный компьютер	TC	Специализированное	Согласно технической документации	
9.	Акустические колонки	TC	Специализированное	Согласно технической документации	
10.	Комплект учебного-наглядного	УМК	Специализированное	Согласно описанию	

№	Наименование ¹²	Тип	Основное/ специализированное	Краткая (рамочная) техническая характеристика ¹³	Код профессионального модуля, дисциплины
	материала				

Кабинет «Общепрофессиональные дисциплины»

№	Наименование	Тип	Основное/ специализированное	Краткая (рамочная) техническая характеристика ¹	Код профессионального модуля, дисциплины
1.	Доска ученическая	Мебель	Основное	Согласно требованиям СаНпиН	ОП.01 – ОП 06
2.	Стол преподавателя	Мебель	Основное	Согласно требованиям СаНпиН	
3.	Стул преподавателя	Мебель	Основное	Согласно требованиям СаНпиН	
4.	Стол для обучающихся 2-местный	Мебель	Основное	Согласно требованиям СаНпиН	
5.	Стул обучающегося	Мебель	Основное	Согласно требованиям СаНпиН	
6.	Шкаф для документов	Мебель	Основное	Согласно требованиям СаНпиН	
7.	Интерактивная панель	Оборудование	Специализированное	Согласно технической документации	
8.	Персональный компьютер	TC	Специализированное	Согласно технической документации	
9.	Акустические колонки	TC	Специализированное	Согласно технической документации	
10.	Комплект учебного-наглядного	УМК	Специализированное	Согласно описанию	
	материала				

Кабинет «Экономика организации» «Менеджмент и правовое обеспечение профессиональной деятельности»

Nº	Наименование	Тип	Основное/ специализированное	Краткая (рамочная) техническая характеристика ¹⁴	Код профессионального модуля, дисциплины
1.	Доска ученическая	Мебель	Основное	Согласно требованиям СаНпиН	ОП 01
2.	Стол преподавателя	Мебель	Основное	Согласно требованиям СаНпиН	ОП 02

№	Наименование	Тип	Основное/ специализированное	Краткая (рамочная) техническая характеристика ¹⁴	Код профессионального модуля, дисциплины
3.	Стул преподавателя	Мебель	Основное	Согласно требованиям СаНпиН	ОП 03
4.	Стол для обучающихся 2-местный	Мебель	Основное	Согласно требованиям СаНпиН	ОП 05
5.	Стул обучающегося	Мебель	Основное	Согласно требованиям СаНпиН	
6.	Шкаф для документов	Мебель	Основное	Согласно требованиям СаНпиН	
7.	Мультимедийный проектор с	Оборудование	Специализированное	Согласно технической документации	
0	Экраном	TC	C	Carrage	
8.	Персональный компьютер		Специализированное	Согласно технической документации	
9.	Акустические колонки	TC	Специализированное	Согласно технической документации	
10.	Комплект учебного-наглядного	УМК	Специализированное	Согласно описанию	
	материала				

Кабинет «Самостоятельной и воспитательной работы»

№	Наименование	Тип	Основное/ специализированное	Краткая (рамочная) техническая характеристика	Код профессионального модуля, дисциплины ¹⁵
1.	посадочные места по количеству обучающихся (столы, стулья)	Мебель	основное	Согласно требованиям СаНпиН	
2.	рабочее место преподавателя/тьютора	Мебель	основное	Согласно требованиям СаНпиН	
3.	МФУ	Оборудование	основное	Согласно технической документации	
4.	компьютер с программным обеспечением для преподавателя (системный блок, монитор, клавиатура, мышь) с выходом в	TC	основное	Согласно технической документации	

_

¹⁵ Заполняется образовательной организацией при формировании основной профессиональной образовательной программы.

Nº	Наименование	Тип	Основное/ специализированное	Краткая (рамочная) техническая характеристика	Код профессионального модуля, дисциплины ¹⁵
	Интернет				
5.	экран (доска)	TC	основное	Согласно технической документации	
6.	мультимедиапроектор	TC	основное	Согласно технической документации	
7.	комплект методических материалов	УМК	основное	на усмотрение ОО	

1.2. Оснащение лабораторий/ мастерских

Лаборатория «Информатика и компьютерная обработка документов» «Системы электронного документооборота»

№	Наименование	Тип	Основное/ специализированное	Краткая (рамочная) техническая характеристика ¹⁶	Код профессионального модуля, дисциплины
1.	Маркировочная доска	Мебель	Основное	Согласно требованиям СаНпиН	ПМ 01 – ПМ 06
2.	Стол преподавателя	Мебель	Основное	Согласно требованиям СаНпиН	
3.	Стул преподавателя	Мебель	Основное	Согласно требованиям СаНпиН	
4.	Стол для обучающихся 2-местный	Мебель	Основное	Согласно требованиям СаНпиН	
5.	Стул обучающегося	Мебель	Основное	Согласно требованиям СаНпиН	
6.	Шкаф для документов	Мебель	Основное	Согласно требованиям СаНпиН	
7.	Демонстрационный стенд	Оборудование	Специализированное	Согласно требованиям СаНпиН	
8.	Мультимедийный проектор с	TC	Специализированное	Согласно технической документации	
	экраном				
9.	Компьютер	TC	Специализированное	Согласно технической документации	
10.	Акустические колонки	TC	Специализированное	Согласно технической документации	

11.	Комплект учебного-наглядного	УМК	Специализированное	Согласно описанию	
	материала				

Лаборатория «Товароведение и организация экспертизы качества товаров»

Nº	Наименование	Тип	Основное/ специализированное	Краткая (рамочная) техническая характеристика	Код профессионального
1.	посадочные места по количеству обучающихся (столы, стулья)	Мебель	основное	Согласно требованиям СаНпиН	модуля, дисциплины ПМ 02
2.	рабочее место преподавателя	Мебель	основное	Согласно технической документации	
3.	Шкаф с мойкой	Оборудование	специализированное	Согласно технической документации	
4.	Стол лабораторный	Оборудование	специализированное	Согласно технической документации	
5.	Шкаф лабораторный	Оборудование	специализированное	Согласно технической документации	
6.	Доска меловая/маркерная/интерактивная	Оборудование	основное	Согласно требованиям СаНпиН	
7.	Компьютер преподавателя/ноутбук (лицензионное программное обеспечение (ПО), образовательный контент и система защиты от вредоносной информации)	TC	основное	Согласно требованиям СаНпиН	
8.	Автоматизированное рабочее место обучающегося	TC	основное	Согласно требованиям СаНпиН	

Мастерская «Учебный магазин»

Nº	Наименование	Тип	Основное/ специализированное	Краткая (рамочная) техническая характеристика	Код профессионального
					модуля, дисциплины
1.	посадочные места по количеству	Мебель	основное	Согласно требованиям	ПМ 01

	обучающихся (столы, стулья)			СаНпиН	ПМ 02 ПМ 03
2.	рабочее место преподавателя	Мебель	основное	Согласно требованиям СаНпиН	ПМ 05 ПМ.06
3.	Витрины	Оборудование	специализированное	Согласно технической документации	
4.	Контрольно-кассовые машины, контрольно-кассовая техника и (или) их виртуальные аналоги	Оборудование	специализированное	Согласно технической документации	
5.	Весоизмерительное оборудование	Оборудование	специализированное	Согласно технической документации	
6.	Терминалы сбора данных (ТСД) (специализированное устройство со встроенным сканером штрих-кодов).	Оборудование	специализированное	Согласно технической документации	
7.	Сканер с возможностью считывания акцизных марок для работы в ЕГАИС.	Оборудование	специализированное	Согласно технической документации	
8.	Компьютер с монитором	Оборудование	специализированное	Согласно технической документации	
9.	Принтер (для печати ценников)	Оборудование	специализированное	Согласно технической документации	
10.	Онлайн-касса	Оборудование	специализированное	Согласно технической документации	
11.	Программируемая клавиатура кассира	Оборудование	специализированное	Согласно технической документации	
12.	Денежный ящик	Оборудование	специализированное	Согласно технической документации	
13.	Терминал безналичной оплаты;	Оборудование	специализированное	Согласно технической	

			<u>.</u>	
				документации
14.	Дисплей покупателя (при необходимости)	Оборудование	специализированное	Согласно технической документации
15.	Весы с печатью этикеток (при необходимости	Оборудование	специализированное	Согласно технической документации
16.	Детектор купюр	Оборудование	специализированное	Согласно технической документации
17.	Муляжи товаров	Оборудование	специализированное	Согласно технической документации
18.	Пристенные и островные горки	Оборудование	специализированное	Согласно технической документации
19.	Стеллажи	Оборудование	специализированное	Согласно технической документации
20.	Рекламно-выставочный инвентарь (манекены, держатели для одежды, подставки и т.д)	Оборудование	специализированное	Согласно технической документации
21.	Информационный стенд	Оборудование	специализированное	Согласно технической документации
22.	Системы защиты товаров (деактиваторы и магнитные съемники)	Оборудование	специализированное	Согласно технической документации
23.	Измельчительно-режущее оборудование (слайсер)	Оборудование	специализированное	Согласно технической документации
24.	Макет холодильного оборудования (на усмотрение образовательной организации)	Оборудование	специализированное	Согласно технической документации
25.	Промо-стойка	Оборудование	специализированное	Согласно технической

				документации
26.	Онлайн-эквайринг	Оборудование	специализированное	Согласно технической документации
27.	Этикет-пистолет	Оборудование	специализированное	Согласно технической документации
28.	Ценникодержатели	Оборудование	специализированное	Согласно технической документации
29.	POS-материалы	Оборудование	специализированное	Согласно технической документации
30.	Инвентарь для отбора товаров покупателями	Оборудование	специализированное	Согласно технической документации
	Доска меловая/маркерная/интерактивная	Оборудование	основное	Согласно требованиям СаНпиН
31.	Компьютер преподавателя с периферией/ноутбук (лицензионное программное обеспечение (ПО), образовательный контент и система защиты от вредоносной информации)	Оборудование	основное	Согласно технической документации
32.	Компьютер обучающегося с периферией/ноутбук (лицензионное программное обеспечение (ПО), образовательный контент и система защиты от вредоносной информации)	TC	основное	Согласно технической документации

1.3. Оснащение спортивного комплекса/зала Спортивный комплекс

N₂	Наименование	Тип	Основное/	Краткая (рамочная) техническая	Код дисциплины
212		1 MII	специализированное	характеристика	код дисциплины
1.	Скамья для пресса	Мебель	Специализированное	Согласно требованиям СаНпиН	ООД 12
2.	Скамья гимнастическая	Мебель	Специализированное	Согласно требованиям СаНпиН	СГ04
3.	Спортивный инвентарь	Оборудование	Специализированное	Согласно описанию	
4.	Компьютер	TC	Специализированное	Согласно технической документации	
5.	Учебно-наглядный материал	УМК	Специализированное	Согласно описанию	

1.4. Оснащение помещений, задействованных при организации самостоятельной и воспитательной работы Библиотека

№	Наименование	Тип	Основное/	Краткая (рамочная) техническая	Код дисциплины
312	Hanwendanne	1 MII	специализированное	характеристика	код дисциплины
1.	Стол для преподавателя	Мебель	Основное	Согласно требованиям СаНпиН	ООД 01- ООД 15
2.	Стул для преподавателя	Мебель	Основное	Согласно требованиям СаНпиН	ОП 01 - ОП 05
3.	Стол для обучающихся	Мебель	Основное	Согласно требованиям СаНпиН	
4.	Стул для обучающихся	Мебель	Основное	Согласно требованиям СаНпиН	
5.	Шкафы	Мебель	Основное	Согласно требованиям СаНпиН	
6.	Стеллажи	Оборудование	Основное	Согласно описанию	
7.	Компьютер для преподавателей	TC	Специализированное	Согласно технической документации	
8.	Компьютер для обучающихся	TC	Специализированное	Согласно технической документации	

Актовый зал

N₂	Наименование	Тип	Основное/	Краткая (рамочная) техническая	Код дисциплины
		1	специализированное	характеристика	
1.	Кресла для участников	Мебель	Основное	Согласно требованиям СаНпиН	ООД 01- ООД 15
	образовательного процесса				ОП 01 - ОП 05
2.	Компьютерная техника	TC	Специализированное	Согласно технической документации	
3.	Проектор	TC	Специализированное	Согласно технической документации	

N₂	Наименование	Тип	Основное/	Краткая (рамочная) техническая	Код дисциплины
"		1 1111	специализированное	характеристика	
4.	Экран	TC	Специализированное	Согласно технической документации	
5.	Звуковоспроизводящее	TC	Специализированное	Согласно технической документации	
	оборудование, микрофоны				

2. Лицензионное и свободно распространяемое программное обеспечение

Перечень необходимого комплекта лицензионного и свободно распространяемого программного обеспечения

№ п/п	Наименование лицензионного и свободно распространяемого программного обеспечения, в том числе отечественного производства	Количество	Код и наименование учебной дисциплины (модуля)
1.	Microsoft	3	

приложение а к ПОП-П по специальності 38.02.08 Торговое дело
ПРОГРАММА ГОСУДАРСТВЕННОЙ ИТОГОВОЙ АТТЕСТАЦИИ

СОДЕРЖАНИЕ

Общие положения	3
Требования к проведению демонстрационного экзамена	6
Организация и проведение защиты дипломного проекта (работы)	
•	
Структура программы ГИА	/

Общие положения

Примерная программа государственной итоговой аттестации (далее — примерная программа ГИА) выпускников по специальности 38.02.08 Торговое дело разработана в соответствии с Законом Российской Федерации от 29.12.2012 г. № 273-ФЗ «Об образовании в Российской Федерации», Приказом Минпросвещения России от 08.11.2021 № 800 «Об утверждении Порядка проведения государственной итоговой аттестации по образовательным программам среднего профессионального образования», ФГОС СПО по специальности 38.02.08 Торговое дело, и определяет совокупность требований к ее организации и проведению.

Цель государственной итоговой аттестации — установление соответствия результатов освоения обучающимися образовательной программы по специальности 38.02.08 Торговое дело соответствующим требованиям ФГОС СПО с учетом требований регионального рынка труда, их готовность и способность решать профессиональные задачи.

Задачи государственной итоговой аттестации:

- определение соответствия навыков, умений и знаний выпускников современным требованиям рынка труда, квалификационным требованиям ФГОС СПО и регионального рынка труда;
- определение степени сформированности профессиональных компетенций, личностных качеств, соответствующих $\Phi\Gamma$ ОС СПО и наиболее востребованных на рынке труда.

По результатам ГИА выпускнику по специальности 38.02.08 Торговое дело присваивается квалификация: специалист торгового дела.

Примерная программа ГИА является частью ПОП-П по программе подготовки специалистов среднего звена и определяет совокупность требований к ГИА, в том числе к содержанию, организации работы, оценочным материалам ГИА выпускников по данной специальности.

Выпускник, освоивший образовательную программу, должен быть готов к выполнению видов деятельности, предусмотренных образовательной программой (таблица 1), и демонстрировать результаты освоения образовательной программы (таблица 2).

Таблица 1 Виды деятельности

Код и наименование	Код и наименование
вида деятельности (ВД)	профессионального модуля (ПМ),
	в рамках которого осваивается ВД
1	2
В соответстви	и с ФГОС
Организация и осуществление торговой	ПМ. 01 Организация и осуществление
деятельности	торговой деятельности
Товароведение и организация экспертизы качества	ПМн. 02 Товароведение и организация
потребительских товаров (по выбору)	экспертизы качества потребительских
	товаров
Организация и осуществление	ПМн. 02 Организация и осуществление
предпринимательской деятельности в сфере	предпринимательской деятельности в сфере
торговли (по выбору)	торговли
Осуществление продаж потребительских товаров	ПМн.03 Осуществление продаж
и координация работы с клиентами (по выбору)	потребительских товаров и координация
	работы с клиентами
Осуществление продаж автотранспортных	ПМн.03 Осуществление продаж

средств, космических продуктов, услуг и	автотранспортных средств, космических
технологий и координация работы с клиентами (по	продуктов, услуг и технологий и
выбору)	координация работы с клиентами
Осуществление продаж информационно-	ПМн.03 Осуществление продаж
коммуникационных продуктов и технологий и	информационно-коммуникационных
координация работы с клиентами (по выбору)	продуктов и технологий и координация
	работы с клиентами
Организация и осуществление интернет-	ПМн.03 Организация и осуществление
маркетинга (по выбору)	интернет-маркетинга
Организация и осуществление выставочной	ПМн.03 Организация и осуществление
деятельности (по выбору).	выставочной деятельности

Таблица 2 Перечень результатов, демонстрируемых выпускником

Оцениваемые виды	Профессиональные компетенции
деятельности	
Организация и осуществление	ПК. 1.1. Проводить сбор и анализ информации о
торговой деятельности	потребностях субъектов рынка на товары и услуги, в том
	числе с использованием цифровых и информационных
	технологий.
	ПК. 1.2. Устанавливать хозяйственные связи с
	поставщиками и потребителями товаров и услуг, в том
	числе с применением коммуникативных возможностей
	искусственного интеллекта.
	ПК. 1.3. Осуществлять подготовку, оформление и проверку
	закупочной документации, в том числе с использованием
	электронного документооборота и сквозных цифровых
	технологий.
	ПК. 1.4. Осуществлять подготовку к заключению
	внешнеторгового контракта и его документальное
	сопровождение.
	ПК. 1.5. Осуществлять контроль исполнения обязательств
	по внешнеторговому контракту.
	ПК. 1.6. Организовывать выполнение торгово-
	технологических процессов, в том числе с применением
	цифровых технологий.
Товароведение и организация	ПК. 2.1. Осуществлять кодирование товаров, в том числе с
экспертизы качества	применением цифровых технологий.
потребительских товаров (по	ПК. 2.2. Идентифицировать ассортиментную
выбору)	принадлежность потребительских товаров.
	ПК 2.3. Создавать условия для сохранности количественных
	и качественных характеристик товара в соответствии с
	требованиями действующих санитарных правил на разных
	этапах товародвижения.
	ПК 2.4. Выполнять операции по оценке качества и
	организации экспертизы потребительских товаров.
	ПК 2.5. Осуществлять управление ассортиментом товаров, в
	том числе с использованием искусственного интеллекта и
	сквозных цифровых технологий.

	TTC 2.1. O. 1.
Осуществление продаж	ПК 3.1. Осуществлять формирование клиентской базы и ее
потребительских товаров и	актуализацию на основе информации о потенциальных
координация работы с	клиентах и их потребностях, в том числе с использованием
клиентами (по выбору)	цифровых и информационных технологий.
	ПК 3.2. Осуществлять эффективное взаимодействие с
	клиентами в процессе ведения преддоговорной работы и
	продажи товаров.
	ПК 3.3. Обеспечивать эффективное взаимодействие с
	клиентами (покупателями) в процессе продажи товаров, в
	том числе с использованием специализированных
	программных продуктов.
	ПК 3.4. Реализовывать мероприятия для обеспечения
	выполнения плана продаж.
	ПК 3.5. Обеспечивать реализацию мероприятий по
	стимулированию покупательского спроса.
	ПК 3.6. Осуществлять контроль состояния товарных
	запасов, в том числе с применением программных
	продуктов.
	ПК 3.7. Организовывать продажи инфокоммуникационных
	систем и (или) их составляющих в новых каналах сбыта, в
	том числе с использованием цифровых и информационных
	технологий.
	ПК 3.8. Организовывать послепродажное консультационно-
	информационное сопровождение клиентов, в том числе с
	использованием цифровых и информационных технологий.
Организация и осуществление	ПК 3.1. Определять готовность веб-сайта к продвижению.
интернет-маркетинга (по	ПК 3.2. Анализировать интернет-пространство, а также
выбору)	поведение пользователей при поиске необходимой
	информации в информационно-телекоммуникационной сети
	"Интернет".
	ПК 3.3. Оформлять заявочные и платежные документы
	участников торгово-промышленной выставки.
	ПК 3.4. Проводить рекламные кампании в социальных
	медиа для привлечения пользователей в интернет-
	сообщество.
	ПК 3.5. Составлять технические задания в соответствии с
	требованиями заказчика.
	ПК 3.6. Проводить аналитические работы по реализации
	стратегий продвижения в информационно-
	телекоммуникационной сети "Интернет".
	положиму пикационной ссти интернет.

Выпускники, освоившие программу по специальности 38.02.08 Торговое дело, сдают ГИА в форме демонстрационного экзамена профильного уровня и защиты дипломного проекта (работы).

Требования к проведению демонстрационного экзамена

Демонстрационный экзамен профильного уровня проводится по решению образовательной организации на основании заявлений выпускников на основе требований к результатам освоения образовательных программ среднего профессионального образования, установленных в соответствии с ФГОС СПО, включая квалификационные требования, заявленные организациями, работодателями, заинтересованными в подготовке кадров соответствующей квалификации, в том числе являющимися стороной договора о сетевой форме реализации образовательных программ и (или) договора о практической подготовке обучающихся (далее - организации-партнеры).

Демонстрационный экзамен проводится с использованием единых оценочных материалов, включающих в себя конкретные комплекты оценочной документации, варианты заданий и критерии оценивания (далее – оценочные материалы), выбранные образовательной организацией, исходя из содержания реализуемой образовательной программы, из размещенных на официальном сайте оператора в сети «Интернет» единых оценочных материалов.

Комплект оценочной документации (КОД) включает комплекс требований для проведения демонстрационного экзамена, перечень оборудования и оснащения, расходных материалов, средств обучения и воспитания, примерный план застройки площадки демонстрационного экзамена, требования к составу экспертных групп, инструкции по технике безопасности, а также образцы заданий.

Организация и проведение защиты дипломного проекта (работы)

Программа организации проведения защиты дипломного проекта (работы) как формы ГИА включает общие положения, тематику, структуру и содержание дипломного проекта (работы), порядок оценки результатов дипломного проекта (работы).

Дипломный проект (работа) направлен на систематизацию и закрепление знаний выпускника по специальности, а также определение уровня готовности выпускника к самостоятельной профессиональной деятельности. Дипломный проект (работа) предполагает самостоятельную подготовку (написание) выпускником проекта (работы), демонстрирующего уровень знаний выпускника в рамках выбранной темы, а также сформированность его профессиональных умений и навыков.

Тематика дипломных проектов (работ) определяется образовательной организацией. Выпускнику предоставляется право выбора темы дипломного проекта (работы). Тема дипломного проекта (работы) должна соответствовать содержанию одного или нескольких профессиональных модулей, входящих в образовательную программу среднего профессионального образования.

Для подготовки дипломного проекта (работы) выпускнику назначается руководитель и при необходимости консультанты, оказывающие выпускнику методическую поддержку.

Закрепление за выпускниками тем дипломных проектов (работ), назначение руководителей и консультантов осуществляется распорядительным актом образовательной организации.

Тематику дипломных проектов (работ), структуру и содержание дипломного проекта (работы), порядок оценки результатов и систему оценивания образовательная организация разрабатывает самостоятельно.

Структура программы ГИА

- 1. Основные положения (указываются: код и наименование образовательной программы, нормативно-правовые акты в соответствии с которыми разработана программа ГИА, кто разрабатывает и как утверждается)
- 2. Паспорт программы государственной итоговой аттестации (область применения, требования к результатам освоения программы, цели и задачи ГИА)
- 3. Структура, содержание и условия допуска к государственной итоговой аттестации (форма ГИА, объем времени, сроки подготовки и проведения ГИА, описание условий допуска и подготовки дипломного проекта (работы), а также его структуры и требований к содержанию, описание условий допуска и подготовки ДЭ)
- 4. Организация и порядок проведения государственной итоговой аттестации (описание требований к минимальному материально-техническому, информационному обеспечению, организации и проведения защиты дипломного проекта (работы), ДЭ)
- 5. Критерии оценки уровня и качества подготовки обучающихся (описание критериев оценки дипломного проекта (работы), ДЭ)
- 6. Порядок апелляции и пересдачи государственной итоговой аттестации (описание процедуры подачи апелляции)

Приложения:

Предлагаемые темы дипломных проектов (работ) для программ ППССЗ

План мероприятий по организации проведения демонстрационного экзамена в рамках государственной итоговой аттестации выпускников

Оценочные материалы в соответствии со структурой ДЭ

приложение 5

к ОПОП-П по специальности 38.02.08 Торговое дело

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ВОСПИТАНИЯ

СОДЕРЖАНИЕ

РАЗДЕЛ 1. ЦЕЛЕВОЙ	3
1.1. Целевые ориентиры воспитания	3
РАЗДЕЛ 2. СОДЕРЖАТЕЛЬНЫЙ	6
2.1 Воспитательные модули: виды, формы, содержание воспитательной деятельности	6
РАЗДЕЛ 3. ОРГАНИЗАЦИОННЫЙ	11
3.1. Кадровое обеспечение	11
3.2. Нормативно-методическое обеспечение	11
3.3. Система поощрения профессиональной успешности и проявлений активной жизненной	
позиции обучающихся	11
3.4. Анализ воспитательного процесса	12
Календарный план воспитательной работы	13

РАЗДЕЛ 1. ЦЕЛЕВОЙ

1.3. Целевые ориентиры воспитания

Вариативные целевые ориентиры результатов воспитания формируются разработчиками самостоятельно с учетом ФГОС СПО по специальности 38.02.08 Торговое дело

Вариативные целевые ориентиры не должны противоречить инвариантным целевым ориентирам.

Вариативные целевые ориентиры результатов воспитания, отражающие специфику специальности 38.02.08 Торговое дело

Гражданское воспитание

- понимающий профессиональное значение отрасли, специальности 38.02.08 Торговое лело
- для социально-экономического и научно-технологического развития страны
- осознанно проявляющий гражданскую активность в социальной и экономической жизни
- осознанно выражающий свою российскую гражданскую принадлежность (идентичность) в поликультурном, многонациональном и многоконфессиональном российском обществе, в мировом сообществе
- ориентированный на активное гражданское участие в социально-политических процессах на основе уважения закона и правопорядка, прав и свобод сограждан
- осознанно и деятельно выражающий неприятие любой дискриминации по социальным, национальным, расовым, религиозным признакам, проявлений экстремизма, терроризма, коррупции, антигосударственной деятельности
- обладающий опытом гражданской социально значимой деятельности (в студенческом самоуправлении, добровольческом движении, предпринимательской деятельности, экологических, военно-патриотических и др. объединениях, акциях, программах)

Патриотическое воспитание

- осознанно проявляющий неравнодушное отношение к выбранной профессиональной деятельности, постоянно совершенствуется, профессионально растет, прославляя свою специальность 38.02.08 Торговое дело
- осознающий свою национальную, этническую принадлежность, демонстрирующий приверженность к родной культуре, любовь к своему народу
- сознающий причастность к многонациональному народу Российской Федерации,
 Отечеству, общероссийскую идентичность
- проявляющий деятельное ценностное отношение к историческому и культурному наследию своего и других народов России, их традициям, праздникам
- проявляющий уважение к соотечественникам, проживающим за рубежом, поддерживающий их права, защиту их интересов в сохранении общероссийской идентичности

Духовно-нравственное воспитание

- обладающий сформированными представлениями о значении и ценности своей специальности, знающий и соблюдающий правила и нормы профессиональной этики
- проявляющий приверженность традиционным духовно-нравственным ценностям,

- культуре народов России с учётом мировоззренческого, национального, конфессионального самоопределения
- проявляющий уважение к жизни и достоинству каждого человека, свободе мировоззренческого выбора и самоопределения, к представителям различных этнических групп, традиционных религий народов России, их национальному достоинству и религиозным чувствам с учётом соблюдения конституционных прав и свобод всех граждан
- понимающий и деятельно выражающий понимание ценности межнационального, межрелигиозного согласия, способный вести диалог с людьми разных национальностей и вероисповеданий, находить общие цели и сотрудничать для их достижения
- ориентированный на создание устойчивой семьи на основе российских традиционных семейных ценностей, рождение и воспитание детей и принятие родительской ответственности
- обладающий сформированными представлениями о ценности и значении в отечественной и мировой культуре языков и литературы народов России

Эстетическое воспитание

- демонстрирующий знания эстетических правил и норм в профессиональной культуре
 - использующий возможности художественной и творческой деятельности в целях саморазвития и реализации творческих способностей, в том числе в профессиональной деятельности
- проявляющий понимание художественной культуры как средства коммуникации и самовыражения в современном обществе, значение нравственных норм, ценностей, традиций в искусстве
- проявляющий восприимчивость к разным видам искусства, понимание эмоционального воздействия искусства, его влияния на душевное состояние и поведение людей, умеющий критически оценивать это влияние
- выражающий понимание ценности отечественного и мирового искусства, российского и мирового художественного наследия

Физическое воспитание, формирование культуры здоровья и эмоционального благополучия

- демонстрирующий физическую подготовленность и физическое развитие в соответствии с требованиями будущей профессиональной деятельности специальности 38.02.08 Торговое дело
- понимающий и выражающий в практической деятельности понимание ценности жизни, здоровья и безопасности, значение личных усилий в сохранении и укреплении своего здоровья и здоровья других людей
- соблюдающий правила личной и общественной безопасности, в том числе безопасного поведения в информационной среде
- выражающий на практике установку на здоровый образ жизни (здоровое питание, соблюдение гигиены, режим занятий и отдыха, регулярную физическую активность), стремление к физическому совершенствованию
- проявляющий сознательное и обоснованное неприятие вредных привычек (курения,

- употребления алкоголя, наркотиков, любых форм зависимостей), деструктивного поведения в обществе и цифровой среде, понимание их вреда для физического и психического здоровья
- демонстрирующий навыки рефлексии своего состояния (физического, эмоционального, психологического), понимания состояния других людей
- демонстрирующий и развивающий свою физическую подготовку, необходимую для избранной профессиональной деятельности, способности адаптироваться к стрессовым ситуациям в общении, в изменяющихся условиях (профессиональных, социальных, информационных, природных), эффективно действовать в чрезвычайных ситуациях
- использующий средства физической культуры для сохранения и укрепления здоровья в процессе профессиональной деятельности и поддержания необходимого уровня физической подготовленности

Профессионально-трудовое воспитание

- применяющий знания о нормах выбранной специальности, всех ее требований и выражающий готовность реально участвовать в профессиональной деятельности в соответствии с нормативно-ценностной системой
- готовый к освоению новых компетенций в профессиональной отрасли
- понимающий профессиональные идеалы и ценности, уважающий труд, результаты труда, трудовые достижения российского народа, трудовые и профессиональные достижения своих земляков, их вклад в развитие своего поселения, края, страны
- участвующий в социально значимой трудовой и профессиональной деятельности разного вида в семье, образовательной организации, на базах производственной практики, в своей местности
- выражающий осознанную готовность к непрерывному образованию и самообразованию в выбранной сфере профессиональной деятельности
- понимающий специфику профессионально-трудовой деятельности, регулирования трудовых отношений, готовый учиться и трудиться в современном высокотехнологичном мире на благо государства и общества
- ориентированный на осознанное освоение выбранной сферы профессиональной деятельности с учётом личных жизненных планов, потребностей своей семьи, государства и общества
- обладающий сформированными представлениями о значении и ценности выбранной профессии, проявляющий уважение к своей профессии и своему профессиональному сообществу, поддерживающий позитивный образ и престиж своей специальности в обществе

Экологическое воспитание

- ответственно подходящий к рациональному потреблению энергии, воды и других природных ресурсов в жизни в рамках обучения и профессиональной деятельности
- понимающий основы экологической культуры в профессиональной деятельности, обеспечивающей ответственное отношение к окружающей социально-природной, производственной среде и здоровью
- выражающий деятельное неприятие действий, приносящих вред природе, содействующий

сохранению и защите окружающей среды

- применяющий знания из общеобразовательных и профессиональных дисциплин для разумного, бережливого производства и природопользования, ресурсосбережения в быту, в профессиональной среде, общественном пространстве
- имеющий и развивающий опыт экологически направленной, природоохранной, ресурсосберегающей деятельности, в том числе в рамках выбранной специальности, способствующий его приобретению другими людьми

Ценности научного познания

- обладающий опытом участия в научных, научно-исследовательских проектах, мероприятиях, конкурсах в рамках профессиональной направленности
- проявляющий сознательное отношение к непрерывному образованию как условию успешной профессиональной и общественной деятельности
- деятельно выражающий познавательные интересы в разных предметных областях с учётом своих интересов, способностей, достижений, выбранного направления профессионального образования и подготовки
- обладающий представлением о современной научной картине мира, достижениях науки и техники, аргументированно выражающий понимание значения науки и технологий для развития российского общества и обеспечения его безопасности
- демонстрирующий навыки критического мышления, определения достоверности научной информации, в том числе в сфере профессиональной деятельности
- умеющий выбирать способы решения задач профессиональной деятельности применительно к различным контекстам
- использующий современные средства поиска, анализа и интерпретации информации, информационные технологии для выполнения задач профессиональной деятельности
- развивающий и применяющий навыки наблюдения, накопления и систематизации фактов, осмысления опыта в естественнонаучной и гуманитарной областях познания, исследовательской и профессиональной деятельности

РАЗДЕЛ 2. СОДЕРЖАТЕЛЬНЫЙ

2.1. Воспитательные модули: виды, формы, содержание воспитательной деятельности по специальности 38.02.08 Торговое дело

Модуль «Образовательная деятельность»

внедрение методик преподавания общеобразовательных дисциплин с учетом профессиональной направленности отрасли, специальности 38.02.08 Торговое дело;

включение в воспитательные взаимодействия - методов, методик и технологий, направленных на развитие личности студентов, основываясь на воспитательных идеалах, целях и задачах воспитания выбранной специальности;

организация практических занятий, формированию профессиональной ответственности студентов в соответствии с установленными стандартами и протоколами специальности;

организация практических занятий по работе с современными оборудованием и технологиями в области машиностроения профессии, в том числе с применением программных продуктов;

использование воспитательных возможностей содержания учебных дисциплин и профессиональных модулей для формирования у обучающихся позитивного отношения к российским традиционным духовно-нравственным и социокультурным ценностям, подбор соответствующего тематического содержания, текстов для чтения, задач для решения, проблемных ситуаций для обсуждений и т. п., отвечающих содержанию и задачам воспитания;

привлечение внимания обучающихся к ценностному аспекту изучаемых на аудиторных занятиях объектов, явлений, событий и т. д., инициирование обсуждений, высказываний обучающимися своего мнения, выработки личностного отношения к изучаемым событиям, явлениям;

использование учебных материалов (образовательного контента, художественных фильмов, литературных произведений и проч.), способствующих повышению статуса и престижа рабочих профессий, прославляющих трудовые достижения, повествующих о семейных трудовых династиях;

инициирование и поддержка исследовательской деятельности при изучении учебных дисциплин и профессиональных модулей в форме индивидуальных и групповых проектов, исследовательских работ воспитательной направленности;

реализация курсов, дополнительных факультативных занятий исторического просвещения, патриотической, гражданской, экологической, научно-познавательной, краеведческой, историко-культурной, туристско-краеведческой, спортивно-оздоровительной, художественно-эстетической, духовно-нравственной направленности, а также курсов, направленных на формирование готовности обучающихся к вступлению в брак и осознанному родительству;

организация и проведение экскурсий (в музеи, картинные галереи, технопарки, на предприятия и др.), экспедиций, походов.

Модуль «Кураторство»

инициирование и поддержка участия обучающихся в мероприятиях, конкурсах и проектах профессиональной направленности

организация социально-значимых проектов профессиональной направленности для личностного развития обучающихся, дающих возможности для самореализации в выбранной профессии

организация социально-значимых совместных проектов, отвечающих потребностям обучающихся, дающих возможности для их самореализации, установления и укрепления доверительных отношений внутри учебной группы и между группой и куратором

сплочение коллектива группы через игры и тренинги на командообразование, походы, экскурсии, празднования дней рождения, тематические вечера и т. п.

организация и проведение регулярных родительских собраний, информирование родителей об академических успехах и проблемах обучающихся, их положении в студенческой группе, о жизни группы в целом; помощь родителям и иным членам семьи во взаимодействии с педагогическим коллективом и администрацией

работа со студентами, вступившими в ранние семейные отношения, проведение консультаций по вопросам этики и психологии семейной жизни, семейного права

планирование, подготовка и проведение праздников, фестивалей, конкурсов, соревнований и т. д. с обучающимися.

Модуль «Наставничество»

мастер-классы, тренинги и практикумы от наставника в рамках сопровождения профессионального роста наставляемых, развития их профессиональных навыков и компетенций в специальности 38.02.08 Торговое дело

организация под руководством наставника социально-значимых проектов по профессии

содействие осознанному выбору оптимальной образовательной траектории, в том числе для обучающихся с особыми потребностями (детей с ОВЗ, одаренных, обучающихся, находящихся в трудной жизненной ситуации)

привлечение к наставнической деятельности признанных авторитетных специалистов, имеющих большой профессиональный и жизненный опыт (сотрудников предприятий и организаций-партнеров)

Модуль «Основные воспитательные мероприятия по профессии»

мастер классы, проведение конкурсов профессионального мастерства, показы, выставки, открытые лекции и демонстрации, экскурсии, дни открытых дверей, квесты

встречи с известными представителями специальности 38.02.08 Торговое дело

круглые столы, просветительские мероприятия с участием амбассадоров профессии

организация праздников, ежегодных творческих (театрализованных, музыкальных, литературных и т. п.) мероприятий, связанных с общероссийскими, региональными, местными праздниками, памятными датами

проведение торжественных мероприятий, связанных с завершением образования, а также совместных мероприятий с организациями-партнерами

Участие в социальных, социально-профессиональных проектах

организация тематических мероприятий, нацеленных на формирование уважительного отношения к старшему поколению, противоположному полу, понимания любви как основы таких отношений и готовности к вступлению в брак и семейных ценностей (День матери, День семьи, любви и верности и т. д.)

Модуль «Организация предметно-пространственной среды»

организация музейно-выставочного пространства, содержащего экспозиции об истории и развитии профессии, выдающихся деятелей производственной сферы, имеющей отношение к профессии, соответствующих предметов-символов профессиональной сферы, информационных справочных материалов о предприятиях профессиональной сферы, являющихся предметом гордости отечественной науки и технологий, имеющих отношение к специальности 38.02.08 Торговое дело

размещение, поддержание, обновление на территории выставочных объектов, ассоциирующихся со специальностью 38.02.08 Торговое дело

разработка и обновление материалов (стендов, плакатов, инсталляций и др.), акцентирующих внимание обучающихся на важных для воспитания правилах, традициях, актуальных вопросах профилактики и безопасности

совместная с обучающимися разработка, создание и популяризация символики образовательной организации (флаг, гимн, эмблема, логотип и т. п.)

оборудование, оформление, поддержание и использование спортивных и игровых пространств, площадок, зон активного и спокойного отдыха

создание и обновление книжных выставок профессиональной литературы, пространства свободного книгообмена

организация и поддержание звукового пространства позитивной духовно-нравственной, гражданско-патриотической воспитательной направленности исполнение (гимна Российской Федерации (в начале учебной недели))

размещение информационных справочных материалов о предприятиях профессиональной сферы, имеющих отношение к профилю образовательной организации

Модуль «Взаимодействие с родителями (законными представителями)»

совместные мероприятия, посвященные Дню специальности 38.02.08 Торговое дело

организацию взаимодействия между родителями обучающихся и преподавателями, администрацией в области воспитания и профессиональной реализации студентов

проведение родительских собраний по вопросам воспитания, взаимоотношений обучающихся и педагогов, условий обучения и воспитания

привлечение родителей к подготовке и проведению мероприятий воспитательной направленности

Модуль «Профилактика и безопасность»

реализация элементов, программы профилактической направленности, реализуемые в образовательной организации и в социокультурном окружении в рамках просветительской деятельности по специальности 38.02.08 Торговое дело

организация мероприятий по безопасности в цифровой среде, связанных со специальностью 38.02.08 Торговое дело

поддержка инициатив обучающихся, педагогов в сфере укрепления безопасности жизнедеятельности

вовлечение обучающихся профилактической В проекты, программы направленности, образовательной организации реализуемые И социокультурном окружении (антинаркотические, антиалкогольные, против курения, вовлечения в деструктивные детские и молодёжные объединения, культы, субкультуры, группы в социальных сетях; по безопасности в цифровой среде, на транспорте, на воде, безопасности дорожного движения, противопожарной безопасности, антитеррористической и антиэкстремистской безопасности, гражданской обороне и т. д.)

организация деятельности педагогического коллектива по созданию в образовательной организации безопасной среды как условия успешной воспитательной деятельности

организацию работы по развитию у обучающихся навыков саморефлексии, самоконтроля, устойчивости к негативному воздействию, групповому давлению

организация психолого-педагогической поддержки обучающихся групп риска

Модуль «Социальное партнёрство и участие работодателей»

организация взаимодействия с представителями сферы деятельности, ознакомительных и познавательных экскурсий с целью погружения в специальности 38.02.08 Торговое дело

организация и проведение на базе организаций-партнёров мероприятий, посвященных профессии: презентации, лекции, акции

реализация социальных проектов по профессии, разрабатываемых и реализуемых совместно обучающимися, педагогами с организациями-партнёрами

участие представителей организаций-партнёров, предприятий (организаций) и работодателей, в том числе в соответствии с договорами о сотрудничестве, в проведении отдельных производственных практик и мероприятий в рамках рабочей программы воспитания и календарного плана воспитательной работы (дни открытых дверей, ярмарки вакансий, государственные, региональные праздники, торжественные мероприятия и т. п.)

участие представителей организаций-партнёров в проведении мастер-классов, аудиторных и внеаудиторных занятий, мероприятий профессиональной направленности

проведение открытых дискуссионных площадок (студенческих, педагогических, родительских, совместных), куда приглашаются представители организаций-партнёров, на которых обсуждаются актуальные проблемы, касающиеся профессиональной сферы и рынка труда

реализация социальных проектов, разрабатываемых и реализуемых обучающимися и педагогами совместно с организациями-партнёрами (профессионально-трудовой, благотворительной, экологической, патриотической, духовно-нравственной и т. д. направленности), ориентированных на воспитание обучающихся, преобразование окружающего социума, позитивное воздействие на социальное окружение

Модуль «Профессиональное развитие, адаптация и трудоустройство»

организация конкурса профессионального мастерства, приуроченного ко Дню специальности (День работника отдела кадров – 24 мая, День секретаря – 24 апреля, День архивов – 10 марта)

участие в конкурсах, фестивалях, олимпиадах профессионального мастерства (в т. ч. международных)

организация участия волонтеров в мероприятиях социальных и производственных партнеров

проведение практико-ориентированных мероприятий

экскурсии (на предприятия, в организации), дающие углублённые представления о выбранной специальности и условиях работы

проведение мероприятий, направленные на подготовку обучающихся к осознанному планированию своей карьеры, профессионального будущего (посещения центра содействия профессиональному трудоустройству выпускников, профессиональных выставок, ярмарок вакансий, дней открытых дверей на предприятиях, в организациях высшего образования и др.)

проведение тренингов, нацеленных на формирование рефлексивной культуры, совершенствование умений в области анализа и оценки результатов деятельности

организация встреч с представителями коллективов, с сотрудниками-стажистами,

представителями трудовых династий, авторитетными специалистами, героями и ветеранами труда, представителями профессиональных династий

РАЗДЕЛ 3. ОРГАНИЗАЦИОННЫЙ

3.1. Кадровое обеспечение

документов образовательной организации

Разделение функционала, связанного с планированием, организацией, обеспечением, реализацией воспитательной деятельности (привлечение профильных специалистов образовательной организации)

реализация образовательной программы обеспечивается педагогическими работниками образовательной организации, а также лицами, привлекаемыми к реализации образовательной программы на иных условиях, в том числе из числа руководителей и работников организаций, направление деятельности которых соответствует области профессиональной деятельности разделение функционала, связанного с планированием, организацией, обеспечением, реализацией воспитательной деятельности осуществляется на основании локальных нормативно-правовых

Привлечение специалистов других организаций, социальных партнеров (образовательных, социальных и др.) (при наличии)

привлечение организаций профессиональной направленности с целью реализации воспитательной деятельности в рамках освоения образовательной программы по специальности 38.02.08 Торговое дело

3.2. Нормативно-методическое обеспечение

Утверждение и внесение изменений в должностные инструкции педагогических работников по вопросам воспитательной деятельности (при наличии)

положение о кураторе

программа «Психологическое сопровождение адаптации первокурсников»

программа «Психологическое сопровождение личностного и профессионального становления студента»

приказы руководителя: об утверждении программы и положения о наставничестве, об утверждении наставников и наставляемых, об утверждении плана мероприятий наставнической деятельности и дорожной карты внедрения программы наставничества

Ведение договорных отношений, сетевая форма организации образовательного процесса, сотрудничество с социальными партнерами (при наличии)

договоры о сотрудничестве с социальными партнерами и работодателями

сетевая форма организации образовательного процесса (при наличии) и активное взаимодействие с профильными предприятиями, организациями и институтами, с целью обеспечения полного и практически-ориентированного образования

3.3. Система поощрения профессиональной успешности и проявлений активной жизненной позиции обучающихся

Основания для поощрения профессиональной успешности и проявлений активной жизненной позиции обучающихся по профессии – рейтинги, портфолио и пр. (при наличии)

участие и результативность в конкурсах и мероприятиях профессиональной направленности, связанных со специальностью 38.02.08 Торговое дело

рекомендации к поощрению от наставника, социальных и производственных партнеров

реализация просветительской деятельности в рамках освоения образовательных программ по специальности 38.02.08 Торговое дело

успешное освоение образовательных программ по специальности 38.02.08 Торговое дело

Формы поощрения: объявления благодарности, помещение на доску почета, награждение грамотой, памятным подарком, материальное стимулирование (при наличии)

сертификаты, дипломы, грамоты, стипендии или призы, поощрительные письма, фотовыставки изделий, работ, публичное признание заслуг, публикации в СМИ, интервью, персональная выставка работ, направление на дополнительные образовательные программы, стажировки и др.

3.4. Анализ воспитательного процесса

Анализ воспитательного процесса по профессии может осуществляться в рамках единого мониторинга в образовательной организации.

анализ профессионально-трудового воспитания, ориентированного на практическую подготовку обучающегося и условий развивающей образовательной среды, способствующей профессиональному и личностному росту обучающихся в рамках освоения образовательной программы по специальности 38.02.08 Торговое дело

Календарный план воспитательной работы по специальности 38.02.08 Торговое дело

Календарный план воспитательной работы по разрабатывается в свободной форме, с указанием содержания, форм и видов воспитательной деятельности (по модулям) с учетом особенностей конкретной специальности 38.02.08 Торговое дело

10	*	1.0		
No	Формы, виды и содержание	Курс	Сроки	Ответственные
	деятельности	ы,		
		групп		
	1 Ośnazanawa	Ы		
	1. Образовате			2011
1.	Организация коллективных выходов	1,2,3,4	В течение	Зам. директора по УР
	на тематические профессиональные		года	Зав. практикой
	выставки, экскурсии			Зав. отделением
	2 10-			куратор
	ı	раторст		n VIDD
1.	Кураторские часы «Наш колледж:	1	2 сентябрь	Зам. директора по УВР,
	традиции и единые требования»			Куратор
	Экскурсия по колледжу	1	Пб	2
2.	Кураторские часы для студентов	1	Декабрь	Зам. директора по УР Зав. отделением
	учебных групп нового набора «Готовимся к первой сессии»			, ,
	Кураторские часы	1,2,3,4	В течение	куратор Зам. директора по УВР,
3.	- по профилактике безопасного	1,2,3,4		педагог-организатор,
	поведения на водных объектах		года	преподаватель БЖ
	- по профилактике безопасного			Инспектор ПДН
	дорожного движения			тиспектор 11д11
4.	Тематические беседы, посвященные	1,2,3,4	6 сентябрь	Зам. директора по УВР,
	Дню гражданского согласия и	1,2,5,	Остиноры	педагог-организатор,
	единения «Мир и согласие в ЧР»			Кураторы,
	1			преподаватели истории,
				Советник директора по
				воспитанию и
				взаимодействию с ДОО
5.	Кураторские часы ко «Дню единения	1,2,3	4 ноябрь	Зам. директора по УВР,
	народов РФ»			педагог-организатор,
				преподаватели истории,
				Кураторы,
				Советник директора по
				воспитанию и
				взаимодействию с ДОО
6.	Классные часы ко Дню памяти	1,2,3,4	08 ноябрь	Зам. директора по УВР,
	погибших при исполнении служебных			педагог-организатор,
	обязанностей сотрудников ОВД			Кураторы
	России		-	
7.	Классные часы ко Дню неизвестного	1,2,3,4	03 декабрь	Зам. директора по УВР,
	солдата			педагог-организатор,
	_	100		Кураторы
8.	Уроки мужества ко Дню героев	1,2,3,4	9 декабрь	Зам. директора по УВР,

	отечества			педагог-организатор, Кураторы
9.	Тематические лекции: – Герои Советского Союза». Посещение музея боевой славы	1,2,3,4	В течение года	Библиотекарь, кураторы
10.	Кураторские часы, посвященные Дню России	1,2,3,4	12 июнь	Зам. директора по УВР, педагог-организатор, Кураторы, Советник директора по воспитанию и взаимодействию с ДОО
	3. Hac	гавничес		
1.	Создание групп сотрудничества; проведение совместных мероприятий учебных групп нового набора и старшекурсников	1,2,3,4	Октябрь	Зам. директора по УВР, педагог-организатор, педагог – психолог, социальный педагог
2.	Проведение мероприятий по социально-педагогической поддержке в адаптации студентов к условиям колледжа	1,2,3,4	Сентябрь- ноябрь	Зам. директора по УВР, педагог-организатор, педагог-психолог, социальный педагог, кураторы
	4. Основные воспи	тательн	ые мероприят	`ки
1.	Праздник «День знаний» - торжественная линейка - кураторский час «Разговоры о важном»	1	2 сентябрь	Администрация колледжа педагог организатор Куратор
2.	Мероприятия ко Дню солидарности в борьбе с терроризмом	1,2,3,4	3 сентябрь	Зам. директора по УВР Педагог – организатор Советник директора по воспитанию и взаимодействию с ДОО Старший воспитатель по ДНВ Кураторы
3.	Мероприятия ко Дню чеченской женщины	1,2,3,4	15 сентябрь	Зам. директора по УВР, педагог-организатор куратор
4.	Праздничный концерт, посвященный Дню учителя	1,2,3,4	5 октябрь	Зам. директора по УВР Педагог – организатор Кураторы
5.	Мероприятия, посвященные празднованию Дня города: Конкурс творческих работ: - «Грозный глазами молодежи» - «Моя малая родина» - Кураторские часы	1,2,3,4	5 октябрь	Зам. директора по УВР, педагог-организатор, Кураторы, Советник директора по воспитанию и взаимодействию с ДОО
6.	Спартакиада, посвященная Дню города Грозный	1,2,3,4	5 октябрь	Руководитель физвоспитания, Советник директора по воспитанию
	Урок памяти ко Дню памяти		30 октября	и взаимодействию с ДОО Зам. директора по УВР,

	политинаских паппасский			панагог организатор
	политических репрессий			педагог-организатор,
				преподаватели истории
				Кураторы,
				Советник директора по
				воспитанию и
				взаимодействию с ДОО
8.	Беседа-диалог «Вайн къоман г1иллакх,	1,2,3,4	Октябрь	Зам. директора по УВР
	г1уллакх»			Старший воспитатель по
				ДНВ
				Кураторы
9.	Праздничные мероприятия,	1,2,3,4	Октябрь	Зам. директора по УВР
· ·	посвященные ко Дню отца			Педагог – организатор
				Советник директора по
				воспитанию и
				взаимодействию с ДОО
				Кураторы
10.	Праздничные мероприятия,	1,2,3,4	Ноябрь	Зам. директора по УВР
10.	посвященные ко Дню матери		_	Педагог – организатор
				Советник директора по
				воспитанию и
				взаимодействию с ДОО
				Кураторы
11	Мероприятие к Международному дню	1,2,3,4	3 декабрь	Зам. директора по УВР
11.	инвалидов	, ,- ,	- / 1	Педагог – организатор
				Социальный педагог
				Кураторы
10	Мероприятие к Новому году	1,2,3,4	Декабрь	Зам. директора по УВР
12.	1 1 7 7 7	, ,-,		Педагог – организатор
				Кураторы
12	Мероприятие к международному	1,2,3,4	8 марта	Зам. директора по УВР
13.	женскому дню 8 марта «А, ну-ка,	, ,-,	- 1	Педагог – организатор
	девушки!»			Кураторы
	Организация коллективных выходов	1,2,3,4	В течение	Зам. директора по УВР
14.	на художественные выставки, музеи,	1,2,0,	года	Педагог – организатор
	театр, экскурсии			Кураторы
	Просмотр документальных		В течение	Зам. директора по УВР
15.	(художественных) фильмов духовно-		года	Старший воспитатель по
	нравственной тематики в рамках	1,2,3,4	тоди	ДНВ
	классных часов с последующим	1,2,3,7		Педагог – организатор
	обсуждением в студенческих группах			Кураторы
	Встречи с представителями органов		В течение	Зам. директора по УВР
16.	власти, поэтами, писателями,		года	Педагог-организатор
	представителями духовенства и т.п.		тода	Советник директора по
	представительни духовенства и т.п.			воспитанию и
		1224		
		1,2,3,4		взаимодействию с ДОО
				Старший воспитатель по
				ДНВ
				Библиотекарь
	Monovayayaya va Haya Ifaa ahaa DA		12	Инспектор ПДН
17.	Мероприятие ко Дню Конституции РФ	1,2,3,4	12 декабрь	Зам. директора по УВР,
				педагог-организатор,

				Variation Constitution
				Кураторы, Советник
				директора по воспитанию
				и взаимодействию с ДОО
18.	Мероприятия ко Дню полного		27 января	Зам. директора по УВР,
	освобождения Ленинграда от	1,2,3,4		педагог-организатор,
	фашистской блокады (1944)	1,2,0,		преподаватели истории
				Кураторы
19.	Военно - спортивные соревнования		23 февраль	Зам. директора по УВР,
17.	«А, ну-ка, парни» ко Дню Защитника			педагог-организатор,
	Отечества			Руководитель
		1,2,3,4		физвоспитания,
		1,2,3,4		Кураторы,
				Советник директора по
				воспитанию и
				взаимодействию с ДОО
20.	Конкурсное мероприятие ко Дню		1 Март	Зам. директора по УВР,
20.	джигита		•	педагог-организатор,
		1,2,3,4		Кураторы, Советник
				директора по воспитанию
				и взаимодействию с ДОО
2.1	Мероприятие ко Дню Конституции ЧР		23 март	Зам. директора по УВР,
21.				педагог-организатор,
				Кураторы,
		1,2,3		Советник директора по
				воспитанию и
				взаимодействию с ДОО
	Мероприятия ко Дню чеченского	1,2,3	25 апрель	Зам. директора по УВР,
22.	языка	_,_,_		педагог-организатор,
				преподаватель родного
				языка, кураторы
20	Мероприятия, посвященные Дню		9 май	Зам. директора по УВР,
23.	Победы:			педагог-организатор,
	- поздравление ветеранов Великой			кураторы,
	Отечественной войны	1,2,3,4		Советник директора по
	- уроки мужества			воспитанию и
	- акции			взаимодействию с ДОО
	Мероприятия, посвященные дню		10 май	Зам. директора по УВР,
24.	Памяти и скорби		10 11011	педагог-организатор,
	Timenti ii Viopoii	1,2,3,4		Кураторы,
		1,2,5,1		Старший воспитатель по
				ДНВ
	5. Организация предме	 ТНО-ППО	<u> </u>	1 / 1
	Тематические книжные выставки		В течение	Зам. директора по УВР
1.	1 chain lectile tilimilible bliciubth	1,2,3,4	года	Библиотекарь
	Участие студентов в выставках	1,2,3,4	В течение	Преподаватели
2.	технического творчества и т.д.	1,2,5,7	года	спецдисциплин
	теми теского твор тестви и т.д.		Тода	Кураторы
<u> </u>	Организация и проведение		В течение	Зам. директора по УВР,
3.	коллективных творческих дел в		года	педагог-организатор,
	учебных группах и колледже		Тода	кураторы,
	ученых группах и колледже			кураторы, студенческий совет
				студенческий совет

	6. Взаимодействие с родителя	нми (зак	онными пред	 ставителями)
1.	Общее родительское собрание. Родительские собрания по группам - Знакомство родителей с задачами педколлектива колледжа - Избрание родительского совета	1	Август Сентябрь	Директор Администрация колледжа Куратор
2.	Привлечение родителей к помощи в проведении воспитательных мероприятий	1,2,3,4	В течение года	Зам. директора по УВР Кураторы Советник директора по воспитанию и взаимодействию с ДОО Педагог психолог Социальный педагог
3.	Индивидуальные и групповые беседы со студентами и их опекунами из категории детей – сирот, оставшихся без попечения родителей, находящихся под опекой, детей инвалидов и детей с OB3	1,2,3,4	В течение года	Зам. директора по УВР, Педагог - психолог, Социальный педагог кураторы
		оуправло	ение	
1.	Формирование системы студенческого самоуправления в учебных группах, в колледже, проведение групповых собраний по избранию актива группы	1,2,3,4	Сентябрь	Зам. директора по УВР Педагог — организатор Советник директора по воспитанию и взаимодействию с ДОО Кураторы Студенческий совет
2.	Мероприятие посвященные Дню российского студенчества (День самоуправления)	1,2,3,4	25 январь	Зам. директора по УВР Педагог — организатор Советник директора по воспитанию и взаимодействию с ДОО Кураторы Студенческий совет
3.	«Синкъерам» посвященный ко Дню молодежи	1,2,3,4	5 октябрь	Зам. директора по УВР Педагог – организатор Советник директора по воспитанию и взаимодействию с ДОО Кураторы
4.	Конкурс рисунков ко Дню толерантности	1,2,3,4	16 ноябрь	Советник директора по воспитанию и взаимодействию с ДОО Кураторы Студенческий совет
5.	Организация и проведение «Неделя добра»	1,2	Апрель	Советник директора по воспитанию и взаимодействию с ДОО Кураторы Студенческий совет

В. Мероприятия ко Дню космонавтики 1,2 12 апрель Зам. директора по УК педагог-организатор, кураторы					
8. Профилактика и безопасность 1. Мониторинг посещаемости студентов 1,2,3,4 В течение года Администрация кол Куратор 2. Психологическое тестирование учебных групп нового набора, по выявлению обучающихся с девиантным поведением 1 Сентябрь Октябрь Педагог-психолог, Социальный педаго Кураторы 3 Урок безопасности студентов в сети 1,2,3,4 28-30 Зам. директора по Установание Куратора по Установание Кура					
1. Мониторинг посещаемости студентов 1,2,3,4 В течение года Администрация кол Куратор 2. Психологическое тестирование учебных групп нового набора, по выявлению обучающихся с девиантным поведением 1 Сентябрь Октябрь Педагог-психолог, Социальный педаго Кураторы 3 Урок безопасности студентов в сети 1,2,3,4 28-30 Зам. директора по Установание Куратора					
2. Психологическое тестирование учебных групп нового набора, по выявлению обучающихся с девиантным поведением 3 Урок безопасности студентов в сети 1 Сентябрь Октябрь Педагог-психолог, Социальный педаго Кураторы 3 Девиантным поведением 3 Зам. директора по Убраторы	іледжа				
урок безопасности студентов в сети 1,2,3,4 28-30 Зам. директора по У					
интернет ко дню интернета октяорь преподаватели информатика и информационных технологий, Кураторы Инспектор ПДН	/BP,				
4. Международный день отказа от курения: - оформление информационного стенда - конкурс стенгазет «Курение вредит здоровью»	-				
5. Мероприятия в рамках Всемирного дня борьбы со СПИДом: Информационно-профилактические встречи с работниками учреждений: Центра профилактики ВИЧ/СПИДа, Наркологического диспансера, Госнаркоконтроля					
6. Соревнования ко Дню здоровья 1,2,3,4 7 Апрель Зам. директора по Упедагог-организато руководитель физвоспитания кураторы студенческий совет	p				
9. Социальное партнёрство и участие работодателей					
1. Ярмарка профессий 1,2,3,4 В течение Зам. директора по У					

			года	Зам. директора по УР		
				Зав.практикой,		
				Работодатели		
				кураторы		
2.	Ознакомительные экскурсии по	1,2,3,4	В течение	Зам. директора по УР		
<i>_</i> .	производственным площадкам		года	Зав.практикой,		
				Преподаватели спец		
				дисциплин		
				Работодатели		
				кураторы		
	10. Профессиональное развитие, адаптация и трудоустройство					
1.	Встреча студентов и сотрудников с	3,4	3 октябрь	Зам. директора по УВР,		
1.	ветеранами СПО		_	педагог-организатор,		
	_			кураторы		
2.	Проведение недель по специальностям	1,2,3,4	В течение	Зам. директора по УР, зам.		
۷.			года	директора по НМР,		
				MO		
3.	Конкурс видеороликов, посвященный	1,2,3,4	Октябрь	Зам. директора по УВР,		
3.	Дню СПО #ЯИЗПРОФТЕХА		1	педагог-организатор,		
				кураторы		
4	Конкурсы профессионального	1,2,3,4	В течение	Зам. директора по УР,		
4.	мастерства		года	Зам. директора по НМР,		
	•		. '	Преподаватели		
				спец.дисциплин		
1				кураторы		

В ходе планирования воспитательной деятельности рекомендуется учитывать воспитательный потенциал участия обучающихся в мероприятиях, проектах, конкурсах, акциях, проводимых на уровне Российской Федерации, в том числе, с учетом профессии/специальности:

Россия – страна возможностей https://rsv.ru/;

Российское общество «Знание» https://znanierussia.ru/;

Российский Союз Молодежи https://www.ruy.ru/;

Российское Содружество Колледжей https://rosdk.ru/;

Ассоциация Волонтерских Центров https://авц.рф;

Всероссийский студенческий союз https://rosstudent.ru/;

Институт развития профессионального образования https://firpo.ru/

«Большая перемена» https://bolshayaperemena.online/;

«Лидеры России» <u>https://лидерыроссии.pф/;</u>

«Мы Вместе» (волонтерство) https://onf.ru;